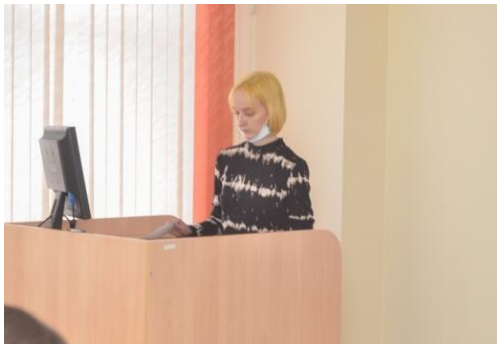


Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Вятский государственный агротехнологический университет»

ЗНАНИЯ МОЛОДЫХ – БУДУЩЕЕ РОССИИ

Киров 2021

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Вятский государственный агротехнологический университет»

ЗНАНИЯ МОЛОДЫХ – БУДУЩЕЕ РОССИИ

СБОРНИК СТАТЕЙ XIX МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУЧНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

Часть 5. Экономические науки

Киров 2021

УДК 63 (063): 619

Знания молодых – будущее России: сборник статей XIX Международной студенческой научной конференции. В 5 ч. Ч.5. Экономические науки. – Киров: Вятский ГАТУ, 2021. – 320 с.

Главный редактор – ректор Вятского государственного агротехнологического университета, доктор педагогических наук **Симбирских Е.С.**
Заместитель главного редактора – проректор по науке Вятского государственного агротехнологического университета, доктор технических наук **Курбанов Р.Ф.**
Ответственный за выпуск – председатель НИРС и СМУ Вятского государственного агротехнологического университета **Плотников И.И.**

Редакционная коллегия:
Черемисинов М.В. – председатель НИРС агрономического факультета, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент.
Семенихина О.Н. – председатель НИРС биологического факультета, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент.
Россохин А.В. – председатель НИРС инженерного факультета, кандидат технических наук, доцент.
Булдакова К.В. – председатель НИРС факультета ветеринарной медицины, кандидат ветеринарных наук, доцент.
Жукова Ю.С. – председатель НИРС экономического факультета, кандидат экономических наук, доцент.

В сборнике научных трудов Международной студенческой научной конференции представлены доклады студентов по актуальным вопросам агрономии, ветеринарии, зоотехнии, охотоведения, медицины и техники.

Сборник сверстан без редакторских правок. Ответственность за содержание материалов возлагается на авторов.

© ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, 2021

УДК 631.151.62/631.15.017.1

АНАЛИЗ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА АГРОПРОДУКЦИИ В ОАО «ВИТЕБСКАЯ БРОЙЛЕРНАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Богомолова В.В., Антипова М.А. - студентки 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научные руководители - Базылев М.В., Линьков В.В., канд. с.-х. наук, доценты
УО «Витебская ордена «Знак Почёта» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. В статье представлен анализ специализации производства агропродукции в ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика». Рассчитанный коэффициент специализации ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» составил Кс=0,30, что в общем, не отражает глубокую специализацию птицеводческого направления производства.

Ключевые слова: коэффициент специализации, агропродукция, птицеводство, цыплята-бройлеры.

Сельскохозяйственное производство, практически во всех странах мира (за небольшим исключением) является основой продовольственной безопасности и независимости, способствующей поступательному развитию как материальной, так и социокультурной сферы жизнедеятельности общества [1, 2, 6, 8–10]. Поэтому, столь пристальное внимание к особенностям развития аграрной сферы производства продуктов питания и сырья для их получения, а также поиск внутренних производственно-экономических резервов получения экономически оправданной и экологически более приемлемой продукции, является следствием урабанизации и глобализации всемирного развития человечества [2–4, 5–7, 10].

В настоящее время ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» динамично развивающийся агрокластер, способный встать во главе всего птицеводческого направления производства мяса цыплят-бройлеров не только Витебской области, но и Беларуси в целом [3, 4]. На предприятии отчётливо выделяются следующие три формы производственной специализации, наглядно представленные на рисунке 1.

Предметная специализация:	Поэлементная (подетальная) специализация:	Стадийная (агротехнологическая) специализация:
• обособление производства цыплят-бройлеров; • выделение (с пространственной обособленностью) процесса инкубации и получения суточных цыплят; • производство мяса бройлеров и его переработка.	• производство отдельных направлений агропродукции, птицеводства, молочно-товарного производства, кормопроизводства; • собственное производство комбикормов для птицы и молочно-товарного скотоводства.	• агрокластеризация производства отдельных видов продукции, их единая переработка и реализация в торговой сети; • розничная и оптовая продажа пищевой продукции и комбикормов в собственной и дилёрской торговле.

Рисунок 1 – Важнейшие элементы (формы) специализации производственного типа, присутствующие в хозяйственной деятельности агропредприятия ОАО «Витебская

бройлерная птицефибрика» (с использованием источников [1–10] и новых собственных исследований)

При этом, к факторам, способствующим углублению специализации можно отнести следующие: цифровизацию процессов с использованием высокотехнологичных средств производства (машин, механизмов, технологических линий, предметов труда и т.д.); создание и наличие высококачественной общепроизводственной инфраструктуры; близость рынков реализации готовой продукции с высокой добавленной стоимостью. Среди сдерживающих углубление специализации обычно присутствуют следующие факторы: необходимость строгого соблюдения стандартов на производство пищевой продукции; возможности сбоя ритма при непрерывном, ритмичном и поточном производстве агропроудкции; использование высококвалифицированных специалистов производства и непосредственных технических исполнителей процессов производства. В связи с этим, представленные на обсуждение материалы исследований по изучению специализации производства сельскохозяйственной продукции ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» являются актуальными, показывающими возможности развития аграрных отраслей с учётом специализации такого производства.

Цель исследований заключалась в определении специализации ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика», способствующей общему развитию предприятия. Для достижения поставленной цели решались следующие задачи: осуществлялось изучение производства, основных документальных материалов (бланков и отчётов строгой государственной отчетности) по производству сельскохозяйственной продукции в ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика»; производилась математическая обработка полученных данных и их интерпретация.

Исследования проводились в 2017–2019 г.г. (2017 и 2018 г.г. – начальный этап исследований особенностей специализации и развития ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» и, 2019 г. – заключительный цикл исследований, позволяющий сформулировать определённые выводы по специализации предприятия. Методика исследований общепринятая. Методологической базой исследований служили методы анализа, синтеза, монографический, сравнений, прикладной математики.

Характерной чертой специализации является то, что она отражает преимущественное развитие той или иной отрасли на предприятии. Она показывает отраслевую структуру производства, а ее уровень определяется по товарной (реализованной за деньги) продукции. Уровень специализации выражается удельным весом (процентным соотношением) товарной продукции отраслей в стоимости всей продукции. Основные показатели специализации ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели специализации ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» за 2019 г.

Вид продукции	Денежная выручка	
	сумма, тыс. руб.	в % к итогу
Получено выручки – всего	224778	100,0
в т. ч. от реализации продукции животноводства	195084	86,8
От реализации продукции птицеводства собственного производства, реализованной в переработанном виде	178641	79,5
от реализации молока	13532	6,0
от реализации крупного рогатого скота на мясо и племя	1608	0,7
другая продукция животноводства	1303	0,6
в т. ч. от реализации продукции растениеводства	832	0,4
от реализации зерна	372	0,2
от реализации рапса	179	0,1
другая продукция растениеводства	281	0,1
Другие поступления	28862	12,8

Данные таблицы 1 свидетельствуют о том, что наибольший удельный вес в товарной структуре продукции принадлежит продаже мяса птицы в переработанном виде – 79,5 %. Это обусловлено спецификой хозяйственной деятельности предприятия. На долю молока приходится всего 6,0 %, так как его производство является дополнительной отраслью. На долю растениеводства в суммарном выражении приходится всего 0,4 % выручки. Коэффициент специализации определяли по общепринятой формуле Кс=100/Сумма $y_i(2i-1)$, где у – удельный вес отдельного вида агропродукции, i – порядковый номер ранж-ряда при ранжировании товарной продукции. Рассчитанный коэффициент специализации ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» составил Кс=0,30, что в общем, не отражает глубокую специализацию птицеводческого направления производства. После переработки и производства высококачественных мясных изделий из мяса цыплят-бройлеров продукция под торговой маркой «Ганна» поступает в сеть фирменных магазинов, расположенных в самом Витебске и области, а также – успешно экспортируется за рубеж: в Россию, Китай и другие страны мира.

Представленные материалы исследований свидетельствуют о диверсификационном развитии ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» с коэффициентом специализации Кс=0,30.

Литература

1. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография : в 2 ч. / Л. М. Васильева [и др.] ; под общ. ред. Е. С. Симбирских. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – Ч. 2. – 430 с.
2. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография / А. З. Анохина [и др.]. – В 2-х частях. Часть 1. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – 414 с.
3. Кормопроизводство для молочнотоварного скотоводства ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» / М. В. Базылев [и др.] // Актуальные проблемы интенсивного развития животноводства : сборник научных трудов. Вып. 22. – В 2-х частях. – Ч. 1. – Гл. ред. М. В. Шалак. – Горки : БГСХА, 2019. – С. 162–169.
4. Лёвкин Е. А. Совершенствование отдельных внутриотраслевых кластерных образований в молочно-товарном скотоводстве / Е. А. Лёвкин, М. В. Базылев, В. В. Линьков // Ветеринарный журнал Беларуси. – 2018. – № 1. – С. 74–79.
5. Магний в питании коров /Н. Разумовский, Д. Соболев //Белорусское сельское хозяйство.– 2016.– № 9. – С. 35–36.
6. Маракулина, И. В. Развитие инноваций в сельском хозяйстве России / И. В. Маракулина // Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве : материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции (20 декабря 2019 г., г. Киров). – Киров : ФГБОУ ВО Вятская ГСХА, 2019. – С. 65–68.
7. Никифоров, В. Е. Условия получения качественного молока при применении автоматизированных технологий доения DELAVAL / В. Е. Никифоров, Л. А. Никитин, В. К. Углин // Вестник ВНИИМЖ. – 2019. – № 1. – С. 190–195.
8. Организационно-технологические требования при производстве молока на молочных комплексах промышленного типа : республиканский регламент / И. В. Брыло [и др.]; Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь. – Минск, 2014. – 105 с.
9. Шейко И. П. Модели развития белорусского животноводства / И. П. Шейко, Р. И. Шейко // Доклады Национальной академии наук Беларуси. – 2018. – Т. 62, № 4. – С. 504–512.
10. Invited review: Learning from the future -A vision for dairy farms and cows in 2067 / J. H. Britt [ets.] // J. Dairy Sci. – 2018. – № 101. – Pp. 3722–3741.

УДК 658.784.2

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОПЕРАЦИЙ СКЛАДИРОВАНИЯ И ХРАНЕНИЯ НА СКЛАДЕ ВРЕМЕННОГО ХРАНЕНИЯ

Богоянец А. А. – студент экономического факультета
Научный руководитель – Саркисян Л. Г., профессор
ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, Донецкая Народная Республика

Аннотация. В статье рассматривается оценка эффективности операций складирования и хранения на складе временного хранения

Ключевые слова: оценка эффективности, склад, временное хранение

Эффективность складского процесса СВХ обеспечивается его рациональным построением, то есть четким, последовательным и продуманным выполнением складских операций, соотношением затрат и доходов подразделения логистики и компании в целом. Политика эффективной организации складского процесса - это система мер, которые обеспечивают своевременное качественное выполнение складских работ с минимальными затратами труда и ресурсов.

Рациональная организация складского процесса СВХ должна способствовать достижению следующих показателей [1-2]:

– сокращение времени, затрачиваемого на обработку транспортных средств и обслуживание клиентов;

– повышение производительности труда и снижение затрат на хранение и хранение материалов;

– устранение чрезмерных перегрузок и движения товаров;

– исполнение стандартов развития с учетом соблюдения правил техники безопасности при производстве складских помещений;

– рациональное использование погрузочно-разгрузочной техники, транспортных средств, складских помещений и объемов.

Для определения политики эффективной организации работ в складском хозяйстве необходимо учитывать ряд факторов: вид груза и условия его поступления на склад; размер партии товаров, поступающих на склад за один; тип складского здания или сооружения – открытая площадка, навес, закрытое помещение; способ доставки [2].

Выделяют четыре группы показателей, которые характеризуют [3]:

1) интенсивность работы склада СВХ;

2) эффективность использования площадей СВХ;

3) уровень сохранности грузов и финансовые показатели работы СВХ;

4) уровень механизации складских работ СВХ.

К показателям, характеризующим интенсивность работы СВХ, относятся:

– грузооборот (товарооборот) склада - стоимость (масса)товара, выпущенного со склада или доставленного на склад за определенный период времени;

– удельный грузооборот - товарооборот, грузооборот на единицу складской площади;

– средний запас - описывает средний запас товаров за период и определяется в натуральном и денежном выражении;

– коэффициент неравномерной загрузки склада – отношение максимального оборота (оборота) к среднему обороту склада за период времени;

– оборот - отношение оборота к среднему уровню запасов за период;

– готовность к доставке - отношение выполненных заказов к общему количеству входящих;

– ошибки в поставках - количество и доля ошибок в поставках к общему количеству выполненных заказов [4].

К показателям, которые характеризуют эффективность использования площадей СВХ, относятся следующие:

– коэффициент полезно используемой площади;

– коэффициент полезно используемого объёма;

– коэффициент использования стеллажей и другие показатели.

К показателям, характеризующим уровень сохранности груза и финансовых показателей СВХ, относятся следующие:

– убытки от хранения - количество случаев и стоимость кражи и порчи товара, вызванных работниками склада;

– доля складских расходов на 1 $м^2$ складских площадей, на 1 $м^3$;

– прибыль и рентабельность склада за период времени;

– уровень механизации и автоматизации и др.

К показателям, характеризующим уровень оптимизации СВХ, относятся следующие:

– степень охвата работников механизированным трудом -определяется отношением числа работников, выполняющих работу механизированным способом, к общей численности работников, занятых на складских работах;

– уровень механизации складских работ определяется соотношением объема механизированных работ к объему выполненных работ [3-4].

На примере ООО «АВ-ГРУПП» ,которая занимается доставкой грузов из Российской Федерации в ДНР и предоставляет услуги СВХ, где созданы оптимальные условия хранения, произведем расчет эффективности использования площадей СВХ готовой продукции, используемого для временного хранения сырокопченой колбасы и других видов товаров под таможенным контролем, используя входные данные: общая площадь склада составляет 5234 $м^2$; полезная площадь склада 3667,8 $м^2$; высота складского помещения 5 м; высота складского помещения, используемая под хранение 3,8 м; 28 стеллажей; грузоподъёмность одного стеллажа составляет 1300 кг; на 25.04.2020 год загруженность стеллажей СВХ готовой продукции составляла 23800 кг.

Коэффициент полезно используемой площади определяется как отношение площади, занятой под технологическое оборудование к общей площади склада. Для определения коэффициента необходимо использовать формулу 1 [4]:

$$Ks = \frac{Sпол}{Soc}, \text{ где}$$

$$Ks = \frac{3667,8}{5234} = 0,7 м^2 \text{ , где} \qquad (1)$$

Sпол – полезная площадь склада, $м^2$;

Soc – общая площадь склада, $м^2$;

Этот параметр в зависимости от типа складского помещения, его планировки, используемого оборудования и других факторов может иметь значение от 0,25 до 0,6. Чем больше эти цифры, тем эффективнее используются складские площади.

Таким образом из расчета коэффициента использования площади склада видно, что коэффициент полезно используемой площади на складе составляет 0,7, свидетельствуя о том, что на СВХ рационально используется складская площадь.

Эффективность использования вместимости склада можно определить путем расчета коэффициента использования полезного объема склада. В зависимости от способа хранения товаров и характера груза этот показатель может принимать значения от 0,3 до 0,5 и вычисляется как отношение объема стеллажей и штабелей с товарами к общему складскому объему:

$$K_V = \frac{Sпол \times hскл}{Soc \times hoc}$$

$$K_V = \frac{3667{,}8 \times 3{,}8}{5234 \times 5} = 0{,}5\ м^2 \quad \text{, где} \qquad (2)$$

Sпол – полезная площадь склада, $м^2$;
Soc – общая площадь склада, $м^2$;
hскл – высота складского помещения, используемая под хранение, м;
hoc – высота складского помещения, м.

Эти параметр показывают насколько эффективно используется склад в зависимости от типа складского помещения, его планировки, используемого оборудования и других. Соответственно, чем больше эти цифры, тем эффективнее используются складские площади.

Теперь рассчитаем коэффициент использования стеллажей и грузонапряженность СВХ готовой продукции. Согласно входным данным на складе готовой продукции используется 28 стеллажей. Грузоподъёмность одного стеллажа составляет 1300 кг. На 25.04.2020 загруженность стеллажей составляла 23800 кг. Коэффициент использования стеллажей составляет:

$$К=\frac{28 \times 1300}{23800} = 0{,}65 \qquad (3)$$

Грузонапряжённость склада рассчитывается по формуле:

$$Гр=\frac{Зст}{Sпол}\ кг/м^2$$

$$Гр=\frac{23800}{3667{,}8}=6{,}4кг/м^2 \qquad (4)$$

На основании произведенных расчетов можно сделать вывод о том, что СВХ ООО «АВ-ГРУПП» используется достаточно эффективно, поскольку коэффициент полезно используемой площади на складе составляет 0,7 $м^2$, а коэффициент полезно используемого объёма $м^2$, это свидетельствует о том, что складская площадь используется рационально. Коэффициент использования стеллажей меньше единицы, это означает, что анализируемый склад не перегружен готовой продукцией, а показатель грузонапряженности склада определяет допустимую нагрузку на $1м^2$ к площади склада, предназначенной для хранения товаров.

Соответственно, проведенные расчеты помогли нам оценить эффективность использования склада, и мы пришли к выводу о том, что работу склада можно оценить положительно.

Литература

1. Донецкая Народная Республика. Положение о складах временного хранения: [утверждена приказом Министерством доходов и сборов Донецкой Народной Республики от 30.05.2017г. № 210].
2. Коденко И. А. Оптимизация таможенного контроля товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС / И. А. Коденко, В. Г. Разинькова // Молодой ученый. — 2016. — № 10.1 (114.1). — С. 28-31.
3. Локтев Э. М. Коммерческая деятельность: учеб. пособие / Э. М. Локтев, Л. Г. Саркисян, Н. А. Криковцева. – Донецк: Цифровая типография, 2010. – 286 с.
4. Дашков Л. П. Коммерция и технология торговли: учебник /Л. П. Дашков, В.К. Памбухчиянц, О. В. Памбухчиянц. – М.: ИТК «Дашков и К°», 2014. – 596 с.
5. Киреева Н.С. Складское хозяйство: учеб. пособие /Л.П. Дашков. - Москва: Академия, 2009. — 192 с.

УДК 657.2

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В БЮДЖЕТНОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Бубнова М.Д. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены особенности учета продуктов питания на примере бюджетного учреждения

Ключевые слова: учет, продукты питания, бюджетное учреждение

Для нормального осуществления своей деятельности каждая бюджетная организация должна обладать конкретным набором экономических ресурсов, основными из которых являются материальные ресурсы. Недостаток в учреждении каких-либо материальных ценностей может привести к затруднению функционирования экономического субъекта [2].

Материалы – это часть активов бюджетного учреждения, которые опосредуют их ежедневную текущую деятельность.

Продукты питания являются одной из составляющих материальных запасов бюджетного учреждения, которые обеспечивают функционирование столовой, принадлежащей данному учреждению.

Для ведения бюджетного (бухгалтерского) учета продуктов питания предназначены счета:

- 105 22 «Продукты питания – особо ценное движимое имущество»;
- 105 32 «Продукты питания – иное движимое имущество».

Автономными и бюджетными учреждениями – получателями субсидий используются оба счета, а казенными и бюджетными учреждениями – получателями бюджетных средств применяется лишь счет 105 32 «Продукты питания – иное движимое имущество».

Бухгалтерский учет в бюджетном учреждении строго регламентирован нормативными и законодательными актами. Любое движение продуктов питания в учреждении должно оформляться первичными документами и отражаться в учете соответствующими проводками.

Движение продуктов питания в бюджетной организации включает последовательные операции, к которым относятся поступление, перемещение, реализация. На рисунке 1 представлены способы поступления и выбытия продуктов питания.

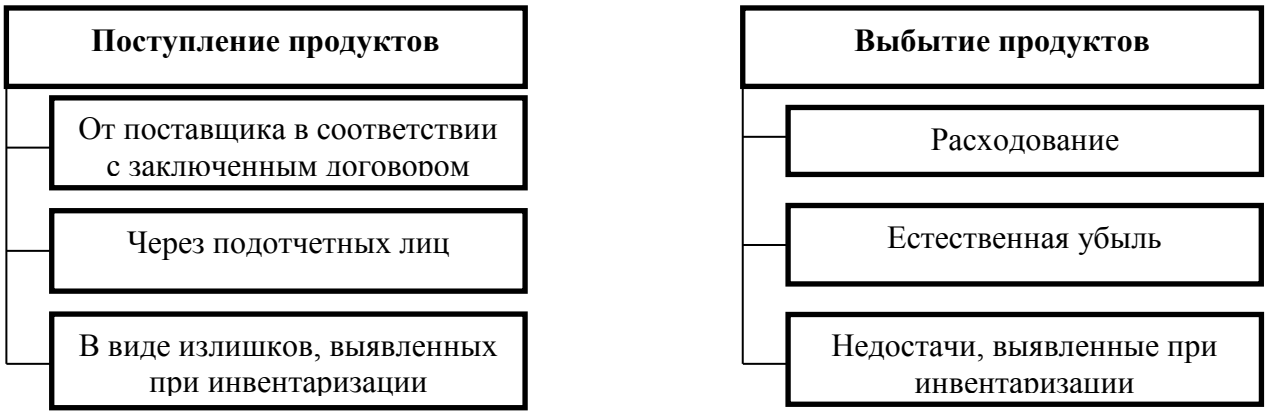


Рисунок 1 – Способы поступления и выбытия продуктов питания

Наиболее часто продукты питания поступают в бюджетные организации от поставщиков, с которыми были заключены договоры.

Продукты питания принимаются к учету по фактической стоимости, которая включает оплату:

- поставщику в соответствии с заключенными договорами;
- дополнительных услуг, связанных с приобретением продуктов;
- транспортных расходов [2].

Поступление продуктов питания отражается по дебету синтетического счета 105, для которого используется код 340 «Увеличение стоимости материальных запасов» в разрядах 24-26. Для отражения выбытия продуктов питания используется код 440 «Уменьшение стоимости материальных запасов». Для наглядности представим возможные проводки по движению продуктов питания в Таблице 1.

Таблица 1– Проводки по движению продуктов питания в бюджетных организациях

Факт хозяйственной жизни	Дебет	Кредит
Отражена задолженность по оплате приобретенных продуктов питания	105 32 340	302 34 730
Произведена оплата поставщику за продукты	302 34 837	201 11 610
Переданы продукты питания для приготовления блюд	109 60 272	105 32 440
Приняты к учету готовые блюда	105 37 340	109 60 272
Реализованы готовые блюда	401 10 130	105 37 440

При списании продуктов питания в производство учреждения могут использовать один из двух способов: списание по фактической стоимости каждой единицы либо по средней фактической стоимости. Выбранный метод должен быть зафиксирован в учетной политике учреждения. На практике наиболее часто бюджетные учреждения используют метод средней фактической стоимости, что облегчает ведение учета.

Далее следует рассмотреть порядок документального оформления движения продуктов питания, который представлен на Рисунке 2 [3].

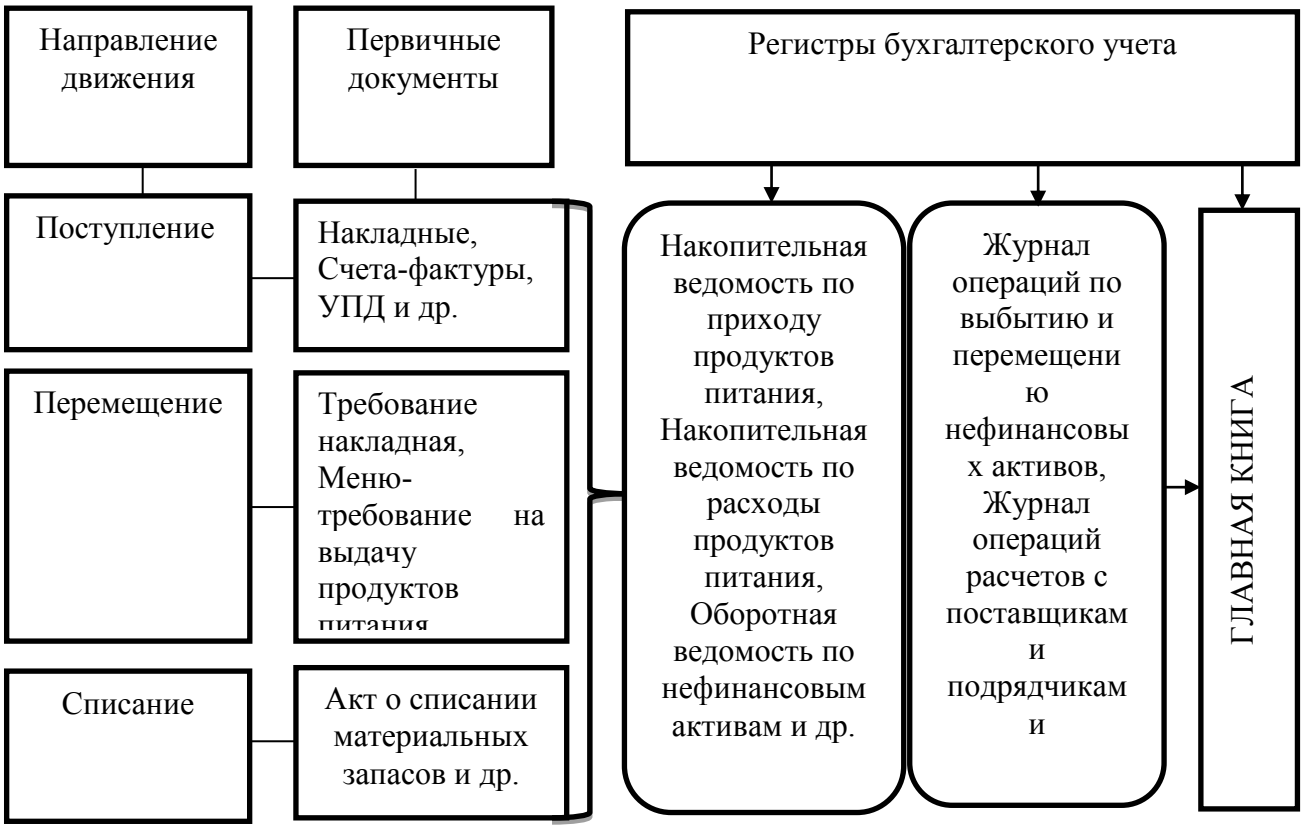


Рисунок 2 – Порядок документального оформления движения продуктов питания

На Рисунке 2 представлены первичные документы по учету продуктов питания в бюджетных организациях в зависимости от направления движения, а также регистры синтетического и аналитического учета [3].

Бюджетные учреждения сталкиваются с проблемами учета продуктов, к наиболее часто встречающимся можно отнести:

– отсутствие графика документооборота по данному участку учета;

– отсутствие регулярно проводимой инвентаризации, т.е. проводится только обязательная раз в год;

– отсутствие автоматизации процессов приема, учета и хранения продукции.

Для повышения эффективности учета продуктов питания можно разработать следующие мероприятия:

– установить график проведения проверок раз в квартал, что обеспечит минимизировать потери запасов.

– разработать график документооборота материальных запасов, соблюдение которого поспособствует сокращению сроков формирования бюджетной (бухгалтерской) отчетности и увеличению эффективности управления учреждением.

– автоматизировать работу склада, т.е. установить необходимое оборудование и привязать программное обеспечение [1].

Таким образом, перечисленные мероприятия позволят улучшить бюджетный (бухгалтерский) учет как материальных запасов в целом, так и продуктов питания в отдельности.

Литература

1. Бейсултанова Б. Р. Направления повышения эффективности складской деятельности предприятия / Б.Р. Бейсултанова // Вопросы экономики и управления. – 2016. – № 3.1 (5.1). – 61-65 с.

2. Васильева Ю.А. Годовой отчет для учреждений образования / Ю.А. Васильева. – М.: Интенсив, 2018. – 232 с.

3. Терегулова А.З., Шашкова Т.Н. Документальное оформление движения материальных запасов в бюджетном учете / А.З. Терегулова, Т.Н. Шашкова // Экономика и современный менеджмент: теория и практика – 2017. № 12(32).

УДК 339.13

АНАЛИЗ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ МОРОЖЕНОГО Г. БЛАГОВЕЩЕНСКА

Глущенко В.С. – студентка 3 курса технологического факультета
Научный руководитель - Держапольская Ю.И., канд. техн. наук, доцент
ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ, г. Благовещенск, Россия

Аннотация. В статье показаны результаты исследования, методом опроса с помощью Google форм, проведенного в январе 2021 года. Целью опроса являлся анализ целевой аудитории потребителей мороженого г.Благовещенска Амурской области. В ходе исследования были определены критерии выбора мороженого. Показаны предпочтения людей относительно вкусовых предпочтений мороженого, частоты покупки и любимых марок и отношение к растительным добавкам, а именно к овсу.

Ключевые слова: опрос, мороженое, анализ, молочные продукты, растительные добавки.

Мороженое является одним из востребованных продуктов молочной промышленности. Но проблема потребителей заключается в том, что определенным категориям людей нельзя потреблять классическое мороженое. Альтернативой является мороженое, имеющее в своем составе заменитель молока на растительной основе. Ранее были проведены исследования, что включение в состав мороженого растительных добавок, а именно овса и его компонентов благоприятно сказывается на качестве продукта и его органолептических показателях [1]. Необходимо провести анализ потребления мороженого для дальнейшего определения конкурентноспособности мороженого с растительными компонентами в сравнении с мороженым, изготовленным по классической схемой производства.

Целью исследования являлся анализ предпочтений при выборе мороженого потребителями

В исследовании приняли участие 300 потребителей в возрасте от 16 лет. Анкета содержала различные вопросы о предпочтениях потребителей относительно вкусовых предпочтений, частоты покупки и любимых марок мороженого и отношение к растительным компонентам. Проведенное исследование включало анкетирование с помощью Google форм, обработку и анализ полученной информации [2].

В ходе опроса были собраны и графически обработаны следующие данные.

Разделение по половому признаку опрашиваемых респондентов распределилось следующим образом: мужской – 45,78%, женский – 54,22%.

Возрастной диапазон опрашиваемых респондентов представлен на рисунке 1.

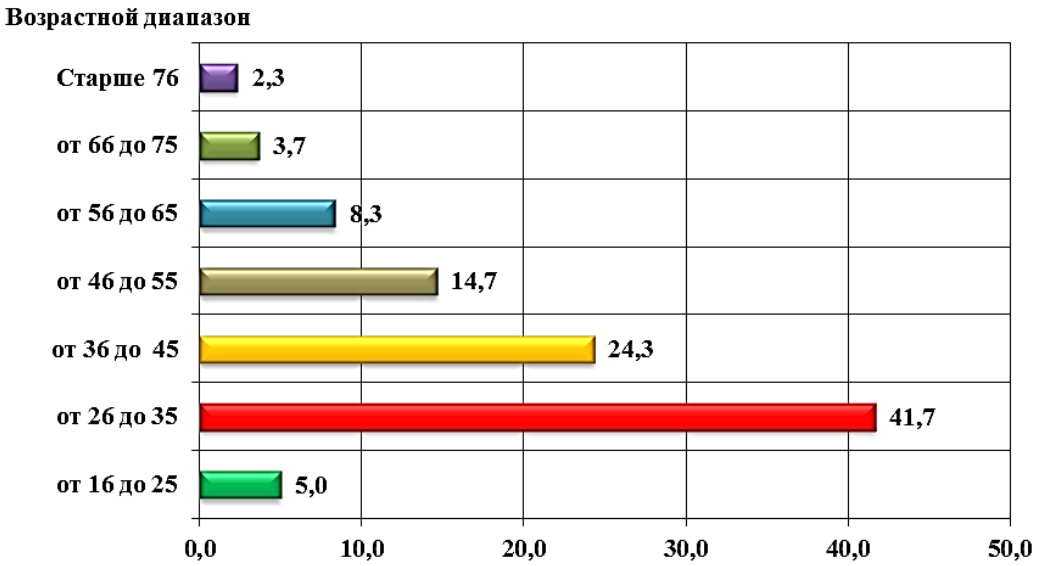


Рисунок 1 – Возрастной диапазон опрашиваемых респондентов

По социальному признаку группы респондентов распределены следующим образом: учащиеся – 4,33%, работающие – 65,33%, неработающие – 19,33%, пенсионеры – 11,01%.

Отношение респондентов к растительным добавкам в молочных продуктах, а именно мороженом отражено на рисунке 2. К введению растительных добавок в состав мороженого 43% относятся положительно, 22% негативно и для 35% опрошенных данный критерий не является важным.

Рисунок 2 – Отношение респондентов к растительным добавкам в молочных продуктах (мороженое)

Была выяснена частота потребления респондентами молочных продуктов: ежедневно молочные продукты потребляют 38,38% опрашиваемых, еженедельно – 35,45%. Ежемесячно молочные продукты потребляют 17,64%, а очень редко/не потребляют – 8,53%.

Мнение респондентов о пользе кисломолочного мороженого отражено на рисунке 3. Проведенный порос определил, что 63% опрошенных осведомлены о пользе кисломолочного мороженого, 28% не осведомлены и 9% затруднились с ответом.

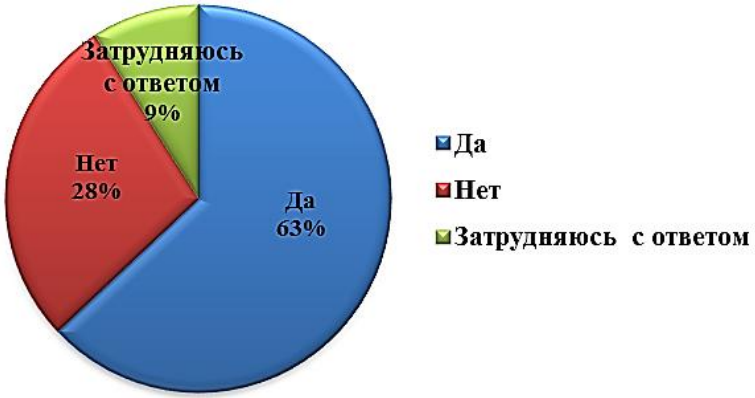


Рисунок 3 – Мнение респондентов о пользе кисломолочного мороженного

При этом многие опрашиваемые потребители предпочитают мороженое с наполнителями. Менее половины опрашиваемых предпочитают классическое сливочное или молочное мороженое без наполнителя. Предпочтения респондентов по наполнителю мороженого показаны на рисунке 4.

Рисунок 4 – Предпочтения респондентов по наполнителю мороженного

В результате исследования выявлена готовность потребителей попробовать новые вкусы. Около 65% опрошенных благовещенцев оказались склонными к гастрономическим экспериментам. К редким вкусам, которые не отказались бы попробовать респонденты указали: мороженое с алкоголем; томатное или огуречное, а также овсяное или с отрубями (опрошенные воспринимают его как продукт здорового питания); мороженое с морской солью; зеленый чай и матча; с базиликом и другими пряными травами, чили или индийскими специями.

Анализируя результаты проведенного опроса потребителей можно сделать вывод о том, что в нынешних условиях рынка необходимо проводить грамотную экономическую политику в пользу продвижения мороженого с растительными компонентами для увеличения его конкурентоспособности в сравнении с мороженым, изготовленным по классической схеме производства.

Литература

1. Глущенко В.С. Оценка качеств мороженого с использованием растительного сырья / В.С. Глущенко, Ю.И. Держапольская // Молодежная наука – развитию агропромышленного комплекса (материалы Всероссийской (национальной) научно – практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, г. Курск, 3-4 декабря 2020 г., ч. 2). – Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., - 2020. - С. 126-130.
2. Ядов В.А. Стратегия социологического исследования. Описание, объяснение, понимание социальной реальности / В.А. Ядов. — 3-е изд., испр. — Москва: Омега-Л, 2007. — 567 с.

УДК 631.1

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Гунбина К.С., Прошкина Д.В. - студентки 3 курса факультета ветеринарной медицины
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Молочное скотоводство является одной из наиболее важных отраслей животноводства. В молоке содержатся необходимые для организма питательные вещества. Данная отрасль оказывает большое влияние на экономику всего сельского хозяйства, поэтому производство молока имеет большое народнохозяйственное значение. Цель работы состоит в том, чтобы оценить и описать тенденцию развития молочного скотоводства в современной России.

Ключевые слова: молочное скотоводство, повышение эффективности.

Молочное скотоводство является одной из важнейших отраслей сельского хозяйства [3,5,9,10].

Регулярное потребление молочной продукции положительно сказывается на здоровье не только детей, но и взрослых, т.к. обладает уникальными лечебными свойствами, в частности оно способно выводить из организма токсины и радионуклиды.

Россия обеспечивает себя молоком и молочными продуктами на 80% и при самом неблагоприятном развитии событий мы можем покрыть дефицит за счет внутреннего производства. Однако, по подсчетам специалистов профильного министерства, чтобы быть совсем спокойными по этому вопросу, Россия должна обеспечивать себя молоком хотя бы на 90%.

Даже при том, что в общей сумме валового внутреннего продукта молочное животноводство в России составляет лишь доли процента, для отдельных регионов оно является одной из важнейших отраслей экономики [2].

Молочное животноводство лучше всего развивается в тех регионах, где имеются обширные луговые пастбища, богатые разнообразными зелеными кормами [3]. Основной

центр молочного животноводства в России — это Приволжский федеральный округ, на который приходится почти треть всего отечественного производства молока (около 9,5 млн тонн). На втором месте расположился Центральный федеральный округ — 18%, а замыкает тройку лидеров Сибирский ФО — 17% отечественного молока [4,8].

Кроме того в двадцатку крупнейших производителей молока вошли Саратовская и Омская области, Ставропольский край, Новосибирская, Свердловская, Московская, Нижегородская, Ленинградская, Кировская и Тюменская области [6].

Для обеспечения импортозамещения молочной продукции и выполнения показателей, установленных Доктриной продовольственной безопасности, необходимо обеспечить строительство и модернизацию молочных ферм. Снижение производства молока в хозяйствах населения компенсируется за счет ввода новых и реконструкции существующих объектов в молочном скотоводстве, выделения дополнительных грантов на создание фермерских хозяйств и развитие семейных животноводческих ферм.

Устойчивое развитие отрасли молочного скотоводства требует долгосрочных инвестиционных вложений в развитие производства, инфраструктуры, технологического оснащения, что возможно добиться лишь при активном участии государства как гаранта финансовой устойчивости отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей. Существует специальная государственная программа поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции.

Рост объема производства молока возможно достичь за счет ряда мер:

1) новое строительство;
2) реконструкция и технологическая модернизация;
3) увеличение спроса на молочную продукцию.

Между тем, особое внимание стоит уделять современным технологическим и техническим решениям в области содержания, кормления, поения, воспроизводства животных. Работа над новым строительством, реконструкцией и модернизацией должна вестись строго в соответствии с разработанным технологическим проектом [1].

В соответствии с планами, производство молока в хозяйствах всех категорий к 2025 году прогнозируется в объеме 33,9 млн тонн, в том числе в сельскохозяйственных организациях, крестьянских (фермерских) хозяйствах, включая индивидуальных предпринимателей, — 20,42 млн тонн, что потребует реализации инвестиционных проектов мощностью 556 тыс. скотомест (с объемом производства 4,2 млн тонн до 2024 года) [7].

Отметим проблемы молочной отрасли.

Несмотря на определенные положительные тенденции, существенного сдвига в увеличении производства молока не произошло. Экономические и внешнеполитические условия, в которых оказались участники молочного рынка, не позволяют в полной мере реализовать потенциал молочной отрасли.

К факторам, сдерживающим развитие отрасли, помимо низкой рентабельности, относится сложный доступ к кредитным средствам, а также затрудненный выход на рынок. Для стабильного развития отрасли большое значение имеет ветеринарное благополучие.

Еще одна важная проблема – нехватка специалистов как на управленческом, так и на среднем и нижнем производственных этажах. Для этого необходима основа: качественное образование, при этом не только соответствующее высочайшим требованиям современного производства продукции, но и включающее в себя всю цепочку образовательной системы: от дошкольных учреждений до прохождения производственной практики студентами на базе учебно-опытных хозяйств аграрных вузов страны.

С целью решения обозначенных проблем к 2024 году ставится задача – довести молочную продуктивность коров в сельскохозяйственных организациях в среднем по России до 7100 кг. Решение указанной задачи зависит от трех факторов:

1. Высокоэффективное ведение молочного скотоводства;
2. Дальнейшее развитие и совершенствование племенной базы молочных пород скота;

3. Модернизация сельскохозяйственной базы товаропроизводителей.

Литература

1. Ваганов В.Э. Роль инноваций в развитии АПК в России / В.Э. Ваганов, Л.А. Козлова // Развитие аграрного сектора экономики России в условиях санкций: материалы Всероссийской научно-практической конференции. - Киров, 2016. - С. 17-20.
2. Васина В.Н. Сегментирование потребителей молочной продукции региона/В.Н. Васина, И.В. Маракулина//Регионология. -2011. -№4.-С. 115-120.
3. Жукова Ю.С. Особенности организации бизнес-планирования в животноводстве: монография /Ю.С. Жукова, О.В. Лежнина. – Киров: Аверс, 2019. – 96 с.
4. Ларинина Т. И. Инновационное развитие кормопроизводства в Кировской области как фактор конкурентоспособности производства молока / Т. И. Ларинина // Инновационная экономика, стратегический менеджмент и антикризисное управление в субъектах бизнеса: сборник статей I Международной научно-практической конференции.– Орел: Орловский государственный аграрный университет имени Н.В. Парахина, 2018. – С. 85-89.
5. Лежнина О.В. Особенности сбыта продукции молочного подкомплекса /О.В. Лежнина // Актуальные вопросы экономической науки: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2011. – С.139-142
6. Молочная отрасль России: проблемы и пути решения. https://www.apk-news.ru/molochnaya-otrasl-rossii-problemy-i-puti-resheniya/ (Дата обращения 10.12.2020).
7. Прогноз развития молочного скотоводства//iFarming Все об инвестициях в АПК https://we-agro.ru/agromarketing/agriculture/prognoz-razvitiya-molochnogo-skotovodstva.html (Дата обращения 10.12.2020).
8. Ситников Н.П. Кормопроизводство как стратегическое направление обеспечения продовольственной безопасности России /Н.П. Ситников //Казанская наука. – 2010. - №2. – С.230-233.
9. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
10. Шиврина Т.Б., Давыдова Ю.В. Повышение эффективности аграрного производства на примере Кировской области: монография /Т.Б. Шиврина Ю.В. Давыдова. – Киров: Вятская ГСХА, 2016. – 98 с.

УДК 631

СИСТЕМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, КОНТРОЛЬ ЗА ИХ СОСТОЯНИЕМ

Ершов А.Б. – студент 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Никонова Н.В., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятская ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье автором рассмотрены: основные методы организации учета денежных средств, организация денежных средств в соответствии с законом, обобщено отображение денежных средств по счетам и в формах отчетности.

Ключевые слова: учет, денежные средства, счета учета, методы контроля.

В процессе своей деятельности компании вступают в экономические отношения с различными контрагентами. Не прекращающееся воплощение в жизнь хозяйственных операций характеризуется увеличением или уменьшением денежных средств и это обусловлено большим суммарным числом различных расчетов.

Денежные средства компании являются тем количеством денег, которые пребывают в кассе, собственно, в виде денежных документов, на счетах в банке, чековых книжках, в аккредитивах, а также используются при переводах в пути. Для проведения расчетов наличными денежными средствами компании используют выручку, находящуюся в кассе, в

пределах, установленных действующими нормативно-правовыми актами. В связи с этим возрастает необходимость достоверного и своевременного учета движения наличных денег в компании и контроля за их использованием.

Актуальность научной статьи обусловлена тем, что учет денежных средств в настоящее время занимает одно из ведущих мест в общей системе бухгалтерского учета любой компании.

Денежные средства относятся к наиболее ликвидному активу. Это средства, которые находятся в виде денег в кассе компании и у подотчетных лиц (наличные средства), на счетах в банке, в аккредитивах, чековых книжках и денежных документах (безналичные средства). Денежные средства – это такой вид оборотных средств и единственный, который обладает абсолютной ликвидностью, т.е. незамедлительной способностью быть средством платежа по обязательствам организации.

К денежным средствам компании относятся:

1) денежные средства в виде наличных, находящихся непосредственно в кассе предприятия;

2) безналичные денежные средства, они имеют место быть в виде остатков на расчетных, валютных и специальных счетах в кредитных учреждениях;

3) денежные документы;

4) денежные средства, находящиеся в пути.

Учет денежных средств компании и составление отчетности ведется на основании требований национального законодательства Российской Федерации, а также в соответствии со стандартами конкретного экономического субъекта.

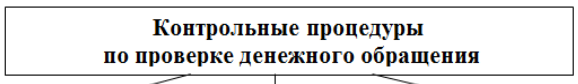
Основной задачей бухгалтерского учета денежных средств в кассе является: во-первых, точный, полный и своевременный учет этих средств, также это контроль за наличием средств и денежных документов, сохранением денежных средств и целевым использованием, это контроль за выполнением кассовой дисциплины, обнаружение возможностей более рационального использования денежных средств у предприятия.

Для более подробного описания счетов учета денежных средств обратимся к рисунку 1, где будет приведена характеристика счетов учета денежных средств и отражение денежных средств в соответствующих формах отчетности [1].

Счет 50 «Касса»	Счет 51 «Расчетные счета»	Счет 52 «Валютные счета»	Счет 55 «Специальные счета в банках»	Счет 57 «Переводы в пути»
Учет движения наличных денежных средств. Могут быть открыты субсчета: 50-1 "Касса организации", 50-2 "Операционная касса", 50-3 "Денежные документы" и др.	Предназначен для учета хранения свободных денежных средств предприятия и проведения безналичных платежей в отечественной валюте, т.е. рублях.	Предназначен для хранения свободных денег и проведение безналичных платежей в зарубежной валюте. Могут быть открыты субсчета: 52-1 "Валютные счета внутри страны", 52-2 "Валютные счета за рубежом".	Предназначен для расчетов с поставщиками через аккредитивы и с использованием пластиковых карт кредитных организаций. Могут быть открыты субсчета: 55-1 "Аккредитивы"; 55-2 "Чековые книжки"; 55-3 "Депозитные счета"; 55-4 "Прочие счета".	Производится учет инкассированных сумм денежных средств специализированными службами для начисления на расчетные счета и прочие. Движение денежных средств (переводов) в иностранных валютах в разрезе следующих субсчетов: 57-1 "Денежные средства, сданные в банк и не зачисленные на отчетную дату"; 57-2 "Денежные средства, сдаваемые в банк через инкассацию"; 57-3 "Перечисленные денежные средства в рублях для покупки иностранной валюты"; 57-4 "Перечисленные средства в иностранной валюте для продажи".
Аналитический учет ведется по видам валют.	Аналитический учет ведется по каждому расчетному счету.	Аналитический учет ведется по видам валют.	Аналитический учет ведут по каждому выставленному аккредитиву, по полученной чековой книжке, по вкладу.	Аналитический учет ведется по видам фактов хозяйственной жизни.
Отражение в Бухгалтерском балансе. Имеет место отражение остатков денежных средств на начало и конец отчетного периода в строке 1250 «Денежные средства и денежные эквиваленты», не раскрывая их по видам. В этой строке отражаются на отчетную дату остатки денежных средств в рублях и иностранной валюте, а также денежных эквивалентов.				
Отражение в Отчете о движении денежных средств. Отображает информацию об изменениях в финансовом положении организации в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности. В каждом разделе денежных потоков имеются поступления и платежи. Сальдо денежных потоков от видов операций находится путем вычитания платежей из поступлений. Остаток денежных средств на начало и конец отчетного периода также имеет место в «Отчете о движении денежных средств», и этот остаток должен быть схож с остатком денежных средств в бухгалтерском балансе.				

Рисунок 1 – Характеристика счетов учета денежных средств

Среди контрольных процедур в аналитике (рисунок 2), основанных на проверке денежного обращения, очень часто и широко используется расчет кассового дефицита, также расчет денежного оборота и расчет покрытия расходов [2].



Метод расчета кассового дефицита	*Метод расчета денежного оборота*	*Метод расчета покрытия расходов*
используется при проведении ревизии мелких и средних организаций, в кассы которых поступают наличные денежные средства, которые учитываются в кассовой книге.	является одним из основных	обуславливает упрощенную версию метода расчета денежного оборота.
Главной основой расчета кассового дефицита является тот факт, что владелец организации не может выдать денежных средств больше, чем имеется у него в кассе. Если такие расходы за определенный период времени превышают сумму начальной кассовой наличности и денежных поступлений, причем за тот же период времени, то это свидетельствует о кассовом дефиците и это может служить основанием для более обоснованной и детальной проверки предприятия. При отсутствии правдоподобных объяснений причин кассового дефицита - может быть выдвинута версия о сокрытии доходов.	Данный расчет денежного оборота имеет ограничение только анализом доходов и расходов компании. Основной идеей такого метода расчета является тот факт, что предприятие за анализируемый период времени не может израсходовать или накопить больше денежных средств, чем оно может получить из дохода и различных источников, расчета прироста имущества.	составляются по факту произведенные наличные платежи с такими суммами денежных средств, которые были в наличии у проверяемого лица

Рисунок 2 - Контрольные процедуры по проверке денежного обращения

Таким образом, в статье было отражено, что денежные средства, выступают как самый ликвидный актив, они требуют наиболее качественного учета, также очень детального контроля денежных средств при проведении операций с их использованием. В статье были рассмотрены методы расчета денежных средств. Наибольшее значение для правильной организации денежного обращения имеет именно бухгалтерский учет денежных средств, так как в первую очередь от этого зависит эффективность использования денежных ресурсов. Для руководства любой компании поставлена цель - следить за соблюдением законодательства РФ в сфере учета денежных средств. При грамотном распределении денежных средств компания имеет возможность получать дополнительный доход. Поэтому очень важно постоянно думать о совершенствовании и рациональном вложении временно имеющихся денежных средств.

Литература

1. Приказ Минфина России от 31 октября 2000 г. № 94н План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций (с изменениями от 07 мая 2003 г. № 38н, от 18 сентября 2006 г. № 115н, от 08.11.2010 № 142н).
2. Пивень И.Г., Бебя Х.В. Организация и проведение внутреннего контроля учета денежных средств в торговых организациях // Заметки ученого. - 2020. - № 11.- С. 198- 202.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ УЧЕТА РАСХОДОВ НА ПРОДАЖУ

Жирнякова Е.А. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Козлова Л.А., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятская ГСХА, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье описан процесс учета расходов на продажу, аналитический и синтетический учет расходов на продажу. В конце статьи сделан вывод о важности учет расходов на продажу.

Ключевые слова: учет, расходы на продажу, баланс, бухгалтер, ПБУ.

Затраты компании, связанные с реализацией товаров или произведенной продукции, в бухгалтерии относят к расходным статьям по обычным видам предпринимательской деятельности (раздел II ПБУ 10/99 «Расходы организации») [3].

Расходы продаж учитывают не только в торговле, но и в производстве. Конкретный состав таких расходов определяется сферой деятельности. Расходы на продажу – это текущие затраты на поставку продукции (товаров) потребителям (заказчикам) и обусловлены они необходимостью упаковать, хранить, доставить товар, оплатить труд работников и сопутствующие этому процессу траты.

Перечень расходных операции при реализации продукции в каждой компании свой и зависит от ее бизнес направления и логистики. Что включают в себя расходы на продажу, определяет План счетов по глобальным направлениям предпринимательства – производство, торговля, сельское хозяйство. При этом указанный перечень издержек не закрыт (раздел IV Приказа Минфина от 31.10.2000 №94н). Разберем примерный состав для этих отраслей [2].

А) Для предприятий промышленно-производственного сегмента расходы на продажу – это расходы следующего характера [4]:

- затаривание (складская упаковка);
- доставка, погрузка, перевозка;
- комиссии сбытовым организациям, посредникам; обслуживание торгово-складских мест;
- зарплата и страховые взносы занимающихся продажами сотрудников;
- продвижение товара (реклама, маркетинг, представительские);
- подобные по назначению траты.

Б) Для торгово-посреднических компаний расходы на продажу включают в себя следующие виды расходов:

- транспортировка;
- зарплата персонала и страховые взносы;
- аренда; обслуживание помещений, оборудования;
- хранение; продвижение товара (реклама, маркетинг, представительские);
- подобные по назначению траты.

В) Для сельскохозяйственных заготовителей и переработчиков расходы на продажу – это:

- общие заготовительные издержки;
- обслуживание приемно-заготовительных пунктов, инвентаря, оборудования;
- содержание скота, птицы на заготовительных базах, пунктах приема;
- подобные операционные расходы.

Компания определяет свой конкретный состав издержек. Перечень закрепляют в учетной политике, как и способ распределения расходов при их списании. Сократить издержки на сотрудников, аренду и налоги поможет бухгалтерский аутсорсинг. Здесь умеют использовать все последние изменения в законе для выгоды бизнеса. Сравните, насколько сейчас это стало выгоднее, чем держать штатного бухгалтера.

Расходы на продажу в бухгалтерском учете Такого рода операции бухгалтер собирает и фиксирует на отдельном счете, предусмотренном и для торговли, и для производства – счет 44 «Расходы на продажу. По дебету счета «Расходы по продаже» учитывают операции в том периоде, когда они возникли вне зависимости от факта оплаты. Бухгалтерские записи у каждого предприятия свои[1].

Примеры типовых проводок [1]:

Дт 44 Кт 10 – списана израсходованная тара.

Дт 44 Кт 23 – учтена поставка продукции, отпущенной со склада.

Дт 44 Кт 60, 76 – учтены услуги транспортных организаций по поставке заказа покупателю, коммунальные платежи, услуги по рекламе, аренды и пр.

Дт 44 Кт 70, 69 – учтена зарплата работников, начисления на ФОТ.

Каждый месяц учтенные суммы списывают по кредиту сч.44 в дебет сч. 90 «Продажи». При этом расходы на продажу продукции учитываются в составе себестоимости пропорционально определенным параметрам [5].

То есть полнота списания зависит от объема проданной в месяце продукции и суммы распределяют между реализованным товаром и его остатками [5]:

А) Промышленно-производственные предприятия распределяют затраты по упаковке и поставке между отдельными видами реализованных за месяц изделий соответственно показателям, которые установила сама компания – вес, объем продукции, производственная себестоимость.

Б) Торгово-посреднические компании распределяют затраты по поставке между товаром отпущенным и оставшимся на конец месяца;

В) Сельхоз заготовители и переработчики распределяют затраты по заготовке сырья, скота, птицы на сч.15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей», сч.11 «Животные на выращивании и откорме».

Прочие расходы, зафиксированные на сч. 44, бухгалтер в конце месяца относит на себестоимость продаж проводкой Дт 90-2 Кт 44. Рассмотрим примеры частых практических ситуаций.

Пример 1.

На упаковку и транспортировку изделий «АА» и «ББ» компанией потрачено 180000 руб.

Производственная себестоимость изделия «АА» 1200000 руб., изделия «ББ» 1800000 руб.

Себестоимость обоих изделий в сумме 3000000 руб.

Коэффициент распределения: 180000 / 3000000 = 0,06.

Пропорциональные расходы по изделиям: «АА» 1200000 * 0,06 = 72000 руб.; «ББ» 1800000 * 0,06 = 108000 руб.

Пример 2.

В торговой компании на начало месяца на сч. 44 остаток затрат на доставку 15000 руб., транспортные расходы при реализации за месяц 45000 руб.

Товаров продано на 350000 руб., складской товарный остаток на конец месяца 100000 руб.

Доля транспортных расходов в себестоимости: (15000 + 45000) / (350000 + 100000) × 100% = 13,33%.

Затраты на поставку по непроданным товарам: 100000 * 13,33% = 13330 руб.

Затраты на поставку по реализованным товарам, которую необходимо списать со счета 44: 15000 + 45000 -13330 = 46670 руб.

Ведение счета 44 необходимо для обязательного распределения затрат. Сальдо сч.44 «Расходы на продажу» отражается в статье баланса 1210 «Запасы». В отчете о финансовых результатах кредитовые обороты счета 44 в дебет счета 90-2 показывают по строке 2210 «Коммерческие расходы» [2].

Таким образом, в ходе рассмотрения учета расходов на продажу, было выявлено, что расходы на продажу учитываются на счете 44. Данный счет является активным, на нем собираются все расходы на продажу, а затем списываются в дебет счета 90.2. Отражаются расходы на продажу в отчете о финансовых результатах по строке 2210 – «Коммерческие расходы». Грамотный учет расходов на продажу, обеспечивает верное составление бухгалтерской отчетности.

Литература

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учёте» № 402-ФЗ от от 06.12.2011 (с учетом редакции 31.12.2017 № 481-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2018
2. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99).
3. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99»
4. Вахрушева О.Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / О.Б. Вахрушева. - М.: Дашков и К, 2019. - 252 с.
5. Воронова Е.Ю. Управленческий учет: Учебник для академического бакалавриата / Е.Ю. Воронова. - Люберцы: Юрайт, 2019. - 428 с.

УДК 338.4

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МЯСНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ

Забабурина П.А., Сырчина А.Е. - студентки 3 курса факультета ветеринарной медицины
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Мясная индустрия – одна из наиболее важных секторов в экономике, которая занимается переработкой скота и птицы. В меню человека мясо – это основной источник белка животного происхождения. В РФ за последнее время наблюдается стойкая тенденция к увеличению спроса на мясную продукцию. Наблюдается рост потребления, что свидетельствует о подъеме уровня жизни в стране.

Ключевые слова: мясная промышленность, эффективность.

В мировом мясном производстве первое место занимает свинина, далее птица и говядина [2,3,5,9], менее 5% остается на баранину. На российском рынке первое место занимает мясо курицы и индейки, производство свинины незначительно отстает.

Мясная промышленность делится на 3 сектора:

- мясокомбинаты и мясоптицекомбинаты;
- птицефабрики;
- мясоперерабатывающие заводы.

80% предприятий – мясокомбинаты, на которых производится убой скота и комплексная переработка мяса. Они, в отличие от мясоперерабатывающих производств, работают на собственном сырье. В Центральном и Приволжском регионах находятся главные предприятия отрасли [7].

Наиболее активно в стране развивается птицеводство и свиноводство. Это реализуется благодаря высокой рентабельности производства и государственной помощи. Самый высокий объем импорта занимает говядина.

В таблице 1 приведены данные за январь-февраль 2019 и 2020 годов по производству основных видов мяса.

За 2 месяца 2020 года была закреплена позитивная динамика производства мяса и субпродуктов к показателям прошлого года. Показатели объемов производства в целом по стране за этот период составили 106,9% к уровню предыдущего года. Это произошло за счет увеличения производства всех видов мяса, скота и птицы.

Таблица 1 Производство основных видов мяса в натуральном выражении (тыс. тонн)

Показатели	Январь – Февраль		Изменение, %
	2019 г.	2020 г.	
Мясо и субпродукты – всего	1285,34	1373,93	106,9
Мясо и субпродукты пищевые убойных животных, в том числе:	534,39	595,65	111,5
Мясо крс	41,91	45,61	108,8
- парное, остывшее, охлажденное	33,98	36,42	107,2
- замороженное	7,93	9,19	115,9
Свинина	429,39	475,14	110,7
- парная, остывшая, охлажденная	387,26	417,41	107,8
- замороженная	42,13	57,73	137,0
Баранина	1,18	1,61	136,4
- парная, остывшая, охлажденная	1,04	1,59	152,9
- замороженная	0,14	0,02	14,3
Субпродукты пищевые убойных животных	60,80	70,98	116,7
Мясо и субпродукты пищевые с-х птицы, в том числе:	751,55	778,28	116,7
- мясо с-х птицы	665,92	687,15	103,2
- субпродукты с/х птицы пищевые	85,63	91,13	106,4

Вместе с ростом производства свинины и птицы наблюдается устойчивая тенденция к снижению поголовья мясных пород крупного рогатого скота. Продукты из отечественной говядины производителям невыгодно выпускать из-за:

- долгой окупаемости вложенных инвестиций;
- высокой конкуренции импортного сырья;
- отсутствия значительной финансовой помощи отрасли со стороны государства [8].

Одна из проблем отрасли – необходимость проведения модернизации части предприятий и внедрения современных технологий. Также проблемой является увеличение перерабатывающих мощностей в регионах Дальнего Востока и северной части РФ. Без весомых инвестиций государства эти проблемы за короткий промежуток времени устранить довольно проблематично [4].

В мае 2020 г. на российском рынке зафиксировано замедление темпов роста потребительских цен на мясо и мясную продукцию. Это во многом связано с падением доходов населения. Однако рост издержек сельхозпроизводителей в условиях низкого платежеспособного спроса способствует падению рентабельности производств. Ухудшение условий чревато возможными банкротствами и росту монополизации рынка.

Между тем, отечественные производители за январь-апрель 2020 года более чем в 2 раза нарастили стоимостные объемы экспорта мяса. Выход на внешние рынки несколько возместил потери аграриев. Хотя экспортная деятельность доступна далеко не всем сельхозпроизводителям [1,6,10,11].

Литература

1. Ваганов В.Э. Роль инноваций в развитии АПК в России / В.Э. Ваганов, Л.А. Козлова // Развитие аграрного сектора экономики России в условиях санкций: материалы Всероссийской научно-практической конференции. - Киров, 2016. - С. 17-20.

2. Жукова Ю.С. Анализ перспектив производства и сбыта мяса кроссбридного крупного рогатого скота в Кировской области /Ю.С. Жукова, А.Ю. Маринина, Т.Б. Шиврина// Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической

конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета. – Киров, 2020. - С. 83-86.
3. Жукова Ю.С. Основные тенденции развития рынков сельскохозяйственной продукции России /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына. – Текст: электронный // Дневник науки. – 2019 – № 2 (26). – С. 36. - URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=37082649
4. Ларинина Т.И. Основные направления государственного регулирования и прогнозирования развития АПК /Т.И. Ларинина //Экономико-математические методы исследования современных проблем экономики: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Уфа: ООО «Аэтерна», 2015. – С.216-219.
5. Лежнина О.В. Разработка экономико-математической модели мясного скотоводства /О.В. Лежнина //Аграрная наука Евро-Северо-Востока. – 2009. - №6. – С. 151.
6. Наговицына Э.В. Российский и зарубежный опыт в повышении эффективности экспортной деятельности /Э.В. Наговицына, Д.С. Тусин //Вестник НГИЭИ. – 2020. - №9. – С. 112-125.
7. Новые технологии для рационального использования ресурсов как императив роста экономики АПК России //Мясные технологии. - 2019.-№7.- С.50-53.
8. Современные тенденции в организации производства основных видов мясных продуктов //Мясная индустрия. -2020.-№1.-с.17-19.
9. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
10. Шиврина Т.Б., Давыдова Ю.В. Повышение эффективности аграрного производства на примере Кировской области: монография /Т.Б. Шиврина Ю.В. Давыдова. – Киров: Вятская ГСХА, 2016. – 98 с.
11. Шулятьева Г.М. Комплексный подход к решению проблемы импортозамещения на рынке сельскохозяйственной продукции и продовольствия //Аэкономика: Экономика и сельское хозяйство. – 2016. - №4. – С.18

УДК 338.4

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ РЫНКА ВЕТЕРИНАРНЫХ ПРЕПАРАТОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В РОССИИ

Зайцева К.С., Титова О.Э. – студентки 3 курса факультета ветеринарной медицины
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Ветеринарные фармацевтические препараты пользуются огромным спросом в отрасли сельского хозяйства, так как они помогают людям поддерживать нормальную жизнедеятельность животных разных видов. Один из важных способов повышения эффективности производства животноводческой продукции – качественное обеспечение ветеринарными препаратами.

Ключевые слова: рынок ветеринарных препаратов, эффективность.

По данным Росстата за 2019 год, структура рынка ветеринарных препаратов в Российской Федерации по видам аналогична структуре других стран: наибольшую долю занимают вакцины и сыворотки – 35% и антибиотики – 31%, на противопаразитарные и дезинфицирующие средства приходится по 9%, прочие составляют 16%.

Ведущим направлением на рынке российских ветеринарных препаратов является сегмент вакцин и сывороток. Данный сегмент на российском рынке отличается довольно высоким уровнем развития. Отечественные вакцины практически не отличаются по качеству от зарубежных, но имеют более низкую стоимость по сравнению с импортными аналогами. Так, по многим видам болезней, таких как бруцеллёз, трихофития и микроспория, ящур, сибирская язва и другие, в России реализуются ветеринарные вакцины российского производства. Лидерами среди отечественных производителей являются «ВИК», «Ветпром»,

«Биовет», «Ветбиохим», «Симбио», Nita Farm. В настоящее время многие отечественные производители обладают сертификатами GMP, поэтому качество их продукции соответствует международным стандартам [1].

Исходя из вышесказанного, мы можем проследить положительную динамику роста объёмов производства ветеринарных препаратов в России. Если в 2013 году объёмы производства составляли чуть больше 410 тонн лекарственных препаратов в год, то в 2017 году этот показатель составлял уже больше 1100 тонн, что означает увеличение объёмов производства больше чем в 2,5 раза.

Если проследить динамику по объёму потребления на рынке ветеринарных препаратов с 2013 по 2017 год, то можно наблюдать скачкообразный рост объёмов потребления. В 2017 году объём потребления на рынке ветеринарных препаратов в России составил около 2,6 тысяч тонн. В годовом исчислении рост составил 5% по сравнению с прошлым, что означает замедление темпов роста потребления по сравнению с показателями 2016 года, в котором данный рост составил 21% от показателей 2015 года. Такой рост объёмов потребления ветеринарных препаратов обусловлен развитием животноводческой отрасли, ростом вспышек эпидемий в 2016-2017 годах (особенно в отрасли свиноводства), а также на фоне постепенного роста отечественного производства препаратов [2].

На сегодняшний день доля рынка российских ветеринарных препаратов на территории Российской Федерации не превышает 35-37% и продолжает постепенно снижаться. В последние годы доля импортной продукции на рынке ветеринарных препаратов в целом сохраняется на уровне 70%, хотя еще 10 лет назад этот показатель был не выше 30%. Процессы импортозамещения в данной области развиваются недостаточно активно, поэтому российское производство находится в зависимости от импортных поставок лекарственных субстанций и оборудования. Объём же экспорта ветеринарных препаратов составляет не более 10% от общей доли рынка российских компаний. И в основном нашими импортёрами являются страны «третьего мира» и бывшие советские республики.

Диапазон субстанций российского производства, используемых в ветеринарных препаратах, ограничен и направлен в основном на создание оригинальных молекул. Поэтому популярность импортных субстанций связана с привлекательной ценой и с отсутствием российских аналогов на рынке.

Чтобы обеспечить защиту отечественных производителей и биобезопасность страны, прежде всего, необходимо разработать защитные меры таможенно-тарифного регулирования в части импорта препаратов для ветеринарного применения зарубежного производства. Вторым важным шагом должно стать обеспечение разработки комплекса мер нетарифного регулирования, а именно, нормативно-правовой базы, регулирующей производство и оборот лекарственных средств для ветеринарного применения на территории ЕЭС (Европейское экономическое сообщество) и ЕАЭС (Евразийский экономический союз) [3].

За последние несколько лет рост производства в области ветеринарной медицины составлял около 30% в год [5]. По оценке Российской ветеринарной ассоциации, темпы роста в отрасли сохранятся, при этом упор будет делаться на освоение внешних рынков. На отечественном рынке лекарственных средств также ожидается укрепление позиций российских производителей ветеринарных препаратов. Планируется открытие новых производственных площадок, что также придаст дополнительный импульс к самообеспечению ветеринарными лекарственными средствами и их экспорту в третьи страны [4].

На сегодняшний день у производителей ветеринарных химфармпрепаратов и иммунобиологических препаратов есть понимание возможности увеличить производство до 50% в рамках импортозамещения на имеющихся производственных мощностях. Кроме того, все производственные компании осуществляют инновационные разработки и готовы при условиях государственной поддержки вывести их в производство [6]. Ожидается, что в среднесрочной перспективе рост рынка продолжится умеренными темпами на уровне 0,9-1% в год и будет поддерживаться спросом на продукцию со стороны сельскохозяйственного

сектора и ростом отечественного производства препаратов. Для этого России стоит обратить внимание на западный опыт защиты национальных интересов и научиться защищать отечественный рынок ветеринарных препаратов от интервенции дорогостоящих и не всегда качественных иностранных субстанций и лекарственных средств.

Литература

1. Грязнева Т. Н. Перспективы и проблемы производства ветеринарных препаратов в Российской Федерации / Грязнева Т. Н., Гаврилов В. А., Кудинова Т. А. – Текст : электронный // Эффективное животноводство. – Москва: Московская государственная академия ветеринарной медицины и биотехнологии – МВА имени К. И. Скрябина, 2019. – С. 32-24. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-i-problemy-proizvodstva-veterinarnyh-preparatov-v-rossiyskoy-federatsii/viewer
2. Ларинина Т.И., Блинова С.С. Состояние и перспективы развития рынка ветеринарных услуг в Российской Федерации //Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета . - Киров, 2020. - С. 109-113.
3. Лахтюхов С. Рынок ветеринарных препаратов РФ /С. Лахтюхов С. // Бизнес партнер Сельское хозяйство России. – 2018. – URL: https://www.tsenovik.ru/bizness/articles/mvet/rynok-veterinarnykh-preparatov-rf-russian-market-of-veterinary-drugs/
4. Макеева Ю. Российские производители готовы занять половину рынка ветпрепаратов / Макеева Ю. // Ветеринария и жизнь. – 2020. – URL: https://vetandlife.ru/vizh/sobytiya/rossiyskie-proizvoditeli-gotovy-zanyat-p/
5. Шиврина Т.Б., Козлова Л.А. Применение пробиотических кормовых добавок в сельскохозяйственных организациях Кировской области. //Экономика, финансы, образование: проблемы и перспективы развития. сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2019. - С. 243-246.
6. Новости GMP Российский рынок ветеринарных ЛС стагнирует / GMP. // ЗооИнформ. – 2020. – URL: https://zooinform.ru/business/rossijskij-ry-nok-veterinarny-h-ls-stagniruet/

УДК 658.871.6/658.8.012.12

РЫНОЧНАЯ СТРАТЕГИЯ КРУПНЫХ ВИТЕБСКИХ РИТЕЙЛЕРОВ РОЗНИЧНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ КУРИНОГО ЯИЦА

Зинченко А.А., Горский Н.А. - студенты 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научные руководители - Базылев М.В., Линьков В.В., канд. с.-х. наук, доценты
УО «Витебская ордена «Знак Почёта» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. В статье изучена ценовая политика розничной торговли крупнейших ритйлеров г. Витебска в отношении реализации упакованных куриных яиц. Установлено наличие борьбы за покупателя, позволяющее рассчитывать на повторные покупки и привязку потребителей к отдельным местам распределения данного вида пищевой продукции.

Ключевые слова: ритейлер, пищевое куриное яйцо, торговая сеть, птицеводство.

Птицеводческие хозяйства Беларуси являются не только высокотехнологичными аграрными производственными объединениями, но и в большинстве случаев концентрируют собственные усилия на относительно узкой специализации производства: мясо цыплят-бройлеров (ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика», ООО «Витконпродукт»); куриные яйца (ОАО «Оршанская птицефабрика», ОАО «Птицефабрика «Городок») и другие производители. Вместе с тем, реализация продукции птицеводства в Витебской рыночно-

городской торговой сети розничных продавцов осуществляется с учётом спроса и предложения, а также и других маркетинговых решений, которые предполагают внимательную оценку рынка реализации и, что уже стало обычным делом – использование особых усилий по стимуляции сбыта скоропортящейся, важной и нужной (востребованной всеми без исключения группами населения) пищевой продукции [1–10]. В связи с этим, представленные на обсуждение материалы собственных исследований авторов по изучению рыночной стратегии крупнейших Витебских торговых сетей и магазинов представляются актуальными, затрагивающими интерес большого количества потребителей данной продукции.

Цель проведённых исследований заключалась в анализе рыночных подходов крупных Витебских ритейлеров в реализации упакованных куриных яиц. Для достижения поставленной цели решались следующие конкретные задачи. Производилось изучение ценовой политики розничной торговли Витебска в отношении реализации упакованных куриных яиц, для чего были избраны магазины четырёх крупнейших Витебских ритйлеров, представленных на рисунке 1.

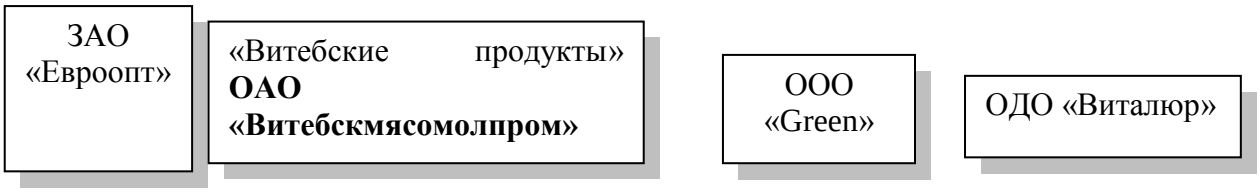


Рисунок 1 – Крупнейшие Витебские торговые ритейлеры розничной реализации продовольственной продукции, включая куриные яйца в пластиковой и бумажной упаковке

На рисунке 1 наглядно и масштабно показаны самые большие Витебские торговые распределители, реализующие пищевую продукцию, величина масштаба, очень приблизительно характеризует мощность торговой сети и товарооборота отмеченных предприятий, так как практически ни один из Витебских ритейлеров не может сравниться в этом отношении с торговой сетью ЗАО «Евроопт».

Во всех представленных на рисунке 1 ритейлерах были получены данные производственной информации в виде наблюдений и учётов, подвергнутой систематизации и, её математической обработке с последующим анализом.

Исследования проводились в два этапа (2019–2020 г.г.). Заключительные сравнения цен приводятся на 01.12.2020 г. Методика исследований общепринятая. Методологической базой исследований являлись методы сравнений, логический, синтеза, прикладной математической статистики.

Проведённые исследования позволили расширить кругозор исследований, так как до определённого момента считалось, что сетевые и крупные рыночные распределители розничной реализации куриных яиц действуют по одной избранной схеме: осуществление прямых продаж, от производителя – к столу потребителя (покупателей продукции – жителей и гостей города Витебска) и, избранная рыночная стратегия у всех одинакова. Но, исследования внесли свои коррективы в данное утверждение (таблица 1).

Таблица 1 – Ценовое позиционирование куриных яиц в пластиковой и бумажной упаковке, реализуемых в крупных торгово-розничных ритейлерах Витебска, руб./десяток

Ассортимент продукции*	Розничные ритейлеры			
	ОДО «Виталюр»	ЗАО «Евроопт»	«Витебские продукты» **ОАО «Витебскмясомолпром»**	ООО «Green»
Золотой стандарт С1	-	2,25	-	-
Золотые С2	-	2,25	-	-
Местное известное, С2	-	-	-	1,99
Маленькие радости, С1	-	-	2,24	-
Золотые, С1	-	2,39	-	-
Молодецкие, С1	-	2,75	-	2,90
Яйцо куриное «Халяль», С1	2,19	-	-	-
Народная корзина, С2	1,49	-	-	-
Маленькие радости, С0	-	-	-	2,70
Молодецкие, обогащенные селеном, С0	-	-	-	3,45

*- в целях предотвращения рекламы конкретного производителя представленной пищевой продукции в названиях исключены обозначения птицеводческих предприятий, которые на Витебском городском рынке представлены следующими компаниями: ОАО «1-я Минская птицефабрика», ОАО «Птицефабрика «Городок», ОАО «Слуцкая птицефабрика», ОАО «Оршанская птицефабрика» и др.

Анализ таблицы 1 наглядно показывает, что при реализации куриных яиц среди ритейлеров наблюдаются определённые элементы конкурентной борьбы за потребителя. Куриное яйцо, являясь скоропортящимся продуктом (с ограниченным сроком годности в зависимости от температуры хранения 4–30 суток), предполагает активный маркетинг по реализации данной продукции [1]. Однако, для ритейлеров важно не только просто продать, необходимо продавать с выгодой и, что не менее важно, необходимо продавать такое яйцо, которое отличается высоким качеством, соответствует маркировке на упаковке, требованиям стандартизации и, будет способствовать постоянному спросу у населения. Кроме того, из таблицы также видно, что ритейлеры здесь не гонятся за широким ассортиментом, и всё указывает на стремление предоставить оригинальный товар, таким образом, монополизируя торговое место реализации данной продукции. И всё же, конкретика такова, что в магазинах ОДО «Виталюр», ООО «Green», ЗАО «Евроопт», большой выбор продукции, с разными ценами, а в Витебских продуктах вариация не столь значительна. В магазине ООО «Green» большая наценка, если сравнить продукцию «Молодецкое» С1, в том же ЗАО «Евроопте» стоят дешевле. Расположение продукции в магазинах ЗАО «Евроопт» и ООО «Green» очень удобно для покупателей, не нужно тянуться за стеллаж, чтобы достать необходимую продукцию. В других магазинах наблюдалось простое сложение товаров в куче, что крайне неудобно.

Таким образом, исследованиями установлено, что среди крупных Витебских ритейлеров отсутствует единство (сговор, противоречащий здоровой конкуренции) и наблюдается обычная рыночная производственно-сбытовая деятельность в реализации упакованных свежих куриных яиц. Налицо наличие борьбы за покупателя и стремление реализовать продукцию свежей, позволяющей рассчитывать на повторные покупки и привязку потребителей к отдельным местам распределения данного вида пищевой продукции. Несмотря на то, что авторы стремились избежать рекламы отдельных Витебских ритейлеров, реализующих куриные яйца, нами выделяются, как особенно привлекательные магазины (не только по ценовой политике продавцов) сети ЗАО «Евроопт», производящие действенные усилия по стимулированию сбыта и завоеванию доверия покупателей –

жителей Витебска и гостей нашего города из Витебского и других регионов, а также – из соседней России.

Литература

1. Адаптивная ресурсосберегающая технология производства яиц : монография / В. И. Фисинин [и др.]. – ФНЦ «ВНИП» РАН. – Сергиев Посад : ВНИТИП, 2016. – 351 с.
2. Базылев М. В. Инновационные управленческие технологии в сельскохозяйственном производстве на основе функциональной синхронизации / М. В. Базылев, В. В. Линьков, Е.А. Лёвкин // Аграрная наука – сельскому хозяйству: сборник материалов XIV Международной научно-практической конференции. – Книга 1. – Барнаул : РИО Алтайского ГАУ, 2019. – С. 41–43.
3. Бобылева Г. А. Российское птицеводство: проблемы и перспективы развития в 2020 г. /Г. А. Бобылева // Птица и птицепродукты. – 2020. – № 4. – С. 9–14.
4. Бычков Н. А. Агрохолдинги: проблемы функционирования и пути их решения /Н.А.Бычков // Наше сельское хозяйство. – 2018. – №1. – С. 65–69.
5. Внутрихозяйственные резервы птицеводства в условиях ОАО «Гомельская птицефабрика» / Е. А. Лёвкин [и др.] // Ученые записки учреждения образования «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины» : научно-практический журнал. – Витебск, 2019. – Т. 55, вып. 1. – С. 148–153.
6. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография : в 2 ч. / Л. М. Васильева [и др.] ; под общ. ред. Е. С. Симбирских. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – Ч. 2. – 430 с.
7. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография / А.З. Анохина [и др.]. – В 2-х частях. Часть 1. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – 414 с.
8. Лёвкин Е. А. Адаптивная оптимизация высокотехнологичных факторов производства яиц в ОАО «Птицефабрика Городок» / Е. А. Лёвкин, В. В. Линьков, М. В. Базылев // Ученые записки учреждения образования «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины» : научно-практический журнал. – Витебск, 2015. – Т. 51, № 1–2. – С. 69–72.
9. Маракулина И. В. Развитие инноваций в сельском хозяйстве России / И. В. Маракулина // Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве : материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции (20 декабря 2019 г., г. Киров). – Киров : ФГБОУ ВО Вятская ГСХА, 2019. – С. 65–68.
10. Фисинин, В. Технологии производства и переработки птицеводческой продукции / В. Фисинин // Сфера: Птицепром. – 2017. – № 3. – С. 12–15.

УДК 636.592

ОЦЕНКА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КРЕСТЬЯНСКО-ФЕРМЕРСКОГО ХОЗЯЙСТВА

В УСЛОВИЯХ РЕСПУБЛИКИ КОМИ

Каунева Е.С. – студентка 4 курса специальности ветеринария
Научный руководитель – Кокоулина С.В., преподаватель
ГПОУ «КРАПТ», с. Выльгорт, Россия

Аннотация. В статье представлена оценка рентабельности ведения крестьянско-фермерского хозяйства в Коми республике.

Ключевые слова: индюки, бизнес.

Индейководство – важный источник увеличения производства высококачественного птичьего мяса. При интенсивном выращивании молодняка, многократном комплектовании родительского стада от одной среднегодовой индейки можно получить до 200 яиц и более 600 кг мяса при откорме потомства [1].

В Коми республике индейководство не популярно, что позволяет занять эту нишу бизнеса. Круглогодичная реализация качественного мяса от индеек на откорме является одним из прибыльных направлений бизнеса.

Перед тем как организовывать свое хозяйство с целью реализации мяса и яиц нужно тщательно проанализировать рынок, выделить сильные и слабые стороны данного хозяйства.

Таблица 1- Продажи и маркетинг

Сильные стороны	Слабые стороны
1. Производство мяса высокого качества; 2. Быстрая окупаемость; 3. Доступные цены.	– Отсутствие опыта работы на рынке; – Необходим гранд от государства.
Возможности	Угрозы
1. Качественное мясо будет востребовано всегда; 2. Развитие собственного хозяйства; 3. Возможность получить поддержку от государства.	– Низкая платежеспособность населения; – Возможная конкуренция.

При выращивании индеек следует обращать внимание на микроклимат, продолжительность светового дня, а также на саму технологию. Наиболее эффективный способ выращивания индюшат с суточного возраста до 8 недель - клеточные батареи. При такой технологии повышается сохранность молодняка, живая масса птицы увеличивается, улучшаются условия труда, а также более рационально используется помещение. В подобных клетках рекомендуется выращивать молодняк легкого и среднего кроссов.

Клеточная батарея для выращивания молодняка представляет собой каркас, разделенный на клетки. Выполнена данная конструкция из металла, который, в отличии от дерева, не впитывает влагу, легко моется и дезинфицируется, что благоприятно влияет на микроклимат. Каждый ярус снабжен лентой пометоудаления. Конструкция кормораздатчика позволяет производить избирательную подачу корма в кормушки любого яруса, что позволяет регулировать выдачу корма. Система поения ниппельная с каплеуловителями. После 8 недель молодняк переводят на напольное выращивание[2].

Рацион и частота кормления определяется возрастом птиц и поставленными целями – несушек, молодняк, взрослых особей кормят по-разному. Самым оптимальным вариантом будет найти поставщика полнорационного комбикорма. На каждую возрастную группу необходимо подобрать отдельный комбикорм, норму скармливания следует рассчитывать по показателям конкретного производителя.

Таким образом, следует примерно рассчитать на строительство и закупку необходимого оборудования для полноценного функционирования фермерского хозяйства.

Таблица 2 - Перечень затрат на приобретения оборудования, кормов и инкубационных яиц

№ п\п	Наименование затрат	Цена за единицу (руб.)	колич ество	Сумма (руб.)
1	2	3	4	5
1.	**Приобретение основных и оборотных средств за счет собственных средств**			**69941**
1.1.	Инкубатор	8500	1	8500
1.2.	Зеркальная лампа ИКЗК инфракрасная	290	5	1450
1.3.	Тачка садовая СИБРТЕХ 689643	3000	2	6000
1.4.	Лопата с деревянным черенком	267	2	534
1.5.	Ведра	80	5	400
1.6.	Кормушка бункерная односторонняя	1099	2	2198
1.7.	Вакуумная поилка для птиц, на 6 литров	320	5	1600
1.8.	Кормушка для птиц, кур, гусей, индюков на 12кг	472	1	472
1.9	Костюм AM COMFORT летний зеленый	688	2	1376
1.10	Костюм влагозащитный "ливень" синий брючный	820	2	1640
1.11	Сапоги ПВХ низкие	290	4	1160
1.12	Перчатки х/б с ПВХ-покрытием	25	14	350
1.13	Перчатки ФАКЕЛ Манипула КЩС-2	105	6	630
1.14	Дезковрик ЭКО 50х60х3 см	444	4	1776
1.15	Солома	500	3	1500
1.16	Ларь морозильный	26905	1	26905
1.17	Холодильник	13490	1	13450
2	**Приобретение расходных материалов на 1 группу птицы**			**42150**
2.1.	Премиальный престартерный комбикорм ПК 11-0 для индеек	1200	1	1200
2.2.	Стартерный комбикорм ПК 11-1	1500	2	3000
2.3.	Ростовой комбикорм ПК 11-2 для индеек	1650	9	14850
2.4.	Полнорационный комбикорм ПК 12 для индеек	1650	9	14850
2.5.	Яйца индюшек	165	50	8250
3	**Приобретение основных и оборотных средств за счет субсидий**			**615000**
3.1	Строительство фермы и отделки помещений	550000	1	550000
3.2	Покупка земли под КФХ	65000	1	65000

Исходя из таблицы, делаем вывод, что больше всего денежных вложений потребуется на строительство фермы. Самый оптимальный вариант- получить грант на строительство фермы от государства. Первоначально достаточно весомая сумма, а именно 69941 рубль, уйдет на приобретение необходимого оборудования и хозяйственного инвентаря.

Постоянные расходы на корм и закупку яиц будут окупаться при убое и реализации мяса, а также продажи молодняка. К постоянным расходам следует отнести заработную плату и оплату электричества.

Таблица 3- Планируемые показатели реализации продукции

№ п/п	Наименование продукции	Показатели реализации		
		Объем реализации (гол./кг)	Цена реализации (руб.)	Выручка от реализации (руб.)
1	2	3	4	5
1.	Всего за 1 кв. 1 -го года			7500
Январь	-	-	-	-
Февраль	-	-	-	-
Март	Реализация суточного молодняка	10	300	3000
	Реализация недельного молодняка	10	450	4500
2.	Всего за 2 кв. 1 -го года			233100
Апрель	Мясо индеек	625	350	218750
Май	-	-	-	-
Июнь	Мясо индеек	410	350	143500
3.	Всего за 3 кв. 1 -го года			220500
Июль	-	-	-	-
Август	Мясо индеек	630	350	220500
Сентябрь	-	-	-	-
4.	Всего за 4 кв. 1 -го года			439250
Октябрь	Мясо индеек	630	350	220500
Ноябрь	-	-	-	-
Декабрь	Мясо индеек	625	350	218750
5.	Итого	X	X	**900350**

В первый год, по итогам подсчета, крестьянско-фермерское хозяйство вышло в минус. За период второго года масштаб производства не увеличится, но уже не будет таких больших затрат на оборудование и строительство как на начальном этапе.

Таблица 4 - Технико-экономические и финансовые показатели

Показатели	1 год	2 год	3 год
Прогноз объема продаж, кг	2930	2930	5860
Планируемая выручка, руб.	900350	1040150	2080300
Планируемые расходы по проекту, руб.	1475491	815050	1120100
Объём планируемой прибыли, руб.	- 575141	225100	960200

Исследование рентабельности крестьянско-фермерского хозяйства на территории Республики коми показало, что к 3 году существования хозяйства по выращиванию индеек, затраты окупятся и бизнес будет приносить прибыль.

Литература

1. Индейководство. – URL: http://indeikastav.ru/ru/turkey.html/. – Текст: электронный
2. Технология выращивания индеек. – URL: http://www.kaicc.ru/sites/default/files/indeiki.pdf. – Текст: электронный

УДК 658: 338.43: 637.05

ОЦЕНКА КАЧЕСТВЕННОГО ФАКТОРА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ

Кожинова М.Д. – студентка 5 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье дана характеристика деятельности ООО «Агрофирма «Кстинино» Кирово-Чепецкого района Кировской области в рамках обеспечения качества реализуемого молока, представлены результаты аналитического исследования качества продукции (молока).

Ключевые слова: качество продукции, сортность, жирность молока, факторный анализ, выполнение плана.

Состав и жирность коровьего молока подходят для всеобщего употребления, в случае если нет аллергии на данный продукт. Он является очень питательным и наполнен полезными микроэлементами. Следовательно, молоко полезно для человека, и качественные его характеристики особенно важны для предприятий, занимающихся производством данного вида продукции.

Калорийность молока считается наиболее существенным элементом его качества. На процент жирности в молоке влияет наследственность, генетика, порода коров, но по норме средним показателем принято считать 3,4%. Также на жирность влияет здоровье животных, питание, заботливый уход и содержание. Эти факторы способствуют росту показателей производства и реализации молока [2].

Всё дойное стадо в ООО «Агрофирма «Кстинино» черно-пестрой голштинской породы. Данная порода была выведена в США и Канаде и на данное время используется для совершенствования всех черно-пестрых пород мира. Порода зарекомендовала себя с высокими показателями надоя и жирности. На реализацию произведенного молока ООО «Агрофирма «Кстинино» заключило договор о контрактной закупке молока с ОАО «Городской молочный завод» в г. Кирово-Чепецке. Качество сырого молока, поставляемого по договору, должно соответствовать требованиям Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции», Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 033/2013 «О безопасности молока и молочной продукции», ГОСТ Р 52054-2003 «Молоко коровье сырое. Технические условия» с изменениями №1, 2, другим техническим регламентам Таможенного союза, действие которых распространяется на сырое молоко, и иным действующим в Таможенном союзе и Российской Федерации стандартам, техническим условиям, ветеринарным и санитарным требованиям.

Принятое в физическом весе молоко по фактическим показателям содержания жира и белка, пересчитывается на молоко с расчетным содержанием массовой доли жира 3,4% и массовой доли белка 3,0%. Закупочная цена на поставленную продукцию формируется расчетным путем на каждую партию поставленного молока. Чем выше сортность молока, тем выше сумма выручки за реализованный объем продукции [1].

Таблица 1 – Структура производства молока (по сортам), %

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период (+, -), п.п.
Высший сорт	59,1	29,2	30,6	-28,5
Первый сорт	40,4	70,5	68,9	+28,5
Второй сорт	0,5	0,3	0,5	0
Всего	100	100	100	-

За анализируемый период качество реализованного молока в агрофирме имеет нестабильный характер (таблица 1). Наиболее качественное молоко было реализовано в 2017

г. (1492,36 т молока высшего сорта). Реализация молока вторым сортом связана с тем, что в данном объеме не были выдержаны нормативные показатели и обнаружен антибиотик, так как не проконтролировали доение больных коров не в общий молокопровод. Несортовое молоко отсутствует.

В структуре производства молока наибольший удельный вес в отчетном году занимает первый сорт – 68,9%, меньше всего второй – 0,5%. На протяжении трех лет доля молока высшего сорта снизилась на 28,5 п.п.

Поскольку сортовой состав характерен объему производства и продажи молока, то доля каждого сорта в общем объеме производства молока, средневзвешенная цена, средний коэффициент сортности – необходимые для целей анализа показатели [3]. Средний коэффициент сортности определим отношением стоимости молока всех сортов к возможной стоимости продукции по цене высшего сорта (таблица 2).

Таблица 2 – Данные объема выпуска молока по сортам за отчетный год

Сорт молока	Цена за 1 ц, руб.	Произведено молока, ц		Стоимость произведенного молока, тыс. руб.			
		план	факт	план	факт	по цене высшего сорта	
						план	факт
Высший	2397	26550	15345	63640	36782	63640	36782
I	2283	2950	19985	6735	45626	7071	47904
II	2122	-	357	-	758	-	856
Итого	х	29500	35687	70375	83166	70711	85542

Таким образом, коэффициент сортности по плану – 0,995, фактически – 0,972; план по качеству выполнен на 97,7%. Средневзвешенная цена по плану – 2386 руб., фактически – 2330 руб., что по отношению к плану также составляет 97,7%.

Для расчета влияния сортового состава молока на объем его производства в стоимостном выражении можно использовать способы, которые применяются при анализе структуры производства молока.

Таблица 3 – Влияние сортового состава молока на среднюю цену в отчетном году

Сорт молока	Цена за 1 ц, руб.	Структура молока, %			Изменение средней цены за счет структуры, руб.
		план	факт	+, -	
Высший	2397	90	43	-47	-1126,59
I	2283	10	56	46	1050,18
II	2122	-	1	1	21,22
Итого	2267	100	100	-	-55,19

Средняя цена реализации на предприятии ниже плановой на 55,19 руб. за 1 ц (таблица 3), а стоимость всего фактического выпуска молока меньше на 1969,57 тыс. руб., что связано с фактическим снижением качества молока относительно плановых показателей.

ООО «Агрофирма «Кстинино» имеет резервы роста объема производства продукции за счет улучшения качественных характеристик сырого молока и перспективность организационно-технологических мероприятий для повышения его качества.

Литература

1. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для бакалавров / О.А. Толпегина, Н.А. Толпегина. – М.: Юрайт, 2013. – 672 с.
2. Мильчик И.В. Финансовые результаты от продажи продукции как объект финансовой политики управления сельскохозяйственного предприятия / И.В. Мильчик // Качество управленческих кадров и экономическая безопасность организации. Тринадцатые

Ходыревские чтения: Сборник материалов национальной научно-практической конференции. Под ред. В.Н. Ходыревской. – Курск: Курский государственный университет, 2019. – С. 346-349.
3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 378 с.

УДК 657.1

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПЕРЕД ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Козак Е.Н. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Сунгатуллина Р.Н., канд.экон.наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены особенности учета кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками.

Ключевые слова: учет, кредиторская задолженность, поставщики, подрядчики.

Для того чтобы осуществлять свою деятельность любая организация должна быть обеспечена собственными источниками, при этом, если собственных источников не хватает, организация может воспользоваться заемными средствами.

Часто случается, что организация не может покрыть свои долги, которые возникли в результате ее деятельности. Такую задолженность называют кредиторской, в том случае, если организация должна денежные средства кому-либо, и, напротив, если задолженность возникает перед организацией, то ее принято называть дебиторской.

Кроме того, от возможностей погашать свои обязательства как текущие, так и долговременные, напрямую зависит эффективность работы предприятия, а также стабильность его работы. Другими словами, платежеспособность предприятия очень сильно влияет на его деятельность.

Исходя из темы данной статьи, важно знать, как происходит учет кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками.

Необходимость изучения данной темы состоит в том, что данный вид задолженности является неотъемлемой частью деятельности каждой организации, так как оказывает влияние на формирование основной части денежных поступлений организации.

Рост кредиторской задолженности в организации заметно увеличивает часть ее пассивов. Также в процессе деятельности у организации возникают отношения, отражающие взаимные обязательства с контрагентами. Такими отношениями называют расчетные отношения.

Расчетные отношения можно подразделить на две группы:

1. Товарные, к которым относятся расчеты, осуществляемые за приобретенную продукцию и исполненные работы;
2. Нетоварные, к которым относятся расчеты по закрытию долгов, арендной плате и прочие.

Стоит заметить, что увеличение или уменьшение кредиторской задолженности способно изменить уровень платежеспособности организации, то есть задолженность оказывает влияние на конечный финансовый результат деятельности предприятия [3].

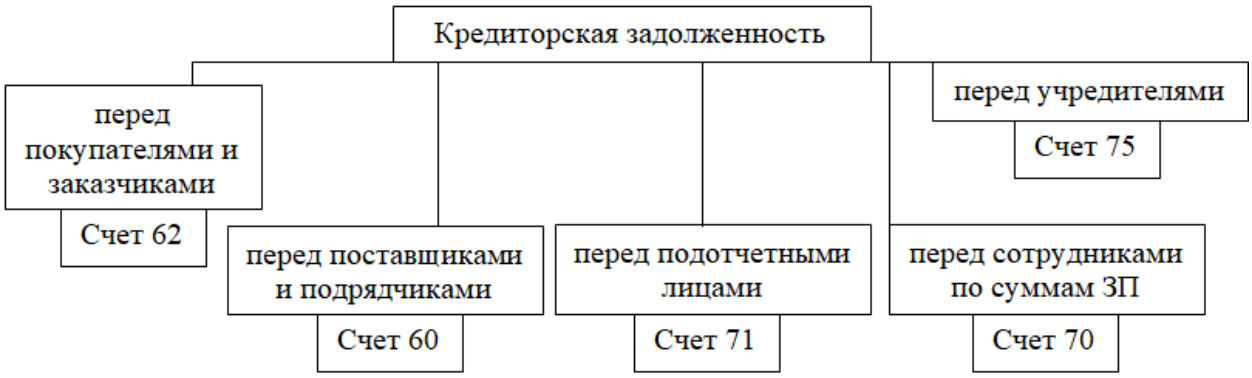


Рисунок 1 – Отражение в учете кредиторской задолженности

Необходимо акцентировать внимание на том, что нормативными актами РФ установлено деление кредиторской задолженности на (рисунок 2):

Рисунок 2 – Классификация задолженности предприятия по отношению к контрагенту

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) не содержат отдельного стандарта, который четко регламентирует учет кредиторской задолженности. Именно поэтому принципы учета по данной теме необходимо изучать во многих различных стандартах МСФО [4].

Также важно знать как делится кредиторская задолженность по срокам погашения. Рассмотрим данную классификацию, исходя из МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» [1].

Исходя из международных стандартов финансовой отчетности, кредиторскую задолженность следует отнести к обязательствам, которое будет признано прекращенным в том случае, когда его аннулируют либо срок его действия выйдет, а также, если все условия, указанные в договоре, будут выполнены.

Следует отметить различие между российскими и международными стандартами, которое заключается в актах сверки с контрагентами. В международной практике существует акт сверки отрицательной формы, в российской же – отсутствует.

Также можно добавить, что инвентаризация кредиторской задолженности широко распространена в международной практике.

Задолженность перед поставщиками и подрядчиками отражается на счете 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

Целесообразно рассмотреть схему данного счета на рисунке 3.

Счет 60

Дебет (Дт)	Кредит (Кт)
	Сальдо - остаток задолженности поставщикам и подрядчикам на начало периода
Оплата счетов поставщиков и подрядчиков за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги.	Акцепт счетов поставщиков за поставленные материальные ценности, выполненные работы, оказанные услуги, выдача векселей, акцепт тратт, отражение коммерческого кредита
Выдан аванс	
Зачет выданных авансов	Сальдо - остаток задолженности поставщикам и подрядчикам на конец периода

Рисунок 3 – Схема счета 60 «Расчёты с поставщиками и подрядчиками»

Данный счет по кредиту отражает стоимость принимаемых к бухгалтерскому учету товарно-материальных ценностей, работ, а также услуг.

В организациях случается, что сальдо по 60 счету дебетовое. В таком случае можно сказать, что оплаченные материальные ценности, не поступили в организацию и считаются товаром в пути [2].

Далее рассмотрим общую схему документального оформления учета расчетов с поставщиками и подрядчиками РСБУ, представленную на рисунке 4.

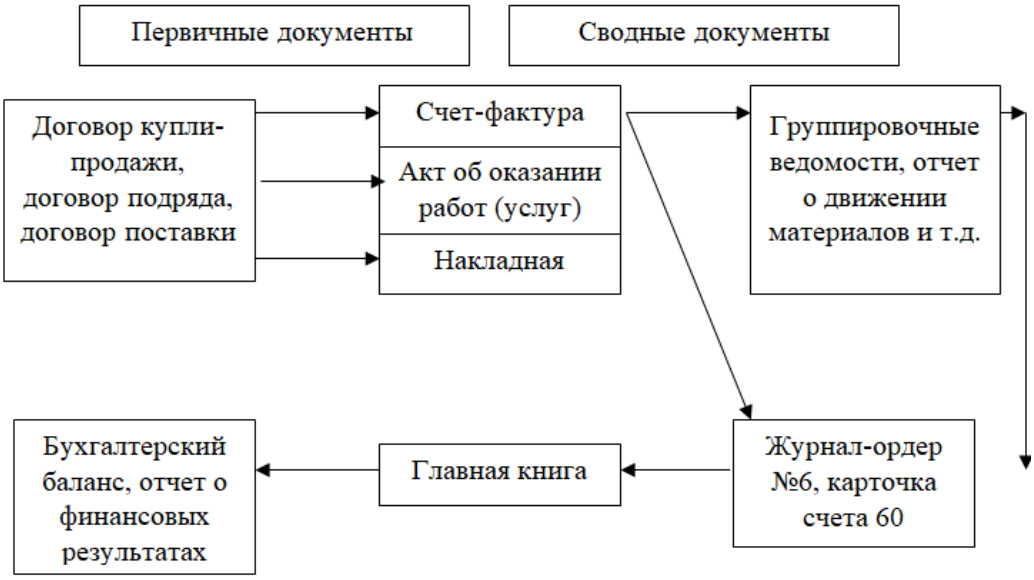


Рисунок 4 – Документальное оформление хозяйственных операций учета расчетов с поставщиками и подрядчиками

Также важно, чтобы на предприятии существовала система внутреннего контроля, основной целью которой является проверка законности возникновения задолженности.

Для повышения эффективности учета кредиторской задолженности можно разработать данные мероприятия:

– разработка графика документооборота, который позволит сократить трудозатраты на обработку документов;

– разработка и внедрение классификацию покупателей в зависимости от их платежеспособностей;

– проводить регулярный контроль за оборачиваемостью задолженности.

Таким образом, данные мероприятия позволят повысить эффективность учета кредиторской задолженности на предприятии.

Литература
1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 1 «Представление финансовых отчетов» утвержденный Приказом Минфина России от 25 ноября 2011 г. № 160н .- URL: http://www.consultant.ru.
2. Воронина Л.И. Бухгалтерский учет: учебник / Л.И. Воронина. – М.:Альфа-М, НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 480 с.
3. Качкова О.Е. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / Качкова О.Е.; под ред., М.Ю.Алейникова, Е.Н.Баранова, И.Д. Демина и др. - Москва : КноРус, 2020. - 551 с.
4. Ткаченко А.С. Особенности учета расчетов с поставщиками и подрядчиками в формате МСФО /А.С. Ткаченко, А.А. Адаменко // Экономика. Право. Печать. – 2018. – №4. – С. 327-334.

УДК 798.22

СОСТАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА ВЕТЕРИНАРНОГО СПЕЦИАЛИСТА-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Конанова А.Р. – студентка 4 курса специальности ветеринария
Научный руководитель – Кокоулина С.В., преподаватель
ГПОУ «КРАПТ», с. Выльгорт, Россия

Аннотация. Выбор материалов для постройки конюшни, нормы содержания лошадей, профилактика заболеваний лошадей.

Ключевые слова: лошади, бизнес-план, содержание лошадей, выручка.

Строительство конных клубов, рассчитанных на любителей становится все больше и больше. Это способ заработка пусть и не самый быстрый, но в последующем эффективный. Доход предпринимателям приносит выращивание и продажа породистых лошадей, организация проката, организация школы верховой езды, фотосессии с лошадьми, сдача денников в аренду частным коневладельцам.

Выбор земли для постройки конюшни

Производить строительство конюшни следует на возвышенной и сухой территории, удаленной от других построек и сооружений, особенно жилого назначения, с максимально низким уровнем грунтовых вод. Чтобы выбрать правильное расположение конюшни необходимо учесть направление господствующих ветров [1].

Материалы для постройки конюшни

Лучшими вариантами материалов для конюшни считается кирпич и дерево. Следующий важный момент – пол конюшни. Он должен быть водонепроницаемым, малотеплопроводным, прочным, сухим и относительно мягким. Лучший вариант глинобитный пол, толщиной около 15 см. В конюшне должно быть хорошее освещение. Во время составления плана в стене нужно предусмотреть окна на высоте около двух метров от пола. Независимо от возраста каждая лошадь нуждается в выплеске энергии. Для этого животному нужна открытая площадка, на которой она сможет совершать моцион [3].

Нормы кормления для рабочих лошадей

Лошадь отличается от других животных тем, что основной ее продукцией является мышечная работа. Для лошадей основным источником питательных веществ служат безазотистые вещества – углеводы и жиры. На 100 грамм переваримого протеина должно приходится 90-410 грамм углеводов и жиров. При выполнении работы, особенно в жару, лошадям требуется повышенное количество хлористого натрия, фосфора, витаминов В1 и В2.

Кормление подсосных кобыл. Норму кормления племенных кобыл в зависимости от нагрузки увеличивают в пределах 30%. Лучшими кормами для кобыл в первые дни выжеребки являются хорошее злаковое сено, плющеный овес, пшеничные отруби, кукуруза,

ячмень и жмых. Из минеральных веществ необходима поваренная соль, при недостатке кальция в кормах – мел.

Кормление жеребят. Чтобы жеребята нормально росли и развивались, их до месячного возраста держат под матерями на круглосуточном подсосе. С месячного возраста жеребят переводят на молочно-растительное кормление. Приблизительно через 20 дней на долю жеребенка приходится 40-35% материнского молока, остальное можно перерабатывать на кумыс. После отъема жеребятам в стойловый период дают доброкачественное злаково-бобовое сено и травную муку. Из концентратов в рацион включают овес, пшеничные отруби и небольшое количество льняного или подсолнечного жмыха. Полезно жеребятам небольшое количество мелассы, пророщенный овес, морковь. В качестве минеральной подкормки должна быть соль, при недостатке кальция – мел.

В рацион жеребцов включают хорошее злаковое и бобовое сено, концентрированные корма, морковь, свеклу, картофель, пророщенное зерно, корма животного происхождения (яйца, мясокостную или кровяную муку), минеральные и витаминные добавки, соль.

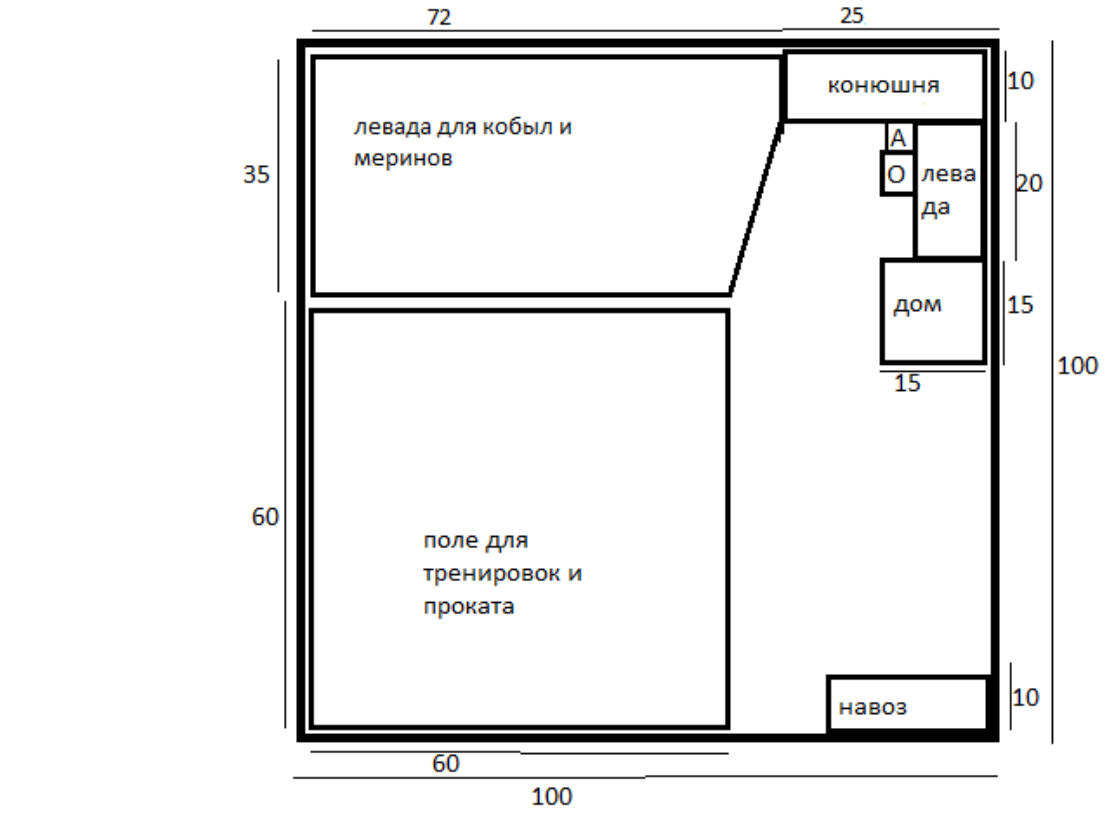
Профилактика заболеваний лошадей

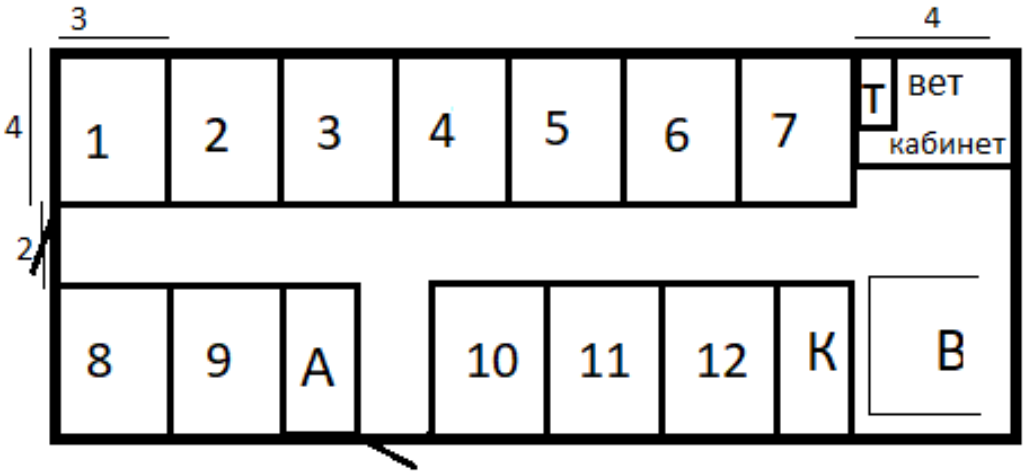
У всего поголовья в конюшнях с целью выявления больных и инфицированных лошадей необходимо раз в год брать на анализ кровь, которая, проверяется на наличие возбудителей случной болезни, инфекционной анемии, сапа, бруцеллеза лошадей. Очень важно проводить вакцинацию поголовья против сибирской язвы, дерматомикозов, гриппа, ринопневмонии, бешенства, столбняка. Необходимо не менее одного раза в год производить дезинфекционную обработку помещений, конской амуниции, предметов ухода за лошадьми.

Борьба с насекомыми и грызунами в конюшне имеет большое значение, поскольку целый ряд болезней лошадей передаются через укусы кровососущих насекомых, в том числе комаров, мух, слепней, а мелкие грызуны являются разносчиками лептоспироза.

Незаразные болезни встречаются часто и зависят от многих причин, но в основе большинства из них лежит нарушение правил гигиены, содержания и кормления, неправильная работа животного. Поэтому важно тщательно подбирать место, материалы для постройки конюшни, составлять рацион питания и покупать качественные корма, соблюдать режим работы лошади, внимательно относится к животным. Профилактика незаразных заболеваний в основном заключается в правильном содержании и кормлении. Поэтому важно проводить ежедневную уборку денников, закупать качественные корма. Корректировать рацион, если это необходимо, для этого проверяют корма и делают биохимический анализ крови лошадей. Также необходимо внимательно относится к лошадям, чтобы сразу обнаружить изменения самочувствия. На копыта приходится вся амортизация, удары от каждого шага, нагрузка веса, именно копыта обеспечивают безопасность суставам лошади, поэтому нужно проводить регулярную расчистку копыт раз в полтора месяца.

Проектирование конюшни





Цифрами пронумерованы денники, А - амуничник, К - кормовая комната, Т - санузел, В -пространство для ветеринарных манипуляций и расчистки, предусмотрены развязки.

Таблица 1 - Продажи и маркетинг

Сильные стороны 1. Удовлетворение спроса всех слоев населения в тех услугах, где может быть использована лошадь: обеспечение спортивно-оздоровительных, лечебно-профилактических, социально-психологических потребностей человека.	Слабые стороны 1. Очень большие затраты на постройку и открытие. 2. Сложность содержания лошадей.
Возможности 1. Число поклонников конного спорта стремительно растет, как и популяризация простой	Угрозы 1. Низкая платежеспособность

верховой езды. 2. Возможность получения большой прибыли в дальнейшем.	населения. 2. Конкуренция.

Таблица 2 - Расчет прибыли за первые три года после открытия

	Затраты	Зарплата работникам	Выручка	Прибыль
Первый год	-6133000	В первый год поголовье совсем маленькое, поэтому, я думаю, не придется нанимать коневода	242400	-5890600
Второй год	-253906	-180000	577200	143294
Третий год	-306963	-180000	931200	444237
Итого				**-5303069**

За три года конному клубу не удалось окупить затраты на постройку и открытие, поэтому возможно, что целесообразно было бы параллельно заниматься разведением продуктивных сельскохозяйственных животных, например, коров, чтобы можно было получить помощь от государства на покупку земли и строительство, а от бизнеса по продаже мяса и молока были средства на осуществление данного бизнес-проекта.

Литература

1. Конноспортивная школа НИУ «БелГУ». – URL: https://www.bsu.edu.ru/bsu/structure/detail.php?ID=13168.
2. Выбор месторасположения и ориентации конюшни. - URL: http://www.arhplan.ru/industry/stable/selecting-location-and-orientation-stables.
3. Потолок, крыша, пол в конюшне. - URL: https://www.activestudy.info/potolok-krysha-pol-v-konyushne/.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

АНАЛИЗ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ И ТОВАРООБОРАЧИВАЕМОСТИ

Коротина А.Д. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Гришина Е.Н., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассматриваются методы анализа товарных запасов и товарооборачиваемости. Особое внимание уделяется формулам и показателям расчета состояния товарных запасов.

Ключевые слова: товарные запасы, товарный оборот, показатель, анализ.

Формирование товарных запасов происходит, от склада производителя до складских запасов организаций работающих в розницу, соответственно затрагивая все этапы движения товаров.

Размер товарных запасов обуславливается величиной, а также текстурой денежных отношений торговой компании.

Главная цель компаний занимающихся торговлей – сохранение рационального соответствия между объемом и величиной товарного оборота и товарных запасов.

Как проходит сам анализ товарных запасов?

Проводится сверка данных в общем по всей компании и в отдельности по каждой группе товара. Основную информацию мы получаем из бух. отчетности и оперативного учета.

Два показателя, которые служат для анализа, разработки плана и учета товарных запасов:

- абсолютные;

- относительные.

Абсолютные показатели чаще применяются для проведения инвентаризаций на предприятиях, выражаются в оценочных и натуральных единицах. Оценочные, также можно разделить на 2 показателя:

- в текущих ценах;
- в сравнительных ценах.

Главный изъян *абсолютных* показателей – определение соотношения величины запаса товаров с нуждами развития оборота товара исключено. Поэтому более часто используемые показатели - *относительные*, благодаря им мы можем определить это соотношение в организации. [2]

Рисунок 1 – Показатели товарных запасов

Методы расчета для определения состояния товарных запасов и их обращения.

Уровень товарных запасов

1. Относительный показатель – это уровень товарных запасов, измеряется в днях товарооборота по следующим формулам:

$$Утз = ТЗ / (Т/ОБодн).$$

или

$$Утз = (ТЗ*Д) / (Т/Об)$$

где Утз – степень запасов в днях товарооборота, день;
ТЗ – товарный запас на конец анализируемого периода, руб.;
Т/ОБодн – однодневное товарообращение за исследуемый период, руб.;
Т/Об – размер денежных отношений за рассматриваемый промежуток, руб.;
Д – всего дней за анализируемый период.

На какое число дней реализации хватит данного запаса, показывает уровень товарных запасов, отражает обеспеченность торговой организации запасами на какую-либо дату. [3]

Показатель товарооборачиваемости

2) Товарооборачиваемость (в днях), можно найти по формулам:

$$ОБдн = (ТЗср*Д) / (Т/Об)$$

или

$$ОБдн = ТЗср / (Т/ОБоднср)$$

где ОБдн - товарооборачиваемость в днях товарооборота, день;
ТЗср - средний товарный запас за исследуемый период, руб.;
Т/ОБоднср - средний однодневный товарооборот за тот же период, руб.;
Т/Об - объем товарооборота за указанный период, руб.;
Д - число дней в этом периоде.

Этот показатель измеряет два параметра, принадлежащие товарным запасам: время и скорость их обращения, анализ данного показателя помогает не допустить затоваривания складов. [1]

Скорость товарного обращения

Оборачиваемость в днях товарооборота отражает количество дней, за которое может обернуться средний товарный запас.

Расчет **скорости товарного обращения**:

$$ОБр = (Т/Об) / ТЗср$$

или

$$ОБр = Д / ОБдн$$

где ОБр - скорость товарного обращения в числе оборотов;
ОБдн - товарооборачиваемость в днях товарооборота;
ТЗср - средний товарный запас за тот же период, руб.

Изменения в структуре товарооборота определяют по формуле:

$$ТЗн + П = ТО + В + Е + У + ТЗк$$

где ТЗн - товарные запасы на начало планируемого периода;
П - поступление товаров;
ТО - реализация (продажа) по общему объему и по отдельным товарным группам;
В - выбытие товара (возврат на склад, передача товара в другой отдел и т.п.);
Е - естественная убыль;
У - уценка товаров;
ТЗк - товарные запасы на конец периода.

Главный момент оборота товаров – это анализ причин, вызвавших изменения товарооборота [1].

Задача каждой компании занимающейся торговлей повышать оборот своих товаров, так как рост оборота ведет к:

- повышению объема оборота и более хорошо выполняется покупательский спрос;

- росту прибыли;
- сокращению издержек обращения;
- повышению фин. состояния организации, за счет освобождения средств вложенных в товар;
- росту производительности товаров.

Литература

1. Абрютина М.С. Экономический анализ торговой деятельности / М.С. Абрютина: - М.: Издательство "Дело и Сервис", 2018. - 512 с.
2. Баканов И.И. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа / И.И. Баканов, А.Д. Шеремет: - М.: "Финансы и статистика", 2019. - 340 с.
3. Баканов, М.И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле / М.И. Баканов: - М: Экономика, 2018. - 352 с.

СПЕЦИФИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДА НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ: ЦЕЛИ, МЕТОДЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Костенко П.Е. - магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье обоснована актуальность рассмотрения специфики труда научно-педагогических работников, что необходимо для успешного решения задач, стоящих перед вузовской наукой. Показаны различные подходы к оценке труда данной категории работников в ряде вузов и пути повышения эффективности деятельности в данной сфере.

Ключевые слова: использование труда, научно-педагогические работники, цели, методы, повышение эффективности.

Как отмечает Д.С. Малышев [4], в последние годы увеличилось количество работ, анализирующих эффективность труда персонала применительно к конкретным отраслям. Особенно большое количество публикаций посвящено проблемам и методам повышения эффективности работы научно-педагогических работников в организациях высшего образования и науки. Это связано с новыми приоритетами и задачами, стоящими перед отраслью:

- существенно повышены требования к аккредитации в образовании, в разы увеличилось количество документации и требования к ее составлению;
- общество ждет от высшей школы прорыва в развитии науки и внедрении инноваций. Введены новые показатели для оценки эффективности вузов, в том числе по публикационной активности, доходам от НИР и НИОКР, коммерциализации результатов научной деятельности и др.;
- ведутся мониторинги деятельности вузов. С 2012 г. общероссийский мониторинг ведет Минобрнауки, в который входят 5-7 основных критериев оценки и десятки дополнительных. Минсельхоз России ведет мониторинг подведомственных аграрных вузов, который включает 45 критериев. Среди них как критерии Минобрнауки России, таки целый ряд дополнительных - доля целевого приема; выполнение требования по соотношению средней зарплаты НПР к средней зарплате в регионе не менее 200%; доля стоимости оборудования не старше 5 лет; доведение доли АУП и УВП в общей численности работников не выше 37% и ряд других.

По сути эти критерии выполняют роль ключевых показателей эффекивности (KPI) по отношению к вузу в целом. Далее, как это предусматривается методом сбалансированной системы показателей, критерии должны разбиваться на «дерево» показателей для направлений деятельности и структурных подразделений. В конченом счете индивидуальные показатели эффективности должны быть доведены по каждого отдельного преподавателя и

научного работника. Такая система действует, например, в Уральском федеральном университете, Мининском университете. Аналогичный подход применяется в мировой практике. С.А. Попова и И.А. Трихина приводят [5] Примерную карту оценки эффективности деятельности преподавателя, применяемую в Технологическом университете Теннеси (США).

В российской практике показатели эффективности доводятся до научно-педагогических работников с помощью систем рейтинговой оценки и эффективного контракта. В настоящее время эффективные контракты НПР введены в подавляющем большинстве российских вузов. Суть метода эффективных конрактов заключается в следующем:

- в трудовой договор с сотрудником вносятся показатели (критерии эффективности), их выполнение входит в должностные обязанности;
- трудовой договор (эффективный контракт) обычно предусматривает систему премий за выполнение этих показателей;
- система оценки и премирования научно-педагогических работников в вузе может содержать ограничения за невыполнение показателей эффективности. Например, такого преподавателя могут не допустить к избранию и не избрать по конкурсу на должность ППС на очередной срок.

Безусловно, в теории модель оценки и стимулирования эффективности научно-педагогических работников позволяет выстроить систему иерархии KPI и довести ее до индивидуальных целей исполнителей. Однако в практике использования показателей эффкективного контракта рядом исследователей были обнаружены значительные проблемы. Обнаружились определенные перекосы в выборе критериев оценки, в установлении размеров стимулирующих выплат за отдельные показатели. Не все сотрудники одинаково восприняти разницу в размерах премирования.

Исследования Г.И. Лазарева [2] с коллегами на примере Владивостокского государственного университета экономики и сервиса (2013-2014 гг.) выявили ряд проблем в организации и мотивации профессорско-преподавательского состава. Учебная нагрузка и объемы учебно-методической работы полностью перекрывают годовой фонд рабочего времени преподавателя, не оставляя времени на научную деятельность. Отмечается перегруженность ППС бюрократической и административно-организационной работой (планово-отчетная документация, организация мероприятий и т.п.), которая занимает 20-40% рабочего времени.

Коллектив под руководством А.А. Литвинюка [3] проводил исследования мотивационной составляющей поведения преподавателей Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова (2017 г.). Были выявлены ряд негативных тенденций:

- слабая стимулирующая функция заработной платы преподавателей;
- нарастающий конформизм в преподавательском коллективе;
- серьезное снижение креативности в профессиональной деятельности ППС и увеличение инновационного барьера; работа на отчетность, а не на результат; потеря интереса к саморазвитию и др.

В качестве рекомендаций исследователи высказали предложения по уменьшению доли постоянной доли в зарплате ППС, необходимость омоложения кадрового состава преподавателей и их постоянная ротация.

Аналогичные исследования на базе Удмуртского государственного университета (2019 г.) проводились коллективом под руководством М.В. Богуславского [1]. Здесь также были выявлены такие проблемы, как недостаточная удовлетворенность стимулированием труда преподавателей (низкая заработная плата), претензии к излишней бюрократизации управления учебно-методической работой в университете, диагностировано профессиональное выгорание ППС. Также были отмечены проблемы недостаточного материально-технического обеспечения образовательного процесса и научной деятельности.

На эффективность использования персонала организации оказывают влияние

множество факторов. Как правило выделяют две группы факторов, оказывающих наиболее сильное влияние в этой сфере: условия организационно-производственной среды и определенные личностные качества работника (в том числе мотивационные). Факторы, влияющие на эффективность использования персонала систематизированы и представлены в таблице 1.

Их таблицы следует, что в решении задачи по повышению эффективности использования персонала должен быть задействован целый ряд подсистем системы управления организацией:

- организация и оплата труда, в том числе системы оплаты труда;
- техника, технология и организация производства;
- управление персоналом, в том числе мотивация персонала;
- стиль руководства и лидерства в организации;
- социальная подсистема организации;
- организационная культура.

Таблица 1 – Факторы, влияющие на эффективность использования персонала

Факторы	Степень влияния, %
Обусловленные организационно-производственной средой:	
организация труда и условия труда	17
обеспеченность необходимыми ресурсами и оборудованием	16
стиль руководства и сложившаяся практика управления	16
знания и квалификация руководителя	16
действующая в организации система стимулирования труда	15
особенности организационной культуры	8
организационная структура	8
Обусловленные наличием определённых качеств у работника:	
состояние здоровья	20
профессиональные знания и навыки	15
понимание своей рабочей роли, осознание необходимости и значимости производимой работы для предприятия	13
отношения с непосредственным руководителем и вышестоящим руководством	10
отношение к организации и к факту работы в этой организации людей, мнение которых значимо для сотрудника	10
способности	9
личные и деловые качества	9
отношения с коллегами	4
трудовая этика и мораль	3

Таким образом, в качестве основных направлений повышения эффективности труда научно-педагогических работников вузов можно выделить следующие:

- совершенствование элементов системы эффективного контракта (состав критериев оценки, размер выплат, механизм использования);
- обновление материально-технической и информационной базы образовательной и научной деятельности;
- развитие и совершенствование системы управления персоналом по всем ее подсистемам в отношении НПР.

Литература
1. Богуславский М.В. Условия труда в региональном университете в оценках профессорско-преподавательского состава/ М.В. Богуславский, Н.С. Ладыжец, Е.В. Неборский, О.В. Санникова // Мир науки. Педагогика и психология. - 2020. - Т. 8. - № 2. - С.37.
2. Лазарев Г.И. Новые стратегии вуза в развитии кадрового потенциала / Г.И. Лазарев, О.О. Мартыненко, И.Г. Лазарев // Университетское управление: практика и анализ. - 2015. - № 1 (95). - С.53-63.
3. Литвинюк А.А. Применение теории мотивационного комплекса трудовой деятельности к анализу организационного поведения преподавателей вузов / А.А. Литвинюк, Л.А. Жигун, М.В. Полевая, Е.В. Камнева // Креативная экономика. - 2018. - Т. 12. - № 2. - С.215-226.
4. Малышев Д.С. Эффективность труда персонала организации: сущность, актуальность, подходы к оценке / Д.С. Малышев // Казанская наука. - 2017. - № 12. - С. 39-41.
5. Попова С.А. Формирование подходов к оценке эффективности деятельности профессорско-преподавательского состава в кадровой политике высшего учебного заведения / С.А. Попова, И.А. Трихина // Вестник евразийской науки. - 2019. - Т. 11. - № 1. - С.35.
6. Самоделкина А.В. Основные подходы к определению понятия эффективности / А.В. Самоделкина, О.В. Костенко // Новая наука: Проблемы и перспективы. - 2016. - № 8 (97). - С.252-255.

УДК 657.6

ОСОБЕННОСТИ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Крестьянинова С.Ю. – студентка 5 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г.Киров, Россия

Аннотация. В данной статье представлены основные аспекты проведения аудиторского обследования основных средств с учетом особенностей учета данной группы активов.

Ключевые слова: аудит, основные средства, риск существенного искажения, система внутреннего контроля, средства контроля.

Основные средства составляют значимую долю материально-технической базы предприятия, ежедневно участвуя в непрерывном процессе деятельности организации и обеспечивая экономическую выгоду компании в течение всего периода своего полезного использования. В этой связи информация о составе, сохранности, физическом износе и выбытии данной группы внеоборотных активов приобретает особую значимость и требует проведения качественного аудиторского обследования с целью получения достоверных сведений для контрагентов предприятия, заинтересованных в совместной деятельности [5,6].

В процессе аудита основных средств необходимо соблюдать определенную последовательность действий для всестороннего охвата информации, подвергающейся комплексной проверке. Очень важен при этом тщательно разработанный этап предварительного планирования, на котором аудитору предстоит выяснить и понять особенности деятельности предприятия-клиента и значение основных средств для реализации успешной работы организации. На данном этапе необходимо выяснить значимые бизнес-риски, способные привести к рискам существенного искажения и отражению недостоверных сведений в отчетности хозяйствующего субъекта [1,3].

Далее составляется стратегия и тактики проверки, в основе которых лежат правильно сформированные план и программа аудита [4]. В процессе разработки плана проверки основных средств необходимо руководствоваться сведениями, полученными при понимании деятельности аудируемого лица, выделив основные проблемы (зоны повышенного внимания), на которые стоит обратить особое внимание, более детально изучив соответствующие документы (договоры, первичные учетные документы или регистры

аналитического и синтетического учета основных средств). Программа аудита должна находиться в тесной взаимосвязи с разработанным планом и служить подробной инструкцией аудиторской группе для выявления и оценки средств контроля, которые следует подтвердить (или опровергнуть) для обоснования полученной в процессе предварительной работы информации.

Основанием подтверждения владения организацией внеоборотными активами является соответствующий договор покупки, безвозмездного дарения, перемещения, строительства, оплаты неденежными средствами, внесения в счет вклада в уставный капитал основного средства. Поэтому первоначальным этапом обследования является проверка договоров. Исследуя сущность и форму каждого договора, аудитор принимает решение о подтверждении (неподтверждении) основного средства в составе активов предприятия уже в начале проверки. Факт наличия и верного заполнения договора по каждому основному средству предприятия свидетельствует о подтверждении предпосылок первого уровня отчетности клиента.

Наличие большого количества первичной учетной документации по каждому основному средству позволяет аудитору принять решение о реальности учета объекта, правильности исчисления первоначальной стоимости актива, определении срока полезного использования. Немаловажным при проверке является факт правильного отнесения того или иного объекта основных средств к определенной классификационной группе активов с целью правильности начисления ежемесячных амортизационных отчислений.

Проверка условий хранения и эксплуатации основных средств по видам в разрезе структурных подразделений предприятия позволит выявить определенных лиц, ответственных за хранение объектов, оценить виды внеоборотных активов, задействованных в каждом процессе работы предприятия, выявить изношенность оборудования, проанализировать степень сохранности объектов и значимость их работы, выявить качество инвентаризационной работы на предприятии и правильность формирования аналитического учета объектов [2]. При помощи аналитических процедур, применяемых в процессе аудиторской проверки, целесообразно произвести расчет показателей эффективности использования основных средств и наметить пути улучшения их использования на предприятии.

Одним из важных пунктов аудиторской проверки основных средств является проверка учетной политики предприятия в части учета данных объектов. Адекватность раскрытия сведений по учету основных средств в данном внутреннем нормативном документе предприятия позволяет аудитору сделать вывод о прозрачности степени полноты раскрытия информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности клиента. Приложения к учетной политике (график документооборота, рабочий план счетов) являются неотъемлемым этапом проверки, благодаря которому аудитор может получить информацию о своевременности и точности поступления данных для дальнейшей обработки.

В процессе дальнейшей проверки учета основных средств на предприятии аудитору следует обращать внимание на разработанные при организации учетного процесса средства контроля, благодаря которым возможно выявить искажения информации. Аудиторские доказательства при этом необходимо получать, применяя такие процедуры, как запрос, инспектирование, пересчет. Выявленные средства контроля необходимо проверить на предмет эффективности и адекватности работы [7]. Особенно следует уделить внимание при проверке качеству обработки учетной информации, выделив этапы ручного или автоматизированного ввода и вывода сведений. Необходимо определить соответствие оформляемых операций типовой корреспонденции по учету основных средств, наличие нетипичных (несвойственных специфике предприятия) операций, периодичность сверок данных аналитического и синтетического учета.

Немаловажную роль играет учет операций, связанных с ремонтом, реконструкцией и модернизацией основных средств, по которым необходимо правильное предоставление сведений о характере и документальном оформлении произведенных расходов и

группировке затрат на определенных счетах бухгалтерского учета. Проверка выбытия основных средств является основанием для предоставления документально зафиксированных причин выбытия и правильного отражения бухгалтерских операций по данным фактам.

Таким образом, учет основных средств имеет множество особенностей, которые должны быть учтены при подготовке и проведении аудиторской проверки.

Литература

1. Баранова Д.М. Аудит своевременности учета основных средств /Д.М. Баранова, Л.А. Юдинцева // Горинские чтения. Инновационные решения для АПК: материалы Международной студенческой научной конференции. – Белгород, 2020. - С.20
2. Бочкарева В.А., Пушкина Е.В. Аудит операций с основными средствами // Проблемы финансов, кредита и бухгалтерского учета в условиях реформирования экономики: материалы международной студенческой научно-практической конференции; под ред. Е.А. Карловской. – 2018. – С. 193-196.
3. Клинова Е.А. Процедуры оценки риска в аудите /Е.А. Клинова //Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2010. - №8. – С.38-45.
4. Матчонова М.М. Совершенствования организации аудита основных средств // Бухгалтерский учет, анализ и аудит: история, современность и перспективы развития: материалы XIV международной научной конференции студентов, аспирантов, преподавателей. – 2019. – С. 332-339.
5. Мильчик И.В. Оценка технико-организационного уровня как основного фактора развития производства /И.В. Мильчик // Научные труды Международной Научно-практической конференции ученых МАДИ(ГТУ), РГАУ-МСХА, ЛНАУ. – Москва, 2010. – С. 144-146.
6. Мильчик И.В. Анализ обеспеченности сельскохозяйственного предприятия основными средствами и уровня их использования /И.В. Мильчик // Актуальные научные исследования: экономика, управление, образование и финансы: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2017. – С. 109-113.
7. Юдинцева Л.А. Разработка основных этапов аудита эффективности системы внутреннего контроля клиента // Аудитор. – 2017. – Т.3. - № 5. – С. 10-17.

УДК 339.13

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНДУСТРИИ ИСПОЛНИТЕЛЬСКИХ ИСКУССТВ И СПЕЦИФИКА КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ ЦИРКОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Крицкий С.С. – магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены основные тенденции развития индустрии исполнительских искусств и специфика конкурентной среды цирковой деятельности.

Ключевые слова: цирк, индустрия исполнительских искусств, конкурентная среда.

Активно развивающаяся в настоящее время концепция креативных индустрий экономики базируется на формировании ценности на основе образных качеств, а не использовании традиционных ресурсов земли, труда и капитала. Согласно ЮНКТАД [3], креативная экономика основывается на взаимодействии человеческого творчества, интеллектуальной собственности, знаний и технологий. В креативной экономике происходит размывание границ отраслей, так, например, исполнительские искусства тесно переплетаются с индустрией развлечений, в которой с учетом существующих тенденций эксперты выделяют 4 ключевых направления развития (Рис.1).

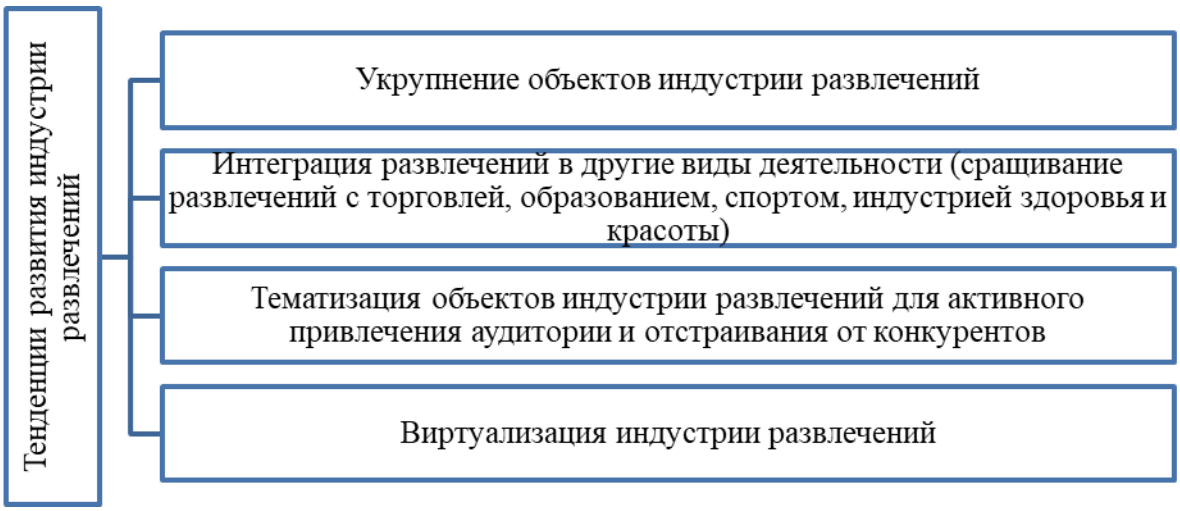


Рисунок 1 – Тенденции развития индустрии развлечений

Одним из видов исполнительских искусств, наряду с театральным и музыкальным, является цирковое искусство, которое отличает дивертисментный характер, т.е. объединение номеров разного жанра в одном представлении, направленном на демонстрацию ловкости, силы, смешного, необычного и т.п. Основным фактором развития цирковой деятельности, по мнению экспертов, является увеличение зрелищности мероприятий, продвижение и развитие новых каналов продаж на основе информационных технологий (3D-анимация, виртуальная реальность, интерактивные коммуникации). Источником дополнительных доходов могут выступать сопутствующие услуги – фотосессии, экскурсии, мастер-классы и т.д.

В мировой практике цирки являются преимущественно коммерческими проектами, однако в России ввиду исторических предпосылок они государственные. Количество частных цирков в РФ на данный момент около 200, в официальной статистике учтены только государственные цирковые организации: Российская государственная цирковая компания, объединяющая 38 стационарных цирков и 5 цирков-шапито, федеральные государственные цирки и государственные цирки, учредителями которых являются субъекты РФ (Табл.1).

Крупнейшей компанией среди государственных цирков в России является ФКП «Росгосцирк», которой принадлежит 83,5% мест в зрительных залах, второй по величине компании (Большой Московский государственный цирк на проспекте Вернадского) принадлежит 4,2% мест в зрительных залах [2]. Средний размер зрительного зала по данным статистики 1540 мест, 4 государственных цирковых компании имеют залы с числом мест ниже среднего, самый маленький зрительный зал на 450 мест имеет Государственный цирк Республики Бурятия.

Таблица 1 – Статистика посещаемости государственных цирков в РФ [1]

№	Название	Всего мероприятий в России, единиц	Численность зрителей на всех мероприятиях, тыс. чел.	Среднее число зрителей в расчете на 1 мероприятие, чел.
1	Российская гос. цирковая компания	5238	3501	668
2	Большой Московский гос. цирк на пр. Вернадского	1049	739,5	705
3	Казанский гос. цирк	109	158	1450
4	Гос. цирк Удмуртии	123	131,7	1071
5	Краснодарский гос. цирк	126	115	913
6	Симферопольский гос. цирк им. Тезикова	126	93,8	744
7	Хабаровское краевое киноцирковое	91	64,3	707

	объединение			
8	Гос. цирк Республики Бурятия	120	37,5	313
9	Гос. цирк Республики Саха (Якутия)	92	32,8	357

Исследование динамики посещаемости мероприятий российских цирков за два года отражено в конкурентной карте рынка (Рис.2).

			Рыночная доля			
			лидер	сильная позиция	слабая позиция	работа в нише
			>0,134	0,125…0,134	0,017…0,125	<0,017
Темп прироста доли	быстро растущая позиция	>1,14			3	
	улучшающаяся позиция	0,55…1,14				7, 8, 9
	ухудшающаяся позиция	(-0,04) …0,55		2	4, 5, 6	
	быстро ухудша-ющаяся позиция	<(-0,04)	1			

Рисунок 2 – Конкурентная карта рынка по доле в общей численности зрителей, посетивших цирковые мероприятия

Анализ конкурентной карты свидетельствует о том, что крупные федеральные цирки в большей мере сталкиваются с проблемой снижения посещаемости мероприятий, чем цирки субъектов РФ, имеющие относительно меньшее число мест в зрительных залах.

Литература

1. Портал открытых данных Министерства культуры Российской Федерации. - URL: https://opendata.mkrf.ru/(дата обращения 12.01.2021).
2. Рыбкин О. В., Маракулина И. В. Перспективы формирования и развития престижа циркового искусства в цифровой экономике // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2020. – С.162-165.
3. Creative Economy Outlook / United Nations 2018. - URL: https://unctad.org/system/files/official-document/ditcted2018d3_en.pdf (дата обращения 11.01.2021).

УДК 631.115.2/631.15.017.1

ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЛИЦЕНЗИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ГОМЕЛЬСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Крюкова К.А. - студентка 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научные руководители - Базылев М.В., Линьков В.В., канд. с.-х. наук, доценты
УО «Витебская ордена «Знак Почёта» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. Проведённый анализ производственно-экономической лицензированной деятельности ОАО «Гомельская птицефабрика» позволил определить, наличие внутренних резервов производства, которые можно использовать при осуществлении отдельных инвестиционных проектов, позволяющих производить модернизацию продукционного процесса и экономить дорогостоящие ресурсы производства востребованной на рынке

агропродукции.

Ключевые слова: уровень рентабельности, показатели производства, внутрихозяйственные резервы.

ОАО «Гомельская птицефабрика» имеет лицензии на право осуществления деятельности в области промышленной безопасности; производства сельскохозяйственной продукции; на право осуществления ветеринарной деятельности; на обеспечение безопасности юридических и физических лиц; на осуществление розничной торговли; на грузоперевозки. Вместе с тем, основной вид производственно-экономической деятельности предприятия сконцентрирован на производстве агропродукции [1, 2]. Это предполагает осуществлять научное и производственное изучение специализационной деятельности предприятия, позволяющее изыскивать определенные внутренние резервы производства [1–12]. В связи с этим, представленные на обсуждение материалы исследований, направленные на изучение основных организационных характеристик производственной лицензионной деятельности ОАО «Гомельская птицефабрика» являются актуальными, востребованными для их изучения специалистами и руководителями аграрных предприятий.

Цель исследований заключалась в поиске внутрихозяйственных резервов производства по основным видам лицензионной деятельности в ОАО «Гомельская птицефабрика». Методика исследований общепринятая, включающая использование наблюдений, учётов, систематизацию данных документальной информации (бланков и отчётов государственной статистической отчётности).

Изучение позволило установить следующие динамические (подвижные) показатели укрупнённой номенклатуры производимой продукции (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика объёмов производства агропродукции в ОАО «Гомельская птицефабрика» за 2017–2019 г.г.

Анализируемые показатели	Годы исследований			Удельный вес стоимости в структуре произведённой агропродукции за 2019 г., %
	2017	2018	2019	
Зерно, т	15664	18628	14150	21,9
Яйцо, тыс. шт.	241567	233438	239220	63,4
Мясо птицы, т	1536	1543	1544	7,2
Молоко, т	7135	7405	7996	6,3
Мясо крупного рогатого скота, т	615,9	611,1	672,3	1,2

Из таблицы 1 следует, что наибольший удельный вес в стоимостном выражении имеет сельскохозяйственная продукция в виде куриных яиц (63,4 %), которых было произведено в 2019 г. 239,22 млн. шт., что позволило полностью закрыть потребности Гомельской области в данной, востребованной на рынке пищевой продукции и, частично реализовать яйца за пределы области и Республики. Другие анализируемые показатели имеют не столь выраженные производственные объёмы, и только зерно производится в значительных количествах, с колебаниями по годам (2017, 2018, 2018 г.г.), соответственно 15 тыс. 664 т, 18 тыс. 628 т, 14 тыс. 150 т. Такое большое зернопроизводство в значительной степени восполняет потребляемые объёмы концентрированного корма и удешевляет себестоимость производимой конечной агропродукции.

Исследования основных производственно-финансовых показателей ОАО «Гомельская птицефабрика» позволило представить их в виде следующей таблицы 2.

Таблица 2 – Основные производственно-финансовые показатели в ОАО «Гомельская птицефабрика» за 2017–2019 г.г.

Изучаемые показатели	Годы исследований		
	2017	2018	2019
Стоимость чистых активов, тыс. руб.	11121	11104	11144
Выручка от реализации продукции, работ, услуг, тыс. руб.	53300	38741	43175
Прибыль от реализации продукции, работ, услуг, тыс. руб.	2958	808	895
Прибыль чистая, тыс. руб.	285	26	67
Рентабельность реализованной продукции, работ, услуг, %	6,9	2,3	2,3
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	4814	5119	4177
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	11559	11588	11694
Средняя заработная плата, руб.	640	654	780

Из таблицы 2 видно, что предприятие работает устойчиво и получает прибыль, уровень рентабельности, по годам подвержен значительным колебаниям, но находится на устойчиво положительной величине от 6,9 % в 2017 г. до 2,3 % в 2018 и 2019 г.г. Из таблицы также можно сделать вывод о том, что на предприятии сложилась ситуация со значительной кредиторской задолженностью, составившей в 2019 г. 11 млн. 694 тыс. бел. рублей, но на практике такая задолженность образовалась в связи с осуществлением перспективной модернизации производственных процессов и освоением кредитных ресурсов на внедрение инвестиционных проектов, позволяющие ещё больше совершенствовать основное производственное звено – птицеводческое направление производства, получение и реализацию куриных яиц. То есть, именно то направление, где скрыты основные внутрихозяйственные резервы производственно-экономической деятельности ОАО «Гомельская птицефабрика». В частности в 2018 г. был реализован инвестпроект по реконструкции цеха производства комбикормов (стоимость вложений 441,0 тыс. руб. (blr), за 2019 г. только благодаря работе обновлённого кормоцеха получено 1 млн. 263 тыс. руб. выручки. Среди планируемых к реализации инвестиционных проектов на ближайшее время можно отметить следующие два: замена трёх старых холодильных камер на аммиаке на камеры с фреоном (объём инвестиций 155,0 тыс. руб., годовой экономический эффект 140,0 тыс. руб.; передачи модульной котельной на баланс специализированного предприятия жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) и установка котла (4 МВт) для обеспечения потребностей фабрики в энергоносителях (объём инвестиций составляет 150,0 тыс. руб., годовой экономический эффект составит 85,0 тыс. руб., при этом, будет происходить экономия газа в количестве 204,4 тыс. $м^3$/год.

Как видно из представленных материалов исследований, ОАО «Гомельская птицефабрика» имеет хорошие перспективы увеличения производственно-экономических показателей, которые могут быть достигнуты при использовании внутрихозяйственных резервов основного производства.

Таким образом, проведённый анализ показывает, что на крупнотоварном специализированном агропредприятии промышленного типа ОАО «Гомельская птицефабрика» имеются определённые внутренние резервы производства, которые можно использовать при осуществлении отдельных инвестиционных проектов, позволяющих производить модернизацию производства и экономить дорогостоящие ресурсы производства агропродукции.

Литература

1. Адаптивные особенности промышленного птицеводства в условиях ОАО «Гомельская

птицефабрика» / М. В. Базылев [и др.] // Сельское хозяйство – проблемы и перспективы : Сборник научных трудов; Т. 41 «Зоотехния». – Гродно : ГГАУ, 2018. – С. 3–10.
2. Бычков Н. А. Агрохолдинги: проблемы функционирования и пути их решения / Н. А. Бычков // Наше сельское хозяйство. – 2018. – №1. – С. 65–69.
3. Внутрихозяйственные резервы птицеводства в условиях ОАО «Гомельская птицефабрика» / Е. А. Лёвкин [и др.] // Ученые записки учреждения образования «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины» : научно-практический журнал. – Витебск, 2019. – Т. 55, вып. 1. – С. 148–153.
4. Захорошко С. Некоторые аспекты межотраслевой концентрации в сельском хозяйстве Республики Беларусь / С. Захорошко, С. Адашкевич // Аграрная экономика. – 2010. – № 4. – С. 2–6.
5. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография / К. Амброжи-Дереговска [и др.]. – В 2-х частях. Часть 2. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – 430 с.
6. Мезина М. Е. Современные направления повышения производительности труда работников агропредприятий / М. Е. Мезина, Т. М. Яркова // Вестник Вятской ГСХА. – 2020. – № 1. – С. 7.
7. Надточаев Н. Опыт создания кормовой базы в РУП «Шипяны-АСК» / Н. Надточаев, В. Козлов, А. Пономаренко // Белорусское сельское хозяйство. – 2017. – №3. – С. 67–68.
8. Ращупкин А. Острые проблемы АПК: старые болезни и новые вызовы / А. Ращупкин, Л. Крапивина // Белорусское сельское хозяйство. – 2017. – №1. – С. 6–8.
9. Современные проблемы повышения эффективности функционирования АПК: вопросы теории и методологии / В. Г. Гусаков [и др.]; под ред. В. Г. Гусакова. – Минск : Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2018. – 138 с.
10. Спиридонова Е. В. Развитие инновационных технологий в сельском хозяйстве Кировской области и значение разработки электронной технологической карты в условиях точного земледелия / Е. В. Спиридонова // Вестник Вятской ГСХА. – 2019. – № 2. – С. 7.
11. Субоч Ф. Инновационная система национальных продуктовых структур в условиях функционирования единого экономического пространства и ЕврАзЭС: состояние и перспективы развития / Ф. Субоч // Аграрная экономика. – 2012. – № 11. – С. 21–39.
12. Шейко И. П. Модели развития белорусского животноводства / И. П. Шейко, Р. И. Шейко // Доклады Национальной академии наук Беларуси. – 2018. – Т. 62, № 4. – С. 504–512.

УДК 330.332

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ НА ПРИМЕРЕ АО «АГРОФИРМА «НЕМСКИЙ»

Кудрявцева К.С. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Гришина Е.Н., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Инвентаризация имущества позволяет экономическому отделу своевременно принимать правильные управленческие решения.

Ключевые слова: инвентаризация, расчеты с покупателями и заказчиками, хозяйственные операции.

Инвентаризация выступает важным инструментом, который гарантирует достоверность данных бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Важной чертой учета расчетов является существующая взаимосвязь между бухгалтерскими проводками в счетах, предъявленных покупателю [5]. Такая особенность значительно упрощает процедуру инвентаризации и сверки взаиморасчетов между участниками сделок [3].

Мониторинг исполнения расчетов помогает усовершенствовать платежную дисциплину, минимизировать дебиторскую и кредиторскую задолженность, согласовать сроки поставок товаров в необходимом объеме. Также, важно то, что это освобождает от оплаты различных штрафов и пеней.

Таблица 1 – Типовые бухгалтерские записи для учета расчетов с покупателями в АО «Агрофирма «Немский»

№ п/п	Содержание ФХЖ	Дебет	Кредит	Сумма	Первичные документы
1	Отпущена со склада рожь озимая покупателю ООО «Вятский мукомол»	62.01	90.01.3	229400	Товарная накладная договор, заказ-наряд
2	Отражено начисление налога на добавленную стоимость с отгруженной продукции	90.03.3	68.02	20854,55	Счет-фактура
3	Поступила оплата от покупателя ООО «Вятский мукомол» за рожь озимую	51	62.01	229400	Платежное поручение, выписка банка
4	Зачислены на расчетный счет денежные средства – выручка от покупателя	51	90.01	35199	Платежное поручение

Необходимость проведения инвентаризации прописана в п. 2 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. Ее проведение опирается на Методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств [1].

В АО «Агрофирма «Немский» проверка и пересчет задолженностей осуществляется раз в год, что предусмотрено приказом по учетной политике предприятия.

Текущие обязательства подвергаются инвентаризации с целью уточнения сумм, предназначенных для расчетов по различным направлениям деятельности.

Инвентаризация краткосрочных обязательств, обычно, выполняется после окончания календарного года перед составлением годовой бухгалтерской отчетности.

Оформление акта инвентаризации является заключительным этапом осуществления данной процедуры. В данном документе указываются все дебиторы и кредиторы, настоящее положение расчетов с ними. Далее к акту прилагается справка, в которой раскрывается информация о характере возникновения задолженностей, название документа, который подтверждает наличие этой задолженности и ответственное лицо за появление долга [4].

Инвентаризация расчетов с покупателями и заказчиками направлена на выявления сумм задолженности по соответствующим документам и дать обоснование этих сумм.

В случае проведения сделки без участия банка-посредника предприятию-должнику направляется выписка из лицевого счета. В установленный законодательством срок, а именно в течение 10 дней со дня получения выписки, контрагент обязан либо подтвердить сумму задолженности, либо сообщить о своих возражениях.

Данные выписки проверяются инвентаризационной комиссией с целью подтверждения реальности долга [2].

Инвентаризация проводится по данным регистров учета конкретному счета, первичных документов, которые подтверждают факты хозяйственной жизни, и актов сверки.

Акт сверки расчетов составляется для каждого контрагента отдельно. Каждой из сторон выдается один экземпляр документа. Для каждого дебитора и кредитора акт составляется произвольно. Чтобы обосновать сумму долга организация направляет своим контрагентам запрос для подтверждения задолженности.

Таблица 2 – Типовые бухгалтерские записи инвентаризации расчетов с покупателями в АО «Агрофирма «Немский»

№ п/п	Содержание ФХЖ	Дебет	Кредит	Сумма	Первичные документы
1	Отпущена со склада рожь озимая покупателю ООО «Вятский мукомол»	62.01	90.01.3	229400	Товарная накладная договор, заказ-наряд
2	Отражено начислен налога на добавленную стоимость с отгруженной продукции	90.03.3	68.02	20854,55	Счет-фактура
3	ООО «Вятский мукомол» оплатил 91,5% ржи озимой	51	62.01	210000	Платежное поручение, выписка банка
4	Отражена задолженность ООО «Вятский мукомол» за отгруженную продукцию	62.01	90.01.3	19400	Акт сверки взаимных расчетов

Чтобы взыскание долга с контрагентов не было проблемой, необходимо усилить контрольные меры над дебиторской задолженностью, в нужное время проводить инвентаризацию, контролировать срок исковой давности задолженности, оформлять акты сверки взаимных расчетов для возможности прерывания срока исковой давности дебиторской задолженности.

По результатам инвентаризации дебиторской и кредиторской задолженности организация также в праве наложить на контрагента санкции в связи с нарушениями сроков оплаты, регламентированных заключенным договором, а также подать судебный иск для передачи дела в суд и взыскании долга в принудительном порядке.

В случае отсутствия в организации контрольной системы над задолженностью дебиторов может возникнуть ситуация, когда требовать выплаты долга уже слишком поздно и потери могут быть существенными. Кроме того, срок исковой давности по дополнительным требованиям, таким как проценты, неустойки и другим, также будет считаться истекшим.

Литература

1. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации [Приказ Минфина России от 29.07.1998 N 34н (ред. от 11.04.2018)]. – Режим доступа [КонсультантПлюс];

2. Бекниязова Г.У. Особенности документального учета и инвентаризации дебиторской и кредиторской задолженности в организации / Г.У. Бекниязова, Д.Д. Пашаходжаева // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. –2020. – № 2. – С. 136-144.

3. Воронченко Т. В. Бухгалтерский учет. В 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. В. Воронченко. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 354 с.

4. Гринацева Е.В. Понятие и бухгалтерский учет расчетов с покупателями и заказчиками / Е.В. Гринавцева, Л.В. Федотова // Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ. – 2019. – № 15. – С. 29-37.

5. Сунгатуллина Р.Н. Актуальные проблемы учета расчетов по налогу на прибыль /Р.Н. Сунгатуллина, Е.А. Клинова //Налоги и налогообложение. – 2019. - №1. – С.25-37.

УДК 331.108.23/331.103.116.2

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В ОАО «ГОМЕЛЬСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Кузнецова Е.В. – студентка 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научные руководители - Базылев М.В., Линьков В.В., канд. с.-х. наук, доценты
УО «Витебская ордена «Знак Почёта» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. Проведённые производственные исследования трудовых ресурсов крупнотоварного сельскохозяйственного предприятия ОАО «Гомельская птицефабрика» позволили установить, что несмотря на определённые трудности и проблемы, стоящие перед кадровой службой и руководством предприятия, в целом процесс находится под контролем, поддаётся планированию и осуществлению рациональной производственно-экономической деятельности предприятия.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, категории работников, качество труда, рентабельность производства.

Трудовые ресурсы любого предприятия, их качественный (образовательный, возрастной) уровень – это самая главная составляющая производственного успеха [3–7]. В сельскохозяйственном производстве, в особенности, там, где используются промышленные технологии, внедрены достижения научно-технического прогресса, широко применяются высокотехнологичные средства производства, значение трудоресурсного потенциала предприятия имеет важность как никогда раньше [1,2, 4]. В этой связи, представленные на обсуждение материалы исследований по анализу используемых трудовых ресурсов в условиях крупного агропромышленного производства являются актуальными, предполагающими тщательное изучение и, востребованными большим количеством заинтересованных товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции.

Цель исследований заключалась в изучении количественно-качественного состава трудовых ресурсов специализированного сельскохозяйственного предприятия ОАО «Гомельская птицефабрика» для оптимизации устойчивой работы хозяйства. При достижении поставленной цели решались следующие задачи: производилось изучение возрастного и образовательного уровня работников предприятия; осуществлялась систематизация полученных данных, их анализ и интерпретация. Исследования проводились в производственных условиях крупнотоварного агропредприятия ОАО «Гомельская птицефабрика» в 2018–2020 г.г. (2018–2019 г.г. сбор изучаемых материалов, 2019 г. – заключительный сбор материалов, их обработка и анализ. В качестве основных материалов исследований использовались данные строгой государственной отчётности, годовые отчёты предприятии, наблюдения и учёты. Методика исследований общепринятая. Методологической базой исследований служили методы сравнений, логический, синтеза, прикладной математики.

Проведённые исследования позволили оформить полученные данные в таблицу 1, в которой приводятся краткие сведения об общей численности трудоресурсного потенциала анализируемого предприятия.

Таблица 1 – Основные производственные характеристики трудовых ресурсов, задействованных в экономической и инфраструктурной общепроизводственной деятельности ОАО «Гомельская птицефабрика» (по состоянию на 01.01.2020 г.)

Анализируемые показатели	Всего	Проценты
Численность работающих всего:	928	100,0
- численность аппарата управления	189	20,4
- численность промышленно - производственного персонала,	739	79,6
в т.ч. численность основных рабочих	739	79,6

Анализ таблицы 1 показывает, что сформировавшийся трудовой коллектив ОАО «Гомельская птицефабрика» представлен 928 работниками, характеризующихся различной направленностью собственной профессиональной деятельности. При этом, численность аппарата управления составляет 189 специалистов (в общей численности это 20,4 %), а численность технических исполнителей достигла 739 человек (79,6 %). Отмеченные данные характеризуют направленность процессов производства, при которых один управленец в среднем является руководителем пяти исполнителей технологической схемы производства.

Изучение возрастного и образовательного состава работников ОАО «Гомельская птицефабрика» характеризуется данными, представленными в таблице 2.

Таблица 2 – Возрастная и образовательная структура работников, задействованных в производственных и инфраструктурных процессах на ОАО «Гомельская птицефабрика» (по состоянию на 01.01.2020 г.)

Анализируемые показатели	Возраст:							Всего
	20–25	25–35	35–40	40– 45	45–50	50–55	55 +	
- численность работников с высшим образованием, чел.	11	38	16	13	20	25	9	132
- со средним специальным образованием, чел.	20	83	67	13	9	17	33	253
- с профессионально - техническим образованием, чел.	3	37	91	60	40	8	14	253
- со средним образованием, чел.	6	62	98	57	60	10	8	301
- с базовым образованием, чел.	0	0	0	0	0	0	0	0
Итого:	40	220	272	143	129	60	61	928

Из таблицы 2 видно, что среди наиболее проблемных мест трудообеспеченности, имеется текучесть высококвалифицированных кадров с высшим образованием в возрасте после 35-ти лет, так как в возрастном пределе 25–35 лет численность данной категории работников составляла 38 человек (28,8 % от общей численности трудовых ресурсов предприятия с высшим образованием), а в пределах 35–40 лет таких работников имелось в наличии только 16 человек (12,1 %). Вместе с тем, численность персонала с профессионально-техническим образованием в данных же возрастных группах составила соответственно 37 человек (14,6 % от общей численности данной категории) и 91 человек (36,0 %). По остальным анализируемым позициям, конечно тоже имеются определённые проблемы, но их значительно меньше. Анализ показывает, что подобное положение дел складывается по следующим причинам, для наглядности представленным в виде следующего рисунка.

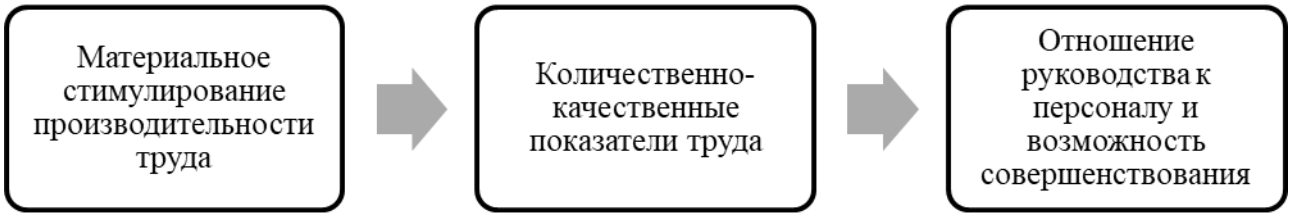


Рисунок – Формирование и повышение качества труда работников агропредприятия

Из рисунка видно, что главными мотивационными стимулами, способствующими закреплению, становлению и развитию кадрового потенциала ОАО «Гомельская птицефабрика» являются: материальное, а нередко и моральное стимулирование производительности труда (выступающее, даже, как сверхмотивация в выполнении производственных заданий); современность оборудования и предметов труда, которые в сочетании с высокой технологической дисциплиной, полномасштабным использованием промышленных технологий производства позволяют осуществлять работу с уровнем рентабельности за годы исследований 2,3–6,9 % (в удельном весе реализованной продукции 63,4 % составляют куриные яйца); отношение руководства и специалистов предприятия к производственному персоналу в целом хорошее, постоянно поощряется повышение квалификации работников, стимулируется использование прогрессивных форм организции труда. Всё это указывает на высокий внутренний потенциал трудовых ресурсов фабрики.

Очень интересен сам подход профессиональной деятельности кадровой службы ОАО «Гомельская птицефабрика», при котором кадровики, обладая в целом большими властными полномочиями в наборе, контроле, стимуляции и совершенствовании трудоресурсного потенциала предприятия стараются осуществлять свою работу планово, заранее предусматривая и учитывая текучесть кадров, сложности с квотированием жилищного фонда для вновь прибывших (в особенности молодых специалистов с высшим образованием), качество труда которых напрямую зависит от созданных инфраструктурных условий производственно-экономической и социокультурной деятельности, в которой птицефабрика интегративно увязана.

Таким образом, представленный краткий анализ трудоресурсного потенциала ОАО «Гомельская птицефабрика» свидетельствует о благоприятных перспективах дальнейшей успешной производственно-экономической деятельности предприятия.

Литература

1. Адаптивные особенности промышленного птицеводства в условиях ОАО «Гомельская птицефабрика» / М. В. Базылев [и др.] // Сельское хозяйство – проблемы и перспективы : Сборник научных трудов; Т. 41 «Зоотехния». – Гродно : ГГАУ, 2018. – С. 3–10.

2. Внутрихозяйственные резервы птицеводства в условиях ОАО «Гомельская птицефабрика» / Е. А. Лёвкин [и др.] // Ученые записки учреждения образования «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины» : научно-практический журнал. – Витебск, 2019. – Т. 55, вып. 1. – С. 148–153.

3. Матусевич Ю. В. Мотивация и стимулирования труда персонала на предприятии / Ю. В. Матусевич, И. С. Погорельская, Е. И. Бекиш // «Молодежь - профсоюзам, профсоюз - молодежи». 17-научная сессия преподавателей и студентов. УО ФПБ «Международный университет «МИТСО» ВФ. – Витебск : МИТСО, 2014. – С. 222–223.

4. Мезина М. Е. Современные направления повышения производительности труда работников агропредприятий / М. Е. Мезина, Т. М. Яркова // Вестник Вятской ГСХА. – 2020. – № 1. – С. 7.

5. Рохина А. Н. Анализ муниципального управления развитием системы образования / А. Н. Рохина // Вестник Вятской ГСХА. – 2019. – № 1. – С. 10.

6. Сиваков Ю. Л. Особенности становления и развития личности в современной системе социально-экономических отношений / Ю. Л. Сиваков // Социальные источники развития предпринимательства : сборник материалов XI Республиканской студенческой научно-практической конференции (Минск, 22 февраля 2019 г.) / Институт предпринимательской деятельности. – Минск : Ковчег, 2019. – С. 16–18.

7. Советов А. В. О системе земледелия. Рассуждения, представленные физико-математическому факультету Санкт-Петербургского университета, для получения степени доктора сельского хозяйства магистром А. Советовым / А. В. Советов. – Санкт-Петербург, 1867. – YI, 2886 с.

УДК 631.15.6/631.15.017.1

ПОКАЗАТЕЛИ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В ОАО «ВИТЕБСКАЯ БРОЙЛЕРНАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»

Кузнецова Е.В. - студентка 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научные руководители - Базылев М.В., Линьков В.В., канд. с.-х. наук, доценты
УО «Витебская ордена «Знак Почёта» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. В статье проанализированы общая себестоимость производимой продукции и выручка от ее реализации, на основе чего был определен финансовый результат от реализации продукции, выражаемый в наличии прибыли или убытка, определен уровень рентабельности производства продукции.

Ключевые слова: рентабельность, сельскохозяйственная продукция, птицеводство, себестоимость.

Любое производство агропродукции (рисунок 1) непосредственно связано с рациональным использованием располагаемыми видами ресурсного потенциала [1–8].

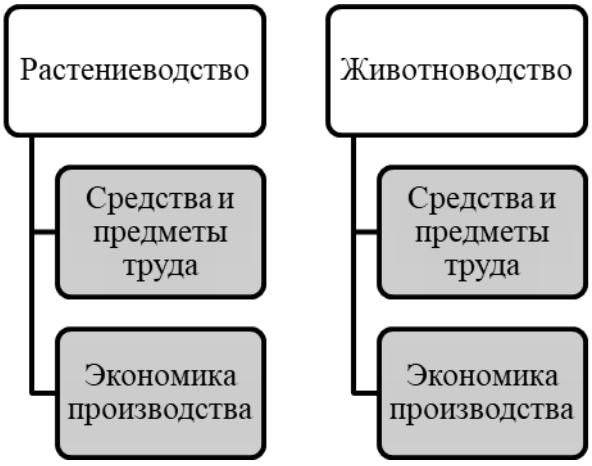


Рисунок 1 – Особенности отраслевого использования ресурсного потенциала в сельскохозяйственном производстве

Как видно из рисунка 1, фактически, с точки зрения экономики производственных показателей в отраслевом представлении нет никаких различий такого производства. Но, сама рационализация предполагает эффективное использование всего ресурсного потенциала местности, предприятия в целом, что уже само по себе заставляет агропроизводителя работать с большей экономической отдачей. В связи с этим, изучение показателей эффективности производства в условиях отдельного предприятия ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» (ВБФ) становится востребованным и актуальным, предполагающим масштабное использование выводов, практически во всём агросекторе в целом.

Исследования проводились в производственных условиях крупнейшего агрокластеризационного сельскохозяйственного и агропромышленного предприятия – ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика». Исследования осуществлялись в 2016–2018 г.г., аналитическая часть изучения уровня рентабельности производства использует анализ 2018 года. Методика опытов общепринятая. Методологической базой исследований служили методы анализа, синтеза, логический, сравнений, монографический, прикладной математики.

В настоящее время ВБФ раскинулось на больших сельскохозяйственных и общих земельных угодьях, превышающих 25 тысяч гектар, что характеризует предприятие, как очень крупный агрокластер, тем более, что здесь имеется наличие всех основных элементов

агрокластеризационного устройства такого хозяйства: производство, переработка получаемой агропродукции, реализация в собственной или дилёрской торговой сети.

ВБФ входит в ТОП-60 лучших отечественных сельскохозяйственных предприятий и показывает устойчивую тенденцию собственного производственного и экономического развития, являющуюся в определённом роде, даже, показательной, заслуживающей не только пристального внимания, досконального изучения, но и простого копирования и тиражирования в большом масштабе [5, 6].

Для того, чтобы оценить эффективность работы ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика», нами были проанализированы общая себестоимость производимой продукции и выручка от ее реализации, на основе чего был определен финансовый результат от реализации продукции, выражаемый в наличии прибыли или убытка, на основе чего был определен уровень рентабельности (убыточности) производства продукции растениеводства и животноводства (таблица 1).

Таблица 1 – Рентабельность (убыточность) отдельных видов сельскохозяйственной продукции и предприятия ВБФ в целом за 2018 г.

Анализируемые показатели	Количество товарной продукции, ц	Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	Выручка от реализации товарной продукции, тыс. руб.	Прибыль (+), убыток (-), тыс. руб.	Уровень рентабельности (убыточности), %
Зерно, ц	8980	372	285	+87	+30,5
Рапс, ц	2700	179	184	-5	-2,7
Прочая продукция растениеводства	х	281	171	+110	+64,3
Итого по растениеводству	х	832	640	+192	+30
Продукция птицеводства собственного производства, реализованная в переработанном виде	х	10739	13532	+2793	+26,0
Инкубационное и товарное яйцо, тыс. шт.	1657	367	312	-55	-15,0
Цыплята суточные, тыс. голов	763	356	646	+290	+81,5
Птица взрослая и молодняк, тыс. голов	37	60	205	+145	+241,7
Итого по птицеводству	х	11522	14695	+3173	+27,5
Молоко, ц	198820	10739	13532	+2793	+26,0
Крупный рогатый скот (в живой массе), проданный на мясо, ц	6340	3521	1191	-2330	-66,2
Крупный рогатый скот (в живой массе), проданный на племя, ц	1330	864	417	-447	-51,7
Итого по скотоводству	х	15124	15140	+16	+0,1

Проанализировав полученные расчеты (таблица 1) можно сделать вывод о том, что производство продукции из мяса птицы, суточных цыплят, взрослой птицы и молока в хозяйстве прибыльно. При этом рентабельность переработки мяса птицы в прошлом году составила 26,0%, суточных цыплят – 81,5%, взрослой птицы – 241,7%, молока – 26,0%.

Реализация яиц, крупного рогатого скота на мясо и племя приносит предприятию убытки. Так, уровень убыточности племенного скотоводства составил 51,7%, товарного –

66,2%, яиц – 15,0%. Отсюда напрашивается очевидный вывод о том, что на предприятии ВБФ необходимо производить оптимизацию по производству и реализации отдельных позиций производимой продукции. В качестве примера снижения затрат на производство скотоводческой мясной продукции (крупный рогатый скот в виде племенного и товарного молодняка живым весом – КРС) можно рекомендовать производимую оптимизацию отдельными агрохозяйствами, которые реализуют данную продукцию КРС в раннем возрасте, тем самым минимизируя затраты. В отношении реализации убыточных яиц, можно двигаться двумя следующими путями: произведением особой маркетинговой стратегии при реализации диетического яйца кур бройлерного типа и (или), уменьшением общего объёма продаж таких яиц.

При анализе установлено, что самая большая выручка в акционерном обществе была получена от реализации продукции птицеводства собственного производства, реализованной в переработанном виде – 13532 тыс. рублей.

Представленный на обсуждение анализ производственных показателей ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» по уровню рентабельности их производства свидетельствует о том, что на предприятии работа ведётся рационально. Отдельные позиции производственной продукции могут быть оптимизированы различными организационно-технологическими подходами.

Литература

1. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография : в 2 ч. / Л. М. Васильева [и др.] ; под общ. ред. Е. С. Симбирских. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – Ч. 2. – 430 с.
2. Инновационное развитие агропромышленного комплекса как фактор конкурентоспособности: проблемы, тенденции, перспективы : коллективная монография / А. З. Анохина [и др.]. В 2-х частях. Часть 1. – Киров : Вятская ГСХА, 2020. – 414 с.
3. Комарова Ж. Создавая основы будущего / Ж. Комарова // Наука и инновации. – 2020. – № 5. – С. 4–11.
4. Лёвкин Е. А. Стандартизация подходов в управленческой деятельности руководителя агропредприятия / Е. А. Лёвкин, М. В. Базылев, В. В. Линьков // Проблемы современной аграрной науки : материалы Международной научной конференции / отв. за выпуск В. Л. Бопп, Ж. Н. Шмелева. – Красноярск : Красноярский государственный аграрный университет, 2020. – С. 276–279.
5. Макрофакторное совершенствование производства молочно-товарной продукции в условиях ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» / Е. А. Лёвкин [и др.] // Знания молодых для развития ветеринарной медицины и АПК страны : материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных. – Санкт-Петербург : ФГБОУ ВО СПбГАВМ, 2019. – С. 158–159.
6. Назарова И. Д. Повышение рентабельности сельскохозяйственных предприятий / И. Д. Назарова, Ю. А. Дорошева, Е. Б. Мясникова // Вестник Тульского филиала финуниверситета. – 2019. – № 1–2. – С. 197–199.
7. Никитин Е. А. Разработка автоматизированной системы персонального дозирования концентрированных кормов для крупного рогатого скота / Е. А. Никитин // Инновации в сельском хозяйстве. – 2019. – № 3 (32). – С. 80–86.
8. Шулятьева Г. М. Поддержка инновационной активности граждан как показатель эффективности труда государственных и муниципальных служащих и направление развития сельских территорий / Г. М. Шулятьева // Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве : материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции (20 декабря 2019 г., г. Киров). – Киров : ФГБОУ ВО Вятская ГСХА, 2019. – С. 88–91.

УДК 339.37

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ НА РЫНКЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ ГОРОДА КИРОВА

Кузнецовский Д.В., Бессолицын И.П. – студенты 4 курса инженерного факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проведено исследование потребительских предпочтений жителей города на рынке общественного питания в целях выявления тенденций развтия данного рынка.

Ключевые слова: исследование, потребители, общественное питание.

Общественное питание является одной из активно развивающихся отраслей экономики [5]. Под общественным питанием понимается отрасль, которая занимается производством, и реализации готовой пиши на рынке. Сфера общественного питания является достаточно чувствительной к экономике и 2020 год для этой отрасли наложил свой отпечаток.

Актуальность темы заключается в том, что сейчас, в 2021 году , после снятия ограничительных мер в сфере общественного питания из-за спада массовой заболеваемости COVID-19, важно знать как повлияла пандемия на рынок общественного питания.

Для более полного понимания ситуации на рынке общественного питания было проведено маркетинговое исследование данного рынка, которое является одним из наиболее существенных методов проведения оценки рыночной ситуации [2,9,10,13].

Маркетинговое исследование также является важным инструментом с точки зрения прогнозирования рыночной ситуации в любой сфере деятельности [7].

Маркетинговое исследование также необходимо и для понимания ситуации с точки зрения открытия предприятия малого бизнеса с учетом его роли в развитии государства в целом и отдельных его территорий [6,14].

Основными задачами для достижения цели будут являться:

1. Разработка анкет для анализа.
2. Проведение сбора информации методами анкетирования.
3. Проанализировать полученные результаты.

Для проведения маркетингового исследования была разработана анкета для изучения мнения потребителей услуг общественного питания.

Анкетирование проводилось в онлайн формате. Каждый из респондентов должен был перейти по ссылке и ответить на тестовые вопросы. Все респонденты имеют разный возраст, социальный статус и пол [8].

Распределение респондентов по возрасту представлено на рисунке 1.

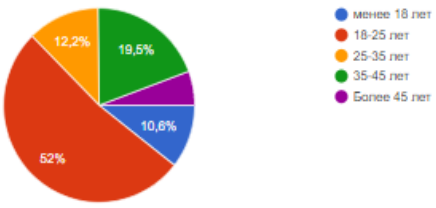


Рисунок 1 – Распределение респондентов по возрасту

Ответы продемонстрировали, что 52% респондентов имеют возраст от 18-25 лет, 19,5 имеют возраст 35-45 лет, 12,2% в возрасте 25-35 лет, 10,6% имеют возраст менее 18 лет и 5,7% имеют возраст более 45 лет.

Обработка анкет показала, что общее число респондентов составило 123 человека, в том числе, 34,1 % женщин и 65,9 % (рисунок 2).

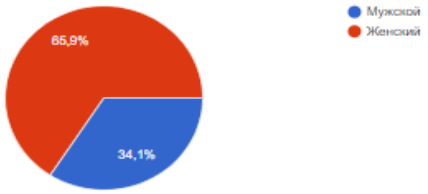


Рисунок 2 – Распределение респондентов по полу

Основным контингентом по социальному статусу стали 50,4% студенты и школьники, 22% служащие, 22,8% рабочие, 2,4% безработных, 0,8% бизнесменов, 0,8% фрилансеры и 0,8% респондентов имели 2 работы.

Подавляющее большинство респондентов ответили, что они являются посетителями кафе (рисунок 3).

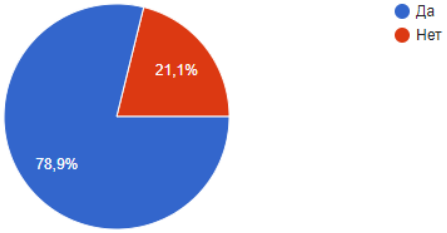


Рисунок 3 – Распределение респондентов по ответу на вопрос «Посещаете ли вы кафе»

В ходе исследования мы выяснили, что самым популярным среди заведений общественного питания является «фаст-фуд» (рисунок 4) (Данар,KFC, Макдональдс), такой существенный разрыв обусловлен дешевизной и быстрым обслуживанием в данном сегменте.

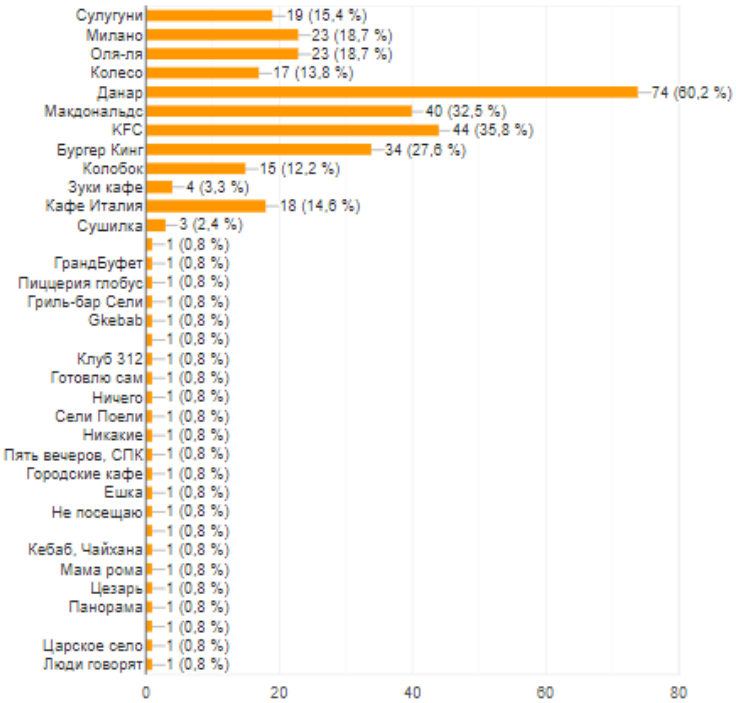


Рисунок 4 – Распределение опрошенных по предпочитаемым заведениям общественного питания в городе Кирове

Сбор данных показал, что большинство респондентов всё таки предпочитают домашнюю еду, так как в большинстве случаев она является полезной по сравнению с «фаст-фудом» (рисунок 5).

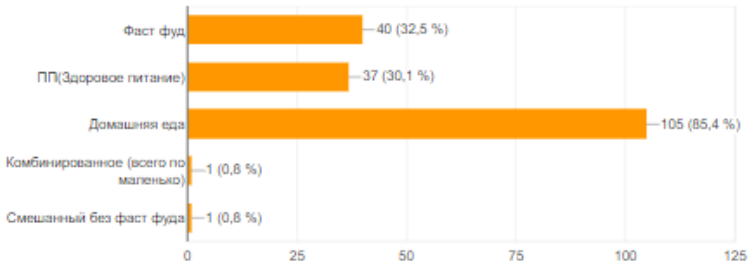


Рисунок 5 – Динамика стиля питания на рынке общественного питания

Чаще всего опрошенные потребители заказывают десерты. Так же около 49% предпочитают гарниры и свинину или говядину (рисунок 6), 38,2% гарниры и мясо птицы, 33,3% закуски и 27,6% супы.

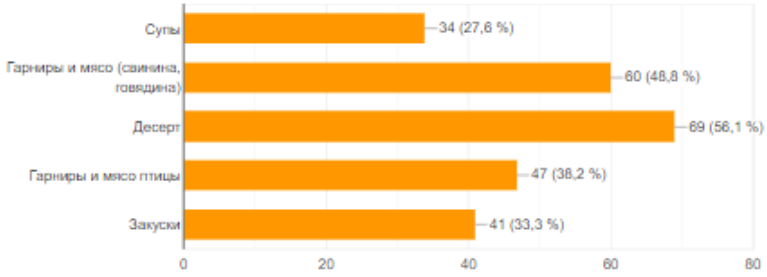


Рисунок 6 - Динамика заказа блюд на рынке общественного питания.

Судя по рисунку 7 больше всего опрошенные предпочитают русскую кухню. Это связано с тем, что наша исконная кухня содержит в себе очень мало специй, в основном соль, сахар, зелень по сезону и перец, что положительно сказывается на её популярности. Сбор данных показал, что наибольший удельный вес, после русской кухни, приходится на кавказскую кухню 36,6 и 24,4% итальянскую (рисунок 7).

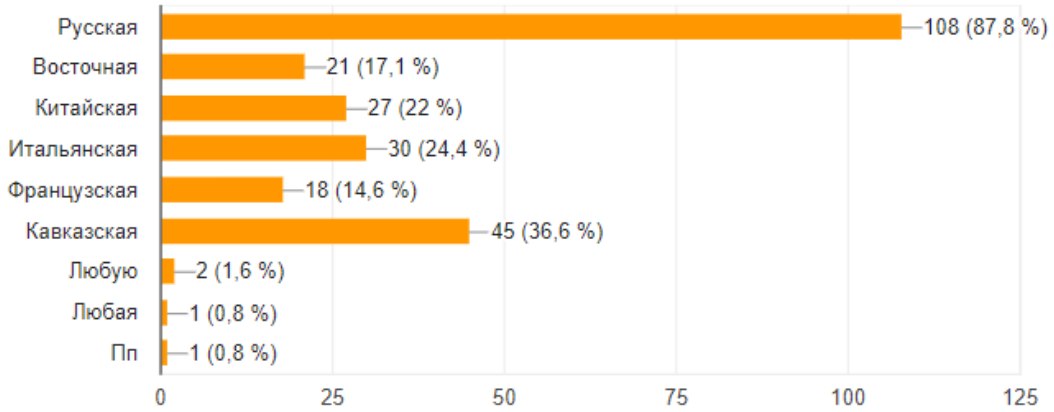


Рисунок 7 - Предпочтение респондентов по различным национальным кухням.

В ходе исследования стало понятно, что 62,6% преподчитают обслуживание с официантами и 37,4% самообслуживание.

Большая часть респондентов, а это порядка 69,9% предпочитают натуральные продукты и готовы за них платить дороже (рисунок 8).

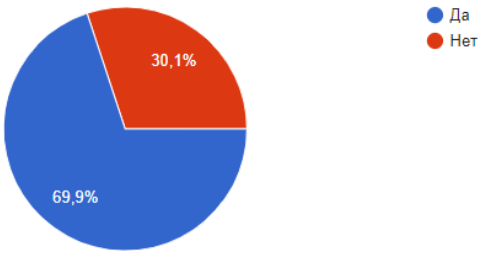


Рисунок 8 - Распределение респондентов по готовности платить за натуральные продукты

Такая тенденция объясняется в том числе и тем, что россияне стали более внимательно относится к правильности своего питания, а также в связи с тем, что в стране происходит рост числа граждан, страдающих различными хроническими заболеваниями, в том числе сахарным диабетом [3,4].

Так же 65% респондентов ответили, что готовы посещать кафе с натуральными продуктами, 28,5% не знают и 6,5% не собираются посещать такие кафе (рисунок 11).

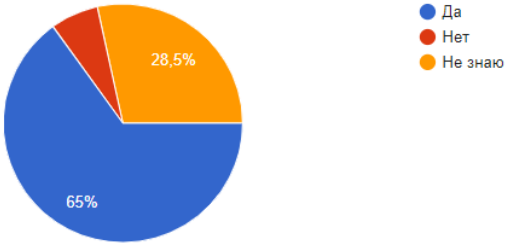


Рисунок 11- Предпочтение респондентов по посещению фермерского кафе с натуральными продуктами

Подводя итоги проведенного исследования можно сделать вывод, что открытие кафе, использующего в своем меню различные фермерские продукты и сочетающее в себе традиционную кухню с элементами правильного фаст-фуда, является в настоящий момент целесообразным. Но необходимо проводить соответствующие маркетинговые исследования и составлять эффективную маркетинговую программу в целях того, чтобы новое заведение общественного питания имело успех на рынке и заняло достойную нишу в своей целевой аудитории [1,11]. Также важным моментов является и проведение различных мероприятий, направленных на повышение инвестиционной привлекательности нового предприятия [12].

Литература

1. Бурцева Т.А. Маркетинговый анализ деятельности предприятия: Практикум: Учебное пособие /Т.А. Бурцева, Н.В. Никонова, А.В. Кузнецова, А.Ю. Маринина. – Киров: Вятская ГСХА, 2008. - 179с.

2. Жукова Ю.С., Маринина А.Ю. Исследование потребительских предпочтений на рынке растительного масла города Кирова /Ю.С. Жукова, А. Ю. Маринина // Вектор экономики. - 2020. - № 2. – Режим доступа: http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2020/2/marketingandmanagement/Zhukova_Marinina.pdf (дата обращения: 25.01.2021).

3. Жукова Ю.С. Роль сельского хозяйства в развитии производства инновационной диабетической продукции в России /Ю.С. Жукова // Инновации и достижения науки в

сельском хозяйстве: материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции . – Киров: Вятская ГСХА, 2019. - С. 36-39.
4. Жукова Ю.С. Современное состояние и перспективы развития производства диабетических продуктов в России /Ю.С. Жукова // Проблемы и перспективы социально-экономического развития на макро- и микроуровне: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2016. - С. 49-52.
5. Жукова Ю.С. Особенности организации бизнес-планирования в сфере торговли и общественного питания: монография /Ю.С. Жукова, О.В. Лежнина, А.Ю. Маринина. – Киров: Аверс, 2019. – 96 с.
6. Куклин А.В. Малое предпринимательство как фактор развития экономики сельских территорий Кировской области / А.В. Куклин, В.И. Гагаринов, П.И. Ануфриев //Экономика и предпринимательство. - 2015. - №9-1. - С.938-941.
7. Ларинина Т.И. Основные направления государственного регулирования и прогнозирования развития АПК /Т.И. Ларинина //Экономико-математические методы исследования современных проблем экономики: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Уфа: ООО «Аэтерна», 2015. – С.216-219.
8. Маракулина И.В. Особенности потребительского поведения в Кировской области /И.В. Маракулина // Научно-методический электронный журнал "Концепт". - 2014. - № 9. - URL: http://e-koncept.ru/2014/14234.htm
9. Маринина А.Ю. Современное состояние и перспективы развития розничной торговли в России //Актуальные вопросы экономической науки: Материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. – С. 158-160.
10. Маринина А.Ю. Маркетинговое исследование удовлетворенности клиентов уровнем работы полиграфического салона / А.Ю. Маринина // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов: материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. – Киров, 2014. - С. 123-126.
11. Маринина А.Ю. Аграрный маркетинг и его актуальность для российских агропредприятий /А.Ю. Маринина //Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник статей Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2019. – С.369-371.
12. Плотникова С.Н. Оценка и повышение инвестиционной привлекательности предприятий /С.Н. Плотникова, Л.А. Козлова //Экономика и предпринимательство. – 2015. - №1. – С. 864-868.
13. Санович М.А. Маркетинговое исследование рынка оптово-розничной торговли канцелярскими товарами Кировской области /М.А. Санович, И.В. Маракулина //Экономика и предпринимательство. – 2014. - №11-4. – С.433-436.
14. Спиридонова Е.В. Эффективность поддержки и развития малого бизнеса в Кировской области /Е.В. Спиридонова //Современный ученый. – 2017. – Т.1. - №1. – С.47-50.

УДК 332.54(476.5)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ И ВИДЫ РАБОТ, ВЫПОЛНЯЕМЫХ В ОТДЕЛЕ РЕГИСТРАЦИИ И КАДАСТРА РУП «МИНСКОЕ ОБЛАСТНОЕ АГЕНТСТВО ПО ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ И ЗЕМЕЛЬНОМУ КАДАСТРУ»

Куцаева Е.С. – студентка 2 курса, землеустроительного факультета
Научный руководитель – Крундикова Н.Г., старший преподаватель кафедры кадастра и земельного права
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Сделан анализ эффективности использования производственных ресурсов в отделе регистрации и кадастра.

Ключевые слова: эффективность, ресурсы, производство,техническая инвентаризация, недвижимость.

Отдел регистрации и кадастра - одно из структурных подразделений РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру», основной целью деятельности которого является реализация возложенных на предприятие задач и функций в части государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним [3].

За период с 2015 г. по 2019 г. РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» осуществило 442764 регистрационных действия в отношении объектов государственной регистрации.

В отношении объектов недвижимости - 62760, из них 50699 регистрационных действий по созданию объектов недвижимости, 9206 – по изменению объектов недвижимости; 2855 – по прекращению существования недвижимого имущества.

Данные о количестве регистрационных действий по годам и объектам регистрации в отношении недвижимого имущества произведенных в отделе регистрации и кадастра представлены на рисунке 1.

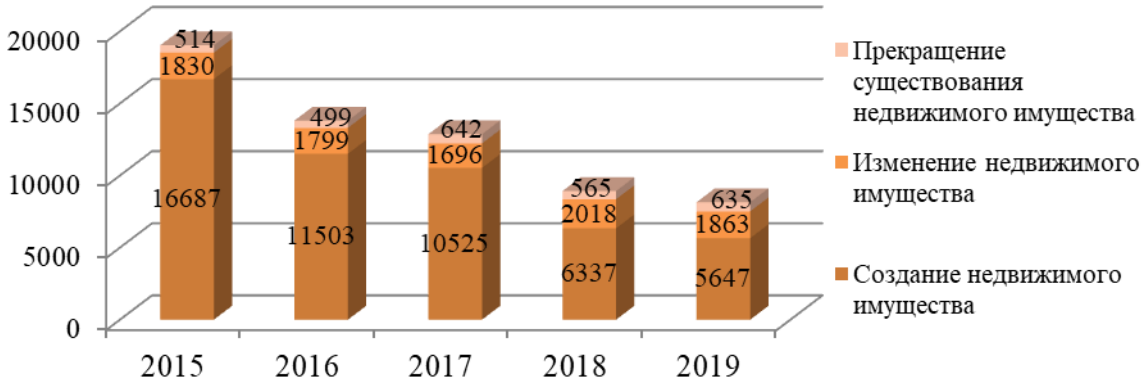


Рисунок 1– Динамика изменения количества совершенных регистрационных действий в отношении объектов недвижимости за период с 2015 г. по 2019 г.

Из рисунка 1 следует, что количество регистрационных действий в отношении объектов недвижимого имущества произведенных в РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» отделом регистрации и кадастра за анализируемый период уменьшилось на 57,20%.

Из анализа статистических данных о количестве регистрационных действий, совершенных в отношении прав на объекты недвижимого имущества следует, что за период с 2015 г. по 2019 г. было совершено 240601 регистрационное действие отделом регистрации и кадастра РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и

земельному кадастру», в т. ч. 139863 – в отношении возникновения прав на недвижимость; 75044 – в отношении перехода прав и 25694 в отношении прекращения прав на недвижимое имущество.

Динамика изменения количества произведенных регистрационных действий в отношении прав на объекты недвижимого имущества по годам представлена на рисунке 2.

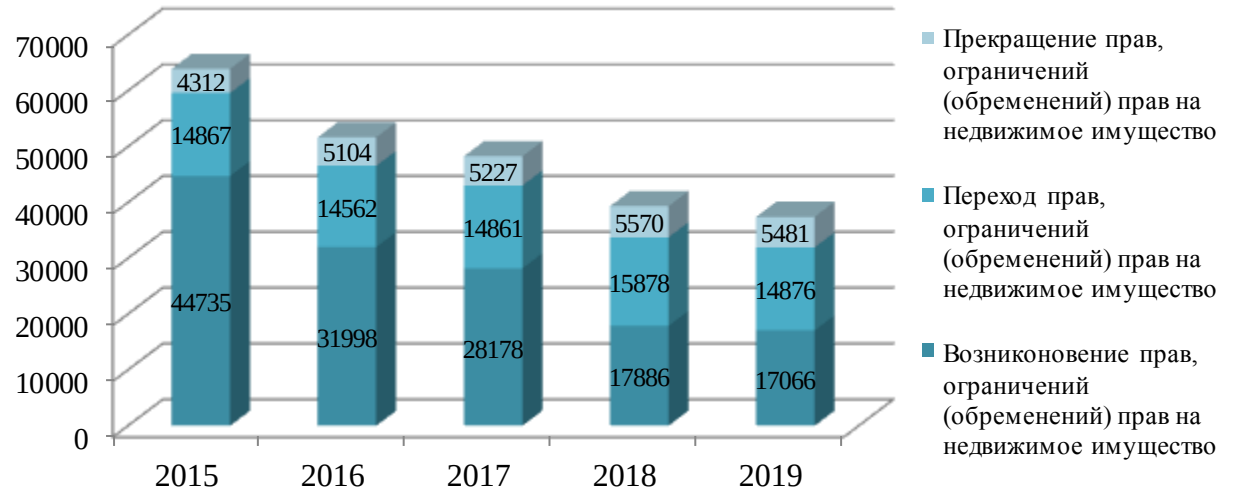


Рисунок 2– Динамика изменения количества регистрационных действий в отношении прав на объекты недвижимости

Из рисунка 2 следует, что динамика изменений количества регистрационных действий в отношении прав на объекты недвижимости также имеет отрицательное значение в период с 2015 г. по 2019 г., и составляет 41,45%.

Количество совершенных сделок за 2015-2019 гг. зарегистрированных в отделе регистрации и кадастра РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» представлено на рисунке 3.

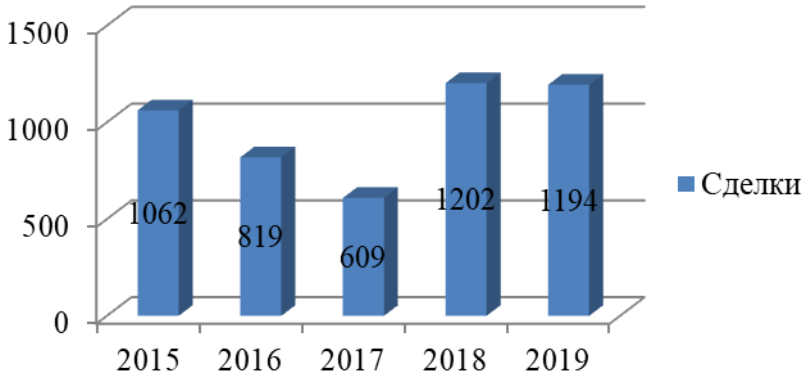


Рисунок 3 – Динамика изменения количества регистрационных действий в отношении сделок

Анализ данных представленных на рисунке 3 показывает, что динамика изменений количества регистрационных действий в отношении сделок имеет положительное значение в последние годы. Только в 2018 году было зарегистрировано на 97,37 % сделок больше, чем за прошедший 2017 год.

Анализ выполнения планового задания управлением регистрации недвижимого имущества за 2015-2019 гг. представлен в таблице 1.

Из таблицы 1 можно сделать вывод о том, что на протяжении исследуемого периода с 2015-2019 гг. отдел регистрации и кадастра перевыполнял установленное плановое задание по объему работ, что свидетельствует о достаточно высокой производительности труда на предприятии. Максимальное перевыполнение управлением регистрации планового задания наблюдалось в 2019 году и составило 10,17 %. Минимальный показатель выполнения планового задания был зафиксирован в 2016 году и составил 0,01%.

Таблица 1 – Анализ выполнения планового задания управлением регистрации недвижимого имущества РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру»

Период исследования	Планируемый объем работ, тыс. руб.	Фактически выполненный объем работ, тыс. руб.	Отклонение в плановом задании	
			Абсолютное, тыс. руб.	Относительное, %
2015	1621,3	1689,33	68,03	4,20
2016	2009,0	2009,14	0,14	0,01
2017	2059,0	2238,80	179,8	8,73
2018	2304,0	2249,27	-54,73	-2,38
2019	2334,0	2571,45	237,45	10,17

Анализ эффективности использования трудовых ресурсов в управлении регистрации недвижимости осуществляется аналогичным образом, как и при выполнении анализа в управлениях технической инвентаризации.

Данные необходимые для расчета эффективности использования трудовых ресурсов и их динамика представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Исходные данные для расчета показателей эффективности использования трудовых ресурсов за 2015–2019 гг.

Показатели	Годы				
	2015	2016	2017	2018	2019
Объем выполненных работ, тыс. руб.	1689,33	2009,14	2238,8	2249,27	2571,45
Численность работников, чел.	37	36	36	35	35
Объем выполненных работ по физическим лицам, тыс. руб.	772,02	943,89	1066,79	1165,12	1251,78
Объем выполненных работ по юридическим лицам, тыс. руб.	917,31	1065,25	1172,01	1084,15	1319,67

Исходя из данных представленные в таблице 2 можно сделать вывод, что соотношение объема выполненных работ по государственной регистрации объектов недвижимого имущества за 2015-2019 гг., между физическими и юридическими лица составляет –48,16 % и 51,84 % соответственно.

Данное структурное подразделение предприятия полностью обеспечено трудовыми ресурсами и с экономической точки зрения, деятельность отдела регистрации и кадастра можно назвать эффективной, т. к. специалисты отдела выполняют установленные планом задания, а доходы от деятельности отдела полностью покрывают его расходы.

Литература

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: 7 декабря 1998 г., № 218-З : принят Палатой представителей 28 октября 1998 г. : одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 июл. 2018 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2020 г.

УДК 331.101.3

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА ФГБОУ ВО ВЯТСКИЙ ГАТУ

Лежнин А.А. – магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье обоснована актуальность повышения мотивации персонала высшего учебного заведения в связи с возрастающими требованиями к уровню подготовки кадров. Показаны возможности положительно зарекомендовавшей себя в мировой практике системы менеджмента «Кайдзен» применительно к бюджетному учреждению высшего образования. Предложены такие направления как активизация творческой инициативы на местах, масштабное обучение кадров, в том числе в форме наставничества, формирование командного духа путем образования творческих команд, повышение уровня информированности каждого сотрудника.

Ключевые слова: мотивация персонала, эффективность, бюджетное учреждение высшего образования.

Результаты деятельности и эффективность ФГБОУ ВО Вятская ГСХА оцениваются по уровню достижения установленных критериев (KPI). По итогам рейтинга за 2019 г. академия находилась на 52-й позиции из 54 вузов. В 2020 году рейтинг выше и даже сайт академии вошел в первую лигу аграрных вузов и является лучшим среди кировских высших учебных заведений. Особенно отрадно, что в два и более раз выросло количество цитирований и международных публикаций (Web of Science и Scopus). Выполняется норматив по отношению средней зарплаты НПР к средней зарплате по экономике региона. Постоянно растет число предприятий, являющихся базами практик. Однако остро стоит вопрос по выполнению таких важных показателей, как доходы от НИОКР (без бюджетных средств) в расчете на одного НПР, удельный вес стоимости машин и оборудования (не старше 5 лет) в их общей стоимости и ряд других.

Для выполнения рейтинговых показателей Минсельхоза России в ФГБОУ ВО Вятская ГСХА утверждена дорожная карта, показатели которой являются одним из способов мотивации каждого преподавателя, когда через систему эффективного контракта затрагивается индивидуальный мотив ППС.

Учитывая преобладающий мотивационный тип персонала академии, оптимальным направлением для повышения эффективности мотивации может стать внедрение методов «LEAN» и в частности «Кайдзен» в систему управления ФГБОУ ВО Вятская ГСХА.

Система Кайдзен появилась после Второй Мировой Войны. Для восстановления японской экономики, американские оккупационные силы привезли своих экспертов. Их работа заключалась в проведении тренингов для управленцев, материал которых содержал статистические методы контроля производства. Статистический курс был разработан под руководством Гомера Сарасона и Чарльза Протцмана, дело которых продолжил Вильям Эдвардс Деминг. Развитием управленческих навыков занимался Лоувел Меллен.

Первоочередным заданием групп на обучении, был просмотр учебного фильма про рабочие инструкции, рабочие методы и отношения на рабочем места. Фильм носил название «Улучшения в четыре шага» (англ. — Improvement in four Steps, яп. — Kaizen eno Yon Dankai).

Это были первые зерна, из которых позже развивалась система Кайдзен. Постепенно система Кайдзен была истолкована и получила распространение в большинстве развивающихся стран. А после того как в 1986 году в свет вышла книга Масааки Имаи «Kaizen: The Key to Japan’s Competitive Success» — «Кайдзен: Ключ к успеху японских компаний», термин «Кайдзен» получил известность во всем мире и стал обозначением одной из главных концепций теории менеджмента[1].

Система «Кайдзен» в управлении персоналом является дополнительной формой

мотивирования персонала, в случае достижения определенных результатов организации в целом или его конкретным подразделением, а также с учетом индивидуального вклада работника в конечные результаты. От того, насколько эффективна система «Кайдзен», зависит конечный результат хозяйственной деятельности.

Кайдзен — гуманистический подход, поскольку предполагает добровольное участие сотрудников компании. В его основе вера в то, что человек может совершенствовать рабочее место, где он находится треть жизни. Применение концепции кайдзен сокращает издержки, процент брака, повышает лояльность персонала, увеличивает оборачиваемость капитала.

Основные принципы, на которых основана японская система кайдзен:

- Фокус на клиентах. Для организации важно, чтобы продукция или услуги полностью удовлетворяли потребности клиентов. Непрерывные изменения. Принцип, который характеризует суть кайдзен. Под ним скрывается непрерывные небольшие изменения во всех сферах — снабжении, сбыте, производстве, личностных взаимоотношений, управлении персоналом и т.д. Академии нужно учить по тем специальностям, которые сейчас востребованы и которые отвечают наибольшим приоритетам Минсельхоза (и финансируются им).
- Признание проблем. Трудности открыто обсуждаются. Не бывает так, что нет проблем. В работе любой организации имеются недочеты, которые нужно выявлять и устранять. Если в академии не будет открытого признания проблем, то их замалчивание не даст возможности решить их.
- Пропаганда открытости. Минимальная степень обособленности между рабочими местами и отделами. Поощряется взаимодействие, открытость. Концепция кайдзен не терпит интриг, сотрудники и их руководители рассматриваются как единое целое.
- Создание рабочих команд. Каждый сотрудник становится членом команды соответствующего кружка качества. Новые сотрудники входят в клуб «первогодок» и учатся у более опытных коллег и наставников. Их посвящают в курс дела, не скрывая тонкости работы. В системе нет конкуренции.
- Управление проектами с помощью межфункциональных команд. Ни одна команда не может работать эффективно, если она находится только в одной группе. С этим принципом связана ротация, присущая японскому менеджменту. Формирование поддерживающих взаимоотношений. Для компании важны не только финансовые результаты, но и вовлеченность сотрудников в деятельность фирмы. Считается, что это неизбежно приведет организацию к желаемым результатам.
- Развитие по горизонтали, а не только по вертикали. Личный опыт сотрудников становится достоянием компании.
- Развитие самодисциплины. Умение контролировать, сдерживать себя, проявлять уважение к другим работникам и организации в целом.
- Самосовершенствование. Сотрудники определяют объем задач, за которые несут ответственность. Они начинают работать над их решением, только после этого помогают коллегам.
- Информирование каждого работника. Персонал должен знать о деятельности, работе организации. Без этого система кайдзен, в основе которой бережливое производство, будет неполноценной.
- Делегирование полномочий. Передача определенного объема полномочий становится возможной благодаря обучению дополнительным специальностям, овладению навыками и умениями.
- Управление начинается с прогнозирования, после чего результат сравнивается с заложенным в плане. Если в организации пропагандируется методика кайдзен, в случае неудач не пытаются найти виноватых среди рядовых сотрудников. Проблема решается сообща и мирным путем. Анализ происходящего, действия на основе фактов. Руководители и подчиненные верят только той информации, которая подтверждена фактами.

- Устранение причины неудач и предотвращение рецидивов. Приверженцы системы ищут корень проблемы, а не пытаются избавиться только от ее проявлений.
- Встраивание качества в процесс. Это не усиленный контроль готового продукта, а пропаганда того, чтобы работники ответственно подходили к трудовым обязанностям.
- Стандартизация. Подбираются способы, способные закрепить достигнутый успех. Над ней работают руководители или сами сотрудники, которые потом ориентируют специалистов [2].

Основной фокус внимания система Кайдзен направляет на «качество персонала», потому что именно от персонала зависит качество выпускаемой продукции и услуг. Эта система вовлекает в процесс улучшения каждого работника – от руководителя самого верхнего звена, до рядового сотрудника.

Каждый сотрудник организации предлагает небольшие улучшения на регулярной основе. Предложения делаются не эпизодически в течении месяца или года, а постоянно. В большинстве своем они не носят глобального характера, а являются незначительными усовершенствованиями. В этом и заключается суть системы Кайдзен – большое количество малых, незначительных улучшений приводит к существенному улучшению качества.

Предложения по улучшению, которые вносят сотрудники, могут не ограничиваться какой-то конкретной областью, например, производством или маркетингом. Кайдзен технология основана на внесение изменений везде, где можно добиться улучшений.

В основе системы Кайдзен находятся 5 ключевых элементов. Чтобы она могла нормально работать, и быть эффективным инструментом повышения качества, в организации необходимо создать условия для их реализации.

Первый элемент – командная работа. Все сотрудники должны работать как одна команда для достижения общей цели и желаемого улучшения в работе. Сотрудники всех уровней должны делать все возможное для блага своих коллег и компании. Работа в команде предполагает постоянный обмен информацией, взаимное обучение, своевременное выполнение своих обязанностей и прочее. Развертывается действенный процесс обучения в рамках организации [4].

Второй элемент – персональная дисциплина. Дисциплина имеет первостепенное значение для достижения успеха. Кайдзен требует чтобы каждый сотрудник повышал свою самодисциплину во всех аспектах труда – управлении своим временем, качеством исполнения работы, соблюдении требований и регламентов, расходовании материальных и финансовых ресурсов и пр.

Третий элемент – моральное состояние. Независимо от того, удается компании добиться успеха в реализации изменений или нет, персонал должен стремиться сохранить высокий моральный дух. Высшее руководство должно внедрить в практику работы различные мотивационные инструменты, такие как хорошие условия труда, учет заслуг, система поощрений и вознаграждений, дополнительные выплаты и пособия, оплата медицинских услуг, предоставление работникам кредитов и пр. Разве может человек нормально работать, если он не уверен в завтрашнем дне: дадут ему нагрузку на следующий год или нет, где он будет жить на пенсии, если проживал в общежитии, как изменятся новые нормативы на выполнение учебных работ.

Четвертый элемент – кружки качества. Это один из принципиальных элементов системы Кайдзен. В организации необходимо организовать работу кружков качества. В состав этих кружков должны входить работники разного уровня. В кружках качества сотрудники имеют возможность обмениваться идеями, навыками, технологиями и другими важными для совместной работы ресурсами. Обмен информацией и взаимодействие в рамках кружков качества позволяет сотрудникам оценивать эффективность своей работы на основе сравнения с работой других, и тем самым пытаться улучшить свою деятельность.

Разумеется, в академии уже есть методические комиссии, ректорат и ученый совет, но они настолько загружены выполнением указаний Минобра и Минсельхоза, что у них не

остается времени на рассмотрение творческих инициатив сотрудников.

Пятый элемент – предложения по улучшению. Необходимо дать сотрудникам возможность свободно предлагать улучшения независимо от ранга, занимаемого в системе управления. Предложения сотрудников могут быть любыми, даже абсурдными, и все они должны быть учтены и рассмотрены.

Таким образом, ключевой фактор в компании, использующей Кайдзен, — внимание к процессу управления. Компании, использующие Кайдзен, как и любые другие, в той же степени стремятся к получению финансовых результатов, однако руководствуются следующим соображением: в случае, если процессы в компании проходят нормально, если они разработаны таким образом, чтобы стимулировать вовлеченность сотрудников, то желаемые результаты наступят с неизбежностью.

В Кайдзен считается, что поддержание порядка, устранение не добавляющих ценности действий и анализ стандартов, учит людей пониманию полезности концепции Кайдзен. В итоге они активно приветствуют такие изменения. Когда работники предлагают новые и улучшенные стандарты, у них развивается ощущение собственника этих стандартов и потому растет самодисциплина.

Кроме получения экономического эффекта при внедрении элементов Кайдзен отмечается рост квалификации персонала, стимулирование творческой активности работников, улучшение морально-психологического климата в коллективе, т. е. создается необходимый образовательный и квалификационный фундамент для творческой деятельности, что без сомнения положительно отразиться на уровне подготовки обучающихся [3].

Благодаря внедрению Кайдзен в ФГБОУ ВО Вятская ГСХА станут лучше решаться конкретные задачи повышения рейтинга (показателей KPI). Главные результаты ожидаются от будущей деятельности ППС, от их творческого отношения к своей работе и заинтересованности не только в личном, но и в общем для вуза успехе.

Литература

1. Гришина Е. Н. Применение метода планирования эксперимента при изучении мотивационных факторов / Е.Н. Гришина, Л.Н. Трусова // Инновационный подход к развитию регионов : материалы Междунар. науч.-практ. конф. : сб. науч. тр. - Киров, 2012. - С. 47-50. - Библиогр.: с. 50.

2. Лежнина О.В., Ларинина Т.И. Инструменты бережливого производства в АПК: теория и практика : монография / О.В.Лежнина, Т.И. Ларинина– Киров : Вятская ГСХА, 2019. – 100 с.

3.Козлова Л.А., Плотникова С.Н. Высшее образование как основа формирования личности человека в современном обществе / Л.А. Козлова, С.Н. Плотникова // Совершенствование воспитательной работы в вузе: сборник статей III Межвузовской научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2017. - С. 191-194.

4. Шулятьева Г.М. Внутрифирменное обучение персонала / Г.М. Шулятьева // Науке нового века - знания молодых: тезисы докладов 5-й научной конференции аспирантов и соискателей, посвященной 75-летию основания Вятской государственной сельскохозяйственной академии. – Киров : Вятская ГСХА, 2005. - С. 202-204.

УДК 339.138

ОБОБЩЕНИЕ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ «ИМИДЖ ОРГАНИЗАЦИИ»

Лимонова И.А. – магистрант 2 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье приведено обобщение подходов к определению понятия « имидж организации.

Ключевые слова: имидж организации, подходы, определение.

В современных условиях товарно-дифференцированного предложения и интенсивного рыночного соперничества ключевая роль отводится неценовым факторам конкуренции, среди которых важное место занимают параметры имиджа [1, 2]. Понятие «имидж» происходит от англ. image, то есть «изображение», «образ», «отражение». В социологическом словаре дано определение имиджа как создаваемого субъектом внешнего образа с целью вызвать определенное впечатление, мнение, отношение у окружающих. В современной научной литературе отечественными и зарубежными авторами даны различные определения данного понятия. Цель работы – обобщение и систематизация подходов к пониманию имиджа организации.

Рассмотрев определения в хронологическом порядке публикаций можно сделать вывод, что подходы к понятию имиджа менялись с течением времени и развитием рекламы

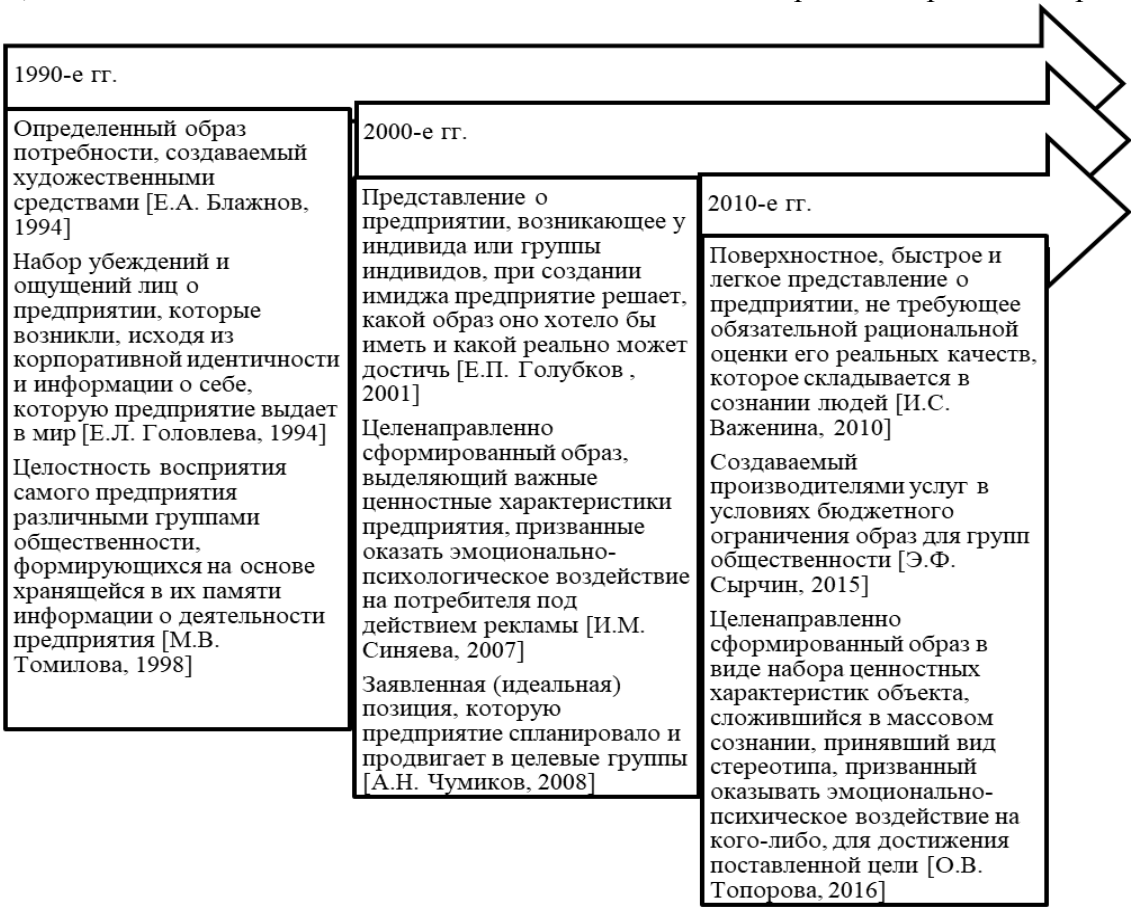


Рисунок 1 – Изменение подходов к понятию имиджа во времени

В 1990-е годы имидж предприятия рассматривался как целенаправленно создаваемый образ, который формировало само предприятие. Имидж не был направлен на определенные группы людей, а создавался для широкой публики. В 2000-е годы с развитием конкуренции и рекламных технологий имидж предприятия начал ориентироваться на целевые группы

людей. В наше время в век высоких технологий и интернета, скоротечности информации и легкодоступности, при определении имиджа авторы обращают внимание на рациональные и эмоциональные аспекты его восприятия.

Выполнив анализ определений имиджа, можно выделить основные подходы к пониманию его сущности. В рамках первого подхода (Б. Джи, М.В. Томилова, Л.В. Даниленко) имидж организации трактуется как некая оценка организации извне, которая складывается у потребителей без каких-либо специальных действий со стороны самой организации. Здесь имидж формируется стихийно, причем во многих случаях рациональная оценка потребителями реальных качеств организации отсутствует. Противоположной точки зрения придерживаются такие авторы, как А.Н. Чумиков, А.С. Сотникова, И.М. Синяева и некоторые другие, которые считают имидж целенаправленно созданным образом, который формируется в сознании потребителей об организации, на основе информации выдаваемой о себе во внешний мир.

На основе анализа определений имиджа, можно отметить, во-первых, что имидж или возникает стихийно, или создается целенаправленно. Во-вторых, имидж способен влиять на поступки и решения людей в отношении объекта-носителя имиджа. В-третьих, в процессе формирования имиджа выделяются две взаимодействующие стороны – источник и получатель информации. В-четвертых, имидж организации формируется как у целевых групп, так и у общественности, которые не имеют непосредственного к организации отношения. Проанализировав толкования имиджа различных авторов и выделив ключевые аспекты его сущности, сформулируем уточненное авторское определение (Рис.2).

Рисунок 2 – Уточненное определение понятия «имидж организации»

Таким образом, имидж организации не может быть охарактеризован однозначно, но требует целенаправленных действий по его формированию и поддержанию.

Литература

1. Козлова Л.А. Совершенствование системы формирования и развития социального имиджа бюджетных медицинских учреждений / Л.А. Козлова, Э.Ф. Сырчин // Концепт. - 2015. - №3. - С. 81-85.
2. Медведева Ю.В. Современные подходы к классификации видов территориального имиджа / Ю.В. Медведева, И.В. Маракулина // Актуальные вопросы экономики региона: анализ, диагностика и прогнозирование. - 2016. - С. 73-76.

УДК 332.54(476.5)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ И ВИДЫ РАБОТ, ВЫПОЛНЯЕМЫХ В УПРАВЛЕНИЯХ ТЕХНИЧЕСКОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА РУП «МИНСКОЕ ОБЛАСТНОЕ АГЕНТСТВО ПО ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ И ЗЕМЕЛЬНОМУ КАДАСТРУ»

Лужанкова В.А. – студентка 3 курса землеустроительного факультета
Научный руководитель – Крундикова Н.Г., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Сделан анализ эффективности использования производственных ресурсов на конкретном предприятии.

Ключевые слова: эффективность, ресурсы, производство,техническая инвентаризация, недвижимость.

Техническая инвентаризация - система сбора, обработки, хранения и выдачи информации о наличии, составе, местоположении и техническом состоянии объектов на основе результатов и периодических обследований в натуре[1].

Отделы технической инвентаризации недвижимого имущества в своей деятельности руководствуются: законодательными и иными нормативными правовыми актами; распорядительными документами вышестоящих органов управления и самого предприятия; нормативно-методическими, другими руководящими документами по вопросам выполняемой работы; правилами внутреннего трудового распорядка; коллективным договором.

При проведении анализа эффективности использования производственных ресурсов, как правило, прибегают к использованию экономических методов. Одним из таких методов является - нормирование труда.

Для нормирования труда специалистов по технической инвентаризации недвижимого имущества в РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» применяют нормированное задание.

В РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру», на основании вышеуказанного плана, осуществляется распределение планируемого объема выполняемых работ по каждому отделу и по каждому специалисту.

Распределение планируемого объема работ между специалистами управлений осуществляется с учетом штатной численности специалистов в отделе, квалификации специалистов, размера тарифной ставки специалиста и др. факторов.

Разработка планового задания осуществляется по планируемому объему работ, которые должны выполнить сотрудники предприятия за определенный период, как правило, разработка планового задания осуществляется на 1 год.

В таблице 1 приведены показатели планового задания и фактические объемы выполненных работ в управления технической инвентаризации недвижимого имущества РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» за 2015-2019 гг.

Из таблицы 1 можно сделать вывод о том, что на протяжении исследуемого периода с 2015-2019 гг. управления по технической инвентаризации недвижимого имущества перевыполняли установленное плановое задание по объему работ, за исключением 2018 года, что свидетельствует о достаточно высокой производительности труда на предприятии.

Таблица 1 – Анализ выполнения планового задания управлениями технической инвентаризации недвижимого имущества РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру»

Период исследования	Планируемый объем работ, тыс. руб.	Фактически выполненный объем работ, тыс. руб.	Отклонение в плановом задании	
			Абсолютное, тыс. руб.	Относительное, %
2015	2139,0	2193,35	54,35	2,5
2016	2022,0	2087,04	65,04	3,2
2017	2023,0	2186,78	163,78	8,1
2018	2165,0	2001,29	163,71	-7,6
2019	2061,0	2453,02	392,02	19,0

Динамику отклонения в выполнении планового задания по годам можно представить в виде графика (рисунок 1).

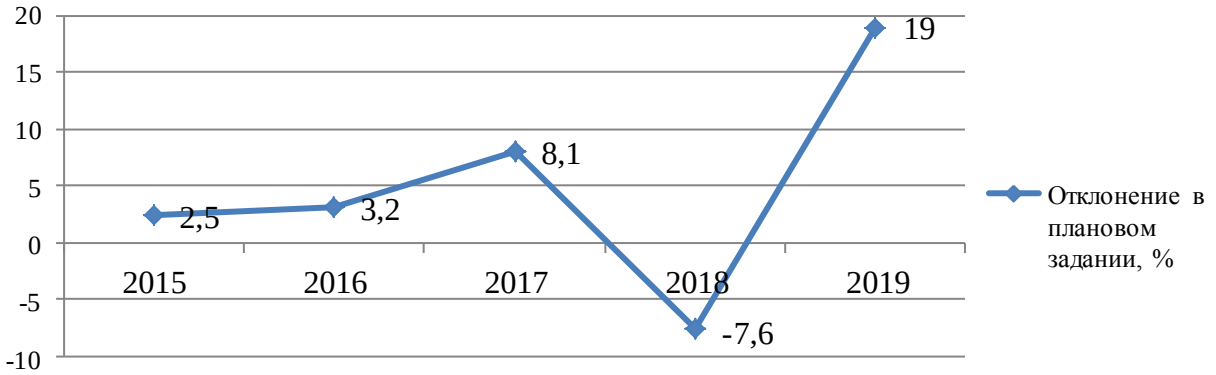


Рисунок 1– Динамика отклонения в выполнении планового задания управлениями технической инвентаризации недвижимого имущества за 2015-2019 гг., %

РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» осуществляет свою производственно-хозяйственную деятельность на основании хозрасчета.

Данные необходимые для расчета эффективности использования трудовых ресурсов и их динамика представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Исходные данные для расчета показателей эффективности использования трудовых ресурсов за 2015–2019 гг.

Показатели	Годы				
	2015	2016	2017	2018	2019
Объем выполненных работ, тыс. руб.	2193,35	2087,04	2186,78	2001,29	2453,02
Численность работников, чел.	54	56	55	54	56
Объем выполненных работ по физическим лицам, тыс. руб.	717,44	747,58	790,30	744,68	932,64
Объем выполненных работ по юридическим лицам, тыс. руб.	1475,91	1339,46	1396,48	1256,61	1520,38

Исходя из данных представленные в таблице .2 можно сделать вывод, что соотношение объема выполненных работ по технической инвентаризации объектов недвижимого имущества за 2015-2019 гг., между физическими и юридическими лица составляет – 35,98 % и 64,02 % соответственно.

Расчет среднегодовой выработки трудоемкости на одного работника по технической инвентаризации недвижимого имущества в РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» за 2015-2019 гг. приведён в таблице 2.

В таблице 2 базовый год – 2018, а за отчетный принят 2019 г. Как видно из таблицы, показатель объема выполненных работ в 2019 г. увеличился на 451,73 тыс. руб., относительное отклонение составило 122,57 %. В связи с таким увеличением объема работ увеличилась и среднегодовая выработка. Прирост среднегодовой выработки за последний год составил 18,19 %, а абсолютное отклонение при этом составило 6,74 тыс. руб./ чел. в сторону увеличения.

Таблица 2 – Расчёт среднегодовой выработки и трудоемкости одного работника по технической инвентаризации недвижимого имущества за 2015–2019 гг.

Показатели	2015	2016	2017	2018	2019	Абсолютное отклонение тыс. руб.	Темп роста, %	Темп прироста, %
Объем выполненных работ тыс. у.е.	2193,35	2087,04	2186,78	2001,29	2453,02	451,73	122,57	22,57
Численность персонала, чел	54	56	55	54	56	2,00	103,70	3,70
Среднегодовая выработка, тыс. руб./чел.	40,62	37,27	39,76	37,06	43,80	6,74	118,19	18,19
Трудоемкость, чел./тыс.руб.	0,02462	0,026832	0,025151	0,026983	0,022829	-0,0042	84,61	-15,39

Анализ данных таблицы показывает, что падение объема выполненных работ сократила выработку на одного работника в 2016 году по сравнению с выработкой 2015 года на 8,24%, в 2017 году выросла выработка 2016 года на 6,68 %, а в 2018 году выработка снизилась на 6,79%.

Таким образом, падение объема выполненных работ оказало негативное влияние на сокращение выработки на одного работника за 2016 и 2018 гг., что говорит о падении эффективности использования работников организации за рассматриваемый период.

По результатам анализа эффективности использования производственных ресурсов в управлениях технической инвентаризации недвижимого имущества РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» можно сделать вывод о том, что данные структурные подразделения предприятия полностью обеспечены трудовыми ресурсами и имеет положительные показатели по выполнению планового задания за анализируемый период.

В последние годы наблюдается увеличение выработки на одного работника управления с уменьшением трудоемкости.

Об этом свидетельствует опережающий темп роста объема выполненных услуг по сравнению с темпом роста численности работающих, что и привело к относительной экономии данного вида ресурса.

Литература

1. Фролова Т.А. Экономика предприятия: конспект лекций. – Таганрог: Издательство ТТИ ФЮУ, 2012. – 112с.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

УЧЕТ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «СЕКРЕТ»

Лянгузова А.А. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Гришина Е.Н., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье рассматривается учет движения готовой продукции на конкретном предприятии. Раскрывается понятие готовой продукции, её реализация и рекомендации в области бухгалтерского учета, на основании которых осуществляется её учет. Приводятся типовые бухгалтерские записи для учета готовой продукции.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, учет готовой продукции, документальное оформление движение готовой продукции.

Готовая продукция считается одной из частью материально-производственных запасов.

Организована готовая продукция для продажи, то есть это конечный итог производственного цикла готовой продукции, её активы, которые в конечном итоге закончены обработкой, технические и высококачественные свойства которых аналогичны условиям договора или требованиями иных документов [2].

Реализация готовой продукции - это конечный этап движения продукции в организации. Данный этап направлен на рост доходов, уменьшение товарных остатков, и, при необходимом уровне рентабельности, позволяет обеспечивать организацию прибылью.

Таблица 1 – Типовые бухгалтерские записи для учета готовой продукции в ООО «Секрет»

№ п/п	Содержание ФХЖ	Дебет	Кредит	Сумма, руб.	Первичные документы
1	Принята готовая продукция на склад по планово-учетным ценам	43	20	5175000	Накладная на передачу готовой продукции в места хранения
2	Списание себестоимости проданных товаров в плановых и бухгалтерских ценах	90.2	43	4255000	Бухгалтерская справка - расчет
3	Учитывают затраты на выпуск продукции	20	02, 10, 70, 69, 25, 26	1278960	Расчетно-платежная ведомость, Ведомость по амортизации ОС; Требования – накладная; Бухгалтерская справка - расчет
4	Учитывается величина отклонения фактической стоимости от плановой	43	20	4816040	Бухгалтерская справка - расчет
5	Учтена сумма отклонения фактической себестоимости от плановой в доле реализованной продукции	90.02	43	3959855	Бухгалтерская справка - расчет

При верной организации учета движения готовой продукции используется разработанная и утвержденная номенклатура продукции. Это реестр наименований типов продуктов, производимых организацией, сгруппированных в соответствии с точными критериями, отражающими особые качественные характеристики отдельных продуктов. Также он позволяет отличать один товар от другого по моделям, классам, стилям, артикулам, брендам, сортам и тд.

После того, как номенклатура составлена, каждому виду товара присваивается номенклатурный номер, который состоит из различного количества знаков, отражая соответствующие характеристики [3].

Готовая продукция, в соответствии с положением по ведению бухгалтерского учета в балансе и бух отчетности подлежит анализу по фактической или нормативной производственной себестоимости. Также готовая продукция может подлежать анализу по прямым статьям затрат.

После инвентаризации и оценки незавершенного производства и только по окончании текущего месяца могут быть рассчитаны фактическая себестоимость и прямые затраты. Готовые изделия перемещаются и реализовываются постоянно [1].

В соответствии с политикой организации готовая продукция оценивается по фактическим затратам на ее изготовление. Расходы, которые нельзя отнести к конкретному виду продукции, распределяются пропорционально затратам на материалы, идущим на выпуск продукции.

Накопленные на счете 26 «Общехозяйственные расходы», являющиеся управленческими расходами, на конец отчетного периода в качестве условно-постоянных единиц списываются в дебет счета 90 «Продажи», субсчета 90/08 «Управленческие расходы».

Таким образом, расчет себестоимости продукции в ООО «Секрет» ведется в соответствии с учетной политикой и ПБУ 10/99.

Бухгалтерия предприятия под своим контролем осуществляет учет выпуска готовой продукции. Равномерность этого учета гарантирует полное выполнение договорных обязанностей по отгрузке продукции покупателям, оперативность исполнения и всех расчетов и выплат.

Вся информация, касающаяся выпуска готовой продукции, в течение попадает в бухгалтерию. Бухгалтерия, в свою очередь ведет количественный и стоимостной учет выпуска по видам продукции.

По окончании месяца определяется результат работы предприятия в производственном процессе за счет выпуска готовой продукции. Экономия или перерасход как разница между фактической и плановой себестоимостью реализованной продукции, что дает вероятность обнаружить предпосылки уменьшения эффективной работы предприятия.

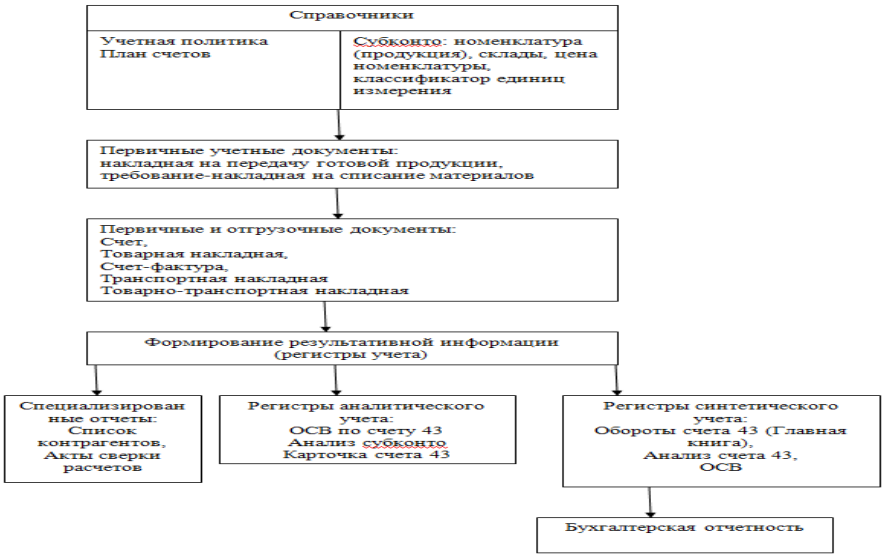


Рисунок 1 – Схема движения информации по учету готовой продукции в ООО «Секрет»

Как видно из рисунка 1, вся информация, касающаяся готовой продукции, обязательно отражается в различных документах, требует знания и умения использовать различные нормативные документы.

При этом все документы взаимосвязаны, начиная от первичных документов и заканчивая бухгалтерской отчетностью предприятия.

Бухгалтерская отчетность в свою очередь используется для формирования статистической отчетности по отраслям, по областям, по стране и т.д. Поэтому так важна своевременность, правильность отражения всех фактов хозяйственной жизни в соответствии нормативно-правовыми требованиями по бухгалтерскому учету.

Литература

1. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: [Приказ Минфина России от 29.07.1998 N 34н (ред. от 11.04.2018)]. – Режим доступа [КонсультантПлюс].
2. Бухгалтерский финансовый учет : учебник для среднего профессионального образования / Л. В. Бухарева [и др.] ; под редакцией И. М. Дмитриевой, В. Б. Малицкой, Ю. К. Харакоз. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 490 с.
3. Бухгалтерский учет. В 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. В. Воронченко. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 353 с.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

АУДИТ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА

Мешина И.В. – студентка 4 курса экономического факультета,
Научный руководитель – Козлова Л.А., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье описан процесс проведения аудита бухгалтерского баланса. В конце статьи сделан вывод о важности аудита бухгалтерского баланса.

Ключевые слова: аудит бухгалтерского баланса, этапы проведения аудиторского обследования, информационная база аудита бухгалтерского баланса.

Отчетом о финансовой деятельности предприятия является бухгалтерский баланс, а аудитом бухгалтерского баланса является проверка бухгалтерского баланса, которая даст заключение о достоверности баланса предприятия [2].

Целью исследования является характеристика аудита бухгалтерского баланса, описание этапов его проведения и информационной базы.

Бухгалтерский аудит является одним из наиболее важных рычагов управления финансовой системы. Данную процедуру проводят не все организации. Обязательному аудиту бухгалтерского баланса подвергаются следующие предприятия [1]:

- если доход от осуществления предпринимательской деятельности превысил 800 млн. руб.
- если сумма активов баланса предприятия превышает 400 млн. руб.
- если на предприятие поступили фонды, в т. ч. денежные более 3 млн. руб.

Так же аудит бухгалтерского баланса может быть проведен по инициативе собственника предприятия, например, у собственника организации есть подозрения о каких либо махинациях со стороны генерального директора или главного бухгалтера [2].

В ходе проведения аудита будет дано заключение о достоверности бухгалтерского баланса.

На рисунке 1 рассмотрим информационную базу для аудита бухгалтерского баланса [2].

Рисунок 1 – Информационная база для аудита бухгалтерского баланса

С помощью элементов информационной базы при проведении аудита бухгалтерского баланса, аудитор может вынести свое мнение о правильности заполнения бухгалтерского баланса, а также показать искажения информации и риски.

При проведении аудита бухгалтерского баланса аудитор проходит через следующие этапы [3]:

1 этап – Подготовительный. На данном этапе аудитор знакомится с деятельностью предприятия (клиента), изучает учетную политику, производит оценку внутреннего контроля, осуществляет запросы для проверки контрагентов [4]. Здесь же собирается вся информация для формирования общей картины о финансовой деятельности предприятия, о том какую систему налогообложения принимает предприятие. Аудитор рассчитывает показатели финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия, а также дает оценку ликвидности клиента. Утвердившись в возможности дальнейшего сотрудничества аудитор и экономический субъект оформляют сделку.

2 этап – Планирование аудита. Данный этап подразделяется на предварительное планирование и собственно планирование.

На этапе предварительного планирования аудитору необходимы знания деятельности аудируемого лица и среде в которой она осуществляется. Также суть данного этапа заключается в проверке правильности составления бухгалтерского баланса. Этот этап начинается с математической проверки правильности проведения расчетов. Сверяются итоги по статьям баланса, и сверяются данные с регистрами бухгалтерского учета всех счетов, задействованных в составлении баланса. Так же сверяются и начальные показатели при составлении баланса. В процессе аудита происходит сверка как аналитического, так и синтетического учета. Могут быть выборочно проверены первичные документы, причем, информация по ним должна быть полностью достоверной с учетом на предприятии.

Собственно, планирование. Планирование аудита является одним из обязательных этапов проверки и заключается в определении стратегии (плана) и тактики (программа) аудита, объема аудиторской проверки и разработки конкретных аудиторских процедур.

3 этап – Выполнение аудиторских процедур. В ходе проведения данного этапа осуществляется сбор доказательств и их документирование, а также сверка строк бухгалтерского баланса с данными бухгалтерских отчетов [5].

4 этап – Заключительный. На последнем этапе аудита происходит обобщение результатов проверки, формирование мнения о достоверности бухгалтерского баланса.

Таким образом, в статье выделено, краткое описание аудита бухгалтерского баланса, т.е. какие организации проводят бухгалтерский аудит, элементы информационной базы для проведения данной процедуры и этапы. Отмечу, что аудит бухгалтерского баланса это такая

процедура с помощью, которой аудитор осуществляет проверку бухгалтерского баланса, а также подтверждается правильность исчисления коэффициентов финансовой устойчивости и ликвидности. С помощью аудита бухгалтерского баланса выявляются искажения и риски, которые в дальнейшем могут повлиять на финансовую деятельность предприятия.

Литература

1. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: [Федеральный закон РФ от 30.12.2008 г. № 307-ФЗ (последняя редакция)]. – Режим доступа [КонсультантПлюс].
2. Аветисян А. С. Аудит в схемах: Учебное пособие. — М.: Проспект, 2021. — 96 с.
3. Андреева Л. В., Бодрова Т. В. Учет, анализ и аудит показателей, обеспечивающих экономическую безопасность хозяйствующих субъектов: Учебное пособие. — М.: Дашков и Ко, 2020. — 102 с.
4. Галкина Е.В. Бухгалтерский учет и аудит / Е.В. Галкина. — М.: КноРус, 2018. — 448 с.
5. Камысовская С.В. Банковский финансовый учет и аудит: Учебное пособие / С.В. Камысовская, Т.В. Захарова, Н.Н. Попова. — М.: Форум, 2019. — 64 с.
6. Рогуленко Т. М., Пономарева С. В., Бодяко А. В. Аудит: Учебник. — М.: КноРус, 2020. — 382 с.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ МОЛОКА

Мурадова Р.Б. – студентка 4 курса факультета экономики
Научный руководитель – Костяев А.И., доктор экономических наук, профессор
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье описан анализ себестоимости молока. По итогу статьи приведены основные выводы.

Ключевые слова: анализ, себестоимость молока, калькуляция, бухгалтер, ПБУ.

Одна из самых высоких долей в производстве валовой продукции занимает молочное скотоводство [1,2,3,6,8].

Однако не только это определяет ее значение, но и то, что молочное скотоводство оказывает большое и важное влияние на сельское хозяйство и уровень обеспечения людей продуктами питания.

Для понимания, как влияние оказывает своё действие, рассчитывается такой показатель, как себестоимость с/х продукции [5,9].

Перейдем подробнее по отдельным объектам – предприятия, которые задействованы в производстве с/х продукции.

Для их оценки разработана определенная система, с помощью которой можно провести анализ его деятельности:

- Собираются данные;
- Подготавливаются расчетные таблицы (в них находятся показатели технико-экономические показатели).

Далее рассмотрим, из чего состоит себестоимость.

В себестоимость включаются все затраты (издержки), которые прямым или косвенным способом связаны с производством и реализацией с/х продукции, выраженные в денежном эквиваленте.

Более конкретно ниже перечислены статьи затрат, которые в итоге составляют себестоимость с/х продукции:

- з/п работников с начислениями,
- корма,
- затраты на содержание основных средств,

- стоимость работ и услуг,
- прочие затраты, связанные с производством и реализацией продукции,
- управленческие затраты и др [7]

Таким образом можно сформулировать определение себестоимости.

Себестоимость — это показатель эффективного использования производственных ресурсов, который показывает качественную сторону всей производственной и хозяйственной деятельности с/х организации.

А для того, чтобы вычислить себестоимость с/х продукции, составляется калькуляция, которая является последним этапом учета затрат.

Калькуляция — это прием (способ) БУ, который помогает разнести затраты по группировкам (статьям).

Калькуляция нужна для того, чтобы была возможность выявить и далее применить резервы уменьшения завтра, цены и другое.

После вышеизложенной теории, рассмотрим этапы формирования калькуляции и с/с продукта молочного скотоводства:

1) для начала нужно определить общую сумма, приходящую на содержание основного молочного стада (ОМС);

2) определяем с/с побочной продукции, например, навоз, шерсть-линка, волос-сырец (С/с ПП) из фактических затрат при подготовке;

3) далее идут расчеты: ОМС – С/с ПП (из суммы в первом пункте вычитается сумма из второго). В итоге получается фактические затраты (ФЗ) на содержание ОМС;

4) разделим ФЗ на: молоко и приплод, 90% и 10% соответственно.

5) далее ФЗ по каждому виду продукции (ВП) нужно разделить на количество данного ВП, в итоге получается с/с 1 ц молока и 1 головы приплода.

Это можно увидеть в пункте 65.1 Методических рекомендаций по БУ затрат на производство и калькулированию с/с продукции (работ, услуг) в с/х организациях» (утверждены приказом Минсельхоза России от 6 июня 2003 г. № 792). [4]

Литература

1. Жукова Ю.С., Маринина А.Ю. Перспективы развития рынка нетрадиционных видов молока (на примере Кировской области) /Ю.С. Жукова, А. Ю. Маринина // Вектор экономики. - 2020. - № 7. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=43800582

2. Жукова Ю.С. Основные тенденции развития рынков сельскохозяйственной продукции России /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына // Дневник науки. – 2019 – № 2 (26). – С. 36. - URL: http://dnevniknauki.ru/images/publications/2019/2/economy/Zhukova_Nagovitsyna.pdf

3. Лежнина О.В. Особенности сбыта продукции молочного подкомплекса /О.В. Лежнина // Актуальные вопросы экономической науки: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2011. – С.139-142

4. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету затрат и выхода продукции в молочном и мясном скотоводстве. - URL: http://www. consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93052/b26b2e47bd38905e1b2e8e82c424a69d639de743/

5. Мильчик И.В. Оценка затрат торгового предприятия: экономико-статистический подход /И.В. Мильчик // Дневник науки. – 2017 – №11. – С. 26. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=30728442

6. Наговицына Э.В.. Разработка кластера для повышения эффективности развития молочного скотоводства Кировской области /Э.В. Наговицына, Ю.В. Давыдова //Современные проблемы науки и образования. – 2014. - №5. – С.347. – URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_22566721_66462533.pdf

7. Ребрин Ю.И. Основы экономики и управления производством: конспект лекций. – М.:ТРТУ, 2018.

8. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
9. Шиврина Т.Б. Формирование эффективной системы управления затратами организации /Т.Б. Шиврина // Экономика, управление, образование: история, исследования, перспективы: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2018. - С. 163-165.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ АУДИТЕ РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Невзорова А.С. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Козлова Л.А., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье описаны основные положения аудита расчетов по оплате труда персонала на предприятии. По итогу статьи приведены основные выводы.

Ключевые слова: аудит, оплата труда, особенности, бухгалтер, ПБУ.

Аудит расчетов с персоналом по оплате труда проводится на основании Федерального закона №307, с целью выражения мнения аудитора о бухгалтерском учете, в части учета расчетов с персоналом по оплате труда.

Для проведения аудита расчетов по оплате труда аудитор запрашивает источники информации, такие как: первичные документы по оплате труда, а так же учетные регистры, налоговая и финансовая отчетность по оплате труда [5].

К первичным документам относятся формы по учету личного состава работников предприятия, по учету времени работы, а так же по учету выплат.

К учетным регистрам относятся анализ счета 70, 76, 50,51,69,68, ОСВ по счету 70, 76,50,51,69,68. Так же главная книга по данным счетам, и карточки счетов [4].

К налоговой и финансовой отчетности относятся такие вида декларации и расчетов как: декларация по страховым взносам, декларация 2 НДФЛ, декларация 6 НДФЛ, расчет 4ФСС [4].

После сбора всей информации, аудитор проводит опрос оценки системы внутреннего контроля и бухгалтерского учета расчетов по оплате труда. Выявляет уровень существенности отражения информации в бухгалтерском учете по расчетам с персоналом по оплате труда [5].

Следующим этапом является расчет аудиторского риска, а так же составление плана и программы аудита расчетов с персоналом по оплате труда [5].

После составления программы аудита, аудитор разрабатывает рабочие аудиторское документы для проверки правильности отражения расчетов по оплате труда в бухгалтерском и налоговом учете предприятия.

Самым важным при проверки расчетов по оплате труда это арифметическая проверка начислений по всем категориям работающих и порядок оформления первичных документов [4].

Так при проверке начислений и выплат отпускного пособия происходит контроль правильности его исчисления, периода за который исчисляется отпуск. Так расчет отпускных производится из расчета среднедневного заработка и числа дней в отпуске.

Далее аудитор проверяет правильность начисления больничных листов в организации. Проверка проводится по листкам временной нетрудоспособности. Аудитор сверяет расчет путем арифметической проверки и сверяет с записями в бухгалтерской программе.

Аудитор может выбирать способ проверки расчетов по заработной плате, это может быть как сплошной способ, так и выборочный, что бы понять правильность расчетов по оплате труда на предприятии [2].

Далее аудитором выполняется работа по определению удержаний из заработной платы. Аудитор выявляет все суммы, которые подлежат налогообложению и удержанию. По НДФЛ так же происходит разграничение удержаний по ставкам. После проверки аудитор сверяет с бухгалтерскими записями и отчетностью по налогам и взносам с заработной платы. На следующем этапе аудитор сверяет правильность отражения бухгалтерских проводок по расчетам оплаты труда на предприятии [3].

Аудитором так же проверяется налоговая отчетность по расчетам оплаты труда на предприятии. Сверяются сроки уплаты, сверяется налогооблагаемая база, ставки налогов и взносов. Так же аудитором проводится проверка бухгалтерских записей по составленной отчетности предприятием. После проведения всех аудиторских процедур, аудитором составляется мнение о достоверности и правильности ведения бухгалтерского учета в части расчетов по оплате труда.

Таким образом, в ходе рассмотрения особенностей аудита расчетов по оплате труда, было выявлено, что аудит расчетов по оплате труда может быть сплошным или выборочным, при проведении аудиторской проверки аудитор руководствуется нормативно- правовой базой по расчетом с персоналом по оплате труда. Важным в аудите расчетов с персоналом по поалеет труда является составление такие документов аудитора как расчет аудиторского риска, плана и программы аудита, а так же рабочих документов аудитора по расчетам с персоналом по оплате труда.

Литература

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» № 307-ФЗ (ред. от 01.04.2020 г.).
2. Аудит: учебник для бакалавров / Р.П. Булыга [и др.]. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2020. — 431 с.
3. Аудит: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.И. Подольский [и др.]. - 6-е изд. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 687 с.
4. Вахрушева О.Б. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие / О.Б. Вахрушева. - М.: Дашков и К, 2019. - 252 с.
5. Воронова Е.Ю. Управленческий учет: Учебник для академического бакалавриата / Е.Ю. Воронова. - Люберцы: Юрайт, 2019. - 428 с.

УДК 331

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Немятых Л.А. – магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье обоснована актуальность совершенствования системы стимулирования персонала для обеспечения эффективной мотивации труда. Дана характеристика инновационных методов мотивации труда: участие в прибыли, в акционерном капитале, система бонусов, льготы и компенсации не связанные формально с результатами труда.

Ключевые слова: мотивация персонала, система стимулирования, эффективность.

Основные проблемы в области обеспечения мотивации персонала в настоящее время заключаются в нарушении принципов проектирования систем стимулирования.

Стимулирование труда эффективно только тогда, когда органы управления предприятия умеют добиваться и поддерживать уровень работы, за который платят.

Цель стимулирования - не побудить человека работать, а побудить его делать лучше (больше) того, что обусловлено трудовыми отношениями. Эта цель может быть достигнута только при системном подходе к стимулированию труда.

Что касается организации оплаты труда, являющейся одним из основных видов материального стимулирования, то следует отметить, что в настоящее время оплата труда не выполняет две свои основополагающие функции: воспроизводственную и стимулирующую.

Одним из отрицательных последствий реформирования российской экономики стало качественное изменение места заработной платы в обеспечении жизни населения: роль заработной платы в формировании доходов сократилась и продолжает сокращаться при одновременном появлении и закреплении не обоснованной результатами деятельности дифференциации уровней доходов по сферам экономики, отраслям материального и нематериального производства, а внутри их - по территориям, предприятиям и категориям персонала.

Уровень заработной платы потерял необходимую связь с конечными результатами производства и труда.

Для стимулирования трудовой деятельности персонала, необходимо создание взаимосвязанного механизма деятельности экономических и социально-психологических мотивов, которые побуждали бы работников к трудовой активности.

К новым методам мотивации, применяемым в России основанном на зарубежном опыте относятся (рисунок 1):

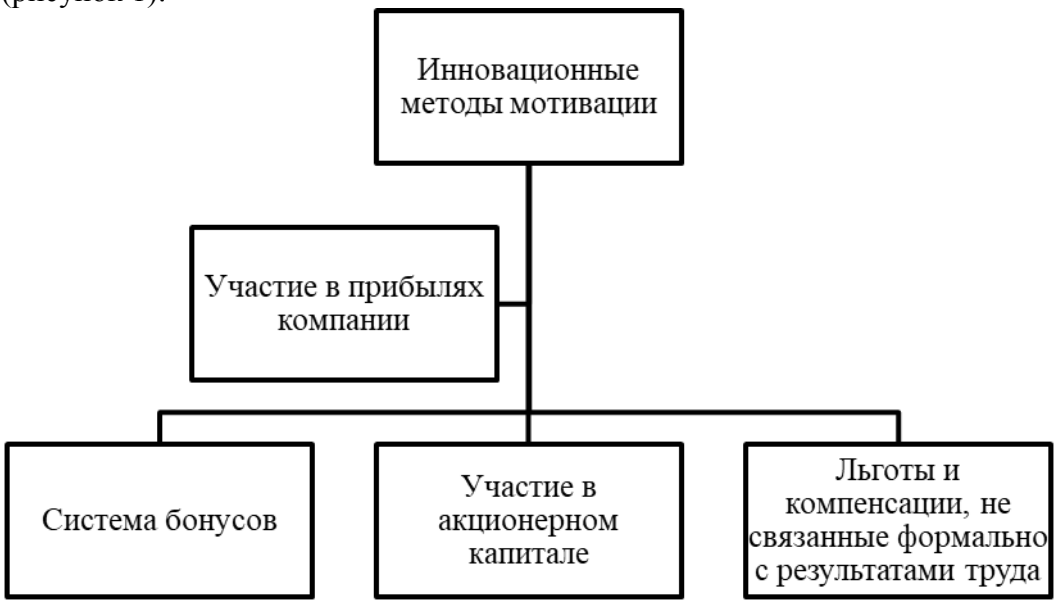


Рисунок 1 – Инновационные методы мотивации [2, с. 63]

Многие из этих систем направлены на стимулирование престижности труда, инициативы, творческой активности, т.е. различных сторон мотивационного ядра личности.

Соучастие в прибыли относится к наиболее распространенным формам материальной мотивации, которые ориентированы на реализацию корпоративных основ организаций. Согласно концепции участия в прибыли трудовой доход разделяют на постоянную и переменную части. Первая часть (постоянная) состоит из зарплаты, выплачиваемой или по результатам тарифного соглашения в рамках коллективного договора, или по результатам индивидуальных контрактов, заключаемых между работодателем и персоналом, занятым интеллектуальным трудом. Вторая часть доходов персонала (переменная) выплачивается в виде бонусов, которые формируются в каждой организации с учетом ряда факторов, касающихся ее экономического положения.

В настоящее время в качестве групповых методов стимулирования результативности и распределения прибыли наибольшую известность приобрели системы Скэнлона, Раккера и «Импрошейр» (Improshare), ключевым моментом которых является то, что они базируются на принципах и теории мотивации [1, с. 85].

Участие в акционерном капитале (опционы) – производится на основе покупки акций организации и получения дивидендов: покупка акций работником организации может происходить, как на льготной, так и на безвозмездной основе. Эта форма вознаграждения, используемая современными корпорациями для стимулирования своих сотрудников, устанавливает зависимость между будущим доходом сотрудникам и курсом акций

корпорации – важнейшим показателем успеха компании. Участвуя в плане приобретения акций, сотрудники становятся непосредственно заинтересованными в повышении их курса, а, следовательно, увеличение рыночной ценности компании, и связывают свое благополучие в долговременной перспективе с ее процветанием.

Системы стимулирования продаж, или комиссионные, используются для стимулирования сотрудников отдела сбыта. В их основе лежит простой принцип – установление прямой зависимости между размером вознаграждения и объемом продаж. Выбор метода определения комиссионных зависит от того, какие цели преследует организация. Комиссионные устанавливаются в виде фиксированного процента от объема реализации, как правило, когда компания стремиться к максимальному увеличению общего объема продаж. Методы определения размера комиссионных: фиксированная денежная сумма за каждую проданную единицу; фиксированный процент от маржи (разница между продажной ценой и издержками); фиксированный процент от объема реализации в момент поступления денег по контракту на счет продающей организации.

Система бонусов выражается в виде разовых выплат из прибыли (вознаграждение, премия, добавочное вознаграждение). Это, как правило, годовой, полугодовой, новогодний бонус, связанный со стажем работы и размером получаемой заработной платы, бонусы за отсутствие прогулов в подразделении, за экспортные заслуги, за выслугу лет, целевые бонусы.

Современные зарубежные организации предоставляют своим сотрудникам значительное количество материальных благ, повышающих их жизненный уровень льгот и компенсаций (в зависимости от страны, организации, отрасли льготы могут составлять до 50% и более совокупного дохода работника). В последнее время прослеживается тенденция к сокращению числа предоставляемых компаниями льгот, стремление заменить их повышением денежного вознаграждения.

Основной проблемой для внедрения систем соучастия является необходимость вычленить индивидуальный вклад участника. Особенно сложно продемонстрировать прямую связь между уровнем прибыли и величиной индивидуального вклада работника. Возможность просто и точно вычленить индивидуальный вклад участника в прибыль характерна лишь для очень ограниченной группы сотрудников, например занятых продажами, выдачей кредитов, привлечением депозитных средств. Для остальных это технически исключено. Поэтому используют преимущественно косвенные системы соучастия в прибыли. Например, часто применяется оплата администратора зала в процентном соотношении от поступивших платежей в системе предприятия [1, с. 24]. Также пользуется выделение на премию (обычно по итогам квартала) фиксированной доли от налогооблагаемой прибыли. Тот же прием используется, когда фонд оплаты труда отдела кредитования определяется в виде процента от суммы выданных кредитов.

Недостатки экономической мотивации на основе преимущественно заработной платы привели к поиску новых ее форм. Основным достижением стало развитие инструментов соучастия в прибыли как наиболее распространенная форма мотивации, ориентированная на поддержание отношений корпоративного духа работников предприятия.

Мотивация через различные системы соучастия позволяет не только уменьшить негативные факторы, вызванные субъективным восприятием персоналом «системы дележа», но и способствует созданию корпоративного духа, духа команды. Системы соучастия позволяют достичь баланса интересов всех групп персонала и собственников предприятия. При этом они позволяют избежать уравнительных тенденций к оценке вклада отдельных групп персонала. Еще одним инновационным методом формирования инновационных мотиваций является стимулирование персонала на основе модели компетенций [2, с. 67]. При этом, используя систему оценки компетенций сотрудников в системе стимулирования, предприятие может получить адекватный механизм вознаграждения персонала с наиболее выраженными важными для компании компетенциями. Кроме того, это позволит объединить

цели работника и предприятия в целом - через призму постоянного развития и стремления к совершенствованию организационной деятельности.

Таким образом, мотивация труда персонала осуществляется на уровне фирмы, а стимулами являются заработная плата, моральные поощрения, а также возможности «расширения» или «обогащения» труда внутри компании, в том числе и за счет обучения персонала [3]. Существует материальная и нематериальная мотивации труда работников, причем для разных возрастных категорий по важности ставятся разные категории мотивации . В современных условиях в России начинают внедряться новые методы мотиваций, которые работодатели используют в расчете на привлечение ценных работников, которые позволят им повысить конкурентоспособность их предприятия и принесут ему высокие доходы.

Литература

1. Коханов Е. Ф. Набор персонала / Е.Ф. Коханов. – М: Инфра-М, 2018. – 184 с.
2. Радугин А.А. Основы менеджмента: учебное пособие для ВУЗов / А.А. Радугин. – М.: Центр, 2018. – 42 с.
3. Шулятьева Г.М. Внутрифирменное обучение персонала / Г.М. Шулятьева // Науке нового века - знания молодых. Тезисы докладов 5-й научной конференции аспирантов и соискателей, посвященной 75-летию основания Вятской государственной сельскохозяйственной академии. – Киров : Вятская ГСХА, 2005. - С. 202-204.

УДК 657

СЛОЖНОСТИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА

Обухова Ю. А. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Костяев А. И., доктор экономических наук, профессор
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Данная статья посвящена понятию бухгалтерского баланса и проблемам его формирования. Также рассматривается влияние последних изменений в законодательстве Российской Федерации в области бухгалтерского учета. В настоящее время данная тема очень актуальна, так как ведение бухгалтерской отчетности необходимо в любой организации, так как он занимает центральное место в отчетности. В законы очень часто вносятся новые изменения, поэтому для составления правильной отчетности бухгалтеру необходимо следить за каждым нововведением и соблюдать его.

Ключевые слова: бухгалтерский баланс, отчетность, изменения, актив, пассив.

Деятельность предприятий в современных условиях не возможна без составления бухгалтерской отчетности. От правильности и точности заполнения всех форм зависит успех и эффективность ведения бизнеса.

Согласно Федеральному Закону № 402–ФЗ «О бухгалтерском учете» бухгалтерская отчетность представляет собой информацию о финансовом положении предприятий за отчетный год, квартал или месяц, и финансовом результате их деятельности за отчетный период [1].

Одна из основных форм финансовой отчетности - это форма №1 «Бухгалтерский баланс» [3].

Понятие баланс происходит от латинского bilanx, что означает «из двух чаш» или другими словами «равновесие».

Бухгалтерский баланс - это отчет о финансовом состоянии предприятия, показывающий активы, обязательства и капитал на определенную дату. Целью баланса является отражение материального положения компании на отчетную дату.

Между структурой актива и пассива существует тесная взаимная связь. У каждой статьи актива есть собственные источники финансирования. Внеоборотные активы

формируются за счет собственного капитала и долгосрочных заемных средств. Оборотные активы образуются за счет акционерного капитала краткосрочных заемных средств [5].

Взаимосвязь между активом и пассивом бухгалтерского баланса представлена на рисунке 1.

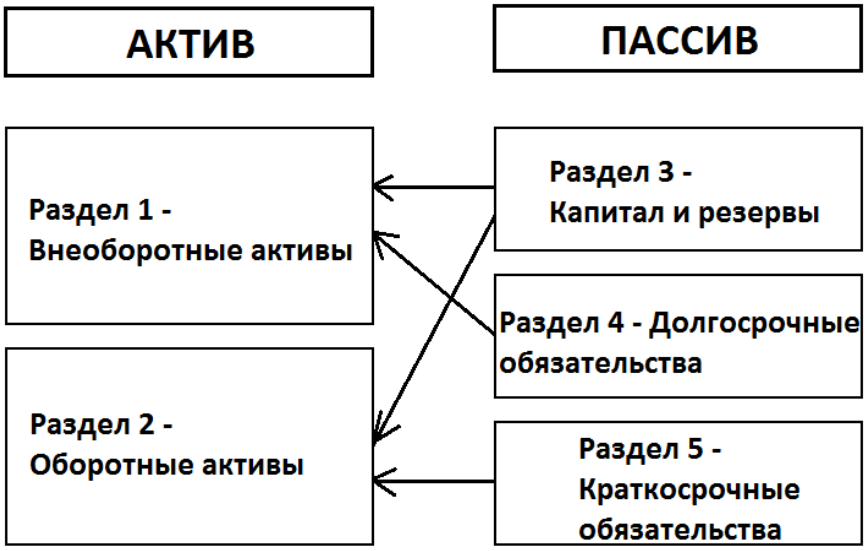


Рисунок 1 – Взаимосвязь разделов бухгалтерского баланса

Следовательно, бухгалтерский баланс представляет собой тождественность активов и пассивов, т. е. доступных для организации ресурсов и источников средств, из которых они формируются [6].

Унифицированной формой № 1, утвержденной приказом Минфина России от 2 июля 2010 г. № 66н, является бухгалтерский баланс [4].

В соответствии с Федеральным законом «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 28.11.2018 №444-ФЗ, с 1 января 2020 года нет необходимости представлять бухгалтерскую финансовую отчетность в органы Росстата. Теперь функции по созданию, ведению и контролю государственной базы данных финансовой отчетности возложены на Федеральную налоговую службу России [2].

С 2021 года годовая бухгалтерская отчетность должна представляться в налоговые органы только в электронном виде.

Однако для организаций, которые включены в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства, был предусмотрен переходный период. В 2020 году такие организации могли представлять отчетность за 2019 год и в электронном, и в бумажном виде.

Но после вступления в силу новых изменений все налогоплательщики должны представлять годовую отчетность за 2020 год исключительно в электронном виде через специализированных операторов электронного документооборота.

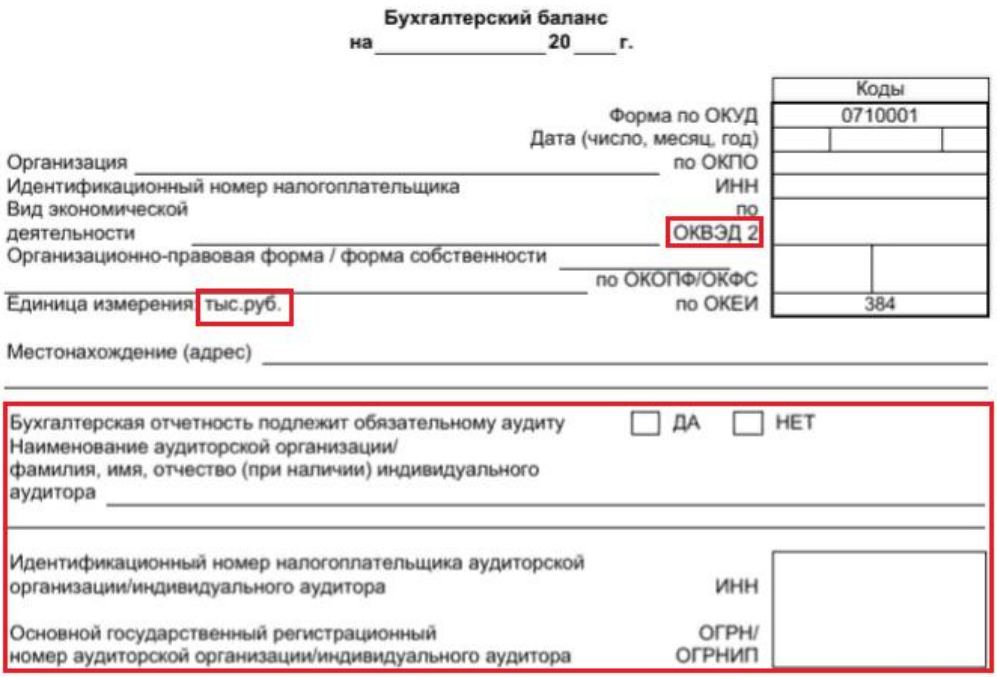
Также изменения коснулись и самой формы № 1 «Бухгалтерский баланс». Были внесены поправки в заголовочную часть данной формы отчетности. Теперь в строке «Единица измерения» пишется только тыс. руб., т.е. сейчас баланс можно заполнять только в тысячах рублей (до изменений можно было в млн. руб.)

Также появилась новая графа про обязательный аудит, т.е. обязательно нужно отметить, подлежит ли организация обязательному аудиту, и если подлежит, то вносится наименование аудиторской организации и ее реквизиты.

Третье отличие нового образца бухгалтерского баланса – замена классификатора ОКВЭД на ОКВЭД 2 [7].

Новый классификатор кодов ОКВЭД 2 – это общероссийский классификатор видов экономической деятельности. Он применяется для определения кодов, которые указываются при регистрации и при изменении видов деятельности предприятия.

Все выше перечисленные изменения наглядно представлены на рисунке 2.



Бухгалтерский баланс
на _____ 20 ___ г.

		Коды
	Форма по ОКУД	0710001
	Дата (число, месяц, год)	
Организация _____	по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	
Вид экономической деятельности _____	по ОКВЭД 2	
Организационно-правовая форма / форма собственности _____	по ОКОПФ/ОКФС	
Единица измерения тыс.руб.	по ОКЕИ	384

Местонахождение (адрес) _____

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ☐ ДА ☐ НЕТ

Наименование аудиторской организации/ фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора _____

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ ОГРНИП	

Рисунок 2 – фрагмент обновленного бухгалтерского баланса

Таким образом, составления бухгалтерской отчетности является очень трудоемким процессом для бухгалтера, т.к. каждый год появляются новые правила и законы, которые он должен постоянно изучать.

Литература

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 26.07.2019).
2. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 28.11.2018 N 444-ФЗ (последняя редакция).
3. Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» от 08.11.2010 № 43н (в ред. от 29.01.2018).
4. Приказ МинФина России «О формах бухгалтерской отчетности организаций» от 02.07.2010 № 66н (в ред. от 19.04.2019).
5. Зуева В.А., Зымбрян Э.Ш., Стародумова Е.Б., Алленова Е.И. Организационно-аналитическая деятельность: учебное пособие для СПО / — 2-е изд., стер. — Санкт-Петербург: Лань, 2021. — 176 с.
6. Каджаметова Т.Н. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебное пособие. - Симферополь: КИПУ, 2017. — 244 с.
7. Официальный сайт Федеральной налоговой службы. URL: https://www.nalog.ru.

УДК 658: 336.663

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ СПК ПЛЕМЗАВОД «ГАРСКИЙ»

Осипова А.В. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье представлены результаты анализа наличия оборотных средств в СПК племзавод «Гарский», участия текущих активов в формировании имущества предприятия и эффективности их использования.

Ключевые слова: оборотные средства, эффективность использования активов, оборачиваемость капитала, рентабельность.

Проблема управления оборотным капиталом является одной из наиболее обсуждаемых в современной диагностике финансового состояния и уходит корнями в анализ, основанный на соотношении «доходность-риск» [3,4,5].

Оборотные средства – это средства, необходимые для ведения процесса хозяйственной деятельности, которые одновременно участвуют и в производственном процессе, и в процессе реализации продукции. Их наличие в достаточном объеме играет первостепенную роль для организации производства и обеспечения нужными ресурсами текущей деятельности хозяйствующего субъекта.

В СПК племзавод «Гарский» сумма оборотных активов за анализируемый период выросла на 12743 тыс. руб. или на 17,0% (таблица 1). Наблюдается увеличение стоимости всего имущества предприятия, и в большей степени этот рост обусловлен наращиванием наиболее ликвидного элемента активов – оборотных средств. В этой связи кардинально изменилась структура имущества: если на конец 2017 года наибольший удельный вес приходился на внеоборотные активы (51,5%), то к концу 2019 года преобладающую долю имеют текущие активы (50,5%).

Таблица 1 – Динамика и структура активов СПК племзавод «Гарский» (на конец года)

Активы	2017 г.		2018 г.		2019 г.		Изменение (+, -)
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Внеоборотные активы	79 722	51,5	79 086	49,6	85 967	49,5	6 245
Оборотные активы	75 030	48,5	80 277	50,4	87 773	50,5	12 743
Всего активов	154 752	100	159 363	100	173 740	100	18 988

Стабильность структуры используемых активов говорит о крепком, нормализованном процессе изготовления и сбыта продукции и, наоборот, значительные структурные изменения – критерий неустойчивой деятельность компании. Кроме того, структура имущества (капитала) предприятия является одним из основных критериев его инвестиционной привлекательности [2].

Оборотные активы являются наиболее ликвидными активами организации, поэтому их существенная величина косвенно говорит о платежеспособности организации. Однако для высокого уровня способности предприятия расплачиваться по своим обязательствам важно не только иметь достаточную сумму платежных средств, т.е. текущих активов, необходимо повышать эффективность использования данной части имущества, которая выражается прежде всего скоростью ее оборота.

Эффективность использования оборотных средств состоит не только в ускорении их оборачиваемости, а также в уменьшении себестоимости продукции из-за экономии материальных элементов оборотных средств и издержек обращения [1]. Так как

обобщающими признаками эффективности бизнеса считаются объемы производства продукции (оказания услуг, выполнения работ) и размер прибыли, следует установить влияние использования оборотного капитала на эти показатели (таблица 2).

Таблица 2 – Эффективность использования оборотного капитала СПК племзавод «Гарский»

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение (+, -)
Выручка, тыс. руб.	113 725	98 692	112 837	- 888
Прибыль от продаж, тыс. руб.	3 545	182	- 2 352	- 5 897
Чистая прибыль, тыс. руб.	6 787	4 850	313	- 6 474
Среднегодовая величина оборотных средств, тыс. руб.	72 563,0	77 653,5	84 025,0	11 462
Коэффициент оборачиваемости текущих активов, обороты	1,57	1,27	1,34	- 0,23
Период оборота текущих активов, дни	229	287	272	43
Коэффициент загрузки оборотных средств	0,64	0,79	0,74	0,10
Рентабельность текущих активов,%	9,35	6,25	0,37	- 8,98
Величина оборотных средств, тыс. руб. - привлеченных в оборот - отвлеченных из оборота	 x x	 x 15 683,2	 4 636,5 x	 x x
Прирост продукции за счет изменения оборачиваемости активов, тыс. руб.	x	- 4 705,0	324,6	x
Прирост прибыли за счет изменения оборачиваемости активов, тыс. руб.	x	- 677,4	10,03	x

Продолжительность оборота текущих активов составила 229 дней в 2017 году и 272 дня в 2019 году. Это привело к замедлению оборачиваемости на 0,23 оборота и, соответственно, к росту загрузки текущих активов. Показатель закрепления оборотного капитала увеличился на 0,10, то есть наблюдается рост затрат текущих средств для получения 1 рубля реализуемой продукции. Тенденции изменения показателей оборачиваемости активов объясняются существенным снижением финансовых результатов деятельности кооператива и одновременным ростом среднегодовой суммы оборотных средств.

За счет снижения скорости оборота текущих активов в 2018 году по сравнению с 2017 годом было отвлечено из оборота средств на сумму 15638,2 тыс. руб. Замедление оборачиваемости привело к уменьшению стоимости произведенной продукции СПК племзавод «Гарский» на 4705 тыс. руб., а прибыль от продаж за счет изменения оборачиваемости уменьшилась на 677,4 тыс. руб. Поскольку в 2019 году оборачиваемость несколько ускорилась, дополнительно в оборот было привлечено средств в размере 4636,5 тыс. руб., кроме того, более эффективное использование оборотных средств повлияло на рост выпуска продукции на 324,6 тыс. руб., и прибыли от продаж – на 10,03 тыс. руб.

Рентабельность текущих активов уменьшается из года в год: если в 2017 году на каждые 100 руб. оборотного капитала было получено 9,35 руб. чистой прибыли, то в 2019 году этот показатель составил всего 0,37 руб.

Таким образом, эффективность использования оборотного капитала в хозяйстве уменьшилась. Снижение коэффициента оборачиваемости показывает замедление кругооборота оборотных средств хозяйствующего субъекта, что негативно влияет на деятельность СПК племзавод «Гарский», т.к. входящие в оборотные средства товары, запасы, готовая продукция – реализуются и используются медленнее.

Литература
1. Давыденко И.Г. Экономический анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебное пособие / И.Г. Давыденко, В.А. Алешин, А.И. Зотова. – М.: КноРус, 2019. – 374 с.
2. Мильчик И.В. Система факторов, учитываемых при анализе инвестиционной привлекательности предприятий / И.В. Мильчик // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 135-137.
3. Мильчик И.В. Оценка технико-организационного уровня как основного фактора развития производства /И.В. Мильчик // Научные труды Международной научно-практической конференции ученых МАДИ(ГТУ), РГАУ-МСХА, ЛНАУ. – Москва, 2010. – С. 144-146.
4. Никонова Н.В. Построение системы факторов риска /Н.В. Никонова // Экономика, финансы, образование: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2019. – С.159-163.
5. Никонова Н.В. Финансово-экономическая оценка деятельности организации / Н.В. Никонова // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2020. - С. 137-139.

УДК 658.8: 338: 631.1

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ ПРОДАЖИ МОЛОКА АО «ЛАСТИНСКОЕ»

Ошаева К.С. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье представлены результаты проведения детерминированного факторного анализа выручки, прибыли от продаж и рентабельности продаж молока АО «Ластинское» Кировской области.

Ключевые слова: факторный анализ, выручка, прибыль от продаж, рентабельность, объем продаж, себестоимость, цена.

В условиях развития рыночных отношений анализ финансовых результатов деятельности необходим для рационального управления любой организацией. Финансовый результат – главный критерий оценки эффективности функционирования для большинства предприятия. Прибыль – один из основных показателей экономической работы хозяйствующего субъекта. Он используется для определения уровня рентабельности, для оценки возможностей дальнейшего развития предприятия [2,3,4,6,7].

В процессе анализа показателей финансовых результатов от продажи продукции и факторов, формирующих финансовые результаты, изучаются динамика, выполнение плана выручки, прибыли от реализации продукции, рентабельности продаж, и осуществляется их факторный анализ.

Факторный анализ позволяет дать оценку основным причинам роста или снижения финансовых результатов от продажи продукции, и тем самым определить главные направления работы предприятия, позволяющие повысить эффективность его деятельности в перспективе.

АО «Ластинское» за последние три года более 70% выручки получает от продажи молока. Основной рынок сбыта – Пижанский молокозавод АО «Лактис», остальную часть произведенного молока хозяйство использует на собственные нужды.

В 2019 году по сравнению с 2017 годом выручка от продажи молока в АО «Ластинское» увеличилась на 2950 тыс. руб. (6,6%). Основное влияние на увеличение выручки оказал рост объема продаж данного вида продукции (таблица 1).

Таблица 1 – Факторный анализ выручки от продажи молока в АО «Ластинское»

Вид продукции	Реализовано, ц		Цена за 1 ц, руб.		Выручка от продаж, тыс. руб.		Изменение выручки, тыс. руб.		
	2017 год	2019 год	2017 год	2019 год	2017 год	2019 год	общее	в т.ч. за счет	
								объема продаж	цены
Молоко	19180	20632	2329	2308	44661	47611	2950	3391	- 441

Сумма прибыли от продажи конкретного вида продукции напрямую зависит от трех основных факторов: количества проданной продукции, средней цены и себестоимости единицы продукции [5].

Прибыль от продажи молока в АО «Ластинское» снизилась на 6264 тыс. руб. (на 36,9%). За счет сокращения средней цены 1 ц молока на 21 руб. прибыль уменьшилась на 433 тыс. руб., за счет увеличения себестоимости 1 ц молока на 345 руб. прибыль от продажи молока снизилась на 7118 тыс. руб.. Однако за счет увеличения объема продаж молока на 1452 ц прибыль выросла на 1287 тыс. руб. (таблица 2).

Таблица 2 – Факторный анализ прибыли от продажи молока в АО «Ластинское»

Объем проданного молока, ц		Средняя цена 1 ц, руб.		Себестоимость 1 ц, руб.		Прибыль от продаж, тыс. руб.		Изменение прибыли, тыс. руб.			
2017 г.	2019 г.	2017 г.	2019 г.	2017 г.	2019 г.	2017 г.	2019 г.	общее	в т.ч. за счет		
									объема продаж	цены	себестоимости
19180	20632	2329	2308	1443	1788	16993	10729	- 6264	1287	- 433	- 7118

Уровень рентабельности продаж молока в 2019 году на 15,5 п.п. ниже уровня рентабельности в 2017 году. За счет снижения цены 1 ц молока он уменьшился на 0,5 п.п, а за счет роста себестоимости 1 ц молока рентабельность продаж снизилась на 15,0 п.п. (таблица 3).

Таблица 3 – Факторный анализ рентабельности продаж молока в АО «Ластинское»

Средняя цена 1 ц молока, руб.		Себестоимость 1 ц молока, руб.		Рентабельность продаж, %		Изменение рентабельности продаж, п.п.		
2017 г.	2019 г.	2017 г.	2019 г.	2017 г.	2019 г.	общее	в том числе за счет	
							цены	себестоимости
2329	2308	1443	1788	38,0	22,5	- 15,5	- 0,5	- 15,0

Ориентируясь на полученные результаты факторного анализа, для улучшения финансовых результатов от реализации молока руководству хозяйства и специалистам молочно-товарных ферм особое внимание следует уделить поиску резервов снижения затрат, а также выявлению возможностей повышения цены реализации, например за счет роста

качества молока, несмотря на то, что в условиях современного сельскохозяйственного производства качество продукции может быть обеспечено лишь в условиях жесткого стандартизированного контроля [1].

Таким образом, факторный анализ может помочь предприятию повысить эффективность производства и продаж своей продукции, выявить различные виды потерь, определить дальнейшие возможности развития.

Литература

1. Мильчик И.В. Финансовые результаты от продажи продукции как объект финансовой политики управления сельскохозяйственного предприятия / И.В. Мильчик // Качество управленческих кадров и экономическая безопасность организации. Тринадцатые Ходыревские чтения: Сборник материалов национальной научно-практической конференции /Под ред. В.Н. Ходыревской. – Курск: Курский государственный университет, 2019. – С. 346-349.
2. Наговицына Э.В. Комплексная оценка финансового состояния предприятий пищевой промышленности г. Кирова: монография /Э.В. Наговицына, Т.Б. Шиврина, А.С. Потапова.- Киров, 2016. – 91 с.
3. Нечитайло А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И. Нечитайло. - Рн/Д: Феникс, 2017. - 553 с.
4. Никонова Н.В. Финансово-экономическая оценка деятельности организации / Н.В. Никонова // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 137-139.
5. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК [Текст]: учебник / Г.В. Савицкая. – 8-е изд., испр. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2020. – 519 с.
6.Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
7.Шулятьева Г.М. Инновационный подход к выбору ключевых показателей экономической эффективности хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия /Г.М. Шулятьева //Учетно-аналитические инструменты развития инновационной экономики: российский и европейский опыт: материалы IX Всероссийской научно-практической конференции. – Княгинино: НГИЭИ, 2018. - С. 156-160.

УДК 336.64

ОПИСАНИЕ СУЩНОСТИ ПОНЯТИЯ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Пекарская Е.С. – студентка 3 курса факультета бухгалтерского учёта
Научный руководитель – Шило М.Е., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Термин «денежный поток» получил широкое распространение в экономической литературе. Однако, существуют разночтения в формулировке его определения. В статье предпринята попытка систематизации подходов к описанию сущности термина «денежный поток».

Ключевые слова: денежные потоки, потоковый процесс, высоколиквидный актив, денежные средства.

Хозяйственная деятельность любой организации обеспечивается кругооборотом денежных средств -их поступлением и расходованием. В условиях рыночной экономики интерес к исследованиям природы денег, особенностей и закономерностей их движения обусловлен необходимостью поиска доступных организации источников финансирования с обеспечением оптимальной их структуры, рационального размещения средств в

соответствующих элементах активов организации, обеспечения ликвидности и её долгосрочной платежеспособности.

Термин «денежный поток» был введен в обиход финансовыми аналитиками зарубежных стран, которые осознали необходимость объективной денежной оценки финансовых результатов деятельности организации, которую не позволяет получить метод начислений. Данный термин начали применять в сфере финансовой математики при количественном анализе финансовых операций организации. Для проведения такого анализа следовало абстрагироваться от экономического содержания каждой финансовой операции и рассматривать движение денежных средств, которое порождается в процессе деятельности организации как числовой ряд, состоящий из последовательности распределенных во времени платежей. Для обозначения такого ряда в мировой практике стал применяться термин «денежный поток».

Денежные потоки, формирующие нормальную хозяйственную деятельность организации практически во всех её сферах, можно представить, как систему «финансового кровообращения». Рационально организованные денежные потоки являются проявлением «финансового здоровья», предпосылкой достижения высоких конечных результатов деятельности хозяйствующего субъекта, способствуют повышению ритмичности хозяйственной и инвестиционной деятельности.

Разработка основных положений концепции денежных потоков принадлежит зарубежным экономистам: А. Бернстайну, Ю. Бригхему, Дж. К. Ван Хорну, Ж. Ришару, Д.Г. Сиглу, Д. К. Шиму и др.

В последние десятилетия проблемы денежных потоков находят отражение и в работах отечественных экономистов: Балабанова И.Т., Бочарова В.В., Бланка И.А., Ковалева В.В., Крылова А.И., Никифоровой Н.А., Донцовой Л.В., Стояновой Е.С., Шеремета А.Д. и др.

Обобщив результаты исследования зарубежных и отечественных ученых-экономистов (табл. 1), можно выделить два основных подхода к определению термина «денежный поток», наиболее широко применяемых в теории и практике хозяйствования.

Представители первого подхода - Бланк И.А., Бочаров В.В., Леонтьев В.Е., Б. Коласс - определяют денежный поток как разницу между полученными и выплаченными организацией денежными средствами за определенный период времени. К денежным потокам не относят остатки денежных средств на счетах организации, так как они не характеризуют их движение, а лишь показывают наличие на отчетную дату. При этом денежные потоки характеризуются с позиции размера (величины), направления движения (входящие и исходящие) и времени.

Таблица 1 - Определения термина «денежный поток»

Авторы	Содержание определения
Ю. Бригхем, Л. Гапенски	Фактические чистые наличные средства, которые поступают в фирму (тратятся ею) на протяжении определённого периода.
Ван Хорн Дж. К.	Потоки наличных денежных средств, которые имеют беспрерывный характер; это собственные оборотные денежные средства.
Б. Коласс	Избыток (денежных - авт.) средств, которые образуются на предприятии в результате всех операций, связанных и не связанных с хозяйственной деятельностью.
Т. Райс, Б. Колли	Индикатор кредитоспособности и платёжеспособности предприятия - способность генерировать дополнительные объёмы денежных средств для погашения обязательств по полученным займам.
Бочаров В.В., Леонтьев В.Е.	Движение денежных средств (за счёт которого - авт.) негативный результат от одного из видов хозяйственной деятельности

	предприятия должно компенсироваться положительным от другого.
Сорокина Е.М.	Движение денежных средств, то есть их поступление (приток) и использование (отток) за определённый период времени.
Ковалёв В.В.	Множество распределённых во времени выплат (оттоков) и поступлений (притоков), понимаемых в широком смысле. В качестве элемента денежного потока может выступать доход, расход, прибыль, платёж и др.
Бланк А.И.	Совокупность поступления и выбытия денежных средств за определённый период времени формируемых в процессе хозяйственной деятельности; движение, которое связано с факторами времени, риска и ликвидности.

В отличие от первого, сторонники второго подхода - Ковалев В.В. и Сорокина Е.М. - определяют денежный поток, исходя из элементов денежного баланса, и рассматривают его как движение денежных средств, то есть их поступление и выплаты за определенный период времени. Такая трактовка денежного потока определяет его как базовое понятие рыночной экономики, характеризующее все аспекты финансово-хозяйственной деятельности организации, и позволяет правильно формировать чистый денежный поток и его структуру.

В зарубежной практике признание особой экономической значимости процесса движения денежных средств привело к созданию международной концепции денежных потоков, которая возникла в США в середине XX в. и в англоязычном варианте первоначально была сформулирована как «cash flow» (CF), что в буквальном переводе означает поток денежной наличности (cash - англ. деньги, денежная наличность, flow - англ. поток, течь). Однако дословный перевод термина «cash flow» может ввести в заблуждение относительного точного смысла, вкладываемого авторами в это словосочетание. Так, в настоящее время зарубежные аналитики выделяют несколько значений понятия «cash flow»:

– в статическом аспекте - это количественное выражение денежных средств, имеющихся в распоряжении субъекта в данный конкретный момент времени, то есть «свободный резерв»;

– для инвестора - это ожидаемый в будущем доход от инвестиций;

– с точки зрения менеджмента организации (в динамическом аспекте) - это план будущего движения денежных средств, либо свод данных об их движении в предыдущие периоды.

Чтобы избежать путаницы можно при переводе на английский язык термина «денежный поток» использовать сочетание слов «money flow» как это сделано в работе.

В научной литературе сущность денежных потоков рассматривается в зависимости от целей пользователей информации. В связи с этим, для более полного толкования термина «денежные потоки» Ковалёв В.В. предлагает характеризовать их в следующих аспектах:

– с экономической точки зрения денежные потоки - это движение денежных средств в виде притока и оттока денежных ресурсов в разрезе осуществляемых коммерческой организацией видов деятельности (учетное направление);

– с юридической точки зрения денежные потоки - это поступления и выплаты денежных средств, возникающие в процессе деятельности организации;

– по формам осуществления денежные потоки - это кругооборот денежных активов, постоянно трансформирующихся от исходной формы (денежных средств, инвестируемых в хозяйственную деятельность) до завершающей стадии (поступление выручки от продаж и других поступлений), получивший название цикла денежного потока;

– по роли в управлении денежные потоки - это финансовый инструмент, использование которого позволяет организации укрепить ее деловую активность и

финансовую привлекательность; индикатор финансовых возможностей, характеризующих ликвидность, способность к инвестированию и распределению прибыли хозяйствующего субъекта.

Единство вышеуказанных аспектов сущности термина «денежный поток», с одной стороны, позволяет одновременно рассматривать его в качестве учётного понятия, критерия деловой активности и финансового благополучия организации, а, с другой стороны, требует разработки его комплексного определения. Попытка формулировки универсального определения термина «денежный поток» была предпринята в работе Рогатенюка Э.В. и Сейт-Аблаевой Э.Р. Авторами предложена следующая формулировка: «...денежный поток представляет движение денежных средств и их эквивалентов в процессе финансово-хозяйственной деятельности предприятия за определённый период времени с учётом факторов времени, риска и ликвидности».

Объединив термин «поток» с термином «деньги», получаем определение термина «денежный поток» - это количественные изменения в определённом временном интервале высоколиквидного актива организации. Отличие сформулированного определения термина «денежный поток» состоит в рассмотрении не результата, а процесса обращения высоколиквидного актива организации. На его основе можно разрабатывать динамическую модель в виде канала денежного потока.

Литература

1. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента. - Киев: Ника-Центр, «Эльга», 2000. - 512 с.
2. Бородин А.И., Ишина И.В., Наточеева Н.Н., Сорочайкин А.Н. Эволюция подходов к определению денежных потоков предприятия // Вестник СамГУ. – 2013. - №1. - С.125 – 131.
3. Бочаров В.В. Финансовый анализ. Краткий курс. - СПб.: Питер, 2009. - 240с.
4. Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент, Т.2. - СПб.: Экономическая школа, 1997. - 669 с.
5. Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансами. - М.: Финансы и статистика, 1999. - 800 с.
6. Ковалёв В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2007. - 1024 с.
7. Коласс Б. Управление финансовой деятельностью предприятия. Проблемы, концепции и методы: учебное пособие. - М.: Финансы, ЮНИТИ, 1997. - 576 с.
8. Кузнецова И.Д. Управление денежными потоками предприятия: учебное пособие. - Иваново: Иван. гос. хим.-технол. ун-т, 2008. - 193 с.
9. Сорокина Е.М. Анализ денежных потоков предприятия: теория и практика. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 176 с.

УДК 338.3

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА И АУДИТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Пекарская Е.С. – студентка 3 курса факультета бухгалтерского учёта
Научный руководитель – Шило М.Е., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье представлены результаты изучения проблем, связанных с осуществлением процессов учета и контроля денежных средств в организациях. Акцентировано внимание на возрастающей роли финансовых средств предприятия в современных экономических условиях, имеющих сложный состав и специфическое значение, использование которых имеет важное значения для обеспечения финансовой устойчивости организации и рентабельности ее деятельности. Особое внимание обращено на методику аудита денежных потоков.

Ключевые слова: аудит, анализ, учет, денежные средства, денежные потоки.

В современном мире каждая организация использует в своей деятельности денежные расчеты, таким образом, не вступая в возмездное имущественное правоотношение. Постоянная и оперативная информация о движении денежных средств необходима для принятия обоснованных управленческих решений руководством организации с целью обеспечения прибыльности бизнеса.

От особенностей регулирования денежных средств зависит развитие организации, ее финансовая устойчивость, а также скорость оборота финансовых ресурсов, что обеспечивает получение дополнительной прибыли. Оперативная обработка информации о денежных средствах – одна из центральных проблем зарубежных и отечественных специалистов, некоторые вопросы остались за рамками исследования ученых. По этим проблемам возникает научно-практический интерес. Значение денежных средств для обеспечения непрерывной деятельности организации очень важно, именно поэтому в современных условиях присутствует значимая практическая востребованность учета, аудита и анализа денежных средств.

Денежные средства – средства, которые инвестируются в оборотные и вне оборотные активы будущей организации; это средства, которые быстро и легко преобразуются в любые другие материальные ценности, и потому служат показателем их ликвидности. При этом в категории оборотных активов наиболее значимое место по отношению к основному процессу деятельности организации занимают запасы, их величина должна быть оптимальной, что связано с рациональностью вложенных средств. Излишние запасы приведут к дополнительным затратам на хранение, связанным с обеспечением требуемых условий, а также замедлят оборачиваемость запасов, как следствие, вложенные средства не принесут прибыли, пролеживая в запасах.

Денежные средства хозяйствующего субъекта – общая сумма денежных средств, находящаяся в кассе организации, на банковских, расчетных, валютных, специальных и депозитных счетах в выставленных аккредитивах и особых счетах, переводах в пути и денежных документах.

Денежные средства – вид оборотных средств, которые имеют способность выступать средством платежа. Другими словами, денежные средства обладают абсолютной ликвидностью. Поэтому объемом имеющихся у экономического субъекта денег как важнейшего платежного средства определяется платежеспособность организации.

Понятие аудита денежных средств намного обширнее, чем просто проверка факта наличия денежных средств на предприятии. Эффективный учет и аудит денежных средств – это систематический контроль совокупных финансовых процессов организации, демонстрирующий фактическое наличие денежных средств, их назначение, размер дополнительных запасов, а также правильность отображения финансово-денежных операций в отчетных документах. Только квалифицированный учет и аудит денежных средств может предоставить управленческому персоналу полноценную картину финансового состояния предприятия и его нормативной отчетности в максимально объективном и независимом варианте.

Одной из частей проверки финансово-хозяйственной деятельности организации является аудит денежных средств. В ходе аудиторской проверки необходимо оценить состояния организации синтетического и аналитического учета денежных средств в бухгалтерии организации и кассе, проверить соблюдение организацией налогового законодательства по операциям, связанным с движением денежных средств. Чтобы проверяющему было возможным выявить более уязвимые места, спланировать состав основных проверочных процедур при изучении состояния внутреннего контроля, необходимо провести предварительную оценку соблюдения кассовой дисциплины в организации. Наиболее важным аспектом является оценка единовременности поступлений и платежей. Чтобы оценить и раскрыть фактическое движение денежных средств на предприятии, а также увязать величину полученного финансового результата с состоянием

денежных средств, следует определить все направления поступления денежных средств, а также их выбытия.

Направления движения денежных средств принято рассматривать в разрезе основных видов деятельности: операционная (текущая); инвестиционная; финансовая.

В текущей деятельности организации обеспечение эффективного движения денежных потоков является одним из важнейших показателей финансовой устойчивости, поскольку отражает насколько основной вид деятельности организации способен обеспечивать финансирование и покрытие всех затрат. К основных из них можно отнести: оплату труда работников, платежи в государственные внебюджетные фонды, налоги, оплату за материалы и сырье поставщикам, коммунальные расходы, другие нужны. При этом текущие поступления являются основных источников формирования прибыли предприятия, действующего на основе принципов коммерческого расчета.

Потоки денежных средств от инвестиционной деятельности показывают, что предпринимает хозяйствующий субъект для обеспечения доходности своего функционирования в будущем. Сравнение отчетов о движении денежных средств за несколько последних лет со стратегическим планом организации показывает инвестору и другим пользователям информации, насколько она следует выбранному курсу и насколько рационально используют денежные средства, доверенные ее руководству вкладчиками. Инвестиционная деятельность организации должна быть направлена на обеспечение дополнительного дохода помимо основной деятельности, поэтому критерии оценки эффективности инвестиционных вложений имеют специфичный состав и являются базой для формирования планов инвестиционной деятельности организации.

Финансовая деятельность, в свою очередь, направлена, прежде всего, на обеспечение хозяйствующего субъекта необходимым объемом оборотных и внеоборотных активов. Источником таких поступлений являются вклады собственников организации (внутренние источники), которые не только осуществляют взносы в акционерный капитал, но и могут внести дополнительные денежные средства для формирования достаточного объема резервов организации, которые относятся к собственным средствам.

Другим источником оборотных и внеоборотных активов являются кредиторы (внешние источники). Следует отметить, что финансовая деятельность не включает кредиторов, возникших по оплате счетов поставщиков, заработной платы, налогов. В общем виде финансовая деятельность приводит к изменениям в составе собственных и заемных средств организации.

Таким образом, денежный поток можно охарактеризовать как движение денежных средств, образующееся в процессе хозяйственной деятельности организации за определенный период времени, который разбивается на отдельные интервалы. Чтобы наиболее полно раскрыть происхождение денежных средств, можно систематизировать классификационные признаки.

В процессе аудита денежных средств организации ключевым фактором эффективности и определяющим назначением выступает независимость оценки, которая позволяет обеспечить достоверность и объективность оценки. Полученные результаты аудита позволяют сформировать информацию, которая имеет существенный вес для сторонних организаций, например, для кредиторов, поскольку заемные средства, как правило, могут являться одним из основных источников финансовых ресурсов организации. Методика организации учета и контроля денежных средств включает следующие этапы:

– проведение внутренней аудиторской проверки денежных средств и их потоков;

– проведение внутреннего анализа денежных потоков;

– осуществление мониторинга и разработка основных элементов учетной политики для учета денежных средств;

– планирование и составление прогнозного баланса;

– разработка стратегии, направленной на оптимизацию движения денежных средств.

Исходя из вышеупомянутого, можно заметить, что детализировано представленная информация в разрезе всех поступлений и платежей, доходов и расходов по видам деятельности облегчит анализ и контроль над денежными потоками, что позволит вовремя выявлять отклонения фактических данных. Одним из условий повышения качества функционирования и учета денежных средств является применение процесса планирования денежных средств в организации. Проведение стратегического анализа денежных средств необходимо осуществлять по разработанной методике, где учитывается влияние на организацию факторов внешней среды прямого и косвенного воздействия.

Литература

1. Васильчук О.И. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие. – М.: Форум, 2012. – 560 с.
2. Актуальные проблемы бухгалтерского учета, аудита и анализа в современных условиях: монография / Под. общ. ред. Н.Н. Бондиной. -Пенза: РИО ПГСХА, 2018. - 222 с.
3. Зонова А.В. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие / А.В. Зонов. – М.: Инфра-М. Магистр, 2014. – 276 с
4. Лисович Г.М Бухгалтерский финансовый учет в сельском хозяйстве: Учебник. – М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2015.-286с.

УДК 657

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Перминова К.Э. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Никонова Н.В., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье рассмотрена организация учета расчетов с поставщиками и подрядчиками, охарактеризовано документальное оформление операций, представлены типовые бухгалтерские проводки по счету 60 и его особенности.

Ключевые слова: поставщики, подрядчики, организация учета, задолженность.

Осуществление предпринимательской деятельности сложно представить без вступления в договорные отношения по поставке продукции (работ или услуг), а также финансовых расчетов. В соответствие с Гражданским кодексом контрагентами выступают поставщики и подрядчики [1].

В бухгалтерском учете определение «поставщик» понимается, как контрагенты предприятия, поставляющие товарно-материальные блага. К поставщикам относятся юридические или физические лица, которые основываясь на договоре купли-продажи отпускают продукцию (работы или услуги) покупателю, который обязуется оплатить эту продукцию (работы или услуги) в назначенный срок [5].

Подрядчиками выступают юридические или физические лица, которые базируясь на договоре подряда обязуются выполнить поставленную работу и сдать ее заказчику, а заказчик обязуется принять выполненную работу и оплатить ее в назначенные сроки [5].

Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками должен основыватся на нормативно-правовой базе. Действия руководства предприятия, главного бухгалтера, а также ответственных лиц должны опираться на федеральные и отраслевые стандарты бухгалтерского учета, нормативные акты Центрального банка Российской Федерации, стандарты экономического субъекта [2].

Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками является важным элементом в системе бухгалтерского учета. Согласно Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций, счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» применяется для отображения операций с поставщиками и подрядчиками. Счет является активно-пассивным: активный – отражение выданных авансов, пассивный – отражение задолженности.

Учет на счете 60 ведется методом начисления. Стоимость полученных материальных ценностей независимо от времени оплаты и способа оплаты (аванс, после получения продукции) должна отражаться в кредите счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

Первичная учетная документация служит основанием для отражения в бухгалтерском учете хозяйственных операций.

Расчетные документы, являющиеся основанием для оформления операций по счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», представлены на рисунке 1.

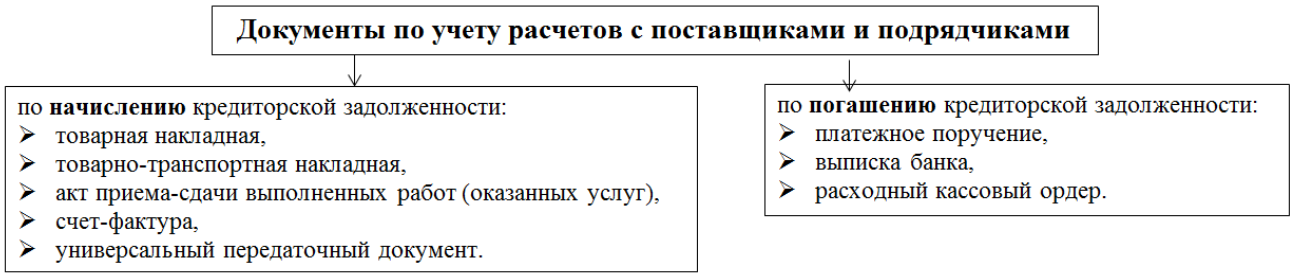


Рисунок 1 – Расчетные документы для оформления операций по счету 60

В бухгалтерском учете приобщение товаров отражается по дебету счетов учета имущества в корреспонденции со счетом 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» на момент перехода права собственности на товар [4].

Имущество, принадлежащее поставщику, переходит в право собственности после оплаты товара уже поступившего на склад и учитывается на забалансовом счете 002 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение».

Полная предоплата товара может отражаться, например, на счете 60/1 Расчеты в порядке последующей оплаты», а частичная предоплата на счете 60/2 «Авансы выданные» [3].

ФХЖ	Корреспонденция счетов		Документ
	Дебет	Кредит	
Оприходованы материалы, поступившие от поставщика без НДС	10	60	Товарная накладная
Отражена сумма входного НДС по приобретенным ценностям	19	60	Счет – фактура
Сумма входного НДС принята к налоговому вычету	68	19	Бухгалтерская справка
Отражена стоимость работ, выполненных подрядчиком для нужд управления	26	60	Акт выполненных работ
Отражена сумма входного НДС по принятым работам	19	60	Счет-фактура
Сумма входного НДС по выполненным работам принята к налоговому вычету	68	19	Бухгалтерская справка
Оплачен счет поставщика с расчетного счета	60	51	Платежное поручение, выписка банка
Оплачен счет поставщика наличными денежными средствами из кассы	60	50	Расходный кассовый ордер

Рисунок 2 - Типовые бухгалтерские записи для учета расчетов с поставщиками и подрядчиками

Сальдо по кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» отражает задолженность предприятия перед поставщиками и подрядчиками за неоплаченные материальные ценности, принятые в собственность. Сальдо по дебету счета 60 свидетельствует о задолженности поставщика перед предприятием.

Согласно Положения «Бухгалтерская отчетность организации» и Правил оценки статей бухгалтерской отчетности остатки с дебетовым сальдо отражаются в активе баланса, а дебетовые остатки по счетам – в пассиве баланса [3].

В настоящее время причиной возникновения дебиторской и кредиторской задолженности у организаций является высокая вероятность не исполнения долговых обязательств по счетам.

Расчеты с поставщиком или подрядчиком, произведенные после отгрузки им продукции, оказания работ (услуг), свидетельствуют о появлении в организации кредиторской задолженности [5].

Кредиторская задолженность отражается в пассиве баланса, а именно в разделе V «Краткосрочные обязательства» по строке 1520. Такая задолженность зачастую негативно

воздействует на финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Рост кредиторской задолженности вызывает ухудшение финансовых результатов и финансового состояния организации.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками могут производится до получения от них продукции (работ, услуг). Тогда поставщик или подрядчик, которому перечислен авансовый платеж, становится дебитором контрагента, а у контрагента появляется дебиторская задолженность [5].

Дебиторская задолженность отражается во II разделе «Оборотные активы» актива баланса по строке 1230. Задолженность числится до погашения ее контрагентами или не списывается, как безнадежная задолженность.

Эффективная организация контроля за расчетами способствует выполнению обязательств, повышению ответственности организаций за соблюдение своевременных платежей и поставок продукции (работ, услуг), уменьшению дебиторской и кредиторской задолженности, а значит, улучшению финансового состояния организаций.

Материальные блага, оприходованные на предприятия без соответствующей документации, называются неотфактурованными. Неотфактурованная продукция учитывается в регистрах бухгалтерией в том случае, если расчетные документы предоставлены в соответствующем месяце или в следующем месяце.

Аналитический учет по счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» ведется по каждому поставщику и подрядчику или предъявленному счету. При этом аналитический учет должен предоставить возможность получения нужных данных:

- по поставщикам (подрядчикам) и расчетным документам, период оплаты которых не наступил;
- поставщикам (подрядчикам) по неоплаченным в срок расчетным документам;
- поставщикам (подрядчикам) по неотфактурованной продукции (работ, услуг);
- выданным авансам и другое [6].

Расчеты с поставщиками и подрядчиками являются одним из главных элементов в системе бухгалтерского учета. Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками позволяет правильно отражать факты хозяйственной деятельности организаций и ведение бухгалтерского учета в целом. Организациям, в свою очередь, необходимо эффективно выстроить систему управления свои денежными потоками и отслеживать динамичный характер расчетных отношений.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): [Федер. закон РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ: ред. от 08.12.2020] // Режим доступа [КонсультантПлюс].
2. О бухгалтерском учете: [Федер. закон РФ от 06.12.2011 № 402-ФЗ] // Режим доступа [КонсультантПлюс].
3. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: [Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н: ред. от 11.04.2018)]. – Режим доступа [КонсультантПлюс].
4. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / Ю. А. Бабаев, Л. Г. Макарова, А. М. Петров. - М.: Инфра, 2019. – 463 с.
5. Бородин В.А. Бухгалтерский учет: учебник для вузов / В.А. Бородин. – Москва: Юнити - Дана, 2018. – 528 с.
6. Муллинова, С.А. Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2018. – №7. – С. 41–45.

УДК 336.66

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ АО «ЛЕПСЕ»

Пономарева В.П. – студентка 5 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье представлены результаты оценки эффективности управления капиталом АО «ЛЕПСЕ» г. Киров, определен эффект финансового рычага.

Ключевые слова: собственный капитал, заемный капитал, рентабельность капитала, эффект финансового рычага, оборачиваемость, эффективность, дифференциал.

В настоящее время большинство хозяйствующих субъектов испытывают существенный недостаток в дополнительных средствах, которые могут быть направлены на расширение своей деятельности, кооперацию с другими предприятиями, автоматизацию и модернизацию технической базы, погашение долгов и обязательств, создание новых производств и т.д. В этой связи определение оптимальной структуры капитала и наиболее эффективное его использование в целях повышения эффективности работы становится одной из главных задач организации.

Рациональная структура капитала субъекта хозяйствования позволяет ему успешно конкурировать с другими предприятиями и выходить на новые рынки сбыта [4]. В условиях экономического кризиса достичь такого результата достаточно сложно, в связи с чем, оценка эффективности управления капиталом предприятия является актуальной.

Капитал АО «ЛЕПСЕ» представлен заемными и собственными источниками (рисунок 1).

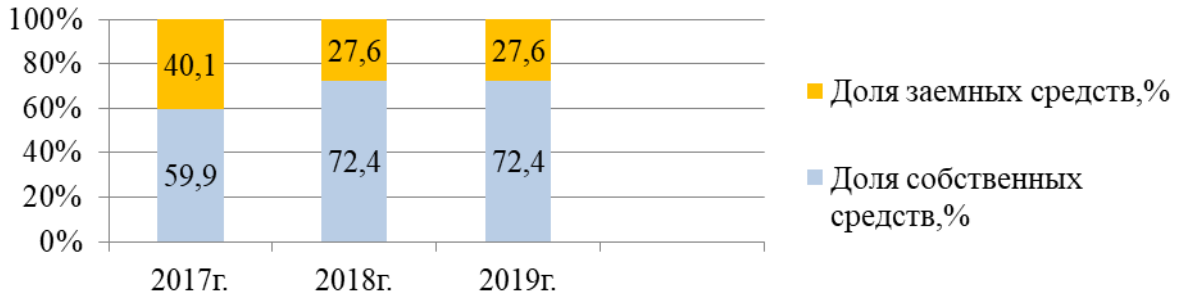


Рисунок 1 – Структура капитала АО «ЛЕПСЕ» по принадлежности, %

Наибольшую долю в структуре капитала АО «ЛЕПСЕ» занимает инвестирование капитала в оборотные средства. Преобладает в структуре капитала предприятия накопленный капитал. Самый большой удельный вес в составе собственного капитала занимает нераспределенная прибыль.

Факторами, влияющими на величину собственного капитала АО «ЛЕПСЕ» явились чистая прибыль и резерв на оплату отпусков (оценочные обязательства).

Таблица 1 – Показатели движения собственного капитала АО «ЛЕПСЕ»

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период (+, -)
Коэффициент поступления собственного капитала	0,10	0,13	0,04	- 0,06
Коэффициент использования собственного капитала	0,00	0,00	0,00	0,00
Коэффициент сохранности источников собственных средств	1,11	1,15	1,04	- 0,07

В 2017 году 10% собственного капитала АО «ЛЕПСЕ» составляют вновь поступившие собственные источники (таблица 1). К 2019 году этот показатель сократился до 4%.

Таблица 2 – Эффективность использования собственного капитала АО «ЛЕПСЕ»

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период (+, -)
Скорость оборачиваемости собственного капитала, об.	2,3	2,3	1,7	- 0,6
Продолжительность одного оборота собственного капитала, дни	154	158	211	57
Рентабельность собственного капитала, %	13,6	14,9	8,5	- 5,1
Рентабельность инвестированного капитала, %	1013,3	1253,3	783,3	- 230,0

Скорость оборота собственного капитала АО «ЛЕПСЕ» за рассматриваемый период замедлилась на 0,6 оборота (таблица 2). Продолжительность оборота, соответственно, возросла на 37% и составила 211 дней. Рентабельность собственного капитала снизилась в 2019 году на 5,1 п.п. и составила 8,5%. Рентабельность инвестированного капитала также снизилась (на 230 п.п.) и составила 783,3%. Все это свидетельствует о снижении эффективности использования собственного капитала предприятия.

Наибольший удельный вес в заемном капитале занимают краткосрочные обязательства. В составе долгосрочного заемного капитала числятся отложенные налоговые обязательства и долгосрочная кредиторская задолженность, в составе краткосрочного заемного капитала – только кредиторская задолженность.

Эффективность использования заемного капитала рассматривается через систему финансовых коэффициентов [5], результаты расчетов которых представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика показателей эффективности использования заемного капитала АО «ЛЕПСЕ»

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период (+, -)
Коэффициент финансирования	1,49	2,62	2,63	1,14
Коэффициент финансовой зависимости	0,40	0,28	0,28	- 0,12
Показатель структуры долгосрочных обязательств	0,09	0,06	0,07	- 0,02
Оборачиваемость кредиторской задолженности, об.	4,18	4,70	4,79	0,61
Период погашения кредиторской задолженности, дни	86	77	75	- 11
Рентабельность заемного капитала, %	23,01	28,80	22,33	- 0,68

Коэффициент финансирования больше единицы и характеризуется ростом, что сивдетельствует о высокой надежности финансирования и делает АО «ЛЕПСЕ» более привлекательным для банков и инвесторов с целью получения кредита [2]. Коэффициент финансовой зависимости показывает, что в 2018 и 2019 гг. организация может использовать 28% источников финансирования своей деятельности в течение длительного времени. Снижение коэффициента концентрации заемного капитала свидетельствует о том, что для финансирования капитальных вложений и обновления основных фондов общество стало привлекать меньше заемных источников. Скороть оборота кредиторской задолженности за

исследуемый период почти не изменилась. Как следствие, период оборота кредиторской задолженности снизился с 86 дней в 2017 году до 75 дней в 2019 году. Данный показатель отражает увеличение среднего срока возврата долгов АО «ЛЕПСЕ», что является положительным моментом. Эффективность использования заемного капитала характеризуется его рентабельностью (доходностью), которая к 2019 году несколько снижается.

Для того, чтобы определить возможные варианты политики финансирования и для оценки политики заимствования определяется эффект финансового рычага [1,3] (таблица 4).

Таблица 4 – Эффект финансового рычага в АО «ЛЕПСЕ»

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период (+, -)
Прибыль от продаж, млн. руб.	465	548	252	- 213
Прибыль до налогообложения, млн. руб.	393	492	309	- 84
Прибыль до уплаты процентов и налогов, млн. руб.	393	492	309	- 84
Заемные средства, млн. руб.	1575	1587	1330	- 246
Собственные средства, млн. руб.	1983	2250	2482	500
Капитал предприятия, млн. руб.	3557	3836	3812	255
Экономическая рентабельность, %	11,05	12,83	8,11	- 2,94
Плечо рычага	0,79	0,71	0,54	- 0,26
Дифференциал, %	11,05	12,83	8,11	- 2,94
Эффект финансового рычага, %	8,78	9,05	4,34	- 4,44
Доходность собственных источников, %	19,83	21,87	12,45	- 7,38

Плечо рычага в 2019 году по сравнению с 2017 годом снизилось на 0,26, что обусловлено сокращением заемного капитала. Данный факт означает, что в 2019 году сила воздействия финансового рычага снизилась.

Наблюдается отрицательная динамика значений дифференциала. Эффект финансового рычага за период снизился. Доходность собственных источников также снизилась на 7,38 п.п.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что управление капиталом предприятия осуществляется достаточно эффективно, однако возникшая тенденция снижения величины прибыли обуславливает необходимость оперативного контроля и оптимизации капитала с целью предотвращения ухудшения финансового состояния АО «ЛЕПСЕ».

Литература

1. Гоголева О.Л. Сущность и методы анализа финансового состояния организации / О.Л. Гоголева // Экономика, финансы, образование: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2019. – С.42-46.

2. Мильчик И.В. Система факторов, учитываемых при анализе инвестиционной привлекательности предприятий / И.В. Мильчик // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 135-137.

3. Никонова Н.В. Финансово-экономическая оценка деятельности организации / Н.В. Никонова // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 137-139.

4. Терешина В.В. Сущность финансового анализа для принятия решений по оптимизации интересов пользователей / В.В. Терешина // Экономические науки. – 2019. – №11 (108). –

С.106-111.
5. Чуев И.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для вузов / И.Н. Чуев. – М.: ИТК Дашков и К, 2019. – 384 с.

УДК 338.2

ОСОБЕННОСТИ ПРИНЯТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В СИСТЕМЕ ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Посяда А.А. – магистрант 2 курса факультета ресторанно-гостиничного бизнеса
Научный руководитель – Крылова Л.В., канд. техн. наук, доцент
ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, ДНР

Аннотация. В статье рассматриваются основы и особенности принятия стратегических решений в системе логистического планирования. Описываются требования логистического планирования, а также выделены и проанализированы основные этапы принятия стратегического решения на предприятии.

Ключевые слова: логистическое планирование, предприятие, стратегические решения, издержки, управленческие решения, логистическая стратегия.

Актуальность. Ряд факторов таких как: потребность в объединении направлений деятельности предприятия в условиях развития процессов децентрализации и диверсификации; наличие ярко выраженных конкурентных преимуществ и необходимости их поддержки или создание их усиление конкуренции; усиление инновационных процессов, генерация и быстрое освоение предприятиями новых идей; необходимость обеспечения адекватной реакции на изменения условий функционирования предприятий, это только незначительный список предпосылок, побуждающий к переходу к стратегическому планированию. Стратегическое планирование по своей сути направлено на управление изменениями, с будущего в настоящее и призвано дать ответ на вопрос: "каким образом можно достичь поставленных целей".

Результатом стратегического планирования является долгосрочный план, который направлен на реализацию поставленных целей организации. Для устойчивости функционирования систем первостепенное значение имеет достоверное планирование производством, сбыта и распределения, которое внедряется на предприятиях благодаря применению логистического планирования. С помощью логистического планирования осуществляется выбор целей, путей их достижения, формирования управленческих решений и их последствий. Логистическая стратегия помогает достичь оптимизации ресурсов при помощи управления материальными и другими потоками для удовлетворения потребителей с минимальными затратами. Именно наличие эффективной системы логистического планирования позволит предприятию иметь лидерство над издержками.

Анализ последних исследований и публикаций. Вопросами стратегического планирования занимались такие ученые как М. Портер, И. Ансофф, Г. Клейнер, Г. Минцберг. Проблемами логистического управления занимались М.П. Гордон, В.И. Сергеева, А.М. Гаджинский, Ю.М. Неруша, однако вопросы принятия стратегических решений в системе логистического планирования не до конца изучены, и целесообразно исследовать данный вопрос более детально.

Целью является изучение основ и особенностей принятия управленческих решений в системе логистического планирования.

Логистика – важная деятельность, которая открывает широкие возможности для применения человеческих и материальных ресурсов, влияющие на национальное хозяйство.

Логистическое управление в значительной мере оказывает воздействие на состояние финансово-экономического и правового обеспечения в условиях рыночной экономики. Это, прежде всего, следует отнести к рынку транспортных услуг, организации и

функционированию складского хозяйства, развитию транспортных служб в посреднических организациях и на предприятиях.

Логистическое планирование – это процесс постановки логистических целей, выбора путей их достижения, формирование управленческих решений на основе прогнозирования будущих событий в области логистической деятельности предприятия.

Логистическое планирование должно представлять собой модель будущего состояния логистической системы предприятия. Таким образом, *планирование в логистике* – это упорядоченный процесс разработки плана в области товародвижения и управления материальными потоками на предприятии.

Основными требованиями логистического планирования являются:

1. Документальное обеспечение.
2. Стандартизация.
3. Организованность.
4. Точность.
5. Обоснованность.
6. Непрерывность.
7. Гибкость [1].

Суть логистической стратегии – организовать процесс перемещения материального и других потоков с минимальными затратами.

К основным направлениям логистических стратегий можно отнести: предоставление услуг высокого качества, повышение уровня обслуживания потребителей, минимизация логистических издержек, минимизация времени на поставку товаров.

Для реализации поставленных целей разрабатывается логистическая стратегия, направленная на разработку стратегических логистических решений, влияющих на формирования общей стратегии предприятия. При этом общая корпоративная стратегия сегодня направлена на повышение качества продукции или услуг для потребителей с использованием высоких или новых технологий и максимальной гибкости.

В настоящее время важно осуществлять реализацию функций стратегического управления с использованием логистических приемов ведения хозяйства. Все стратегические решения затрагивают потоковые процессы всех сторон функционирования предприятия, ориентированных на будущее, поэтому им присуща определенная степень неопределенности. Так же важно понимать потребителя, а для этого производится сегментирование [2].

Особенности принятия стратегических решений:

- направлены на перспективные цели предприятия, то есть осуществляется прогноз будущих действий;
- высокий риск изменения внешней среды, потребностей покупателей, появления новых конкурентов;
- успешные стратегические решения предполагают работу всех функциональных зон, а также консультации с управляющими других подразделений, которые имеют взгляды на перспективную деятельность организации;
- высокая степень неопределенности, так как не всегда можно предвидеть чрезвычайные ситуации, которые могут возникнуть незапланированно;
- оперативная адаптация системы под изменения влияющих на нее внешних факторов.

Принятие стратегического решения на предприятии осуществляется поэтапно. Данные этапы представлены на рисунке 1.

При принятии стратегических решений высока вероятность материальных потерь предприятия, поэтому помимо технологических аспектов особое значение уделяется знаниям и осведомленности руководителя, а также его возможности реагировать и воздействовать на ожидаемые события. Поэтому перед менеджерами-логистами стоит задача координировать как персонал, так и ресурсы для интегрирования в единую систему менеджмента.

Рис.1. Этапы принятия стратегического решения на предприятии

Принятие стратегических решений не сводится только к выдвижению, оценке и отбору вариантов. Так как этот процесс проходит в условиях нестабильности внешней среды, это накладывает ряд ограничений и определенные трудности на процесс планирования и увеличивает степень риска.

Исследования показывают, что стратегическое планирование может улучшить конкурентную позицию предприятия, а также обеспечить долговременную прибыль [3].

Таким образом, с помощью эффективного и оперативного принятия стратегических решений в системе логистического планирования организация достигнет поставленных целей в области товародвижения и управления материальными потоками на предприятии с наименьшими затратами. Принятие стратегического решения в системе логического планирования позволяет прогнозировать, как организация будет переходить от нынешнего положения к будущему.

Литература

1. Роль и значение логистики в деятельности предприятия [эл. ресурс] – Режим доступа: http://economyandbusiness.ru/rol-i-znachenie-logistiki-v-deyatelnosti-predpriyatiya. - Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 17.06.2017).

2. Стратегическое логистическое планирование [эл. ресурс] – Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m95/7_1.htm. - Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 22.10.2019).

3. Особенности стратегических решений [эл. ресурс] – Режим доступа: http://economy-ru.info/info/114219/. – Заглавие с экрана. – (Дата обращения: 06.10.2018).

УДК 332.54(476.5)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ И ВИДЫ РАБОТ, ВЫПОЛНЯЕМЫХ В ОТДЕЛЕ ОЦЕНКИ РУП «МИНСКОЕ ОБЛАСТНОЕ АГЕНТСТВО ПО ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ И ЗЕМЕЛЬНОМУ КАДАСТРУ»

Придыбайло А.В. – студентка 4 курса землеустроительного факультета
Научный руководитель – Крундикова Н.Г., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Сделан анализ эффективности использования производственных ресурсов и виды работ выполняемых в отделе оценки.

Ключевые слова: эффективность, ресурсы, производство,оценка, недвижимость.

Отдел оценки является структурным подразделением РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» и проводит оценку следующих объектов[1]:

- капитальных строений (зданий и сооружений), не завершенных строительством объектов, изолированных помещений как объектов недвижимого имущества;
- машин, оборудования, инвентаря, материалов;
- транспортных средств;
- земельных участков.

В результате работы заказчик получает заключение о стоимости оцениваемого объекта и отчет об оценке в полной или в краткой форме, содержание и оформление которых соответствует требованиям действующего законодательства Республики Беларусь.

В своей деятельности управление опирается на: Указ Президента Республики Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 «Об оценочной деятельности в Республике Беларусь»; Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 23 марта 2018 г. № 213 «О вопросах проведения оценки стоимости объектов гражданских прав»; и другие ТНПА.

Как и на всем предприятии к специалистам отдела применяют нормированное задание.

Объем, состав, последовательность и периодичность выполнения работ управления устанавливается в плановом задании. Основными факторами, упитывающимися при определении планового задания, являются результаты выполнения плановых заданий предыдущих лет, а также спрос на дынный вид работ на рынке товаров и услуг.

Анализ выполнения планового задания управлением за 2015-2019 гг. представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Анализ выполнения планового задания отдела оценки РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру»

Период исследования	Планируемый объем работ, тыс. руб.	Фактически выполненный объем работ, тыс. руб.	Отклонение в плановом задании	
			Абсолютное, тыс. руб.	Относительное, %
2015	239,4	271,53	32,13	13,42
2016	257,5	272,10	14,6	5,67
2017	280,0	307,09	27,09	9,67
2018	331,0	332,72	1,72	0,52
2019	281,0	295,80	14,8	5,27

Из таблицы 1 следует, что отдел оценки имеет небольшой процент перевыполнения планового задания. Данные показатели свидетельствует о достаточно производительности

труда в управлении. Максимальное перевыполнение планового задания наблюдалось в 2015 году и составило 13,42 %.

Динамику отклонения в выполнении планового задания в отделе оценки по годам можно представить в виде диаграммы (рисунок 1).

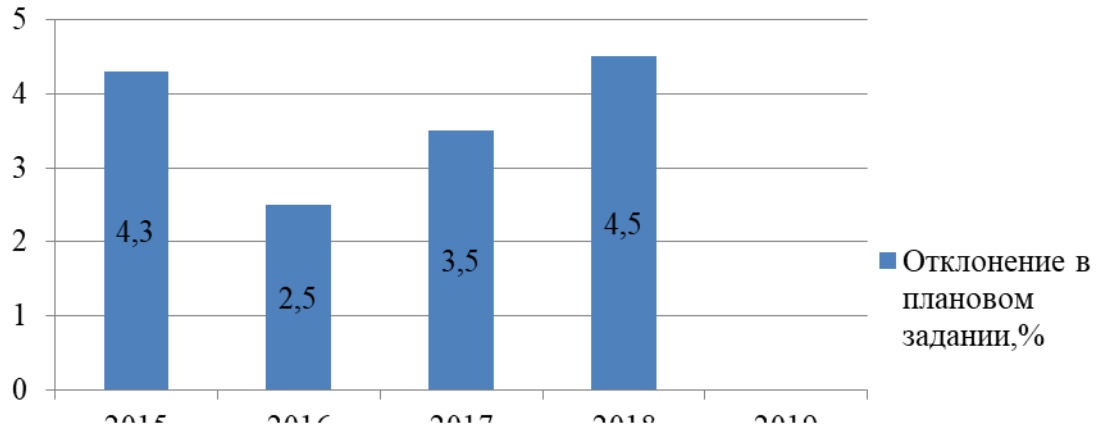


Рисунок 1– Динамика отклонения в выполнении планового задания отдела оценки за 2015-2019 гг., %

Данные необходимые для расчета эффективности использования трудовых ресурсов и их динамика представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Исходные данные для расчета показателей эффективности использования трудовых ресурсов за 2015–2019 гг.

Показатели	Годы				
	2015	2016	2017	2018	2019
Объем выполненных работ, тыс. руб.	271,53	272,1	307,09	332,72	295,8
Численность работников, чел.	8	8	8	8	8
Объем выполненных работ по физическим лицам, тыс. руб.	73,86	80,30	87,21	100,22	88,27
Объем выполненных работ по юридическим лицам, тыс. руб.	197,67	191,80	219,88	232,50	207,53

За последние 5 лет численность сотрудников не изменялась, а соотношение объема выполненных работ между физическими и юридическими лица в отделе оценки за 2015-2019 гг., находится на уровне – 29,01 % и 70,99 % соответственно.

Абсолютное отклонение трудоемкости между отчетным и базисным годом составило 0,003001 тыс. руб. или 12,48 %. Были составлены графики изменения среднегодовой выработки и трудоемкости на одного работника, которые представлены на рисунках 2 и 3.

Из рисунка 2 следует, что среднегодовая выработка на одного специалиста за период 2015-2019 гг. имела не стабильные показатели. На это влияет объем оказываемых услуг управлением, который имеет непостоянный характер из-за специфик работ.

Рисунок 2 – График изменения среднегодовой выработки специалистов отдела оценки

Максимальное значение за исследуемый период наблюдалось в 2018 году и составило 41,59 тыс. руб./чел., а минимальное значение было зафиксировано в 2014 году – 33,94 тыс. руб./чел.

Рисунок 3 – График изменения трудоемкости специалистов отдела оценки

Из рисунка 3 следует, что показатели трудоемкости работ имеют тенденцию к уменьшению до 2018 г. Максимальное значение трудоемкости наблюдалось в 2015 году и составило 0,029463 чел./тыс. руб., а минимальное значение было зафиксировано в 2018 году – 0,024044 чел./тыс. руб.

В целом деятельность управления «Оценка» показывает, что эффективность использования производственных ресурсов управления снизилась по сравнению с предыдущими годами.

Литература

1. Об оценочной деятельности в Республике Беларусь: Указ ПрезидентаРесп. Беларусь от 13 октября 2006 г. № 615 // Консультант Плюс: Беларусь. / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. − Минск, 2020 г.

УДК 658: 338

СТРУКТУРНЫЙ АНАЛИЗ ИМУЩЕСТВА И КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ЕЕ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Пычкова А.В. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье представлены результаты аналитического исследования состава и структуры бухгалтерского баланса ОАО «Уржумский СВЗ», взаимосвязь структуры имущества и капитала организации с показателями ее платежеспособности, раскрыто значение финансовых показателей для управления деятельностью предприятия.

Ключевые слова: бухгалтерский баланс, имущество, источники формирования имущества, структурный анализ, ликвидность баланса, платежеспособность.

Бухгалтерский баланс представляет собой финансовый отчет, в котором отражается сумма активов, собственного капитала и обязательств предприятия на определенную дату. Основной целью составления бухгалтерского баланса является раскрытие финансового положения хозяйствующего субъекта за рассматриваемый период.

Экономический анализ такого финансового отчета является одним из трудоемких и достаточно сложных, но в то же время одним из важных и информативных, так как он позволяет определить уровень финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия. Анализ бухгалтерского баланса считается основным инструментом для выявления главных проблем управления предприятием, а также для выбора приоритетных направлений капитальных вложений, инвестиций и прогнозирования отдельных показателей [3,4,5,6].

Оценка статей бухгалтерского баланса позволяет помочь пользователям ответить на такие вопросы, как: имеет ли компания положительную чистую прибыль, достаточно ли у нее денежных средств и краткосрочных активов для покрытия своих обязательств, а также имеет ли компания высокую задолженность по отношению к своим контрагентам. Современный баланс отражает данные за три года, ранее же бухгалтерский баланс составлялся по данным на начало и конец отчетного периода, то есть отражал достигнутые показатели только на две отчетные даты. Несомненно, современный баланс содержит в себе больше информации, что позволяет провести более глубокий анализ проявляющихся тенденций [1].

Бухгалтерский баланс предприятия состоит из имущества (активов) и источников формирования этого имущества (пассивов) (рисунок 1).

<table>
<tr><td colspan="3">Бухгалтерский баланс</td></tr>
<tr><td>Активы</td><td colspan="2">Пассивы</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Раздел I.
Внеоборотные активы</td><td colspan="2">Раздел III.
Собственный капитал</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Заемный капитал</td><td>Раздел IV.
Долгосрочные обязательства</td></tr>
<tr><td>Раздел II.
Оборотные активы</td><td>Раздел V.
Краткосрочные обязательства</td></tr>
<tr><td>Итого валюта баланса</td><td colspan="2">Итого валюта баланса</td></tr>
</table>

Рисунок 1 – Схема бухгалтерского баланса

Структура имущества и источников его формирования напрямую влияет на соотношение между основными частями активов и пассивов, а значит, оказывает

воздействие на показатели платежеспособности и финансовой стабильности хозяйствующего субъекта.

Как видно из приведенных данных таблицы 1, сумма активов (капитала) ОАО «Уржумский СВЗ» за анализируемый период увеличилась на 253466 тыс. руб. или на 11,37%. Оборотные активы за период уменьшились на 281351 тыс. руб. (на 22,96%), а внеоборотные активы, напротив, увеличились на 534817 тыс. руб. (на 53,30%). Соответственно, кардинально изменилась структура имущества общества: если начало рассматриваемого периода наибольший удельный вес приходился на текущие активы (54,98%), то к концу периода в структуре активов преобладают иммобилизованные средства (61,97%).

Увеличение суммы активов произошло, главным образом, за счет роста собственных источников средств (на 277692 тыс. руб. или на 14,73%), а также увеличения долгосрочных обязательств более чем в два раза (на 1575 тыс. руб.). Краткосрочный заемный капитал за три последних года уменьшился на 25801 тыс. руб. (7,53%). Результаты структурного анализа капитала показывают преобладание на протяжении всего периода собственного капитала (на конец 2019 года – 87,14% от общей величины источников средств), доля краткосрочных обязательств сократилась до 12,76%, а долгосрочных обязательств незначительно выросла (на 0,06 п.п).

Таблица 1 – Динамика и структура активов и пассивов баланса ОАО «Уржумский СВЗ»

Показатель	На конец 2017 года		На конец 2018 года		На конец 2019 года		Изменение за весь период (+, -), тыс. руб.	Темп прироста, %
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %		
Актив (имущество)								
I. Внеоборотные активы: нематериальные активы, основные средства и др.	1003432	45,02	1086627	47,12	1538249	61,97	534817	53,30
II. Оборотные активы: запасы, дебиторская задолженность, денежные средства и др.	1225389	54,98	1219646	52,88	944038	38,03	- 281351	- 22,96
Валюта баланса	2228821	100	2306273	100	2482287	100	253466	11,37
Пассив (источники формирования имущества)								
III. Капитал и резервы	1885399	84,59	2020130	87,59	2163091	87,14	277692	14,73
IV. Долгосрочные обязательства	986	0,04	895	0,04	2561	0,10	1575	159,74
V. Краткосрочные обязательства	342436	15,37	285248	12,37	316635	12,76	- 25801	- 7,53
Валюта баланса	2228821	100	2306273	100	2482287	100	253466	11,37

Одной из наиболее важных задач анализа финансовой отчетности является оценка ликвидности бухгалтерского баланса и платежеспособности организации.

Платежеспособной компанией считается та, которая владеет активами, в сумме большей, чем она должна отдать при погашении своих обязательств; другими словами, такая компания имеет положительную чистую стоимость и управляемую долговую нагрузку. Коэффициенты платежеспособности учитывают долгосрочное и краткосрочное финансовое благополучие предприятия.

Ликвидность относится к способности предприятия выплачивать только краткосрочные обязательства. Данный термин также характеризует способность компании быстро продавать активы для привлечения денежных средств [2].

ОАО «Уржумский СВЗ» не имеет моментальной платежеспособности, поскольку располагает недостаточной суммой наиболее ликвидных активов для погашения наиболее срочных обязательств (таблица 2). Быстро реализуемые активы превышают краткосрочные пассивы, что говорит о текущей платежеспособности предприятия. ОАО «Уржумский СВЗ» считается потенциально перспективно платежеспособным, так как медленно реализуемы активы по своему размеру превышают долгосрочные пассивы. У предприятия имеются собственные оборотные средства и баланс считается ликвидным.

Таблица 2 – Платежный излишек (недостаток) активов и ликвидность баланса ОАО «Уржумский СВЗ» (на конец года), тыс. руб.

Актив	2018 г.	2019 г.	Пассив	2018 г.	2019 г.	Платежный излишек (+), недостаток (-) активов	
						2018 г.	2019 г.
Наиболее ликвидные активы	57253	71171	Наиболее срочные обязательства	202675	219046	-145422	-147875
Быстро реализуемые активы	933820	597147	Краткосрочные пассивы	73765	88716	860055	508431
Медленно реализуемые активы	228573	275720	Долгосрочные пассивы	895	2561	227678	273159
Трудно реализуемые активы	1086627	1538249	Постоянные пассивы	2028938	2171964	-942311	-633715
Всего активов	2306273	2482287	Всего пассивов	2306273	2482287	х	х

Таким образом, произошедшие изменения в структуре активов и обязательств организации положительно повлияли на уровень ее долгосрочной платежеспособности.

Для оценки платежеспособности ОАО «Уржумский СВЗ» в краткосрочной перспективе необходимо провести анализ коэффициентов ликвидности баланса (таблица 3).

Таблица 3 – Коэффициенты ликвидности баланса ОАО «Уржумский СВЗ»

Показатель	Наиболее благоприятное значение	На 31 декабря 2017 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2019 г.
Коэффициент промежуточной ликвидности	1,0	2,8	3,6	2,2
Коэффициент уточненной оценки ликвидности	1,1 – 1,2	1,7	2,1	1,5
Коэффициент покрытия нормальный	≤ Ктл	1,9	1,8	1,9
Коэффициент текущей ликвидности	2,0	3,7	4,4	3,1
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2	0,1	0,2	0,2

Коэффициент абсолютной ликвидности на конец 2018-2019 гг. имеет оптимальное значение – 0,2. В течение всего периода коэффициент промежуточной ликвидности составил более 100% от нормы, что говорит о том, что краткосрочные обязательства могут быть полностью погашены. Коэффициент платежеспособности нормального уровня меньше коэффициента текущей ликвидности, что свидетельствует о том, что предприятие можно считать полностью платежеспособным. Однако нельзя не отметить, что наблюдается

снижение показателей краткосрочной платежеспособности, что, в первую очередь связано со снижением в структуре имущества доли мобильных активов. Тем не менее ОАО «Уржумский СВЗ» имеет достаточно высокий уровень ликвидности баланса, предприятие является платежеспособным, имеет низкий уровень вероятности банкротства.

Литература

1. Греченюк А.В. Современные аспекты анализа бухгалтерского баланса предприятия / А.В. Греченюк // Теория и практика общественного развития. – 2014. – № 13. – С. 129-132.
2. Лещева М.Г. Анализ финансовой отчетности организаций АПК: учебное пособие / М.Г. Лещева. – Санкт-Петербург: Лань, 2019. – 260 с.
3. Мильчик И.В. Система факторов, учитываемых при анализе инвестиционной привлекательности предприятий / И.В. Мильчик // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 135-137.
4. Никонова Н.В. Финансово-экономическая оценка деятельности организации / Н.В. Никонова // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2020. - С. 137-139.
5. Плотникова С.Н. Влияние инвестиционной активности на региональную и отраслевую экономику Кировской области /С.Н. Плотникова, Л.А. Козлова //Современные проблемы науки и образования. – 2015. - №2-2. – С. 425.
6. Плотникова С.Н. Оценка и повышение инвестиционной привлекательности предприятий /С.Н. Плотникова, Л.А. Козлова //Экономика и предпринимательство. – 2015. - №1. – С. 864-868..

УДК 368.2

ОЦЕНКА ВИДОВ СТРАХОВАНИЯ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА В ПАО СК «РОСГОССТРАХ»

Сандалова Ю.В. - студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Представлен обзор видов страхования автомобильного транспорта в ПАО СК «Росгосстрах», обобщены данные об условиях страхования, страховых программ.

Ключевые слова: страхование, автотранспортные средства, КАСКО, Росгосстрах, программа страхования, страховой риск.

Страховой рынок в России прошел большой исторический путь, в рамках развития системы страхования развивались и совершенствовались разные виды страхования [1,2,3].

Актуальность изучения вопросов автомобильного страхования непосредственно связана с развитием автомобильного транспорта в нашей стране [4,5].

В рамках действующих Правил страхования ПАО СК «Росгосстрах» предлагает физическим лицам следующие виды страхования транспортных средств:Каско, Каско профессионал, Зеленая карта.Каско предусматривает применение различных программ страхования: «помощь на дороге», «антикризисное предложение», «ничего лишнего», Росгосстрах АВТО «Защита», «эконом».

В рамках «простого» КАСКО страхования компания предлагает возможность формирования страховых продуктов, которые сочетают в себе различные виды условий страхования в зависимости от форм рисков, марок автотранспортных средств, размера страхового тарифа и т.п.

Если рассматривать программу «помощь на дороге», то ее можно охарактеризовать как дополнительная помощь в виде оперативного выезда к месту аварии и оказание спектра минимальных услуг при этом:

1) непосредственно сама помощь на месте аварии, в которую входят:

- оценка и протоколирование, в т.ч. с фотографиями, последствий аварии;

- оказание консультирования в сборе пакета необходимых документов по аварии и оформлении необходимых соответствующих документов непосредственно на месте аварии;

- оказание помощи в составлении акта осмотра транспортного средства с целью дальнейшей оценки ущерба;

- оказание помощи в оформлении протокола выезда аварийного комиссара.

2) помощь по устранению «технических последствий» на месте аварии:

- смена колес в случае их прокола,

- оперативный ремонт электрических систем в автомобильном транспорте,

- дозаправка бензином,

- помощь в запуске двигателя поврежденного автомобиля.

Варианты страхования данного продукта представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Варианты страхования по программе «помощь на дороге»

Критерий	Вариант 1	Вариант 2	Вариант 3
Стоимость продукта, руб.	500,00	1000,00	100,00
Непосредственно сама помощь на месте аварии	-	+	+
Помощь оперативного комиссара в сборе справок	-	+	+
Бесплатный эвакуатор	+	+	+
Прием заявления о страховом случае на бланке ПАО СК «Росгосстрах» (для клиентов, имеющих действующий полис КАСКО ПАО СК «Росгосстрах»)	-	+	+
Помощь по устранению «технических последствий» на месте аварии	-	-	+
Неограниченное количество выездов комиссара	-	-	+

Данная программа обеспечивает вместе с договором страхования ответственности:

- дополнительную гарантию страхования автотранспортного средства;

- дополнительную гарантию защиты от угодна и ущерба, которые не покрываются страхованием ответственности;

- более низкую стоимость страховки относительно стоимости полного КАСКО;

- относительно более быстрое оформление договора страхования;

- возможность большего охвата территории обслуживания.

Также особенность такого страхового продукта заключается в следующем:

1 - в случае аварии не по вине страхователя возможно получение выплаты по обязательному страхованию ответственности до 400тыс. руб.

2 - возможность получения максимальной выплаты в случае аварии по вине страхователя в сумме:

- 30 тыс. руб. - для транспортного средства российского автопрома,

- 50 тыс руб. - для транспортного средства зарубежного автопрома;

3 - возможность возмещения стоимости автомобиля при его конструктивной или полной гибели.

- в случае угона, пожаров, стихийных бедствий, взрывов или иных противозаконных действиях третьих лиц, приведших к поломке транспортного средства;

- в случае грабежей, краж, разбоев.

Программа «ничего лишнего» подразумевает следующие условия применения:

- предъявляются требования к сроку эксплуатации автомобилей: на страхование могу быть приняты максимум семилетние автотранспортные средства независимо от страны-производителя;

- размер страховой суммы имеет альтернативу, т.е. может быть определен из нескольких вариантов;

- есть возможность альтернативы выбора между неагрегатной или агрегатной суммы страховки;

- не существует ограничений на количество обращений страхователей;

- возможность GAP: страхования выплата осуществляется без учета амортизации похищенного или полного поврежденного транспортного средства;

- размер условной франшизы - 65 % (при условии конструктивной или полной гибели автомобиля по риску «Ущерб»).

Программа Росгосстрах АВТО «Защита» предусматривает применение полного варианта КАСКО:

- предъявляются требования к сроку эксплуатации автомобилей: на страхование могу быть приняты максимум двенадцатилетние автотранспортные средства независимо от страны-производителя;

- нет альтернативы суммы страхования (только полная стоимость);

- нет альтернативы страховой суммы: только неагрегатная.

Программа страхования «эконом» предусматривает следующие условия применения:

- предъявляются требования к сроку эксплуатации автомобилей и маркам: это легковушки кат. В и их аналоги кат. D.При этом на страхование могу быть приняты максимум пятилетние российские автотранспортные средства и семилетние иностранные автомобили;

- доплата при возмещении ущерба собственными силами не предусмотрена (рассматриваем вариант угона или полной гибели);

Представленные характеристики продуктов страхования автотранспортных средств позволяют предлагать страховой компании достаточно большое разнообразие видов страхования в зависимости от финансовых возможностей страхователей - физических лиц, в зависимости от потребностей в тех или иных услугах страхования, что делает данный вид страховых продуктов достаточно привлекательным и дает возможность привлечения широкого круга клиентов разных уровней доходов.

Как видим, продуктовый ряд страховых услуг достаточно гибкий.

ПАО СК «Росгосстрах» предлагает с помощью конструктора КАСКО, самостоятельно собрать свою программу/продукт автострахования в соответствии со следующими условиями (таблица 2).

Таблица 2 - Виды и условия продуктов КАСКО в ПАО СК «Росгосстрах»

Критерий	Помощь на дороге	Антикризисное предложение	Ничего лишнего	Росгосстрах АВТО «Защита»	Эконом
Срок страхования	1 год	1 год	1 год	6-12 мес.	1 год
Рассрочка	-	+	+	+	-
Франшиза	-	-	-	+	+
Риски					
Страхуемый риск полной гибели	-	+	+	+	+
Страхуемый риск угона	-	+	+	+	+
Страхуемый риск ущерба	ДТП, +	1 ДТП по вине водителя, +	+	+	+
Условия					
Обращение без	-	Европротокол, +	+	+	+

справок					
Водители без ограничений	-	-	+	+	-
Кредитный автомобиль	-	Банки по списку, +	Банки по списку, +	+	-
СТОА на выбор	-	-	-	+	-

Полис «Каско Профессионал» предусматривает возможность его использования при условии, что страхованию подлежат отечественные автомобили максимум семилетнего года выпуска, иностранные - двенадцатилетнего.

Максимальная сумма страхового возмещения установлена в размере 600 тыс. руб.

Данный страховой продукт включает также следующие услуги:

- организация ремонтных работ в сервисных центрах компании или у официальных дилеров;

- возможность выплат в случае отсутствия возможности восстановления автотранспортного средства.

- возможность технической помощи в пути, которая предусматривает дозаправку топливом, смену колес, запуск двигателя, вскрытие дверей, эвакуацию транспорта либо поиска места эвакуации, онлайн - консультацию юриста, удаленную медпомощь, подбор автосервиса.

Также данный страховой продукт предусматривает возможность выплаты и при поддельном страховании ответственности или его отсутствия у виновника аварии, а также если он находился при этом в состоянии наркотического, алкогольного, токсического или токсикологического опьянения.

Срок действия такого продукта (полиса) полгода или календарный год.

При этом, автотранспортное средство перед покупкой полиса не подлежит осмотру, стоимость его не зависит от возраста и стажа водителя, не зависит и от марки машины

В таблице 3 представлена характеристика страхового продукта «Каско Профессионал».

Страховой продукт: «Зеленая карта» служит гарантией возмещения гражданской ответственности за рубежом.

Таблица 3 - Характеристика страхового продукта «Каско Профессионал»

Критерий	Условия
Ущерб или гибель автомобильного транспорта в результате аварии (вина 3-х лиц) при условии ремонта у официального дилера или на СТОА-партнера страховой компании	max 600 тыс. руб. (но не выше реальной стоимости)
Эвакуация поврежденного автомобиля при аварии / поломке	3 -кратно
Оперативная техпомощь на дороге	3 -кратно
Юридическая консультация (круглосуточно)	не ограничена
Подбор автосервиса	1-кратно
Поиск принудительно эвакуированного автомобиля	не ограничен
Подбор компаний для экспертизы вида и размера ущерба транспортному средству	не ограничен
Поиск такси или оплата расходов на такси после аварии	2 -кратно, не > 1500 руб.
Поиск проката автомобиля или оплата расходов по прокату автомобиля на время ремонта застрахованного транспортного средства	1 -кратно, не > 3500 руб.
Мед. помощь при аварии: помощь в вызове бригады медиков, помощь в организации госпитализации и реабилитационно-восстановительного лечения; экстренные и плановые	не ограничена

телемедицинские консультации врачей, включая психолога	
Территория страхования	РФ, с ограничениями
Страховая сумма. Страхование автомобиля. Страховая сумма. Сервисные услуги	max 600 тыс. руб. (но не выше реальной стоимости)
Страховая сумма добровольного медицинского страхования	50 тыс. руб.
Срок действия полиса	полгода или год
Страховая премия, руб.	2450 руб. или 4900 руб.

Данный вид полиса предусматривает:

- возмещение расходов, связанных с аварией по вине водителя иностранного государства;

- урегулирование претензий по организации возмещения ущерба в соответствии с законодательством той страны, где произошла авария;

- возможность использования национального полиса зарубежом.

Такая возможность есть благодаря объединению стран в рамках данного страхового продукта и принятию единообразных норм поведения при возникновении страховых случаев, предусмотренных Зеленой картой.

Срок действия «зеленой карты» - год, 15 дней, и помесячно.

Как видим условия страхования транспортных средств для физических лиц достаточно разнообразные и гибкие

Проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы:

- страхование автомобильного транспорта в ПАО СК «Росгосстрах» осуществляется в соответствии с установленными правилами;

- миссией ПАО СК «Росгосстрах» в области страхования автомобильного транспорта является обеспечение страховой защиты автомобильного транспорта страхователей с учетом их потребностей и финансовых возможностей, на основе гибкого подхода к каждому клиенту-страхователю;

- для физических лиц действуют 3 направления страхования автотранспортных средств: каско, каско-профессионал, зеленая карта;

- в рамках каско возможно формирование «собственного» страхового продукта, исходя из возможности сочетания различных видов страховых программ;

- продуктовый ряд страховых услуг для физических лиц по страхованию автотранспортных в ПАО СК «Росгосстрах» достаточно гибкий.

Литература

1. Абрамишвили А.В. Особенности проведения финансового анализа страховой организации /А.В. Абрамишвили, И.В. Мильчик, Н.В. Никонова //Знания молодых – новому веку: материалы Всероссийской студенческой научной конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2008. – С. 246-247.

2. Козлова Л.А. Современное состояние и престиж сферы страхования /Л.А. Козлова, С.Н. Плотникова, О.В. Рыбкин // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования. Сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета . – Киров, 2020. - С. 350-352.

3. Ларинина Т.И. Агрострахование как инструмент формирования комфортной среды развития агробизнеса региона /Т.И. Ларинина //Экономика и управление: проблемы, решения. – 2018. – Т4. - №2.- С. 16-19.

4. Носов А.Л. Управление качеством работы городского пассажирского транспорта с использованием транспортной модели /А.Л. Носов //Логистика сегодня. – 2015. - №1. – С. 38-47.

5. Носов А.Л. О современном состоянии рынка транспортно-логистических услуг /А.Л. Носов //Логистика. – 2010. - №1. – С.14.

УДК 331.101

О МАТЕРИАЛЬНОМ СТИМУЛИРОВАНИИ ТРУДА РАБОТНИКОВ

Северцова Т.В. – магистрант 1 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Васильев В.В., канд. экон. наук, доцент
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Настоящая статья посвящена рассмотрению вопросов о понятии, значении и роли материального стимулирования труда работников с экономической и правовой точек зрения как основополагающего фактора по достижению целей, для которых была сформирована организация.

Ключевые слова: работник, наниматель, труд, оплата туда, премии, поощрения работников.

В вопросах регулирования социально-трудовых отношений особую роль играет материальное стимулирование труда работников. Это обусловлено тем, что выражая интересы работника, материальное стимулирование является одним из условий воспроизводства рабочей силы, а со стороны нанимателя – фактором формирования затрат, влияющих на результативность деятельности организации.

По общему правилу материальное стимулирование труда – система, обеспечивающая параллельность достижения целей организации и удовлетворения потребностей работников посредством эффекта синергии от участия персонала в принятии решений [1, с.76].

Принято выделять особенности, присущие материальному стимулированию труда:

- конкурентоспособность и значимость для работника набора стимулов (вознаграждений),
- своевременность и справедливость вознаграждения,
- прозрачность системы стимулирования,
- зависимость вознаграждения от результата труда и приложенных усилий,
- соответствие целей стимулирования стратегии организации и другие.

Заметим, что преобладающим элементом материального стимулирования труда работников является заработная плата, формирующая базовую часть материального вознаграждения. В 2021 году в Республике Беларусь размер минимальной заработной платы равен 400 бел. руб. (в 2020 году – 375 бел. руб.). Размер ежемесячной минимальной зарплаты устанавливается Советом министров Республики Беларусь ежегодно с 1 января. В течение года она подлежит индексации с учетом инфляции. Так в 2020 году как было указано ранее «минималка» составляла в Беларуси 375 бел. руб., в ноябре она была проиндексирована до 388,42 бел. руб.

Минимальная заработная плата одинакова для разных сфер деятельности. Это социальная гарантия для граждан, которая исключает эксплуатацию работников. Ежегодная сумма минимальной зарплаты формируется под влиянием многих факторов. Правительство Республики Беларусь учитывает:

- текущий бюджет прожиточного минимума (с 1.02.2021 г. по 30.04.2021 г. размер бюджета прожиточного минимума в среднем на душу населения равен 262,87 бел. руб.);
- среднюю зарплату по стране (за январь 2021 г. средняя заработная плата в Республике Беларусь составила 1290 бел. руб., за декабрь 2020 года – 1474,6 бел. руб.);
- темпы инфляции (за 2020 год инфляция составила 7,4%);
- уровень безработицы (на 1 января 2021 года уровень безработицы к численности рабочей силы составил 0.2%, на 1 января 2020 года – 0,2%);
- финансовые возможности белорусских нанимателей.

Если работник получает меньше, чем минимальная заработная плата, то должна быть осуществлена доплата. Доплата действует только в том случае, если трудовые обязанности выполнены в полной мере. При определении доплаты в сумму зарплаты включаются выплаты стимулирующего характера (премии) и основная зарплата за отработанное время. Не включаются выплаты компенсирующего характера [2].

Кроме заработной платы существуют и вспомогательная (дополнительная) часть материального стимулирования. К ней принято относить премии, вознаграждения по итогам работы за год, выплаты социального характера. Удельный вес социальных выплат составляет примерно 1-2% от всех выплат, причитающихся работнику.

Применяя премирование труда, целесообразно использовать коэффициент качества труда. Например, при коэффициенте качества труда в 120% премия может быть установлена в размере 10%, при 140% - соответственно 20% [3].

Это все составляет экономический аспект материального стимулирования труда.

Установление минимальной заработной платы, сама базовая основа заработной платы работников (оклад, сформированный из базовой ставки, которая в 2021 году составляет 195 бел. руб. умноженной на коэффициент согласно разряду (с 2020 года в тарифной сетке в Республике Беларусь насчитывается всего 18 разрядов и от 1 до 3 коэффициентов к ним соответственно) и надбавок к ним) с юридической точки зрения представляют собой централизованное регулирование стимулирования труда.

Помимо централизованного регулирования стимулирования труда на правовом уровне широко представлено и локальное регулирование. Оно представлено именно системой премирования. Так у нанимателя помимо положения об оплате труда работников разрабатывается и положение о материальном стимулировании труда. В названном положении предусматривается перечень оснований (достижений в труде, их результативность), на основании которых работнику начисляется и выплачивается премия, ее возможный размер и периодичность выплаты.

В локальном регулировании труда нельзя забывать и о социальных выплатах для работника, которые приурочены к различным событиям и действиям в судьбах работников (вступлении в брак, рождении детей, смерти близких родственников, болезнь работника, достижение возрастных юбилейных дат, наличие тяжелой жизненной ситуации, наличие в семье пятерых и более детей, профессиональные праздники, подготовка детей к школе и др.). Для этих целей у нанимателя разрабатывается и действует положение об оказании материальной помощи.

Таким образом, материальное стимулирование труда работников является неотъемлемым элементом и залогом плодотворного, результативного и продуктивного труда работников. При этом каждому нанимателю особо важно сформировать, в том числе и на локальном уровне, правовую базу, способствующую достижению наиболее высоких результатов труда и в целом достижению общих целей организации, обозначенных в ее учредительных документах.

Литература

1. Дашкова Е.С. Формирование, функционирование и развитие системы стимулирования работников на основе партисипативного подхода: диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук: 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством: экономика труда [Электронный ресурс] / Е.С. Дашкова // http://www.science.vsu.ru/dissertations/7804/Диссертация_Дашкова_Е.С..pdf. - Дата доступа: 27.02.2021.

2. Минимальная заработная плата в Беларуси [Электронный ресурс]: https://myfin.by/wiki/term/minimalnaya-zarabotnaya-plata. - Дата доступа: 27.02.2021.

3. Польская Г.А. Материальное стимулирование труда как фактор динамичного развития торговли потребительской кооперации: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук: 08.00.05 – Экономика и управление народным

хозяйством: экономика труда [Электронный ресурс] / Г.А. Польская // http://www.bukep.ru/assets/files/avtoref/11/0407200801.pdf. - Дата доступа: 27.02.2021.

УДК 631

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕРОПРИЯТИЙ ПО БОРЬБЕ С ОНКОЛОГИЧЕСКИМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Северюхин А.А. – магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье подробно рассмотрен комплекс мероприятий, проведенный в рамках региональной программы «Борьба с онкологическими заболеваниями в Кировской области» за период 2019 года, показана их эффективность. Несмотря на то, что программа рассчитана на пять лет уже в первый год основные показатели положительнее целевых.

Ключевые слова: онкологические заболевания, мероприятия, эффективность.

Согласно региональной программе, разработанной и утвержденной постановлением Правительства Кировской области от 27.06.2019 № 348-П региональная программа «Борьба с онкологическими заболеваниями в Кировской области» на 2019 – 2024 годы [1], был выполнен комплекс следующих мероприятий.

Увеличен охват населения онкологическими скрининговыми программами в рамках диспансеризации: исследование кала на скрытую кровь, двойное прочтение маммограмм, исследование крови на ПСА у мужчин, цитологические исследования мазков из шейки матки.

Проведение всех прижизненных исследований биопсийного материала, а также онкоцитологии централизовано в областном центре онкологии и радиологии, что сократило сроки получения до установленных законодательством – не более 14 дней, и повысило качество результатов.

За счет средств обязательного медицинского страхования осуществляется финансовое обеспечение оказания медицинской помощи больным с онкологическими заболеваниями в соответствии с клиническими рекомендациями и протоколами лечения в Кировской области. На 2019 год было предусмотрено финансирование в размере 1 228 309 тыс. рублей за счет средств Кировского областного территориального фонда обязательного медицинского страхования.

Заключено соглашение от 15.02.2019 № 056-17-2019-363 о предоставлении иного межбюджетного трансферта из федерального бюджета бюджету субъекта Российской Федерации в целях софинансирования, в том числе в полном объеме, расходных обязательств субъекта Российской Федерации, возникающих при переоснащении медицинских организаций, оказывающих медицинскую помощь больным с онкологическими заболеваниями.

Внесены изменения в паспорт на основании письма Министерства финансов Российской Федерации от 29.08.2019 №26-04-05/66341.

Проведено оснащение КОГКБУЗ «Центр онкологии и медицинской радиологии» «тяжелым» медицинским оборудованием, в том числе для оказания высокотехнологичной медицинской помощи. В 2019 году на эти цели выделено 341,6 млн. рублей за счет средств федерального бюджета, заключены государственные контракты на поставку медицинского оборудования (100% от предусмотренного финансирования). Проведена закупка 37 единиц, в том числе современного линейного ускорителя для проведения лучевой терапии; аппарата магнитно-резонансной томографии, аппаратов УЗИ, в т.ч. экспертного класса, 2 маммографа, видеоэндоскопической стойки, оборудования для проведения лабораторных и гистологических исследований.

Государственный контракт на поставку магнитно-резонансного томографа заключен 21.05.19 на сумму 71000 тыс. рублей. Оборудование в КОГКБУЗ «Центр онкологии и медицинской радиологии» поставлено 19.09.2019, аппарат введен в эксплуатацию в декабре 2019 года.

В КОГКБУЗ «Центр онкологии и медицинской радиологии» активно внедряются современные схемы химиотерапевтического лечения. В Кировской области в 2019 году количество используемых схем химиотерапии одно из самых высоких в России (174 схемы в дневном стационаре), обеспечен большой ассортимент таргетных препаратов, что обеспечивает доступность лечения для онкологических больных Кировской области.

Для более эффективного внедрения современных схем лечения онкологических больных в КОГКБУЗ «Центр онкологии и медицинской радиологии» в мае 2019 года открыт центр телемедицины, налажена система телемедицинских консультаций с Национальными медицинскими исследовательскими центрами. С мая 2019 года проведено 12 консультаций с НМИЦ и 68 консультаций с другими медицинскими организациями Кировской области.

В КОГКБУЗ «Центр онкологии и медицинской радиологии» проведены структурные преобразования: за счет перераспределения коечного фонда стационара открыто дополнительное онкологическое отделение №6 по профилю инвазивных методов диагностики на 30 коек, дополнительное отделение химиотерапии №2 на 20 коек. Организован отдел внутреннего контроля качества и безопасности медицинской деятельности в соответствии с законодательством.

Для профилактики онкологических заболеваний проведена информационно-коммуникационная кампания, направленная на раннее выявление онкологических заболеваний и повышение приверженности к лечению, охвачено 656 027 человек – 60% аудитории старше 18 лет (1040574 чел.) (целевой показатель – не менее 50%), включающая в себя:

- телепередачи, радио-передачи – 18;
- размещение информации в сети интернет – 490;
- горячие телефонные линии – 5 (25 звонков);
- круглые столы, пресс-конференции – 18 (470 участников);
- акции по пропаганде ЗОЖ (в т.ч. выезд специалистов ЛПУ и центров здоровья) – 115 (3035 участников);
- дни здоровья – 67 (3419 участников);
- участие волонтеров при проведении массовых мероприятий – 16 мероприятий, 86 волонтеров;
- число оформленных информационных стендов – 379;
- Дружины Здоровья – 138 выездов, 152 населенных пунктов, осмотрено и проинформировано 45856 человек.;
- Акция «День здоровья» –38 акций (осмотрено и проинформировано 5469 человек). Созданы группы в социальных сетях, в которых проводится разъяснение вопросов профилактики и ранней диагностики злокачественных новообразований. Опубликовано 115 постов.

На предприятиях проводится не менее 10 публичных лекций в год, посвященных вопросам профилактики и ранней диагностики злокачественных новообразований: лекции, видеодемонстрации, тренинги (для населения от 18 лет и старше) - 388 лекций (6206 слушателей), обучено в школах здоровья – 1919 человек.

Осуществляется тиражирование плакатов, буклетов, брошюр, памяток, содержащих информацию о профилактике злокачественных новообразований, о ранних признаках злокачественных новообразований, о необходимости прохождения диспансеризации, мотивирующие к ведению здорового образа жизни, тираж – 52463 экземпляров (целевой показатель - не менее 50 тыс. экз. ежегодно)

Обеспечено размещение в СМИ материалов (статьи, интервью) по вопросам популяризации здорового образа жизни и факторов риска развития онкологических заболеваний – 89 статей (целевой показатель не менее 15 статей ежегодно).

Проводимые мероприятия позволили выполнить основной показатель региональной программы - снижение смертности от злокачественных новообразований за 2019 год до 216,4 на 100 тыс. человек населения, что ниже показателя прошлого года на 5% (2018 год – 226,0 на 100 тыс. человек населения), на 7 % ниже планового показателя на 2019 год (составляет 231,0 на 100 тыс. населения).

Выполнены дополнительные показатели региональной программы.

Доля злокачественных новообразований, выявленных на ранних стадиях (I-II стадии) за 2019 год составила 56,2% (целевой – 56.5%), на 2% выше значения за 2018 год (52,4%).

Одногодичная летальность больных со злокачественными новообразованиями (умерли в течение первого года с момента установления диагноза из числа больных, впервые взятых на учет в предыдущем году) в Кировской области, составила 27,1% (целевой - 27,2%)

Удельный вес больных со злокачественными новообразованиями, состоящих на учете 5 лет и более в Кировской области, составил 51,8% (целевой 53%), выполнение показателя на 98%, увеличение по сравнению с 2018 годом (51,4%). Средний темп прироста данного показателя в Кировской области 0,55% в год, в РФ 0,48% в год за последние 5 лет, тогда как темп прироста целевого показателя составляет 1,4% в год. Комплекс мероприятий региональной программы потенциально приведет к увеличению пятилетней выживаемости у пациентов с новообразованиями, но значение данного показателя будет меняться отсрочено с момента внедрения изменений.

Литература

1. Постановление Правительства Кировской области от 27.06.2019 № 348-П региональная программа «Борьба с онкологическими заболеваниями в Кировской области»
. – Текст : электронный // URL: http://docs.cntd.ru/document/973073728 (дата обращения 12.10.2020 г.).
2. Приказ Минздрава России от 15.11.2012 г. № 915н «Об утверждении порядка оказания медицинской помощи населению по профилю «онкология». – Текст : электронный // URL: https://base.garant.ru/70317796/ (дата обращения 12.10.2020 г.).
3.Распоряжение министерства здравоохранения Кировской области от 25.01.2017 № 42 «О совершенствовании оказания помощи по профилю «онкология» на территории Кировской области». - Текст : электронный // URL: minfin.kirov.ru (дата обращения 12.10.2020 г.).

УДК 658: 338.43: 637.05

АНАЛИЗ КАЧЕСТВА МОЛОКА В АО «АГРОФИРМА «НЕМСКИЙ»

Торопова Ю.Д. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье представлены результаты исследования показателей качества сырого молока в АО «Агрофирма «Немский» Кировской области.

Ключевые слова: экономический анализ, качество молока, сорт продукции, жир, белок.

Качество продукции является важным показателем деятельности предприятий. Повышая качество продукции, предприятия завоевывают и удерживают позиции на рынке, т.к. это способствует повышению спроса на продукцию и увеличению суммы прибыли за счет роста цены и объема продаж.

В соответствии с ГОСТ Р 52054-2003 молоко подразделяют на несколько сортов: высший, первый, второй и несортовое. Сорт молока зависит от микробиологических, органолептических и физико-химических показателей. Исследование качества молока по сортам указывает на имеющиеся значительные резервы организации в получении молока более высокого качества и перспективность организационно-технологических мероприятий для увеличения его сортности [1]. Молоко первого и второго сортов имеет меньшую

себестоимость, чем молоко высшего сорта, в следствие этого организациям необходимо добросовестно относиться к каждому этапу производства молока [2].

Таблица 1 – Динамика и структура реализованного молока в АО «Агрофирма «Немский»

Наименование продукции	2017 г.		2018 г.		2019 г.		Темп роста, %	Отклонение (+, -)
	ц	уд. вес, %	ц	уд. вес, %	ц	уд. вес, %		
Молоко – всего,	98909	100	118108	100	157307	100	159,0	109082
в т.ч.: высший сорт	98286	99,37	115256	97,59	132226	84,06	134,5	33940
первый сорт	553	0,56	2636	2,23	24719	15,71	4470,0	24166
второй сорт	70	0,07	216	0,18	362	0,23	517,1	292

За анализируемый период объем реализованного молока в АО «Агрофирма «Немский» увеличился на 109082 ц (59,0%) (таблица 1). Наибольший удельный вес в структуре молока занимает молоко высшего сорта: в 2017 г. – 99,37%, но в 2019 г. он понизился до 84,06%. Это связано с резким увеличением объема молока первого сорта – на 24199 ц (почти в 45 раз), его удельный вес в 2019 г. находился на уровне 15,71%. Молоко второго сорта занимает в структуре меньше 1%. Таким образом, в 2019 г. качество молока в АО «Агрофирма «Немский» снизилось за счет увеличения доли молока первого сорта.

Таблица 2 – Влияние сортового состава молока на объем производства в стоимостном выражении

Сорт молока	Стоимость продукции, тыс. руб.	Структура продукции, %			Изменение стоимости продукции за счет структуры, тыс. руб.
		январь 2020 г.	март 2020 г.	+,-	
Высший сорт	7487,3	83,5	86,9	+3,4	+2634,6
Первый сорт	1068,7	16,5	13,1	-3,4	-36,3
Итого	8556,0	100	100	х	+2598,3

По данным начала 2020 года качество молока в хозяйстве начало повышаться. В связи с увеличением доли молока высшего сорта и уменьшением доли продукции первого сорта производство молока в стоимостном выражении увеличилось на 2598,3 тыс. руб. (таблица 2).

Чтобы показатели производства росли, следует уделять внимание условиям содержания и качеству кормления сельскохозяйственных животных, использованию кормовых добавок, комбикормов [3]. Кормление и содержание дойных коров является наиболее важным фактором, влияющим на качество молока.

Молоко высокого качества во многом зависит от здоровья коров. Большое количество нарушений здоровья животных могут быть вызваны ошибками при кормлении. При повышении молочной продуктивности также возрастает риск нарушения обмена веществ. Но это не означает, что животные с высокой продуктивностью станут чаще болеть, чем коровы с низкой продуктивностью. Состояние животного можно оценить по содержанию в коровьем молоке жира и белка, так как они отражают качество корма и условия содержания животных. Нарушение обмена веществ могут повлечь за собой серьезные проблемы в здоровье коров.

Жиры представляют собой смесь сложных эфиров глицерина и высших карбоновых кислот. В соответствии с базисной общероссийской нормой массовая доля жира в молоке составляет 3,4%. Белки являются высокомолекулярными органическими соединениями, построенными из аминокислот. В коровьем молоке содержание белка колеблется от 2,8 до 3,8%. Чем больше содержится в молоке белков, тем выходит большее количество сыра, творога и других белковых продуктов, поэтому молочные белки очень важны.

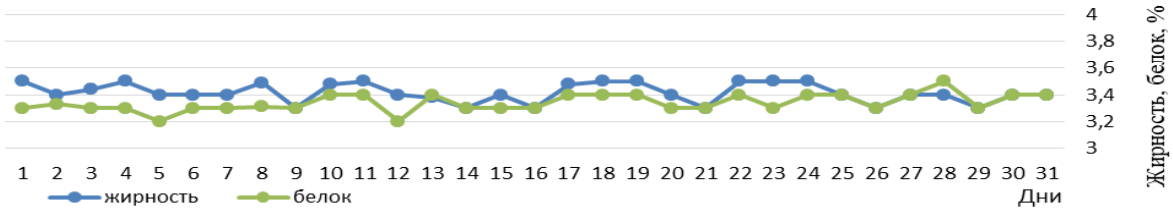


Рисунок 1 – Показатели жирности и белка в молоке в марте 2020 года

По данным рисунка 1 видно, что на протяжении месяца белок в молоке составляет от 3,2% до 3,5%, а жирность от 3,3% до 3,5%. Такие показатели являются нормой. Это говорит о хорошем кормлении дойного стада, а также о том, что животные в АО «Агрофирма «Немский» получают достаточно энергии.

Таким образом, на основании проведенного исследования можно сделать вывод, что АО «Агрофирма «Немский» для повышения финансовых результатов от продажи молока следует увеличить производства молока высшего сорта. Содержание жира и белка в молоке соответствует ГОСТу.

Литература

1. Карпеня А.М. Анализ качества молока и уровня его реализации по сортам в зависимости от способа содержания коров / А.М. Карпеня, В.Н. Подрез, С.Л. Карпеня, Ю.В. Шамич // Ученые записки учреждения образования Витебская ордена знак почета государственная академия ветеринарной медицины. – 2018. – №3. – С. 84-87.
2. Кривогузов Д.Ю. Проблематика производства молока высшего сорта / Д.Ю. Кривогузов // Агропромышленные технологии в северо-западном районе Российской Федерации. – 2020. – С. 92-95.
3. Мильчик И.В. Финансовые результаты от продажи продукции как объект финансовой политики управления сельскохозяйственного предприятия / И.В. Мильчик // Качество управленческих кадров и экономическая безопасность организации. Тринадцатые Ходыревские чтения: сборник материалов национальной научно-практической конференции /Под ред. В.Н. Ходыревской. – Курск: Курский государственный университет, 2019. – С. 346-349.

УДК 336

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ ПО РОССИЙСКИМ И МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

Федорина Е.В. – студентка 5 курса экономического факультета
Научный руководитель – Козлова Л.А., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В настоящее время российские организации используют в своей практике международные стандарты бухгалтерского учета.

Ключевые слова: Российские и международные стандарты учета, расчеты с поставщиками.

Обязательство – отношение между должником и кредитором, при котором совершается действие в пользу второго лица, оплата услуг, товаров, работ, а кредитор вправе требовать от должника исполнения обязанностей.

Под кредиторской задолженностью понимается долг к уплате. Она возникает, когда от контрагентов был получен аванс, а товары, работы, услуги еще не реализованы или, наоборот, за полученные услуги, работы, товары от поставщика не произвели оплату.

В отечественном бухгалтерском учёте обязательства регулируются положением по бухгалтерскому учёту «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» (ПБУ 8/2010).

Для международной учёта нет единого стандарта, который применяется в учёте кредиторской задолженности. Данная тема затрагивается в большинстве стандартов, например, МСФО 11 «Договоры подряда», МСФО 18 «Выручка» МСФО 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» и т.д.

В обеих системах появляется понятие условное обязательство. Они делятся на две группы (рисунок 1).

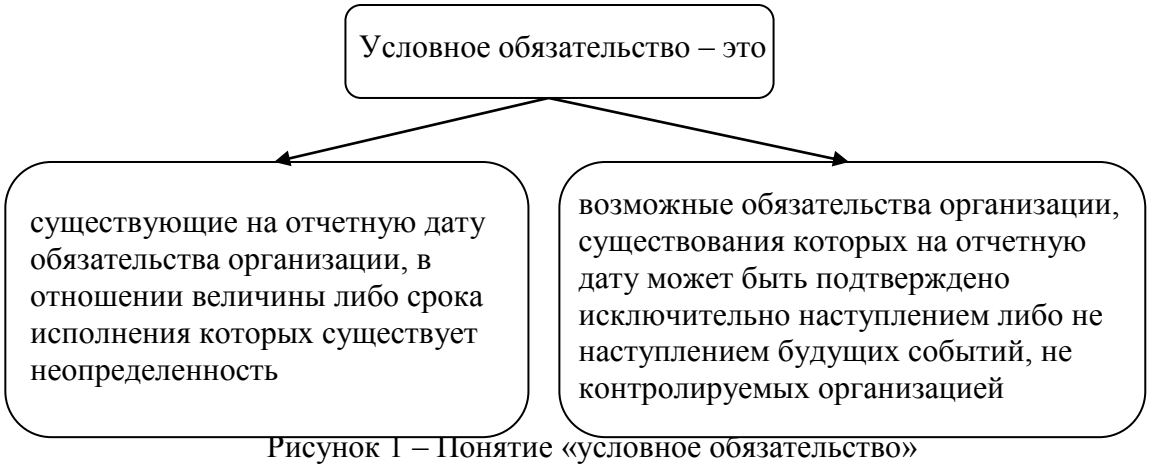


Рисунок 1 – Понятие «условное обязательство»

Как можно заметить в термине присутствует, как и что-то схожее, так и противоположное. Исходя из этого, рассмотрим сходства и различия между российскими и международными системами учёта по данному вопросу.

К общему можно отнести:

1) в обоих учётах схоже понятие «обязательство»;
2) как в одной, так и во второй системе отсутствует отдельный стандарт;
3) признание финансового обязательства в российском учёте происходит по справедливой стоимости, а в международном – либо по справедливой, либо по дисконтированной.

Далее разберем различия между системами (рисунок 2).

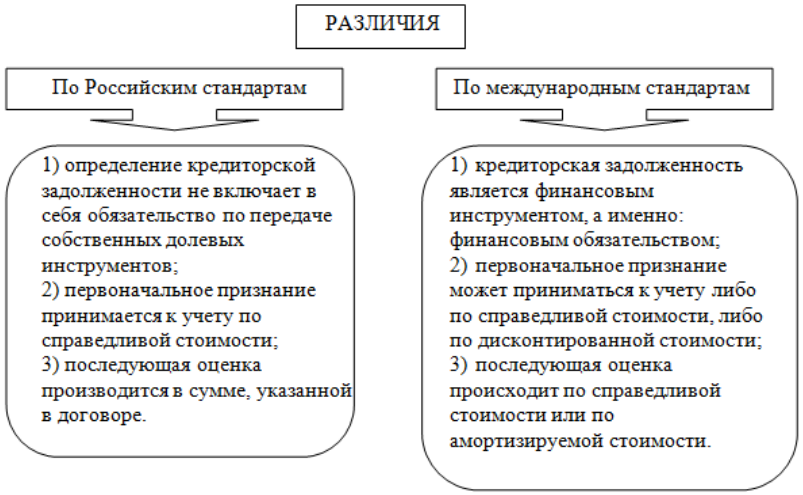


Рисунок 2 – Различия российских и международных требований в части кредиторской задолженности

Из вышеуказанного можно сделать вывод о том, что в настоящее время происходят многие изменения в ведении учёта, как в отечественных, так и международных стандартах. В них присутствуют множество схожих и различных моментов. Некоторые из них относятся и к учету расчетов с поставщиками и подрядчиками в части оценки, признания и прекращения кредиторской задолженности.

Литература

1. Бабаев Ю. А. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО): учебник / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. – Москва: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2019.– 398 с.
2. Кузьмина Е. В. Бухгалтерский учет: учеб. пособие / Е. В. Кузьмина, Н. В. Морозова. – СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2018. – 296 с.
3. Международные стандарты финансовой отчётности: М43 базовый курс: учеб. пособие / авт.-сост. Н. Н. Илышева, Е. Р. Синянская, О. Е. Решетникова, О. В. Савостина. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2017 – 236 с.
4. КонсультантПлюс – надежная правовая поддержка. – URL: http://www.consultant.ru/ (дата обращения 23.11.2020).

УДК 631

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОТКОРМА И ВЫРАЩИВАНИЯ СВИНЕЙ В АО «АГРОФИРМА «ДОРОНИЧИ»

Харламова А.И. – студентка 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Свиноводство поставляет народному хозяйству продукты питания, отличающиеся высокой пищевой ценностью и хорошими вкусовыми качествами, а также сырье для легкой промышленности. В мясном балансе России продукция этой отрасли составляет почти 30%.

Ключевые слова: свиноводство, эффективность, откорм, свиньи, выращивание.

Наиболее успешным и развивающимся направлением современного животноводства считается разведение свиней. Свинина – мясо, пользующееся огромной популярностью на рынке. По статистике в России его ежегодно употребляется около 2 млн тонн. Это свидетельствует о наличии значительного спроса [5,8,13].

Российское свиноводство претерпело за последнее десятилетие значительные изменения. Спад отрасли достиг «дна» в 1999 г., после чего начался медленный рост объемов производства продукции свиноводства [2,3] .

В настоящее время отмечается достаточно устойчивый прирост производства свинины в хозяйствах всех форм собственности в целом по России. Среди позитивных факторов следует отметить, что прирост фиксируется во всех федеральных округах, где созданы условия для развития отрасли.

В России свиноводство в основном развито на Западе страны Южной части и Дальнем востоке – это территория Центрального федерального округа, Томская область, Тюменская область, Юг Красноярского края и Приморский край.

Агрофирма «Дороничи» была основана в 1963 году, как пригородный совхоз. С самого начала своей деятельности новое сельскохозяйственное предприятие зарекомендовало себя как одно из самых успешных не только в Кировской области, но и в России в целом.

Сегодня АО «Агрофирма «Дороничи»» представляет собой производство законченного цикла: растениеводство и производство кормов, свиноводство и глубокая мясо переработка, производство и переработка молока, овощей открытого и закрытого грунта и собственная сеть магазинов.

Основным производственным направлением ЗАО «Агрофирма «Дороничи» является выращивание свиней с использованием поточной промышленной технологии, которая

предусматривает ритмичность производства, применение принципа «пусто-занято», трехфазное содержание животных. Ведется селекционная работа в рамках селекционно-гибридного центра.

Более десяти лет на предприятии ведется работа по созданию промышленного гибрида на основе скрещивания двух пород свиней крупная белая и дюрок.

Поголовье свиней на откорме выросло с 2017 по 2019 год на 7,1%, валовой прирост живой массы вырос на 12,5%, среднесуточный прирост свиней так же увеличился на 7,4% (таблица 1).

Таблица 1 - Валовое производство и продуктивность свиней

Показатели	2017 г.	2018г.	2019 г.	2019 г. в % к 2017 г.
Поголовье на откорме, гол	60922	70534	65270	107,1
Валовой прирост живой массы, ц	29891	35487	33620	112,5
Среднесуточный прирост свиней, гол	843	887	905	107,4

Финансовые результаты деятельности предприятия характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Прибыль предприятия получают от реализации продукции, а также от других видов деятельности [7,10,11,14,15,16].

В современных рыночных условиях для эффективной работы предприятия нужно производить не только дешевую продукцию в необходимых объемах и высокого качества, но и выгодно ее продавать [6].

Рентабельность продаж по реализации свинины представлена на рисунке 1.

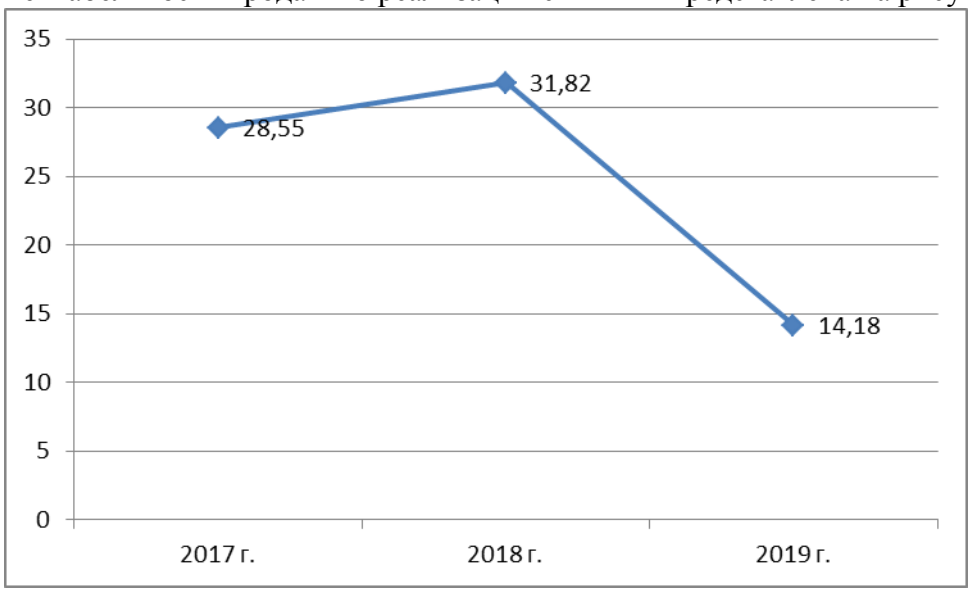


Рисунок 1 – Рентабельность продаж по реализации свинины, %

За три анализируемых года рентабельность продаж сократилась с 28,55 до 14,18%, что в первую очередь обусловлено более высокими темпами роста себестоимости продукции по сравнению с темпами роста продаж (выручки). Данная ситуация привела как к снижению прибыли от продаж, так и к снижению рентабельности продаж. При этом нужно учитывать, что объемы продаж свиней, как и объемы выращивания каждый год возрастают.

Поэтому одним из важнейших направлений роста эффективности откорма и выращивания свиней является поиск путей оптимизации затрат, то есть снижения себестоимости 1 ц прироста живой массы свиней.

Помимо традиционных инвестиционных проектов, направленных на оптимизацию и поддержания отрасли молочного скотоводства, необходимо внедрение и различных инновационных приемов развития.

Инновации (новые сорта сельскохозяйственных культур, породы животных, высокопроизводительные и ресурсосберегающие технологии, в том числе цифровые, информационные и др.) являются главным инструментом развития сельского хозяйства в современных условиях [1,4,9].

В целом создание низкозатратной кормовой базы для животноводства связано с расширением производства адаптивных кормовых культур, зернобобовых и бобовыхкультур, однолетних и многолетних трав, изменением структуры севооборотов, рациональным использованием природных кормовых угодий, созданием высокопродуктивных сеяных сенокосов и пастбищ, использованием современных технологий заготовки, хранения и использования кормов [12].

Литература

1. Жукова Ю.С. Влияние инновационных подходов на развитие сельского хозяйства России /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына // Дневник науки. – 2019 – № 4 (28). – С. 108. – URL: http://dnevniknauki.ru/images/publications/2019/4/economy/Zhukova_Nagovitsyna.pdf
2. Костенко О.В. Свиноводство России: основные экономические характеристики отрасли /О.В. Костенко //Аграрная наука Евро-Северо-Востока. – 2019. –Т.20. - №3. – С. 290-297.
3. Костенко О.В. Свиноводство России: параметры рынка и тренды развития /О.В. Костенко, Е.Н. Васенина. – Текст: электронный //Аграрное образование и наука. – 2019. - №2. – С. 21. – URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41104864
4. Ларинина Т.И. Инновационное развитие кормопроизводства в Кировской области как фактор конкурентоспособности производства молока /Т.И. Ларинина // Инновационная экономика, стратегический менеджмент и антикризисное управление в субъектах бизнеса: сборник статей I Международной научно-практической конференции. – Орел: Орловский ГАУ имени Н.В. Парахина, 2018. - С. 85-89.
5. Лежнина О.В. Разработка экономико-математической модели мясного скотоводства /О.В. Лежнина //Аграрная наука Евро-Северо-Востока. – 2009. - №6. – С. 151.
6. Лежнина О.В. Особенности сбыта продукции молочного подкомплекса /О.В. Лежнина // Актуальные вопросы экономической науки: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2011. – С.139-142
7. Мильчик И.В. Финансовые результаты от продажи продукции как объект финансовой политики управления сельскохозяйственного предприятия / И.В. Мильчик // Качество управленческих кадров и экономическая безопасность организации. Тринадцатые Ходыревские чтения: сборник материалов национальной научно-практической конференции /Под ред. В.Н. Ходыревской. – Курск: Курский государственный университет, 2019. – С. 346-349.
8. Наговицына Э.В.. Балльная методика оценки состояния продовольственной безопасности Кировской области /Э.В. Наговицына, Ю.В. Давыдова //Фундаментальные исследования. – 2015. - №12-6. – С.1258-1262.
9. Наговицына Э.В. Характеристика инновационной активности в агропромышленном комплексе /Э.В. Наговицына //Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве: Материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2019. – С. 69-72
10. Наговицына Э.В. Комплексная оценка финансового состояния предприятий пищевой промышленности г. Кирова: монография /Э.В. Наговицына, Т.Б. Шиврина,А.С. Потапова.- Киров, 2016. – 91 с.
11. Никонова Н.В. Финансово-экономическая оценка деятельности организации / Н.В. Никонова // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2020. - С. 137-139.

12. Ситников Н.П. Кормопроизводство как стратегическое направление обеспечения продовольственной безопасности России /Н.П. Ситников //Казанская наука. – 2010. - №2. – С.230-233.
13. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
14. Шиврина Т.Б. Специфика финансового менеджмента крупных, средних и малых организаций / Т.Б. Шиврина //Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве: материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. - 2019. - С. 83 - 87.
15. Шиврина Т.Б., Давыдова Ю.В. Повышение эффективности аграрного производства на примере Кировской области: монография /Т.Б. Шиврина Ю.В. Давыдова. – Киров: Вятская ГСХА, 2016. – 98 с.
16. Шулятьева Г.М. Инновационный подход к выбору ключевых показателей экономической эффективности хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия /Г.М. Шулятьева //Учетно-аналитические инструменты развития инновационной экономики: российский и европейский опыт: материалы IX Всероссийской научно-практической конференции. – Княгинино: НГИЭИ, 2018. - С. 156-160.

УДК 657.6

СУЩНОСТЬ НАЛОГОВОГО АУДИТА С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ. ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ И ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОГО АУДИТА.

Чичерина А.В. – студентка 4 курса факультета экономики и финансов
Научный руководитель – Гамулинская Н. В., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО ВятГУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье рассматривается налоговый аудит с точки зрения российского законодательства, раскрывается сущность налогового аудита, а также описывюатся этапы и методы его проведения.

Ключевые слова: аудит, финансово-хозяйственная деятельность предприятий, аудиторские услуги, аудиторская проверка, налоговый аудит, становление налогового аудита, проблемы развития налогового аудита.

Как известно из истории развития любого государства, неотъемлемой его частью является система уплаты и взимания налогов и сборов. Это неслучайно, так как налоговая система выступает в роли рабочего механизма косвенного влияния на экономику любого государства, а вместе с этим выступают в качестве ключевого источника пополнения бюджета страны.

Важность налогового аудита определяется проблематикой и нестыковками налогового законодательства государства. В этой связи проведение налогового аудита гарантирует своевременное выявление и исправление уже существующих ошибок, а также прогнозирование будущей некорректной обстановки на субъекте проверки, что в свою очередь позволит субъекту проверки избежать штрафных санкций от налоговых органов, а вместе с этим обеспечить правильность исчисления налогов и достаточность уплаты их в бюджет государства.

Рассмотрим подробнее, что же такое налоговый аудит с точки зрения законодательства Российской Федерации. Согласно Федерального закона от 30.12.2008 №307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» аудиторские организации, а также индивидуальные аудиторы имеют право оказывать услуги, связанные с ведением налогового учета, осуществлять налоговое консультирование, составлять налоговые декларации и расчеты по исчислению и уплате налогов и сборов. Все вышеперечисленное можно охарактеризовать как аудит налоговых обстоятельств[1].

Отметим, что налоговый аудит – это своего рода процесс контроля и оценки уже имеющейся на объекте исследования системы налогообложения, главной целью которого является обеспечение предельной эффективности использования и работы данной системы в рамках сведения к минимуму, так называемых, налоговых рисков, которые выражаются в возможности несения финансовых потерь на предприятии. Налоговый аудит – это инструмент, который помогает получить в конечном итоге экспертное мнение о правильности налоговой отчетности и прочей связанной с ней документации. Данный инструмент позволяет организации провести анализ и переоценку действующей системы налогообложения, налогового планирования, а также минимизировать риски, связанные с нарушением налогового законодательства, что в свою очередь позволит снизить налоговую нагрузку субъекта исследования[2].

При трактовании понятия налоговый аудит, стоит помнить, что согласно методике аудиторской деятельности «Налоговый аудит и другие сопутствующие услуги по налоговым вопросам. Общение с налоговыми органами" налоговый аудит представляет собой спектр сопутствующих и вспомогательных аудиту услуг.

В научной литературе выделяют три вида аудита:

1) комплексный – всецелая проверка налоговой отчетности субъекта исследования за предшествующий год,

2) тематический – выделение одного аспекта налогообложения и его проверка,

3) структурный – включает в себя проверку деклараций по исчислению и уплате отдельных налогов и сборов[2].

При рассмотрении основных этапов проведения налогового аудита стоит базироваться на трактовании налогового аудита в рамках комплексного аудита. Здесь выделяют такие этапы как:

1) планирование,

2) проведение проверки и формирование заключений,

3) оформление отчетности[3].

Рассмотрим каждый из этапов подробнее.

Первый этап проведения налогового аудита - ознакомление с основной деятельностью исследуемого субъекта хозяйствования. На данном этапе аудитор знакомится с системой ведения бухгалтерского и налогового учета, выставляет конкретные цели и задачи, определяет проблематику проверки. Также на данном этапе аудитору необходимо обозначить ряд основных вопросов, ответы на которые необходимо будет дать по завершение проверки. Немаловажным аспектом данного этапа является выбор необходимого инструментария, а также обозначить ряд критериев оценки, которые послужат базой для оценки эффективности действующей системы налогового учета исследуемого субъекта хозяйствования. На основании всего вышеизложенного аудитор должен дать оценку возможного аудиторского риска, определить уровень существенности, а также сформировать рабочий план проверки.

Второй этап проведения налогового аудита включает в себя непосредственно оценку фактов хозяйственной деятельности предприятия. На данном этапе аудитор при помощи специальных аудиторских.

процедур выявляет наличие либо отсутствие признаков каких-либо искажений информации, проводит оценку существенности выявленных в ходе проверки искажений. В рамках данного этапа аудитор оценивает:

1) корректность исчисления и уплаты налогов и сборов,

2) полноту и достоверность документальных показателей по сделкам, проводимым исследуемой организацией,

3) обоснованность выплат по трудовым договорам,

4) достоверность ведения налогового учета по обособленным подразделениям организации,

5) обоснованность учета затрат для целей налогообложения и др.

В рамках проведения второго этапа аудиторской проверки аудитором составляются предварительные рекомендации по корректировке системы налогового учета в рамках повышения эффективности ее функционирования и снижению финансовых рисков и несения финансового ущерба. Все выявленные ошибки и недочеты в обязательном порядке документируются.

На третьем, завершающем этапе аудитор структурирует и обобщает данные, полученные в результате проверки субъекта хозяйствования на втором этапе. Данные оформляются в виде отчетов и актов, актов и заключений. Уже оформленные данные непосредственно направляются руководству субъекта хозяйствования или же заказчику аудиторской налоговой проверки.

Итак, как уже было сказано ранее, налоговый аудит - необязательная процедура. В большинстве своем налоговый аудит проводится по собственной инициативе заказчика. Данный вид аудиторской проверки целесообразнее рассматривать как отдельную консультационную услугу, проводимую в комплексе общего аудита. Проведение аудиторской проверки как отдельного мероприятия позволяет наиболее эффективно оценить действующую систему налогообложения хозяйствующего субъекта, которое позволит грамотно оценить риски и угрозы и предложить мероприятия по их нейтрализации без значимого ущерба для предприятия.

Литература

1. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ, с изменениями и дополнениями // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»:
2. Богатая И.Н. Методические подходы к идентификации видов аудиторско-консалтинговых услуг, оказываемых аудиторскими организациями и индивидуальными аудиторами / И.Н. Богатая, А.Н. Кизилов // Аудиторские ведомости. – № 4. – 20015. – С. 11–24.
3. Богданова М.М. Аудит налогообложения: учебное пособие. – Барнаул: ИП Колмогоров, 2017. – 118 с.

УДК 339.54

ОСОБЕННОСТИ ХРАНЕНИЯ ТОВАРОВ НА СКЛАДЕ ВРЕМЕННОГО ХРАНЕНИЯ ПРИ ИХ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ

Шкарубина А.А. - студентка
Научный руководитель – Саркисян Л. Г., канд. экон. наук, профессор
ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, ДНР

Аннотация. В статье рассмотрены особенности хранения товаров на складе временного хранения при их перемещении через таможенную границу.

Ключевые слова: хранение, товары, таможенная граница.

С целью создания благоприятных условий и сокращения времени проведения таможенного контроля и таможенного оформления таможенным органом может приниматься решение об организации складов временного хранения (далее – СВХ), которые принадлежат транспортно-экспедиционным организациям, перемещающим товары и транспортные средства через таможенную границу Донецкой Народной Республики.

СВХ представляет собой место временного хранения иностранных товаров под таможенным контролем до выпуска этих товаров таможенным органом либо до совершения иных действий. Лица, обладающие полномочиями в отношении таких товаров, не имеют права пользования товарами до их выпуска в соответствии с таможенной процедурой, либо до совершения иных действий, предусмотренных таможенным законодательством ДНР [1].

Помещение товаров на СВХ осуществляется в соответствии с нижеуказанными целями:

– обеспечить сохранность ввозимых товаров в период проведения их таможенного оформления;

– провести проверку товара и подготовить его к процедуре таможенного декларирования.

– исключить возможность увода продукции из-под надзора таможенных органов;

– исключить доступ третьих лиц к грузу до завершения процедуры таможенного оформления;

– предоставить сотрудникам таможенных органов возможность свободно проводить все необходимые меры таможенного контроля.

Важно учитывать, что различают 2 категории СВХ:

– СВХ закрытого типа предназначаются исключительно для хранения владельцем склада товаров, принадлежащих ему.

– СВХ открытого типа предназначаются для использования любыми лицами [2].

Помимо разделения на открытые и закрытые, склады временного хранения, исходя из возможности хранения различных категорий товаров, делятся на:

– СВХ, имеющие право размещать у себя опасные грузы;

– СВХ, обладающие необходимыми условиями для хранения рефрижераторных грузов;

– СВХ, имеющие право хранить акцизный груз;

– СВХ с площадками для хранения сыпучих грузов [2].

СВХ предлагает такие виды складских услуг: краткое и долгосрочное хранение товаров; упаковка, переупаковка, комплектация; нанесение маркировки и этикеток; количественный и качественный контроль; обмен данными с клиентами по электронной почте.

Обязательная складская обработка ввозимых на таможенную территорию товаров, которым требуется хранение в рамках СВХ, осуществляется только при наличии соответствующих документов, в которых должны указываться:

– полная информация о расположении и названии грузоотправителя/грузополучателя в соответствии с данными, указанными в транспортных документах;

– данные о стране-отправителе и адресе получателя;

– количество единиц ввозимых товаров;

– численности грузовых мест;

– информация об используемой упаковки для ввозимых товаров;

– данные о маркировке для груза;

– данные о брутто весе или объёмах товаров;

– фактурная стоимость товаров;

– классификационный код ТН ВЭД партии ввозимых товаров [2].

Общий срок временного хранения товаров составляет два месяца. Срок временного хранения может быть продлен таможенным органом, но не более чем на два месяца, ибо предельный срок временного хранения товаров составляет четыре месяца [2].

Товары, хранящиеся на СВХ, могут подвергаться следующим операциям.

1. Операциям по обеспечению сохранности товаров и подготовке к их таможенному декларированию (осмотр, измерение, пересчет, взвешивание и другие). Данные операции могут проводиться лицами, обладающими полномочиями в отношении этих товаров и их представителями, например, таможенными брокерами. При совершении указанных операций товары не должны изменять своего состояния, упаковки и (или) наложенных средств идентификации.

2. Операциям, необходимым для подготовки товаров к вывозу с СВХ и их последующей реализации, операциям по отбору проб и образцов товаров для проведения экспертных исследований, операциям по исправлению поврежденной упаковки. Отдельные из перечисленных операций также могут проводиться в целях подготовки к таможенному

декларированию товаров, например, взятие проб и образцов, но общим условием совершения всех операций данной группы является наличие разрешения таможенного органа.

По своей структуре общая складская площадь состоит из следующих технологических зон и подсобных помещений:

– полезная площадь склада (грузовая площадь), которая используется непосредственно для хранения товара;

– вспомогательная площадь склада, занятая проездами и проходами;

– площадь участка приемки-отгрузки;

– площадь участка приемочной экспедиции (организуется в случае планируемых поставок грузов на склад в праздники или в нерабочее время, когда товар принимается по факту и размещается в специально отведенной зоне, но не приходуется в информационной системе склада до наступления рабочего времени);

– площадь участка комплектования (организуется в случае, если планируется отбор не из мест хранения, а консолидация товаров и отбор товаров в одном месте);

– служебная площадь, занятая рабочими местами и другими служебными помещениями [3-4].

Основной характеристикой СВХ в сфере таможенных отношений является размер полезного объема, который является общим объемом СВХ, который планируется использовать для хранения ввозимых товаров, находящихся под процедурой таможенного контроля.

В полезный объем не включаются:

– места, предназначенные для таможенного досмотра;

– места, предназначенные для хранения товаров, задержанных при проведении таможенного контроля, но которые не являются предметами преступления или административного правонарушения (норма для СВХ);

– технологические проезды и проходы;

– помещения и площади, занятые технологическим складским оборудованием.

Произведем расчет полезной площади склада временного хранения, используя входные данные: общая площадь склада составляет 7 500 м^2, служебная площадь – 50 м^2, вспомогательная площадь – 1 750 м^2; площадь отпускной и приемочной площадки равны; годовое поступление поставок составляет 20 000 т; нагрузка на 1 м^2 площади приемочной площадки 0,25 т/м^2; коэффициент неравномерности поступления товаров на склад k = 1,2; максимальное количество дней нахождения поставок на приемочной (отпускной) площадке 2 дня.

Для расчета полезной площади слада необходимо определить площадь приемочной площадки по формуле 1:

$$Spr = \frac{(Qr \times k \times t)}{360 \times q}, \text{где} \qquad (1)$$

$$Spr = \frac{(20000 \times 1{,}2 \times 2)}{360 \times 0{,}25} = 600\ (м^2)$$

Qr – годовое поступление поставок;

K – коэффициент неравномерности поступления материала на склад;

t – максимальное количество дней нахождения поставок на приемочной (отпускной) площадке;

q – нагрузка на 1 м^2 площади приемочной площадки.

Таким образом, площадь приемочной площадки составит 600 м^2. Так как по условию площадь отпускной площадки равна площади приемочной, то тоже будет равняться 600 м^2.

Теперь можно произвести расчет полезной площади слада временного хранения по формуле 2:

$$Spol = Sobs - Spr - Sotp - Svsp - Ssl, \text{где} \qquad (2)$$

$$Spol = 7\,500 - 1750 - 600 - 600 - 50 = 4\,500\ (м^2)$$

Spol – полезная площадь склада;

Sobs – общая площадь склада;
Spr – вспомогательная площадь склада;
Sotp – площадь отпускной площадки склада;
Svsp – площадь приемочной площадки склада;
Ssl – площадь служебной площадки.

Исходя из расчетов, полезная площадь СВХ равна 4 500 м^2.

Таким образом, размещение грузов на СВХ является неотъемлемой частью импорта иностранных товаров и является обязательным требованием для последующего прохождения грузом процедуры таможенного оформления. Правильный и рациональный расчет технологических зон складов временного хранения позволит обеспечить успешное выполнение основных функций склада и достижение высокого уровня рентабельности.

Литература

1. Донецкая Народная Республика. Законы. О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике: [принят Постановлением Народного Совета ДНР от 25.03.2016 г. № 116-IНС]. – Донецк, 2016. – 89 с.
2. Донецкая Народная Республика. Положения. О складах временного хранения: [утверждено Приказом Министерства доходов и сборов Донецкой Народной Республики от 30.05.2017г. № 210]. – Донецк, 2017. – 68 с.
3. Вискова Д. Ю. Организация работы складского хозяйства: учебное пособие для СПО / Д. Ю. Вискова, Е. И. Куценко, Е. А. Лавренко. – М. : Профобразование, 2020. – 264 с.
4. Гаджинский А. М. Современный склад. Организация, технологии, управление и логистика: учеб.-практическое пособие. – М. : ТК Велби, Изд-во Проспект. – 176 с.

УДК 330.332

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

Шорохова И.С. – студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Козлова Л.А., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Статья посвящена изучению особенностей проведения аудита расчетов с покупателями и заказчиками. В материале рассматриваются цели и задачи проведения аудита расчетов с клиентами. Также в статье перечислены аудиторские процедуры, необходимые для получения аудиторских доказательств.

Ключевые слова: аудит расчетов с покупателями и заказчиками, структура расчетов с покупателями и заказчиками, источники информации для проведения проверки расчетов с клиентами, аудиторские процедуры.

Первое упоминание об аудиторе было в 14 веке, так как учетные документы стали доказательством в суде. В настоящее время любому экономическому субъекту важно мнение аудитора о достоверности годовой бухгалтерской финансовой отчетности своей организации, поскольку оно повышает уверенность в правдивости отчетности и уровень доверия контрагентов, банков, собственников растет.

В федеральном законе № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» установлено, что организации, чей доход в результате предпринимательской деятельности составляет более 800 миллионов рублей за год (непосредственно предшествующий отчетному году), подлежат обязательному аудиту. Также обязательному аудиту подлежат предприятия, в которых сумма активов на балансе по состоянию на конец года (предшествовавшего отчетному году), превышает 400 миллионов рублей. [1]

Все расчеты с покупателями и заказчиками отражаются на счете 62. Расчеты с клиентами являются особо важными для любой компании, так как бухгалтерская служба или

бухгалтер в единственном числе работают с этим счетом практически ежедневно. Структура расчетов с покупателями и заказчиками представлена на рисунке 1.

Рисунок 1 – Структура расчетов с покупателями и заказчиками

Самая главная цель проведения проверки расчетов с покупателями и заказчиками заключается в отражении мнения аудитора о достоверности показателей дебиторской и кредиторской задолженности. Аудитор выражает свое мнение во всех существенных искажениях. Искажение может считаться существенным в том случае, если оно в отдельности или совокупности сможет повлиять на экономические решения пользователей, которые они принимают на основе бухгалтерской финансовой отчетности.

Какие задачи должен решать аудит расчетов с покупателями и заказчиками? Прежде всего, необходимо установить законность дебиторской задолженности у предприятия. Далее важно установить правильно ли оформлены первичные учетные документы по реализации товаров, выполнении работ и оказании. Это делается для того, чтобы подтвердить обоснованность возникшей дебиторской задолженности. После этого устанавливается своевременность погашения задолженности. Последним следует определить являются ли адекватными меры, которые предпринимает компания для устранения причин, которые в свою очередь, вызвали просроченную задолженность. [3]

Первичные документы по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» отражены на рисунке 2.

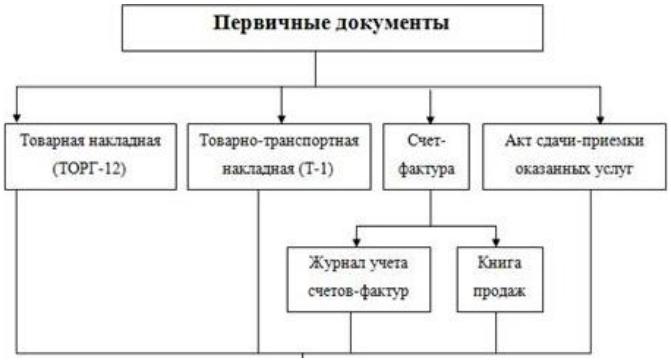


Рисунок 2 – Первичные учетные документы по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»

Для того, чтобы решить вышеперечисленные задачи существуют источники информации. Такими источниками являются: приказ об учетной политике, заключенные договоры на выполнение работ и оказание услуг, счета-фактуры, акты сверки и инвентаризации расчетов с клиентами, копии платежных документов, регистры бухгалтерского учета и годовая бухгалтерская отчетность, отражающие сведения о

задолженности, а также рабочие документы аудитора, обобщающие результаты контрольных процедур и позволяющие аудитору обобщить свои выводы.

Аудит расчетов с клиентами осуществляется сплошным или выборочным способом. От объема хозяйственных операций и количества контрагентов, относящих к категории покупателей и заказчиков определяется каким способом будет осуществляться проверка. Обычно на практике используется выборочный метод верификации.

В ходе аудита доказательства должны собираться посредством выполнения аудиторских процедур. Аудиторская процедура заключается в определении порядка и последовательности действий аудитора для того, чтобы получить необходимые аудиторские доказательства. Аудит расчетов с клиентами включается в себя различные аудиторские процедуры такие как:

- обращение за предоставлением финансовой и нефинансовой информации в адрес лиц, которые были ранее осведомлены (как внутри организации, так и за ее пределами);
- изучение внутренних и внешних записей, а также физический осмотр актива;
- отслеживание исполнения процесса другими лицами;
- внешнее подтверждение в виде прямого письменного ответа аудитору от третьего лица (подтверждающей стороны);
- проверка арифметической точности расчетов в документах или записях;
- оценка финансовой информации путем анализа вероятных взаимосвязей между финансовыми и нефинансовыми данными. [2]

Как правило, аудит начинается с оценки соблюдения установленных правил оплаты отгруженных товаров, оказанных услуг и выполненных работ, в том числе условий и способов погашения задолженности, предусмотренных хозяйственными договорами.

Аудит расчетов с клиентами предусматривает проверку состояния средств внутреннего контроля и системы учета расчетов. Для этого аудитору необходимо знать пересчитываются ли счета-фактуры, выписанные клиентам; соблюдается ли график документооборота по учету расчетов с покупателями и заказчиками; сопоставляется ли количество отгруженного товара с данными счетов-фактур. Также аудитор должен быть проинформирован о том, ведется ли контроль за сроками оплаты счетов для того, чтобы избежать штрафные санкции за нарушение договорных обязательств и осуществляется ли проверка сроков возникновения задолженности. Аудитору также важно знать о том, осуществляется ли проверка соответствия записей аналитического и синтетического учета.

Дебиторская задолженность по 62 счету «Расчеты с покупателями и заказчиками» возникает, когда организация отгрузила товары или оказала услуги, но денежных средств не получила, то есть возникла отсрочка платежа. Кредиторская задолженность возникает в обратном случае, то есть организация не отгрузила товар или не оказала услугу, но деньги получила.

Схема задолженности покупателей и заказчиков отражена на рисунке 3.

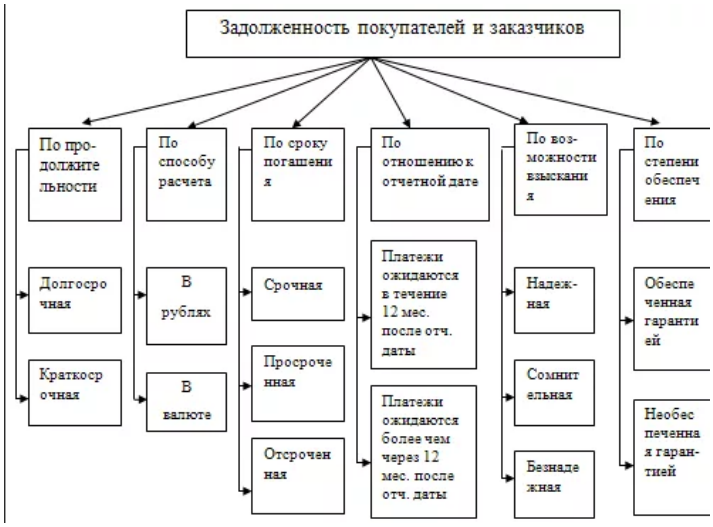


Рисунок 3 – Задолженность покупателей и заказчиков

В конце проверки расчетов с покупателями и заказчиками аудитор выражает в установленной форме мнение, которое называется аудиторским заключением. Аудиторское заключение предоставляется в письменном виде, в двух экземплярах.

Литература

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 № 307-ФЗ (в ред. Фдерального закона от 29.12.2020 №476-ФЗ);
2. Голованова К.Е. Система внутреннего контроля в управлении дебиторской и кредиторской задолженностью компании / К.Е. Голованова, Д.И. Кузьмичев //Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2019. – № 19-2.
3. Скоробогатов В.В. Аудит (часть 2): курс лекций для студентов направления подготовки 38.03.01 «Экономика»/ В.В. Скоробогатов. – 2018. - 80с.

УДК 332.33:342.5(476)

АНАЛИЗ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ В БРЕСТСКОЙ ОБЛАСТИ

Абрамчук А.А. – студентка 3 курса землеустроительного факультета
Научный руководитель – Казакевич Н.А., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье изложены основные правовые аспекты образования и деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств. Представлена динамика организации таких хозяйств и их площади в разрезе видов прав на землю в Брестской области за шестилетний период. В результате анализа полученных показателей сделан вывод о необходимости обеспечения государственной поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств.

Ключевые слова: крестьянское (фермерское) хозяйство, деятельность, гражданин, юридическое лицо, пожизненное наследуемое владение, постоянное пользование, аренда, динамика, площадь, земельный участок.

Крестьянское (фермерское) хозяйство представляет собой самостоятельную организационно-правовую форму коммерческой организации, порядок создания и деятельности которой урегулирован Законом «О крестьянском (фермерском) хозяйстве».

Крестьянским (фермерским) хозяйством признается коммерческая организация, созданная одним гражданином (членами одной семьи), внесшим (внесшими) имущественные вклады, для осуществления предпринимательской деятельности по производству сельскохозяйственной продукции, а также по ее переработке, хранению, транспортировке и реализации, основанной на его (их) личном трудовом участии и использовании земельного участка, предоставленного для этих целей в соответствии с законодательством об охране и использовании земель.

Имущество крестьянского (фермерского) хозяйства принадлежит ему на праве собственности. В состав имущества крестьянского (фермерского) хозяйства входят имущество, переданное в качестве вклада в уставный фонд крестьянского (фермерского) хозяйства его учредителями (членами), а также имущество, произведенное и приобретенное крестьянским (фермерским) хозяйством в процессе его деятельности.

Земельные участки для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства могут предоставляться: на праве постоянного пользования - крестьянскому (фермерскому) хозяйству как юридическому лицу; на праве пожизненного наследуемого владения - главе крестьянского (фермерского) хозяйства, если он является гражданином Республики Беларусь; на праве аренды (на срок не менее 10 и не более 99 лет) - крестьянскому (фермерскому) хозяйству либо его главе, иностранному гражданину, лицу без гражданства [2].

Порядок предоставления земельных участков для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства регулируется положением «О порядке изъятия и предоставления земельных участков», утвержденным Указом Президента Республики Беларусь от 27 декабря 2007 года № 667. Предоставление земельных участков гражданам для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства производится на основании их заявления решением районного исполнительного и распорядительного органа. Для этого разрабатывается проект отвода земельного участка, устанавливается его граница на местности, производится государственная регистрация создания земельного участка и возникновения права на него.

В заявлении указываются данные, содержащие идентификационные сведения о гражданине, цель, для которой испрашивается земельный участок, вещное право на испрашиваемый земельный участок, намечаемое местоположение земельного участка и его

примерный размер, источники возмещения убытков, если это связано с предполагаемым изъятием земельного участка у землепользователя, площадь всех земельных участков, находящихся в пользовании, пожизненном наследуемом владении, частной собственности гражданина либо арендуемых им. К заявлению гражданина о предоставлении земельного участка для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства прилагается программа ведения этого хозяйства и протокол общего собрания его учредителей [3].

Сведения об организации крестьянских (фермерских) хозяйств по Брестской области за 2014-2019 год отражены в таблице.

Таблица – Данные о крестьянских (фермерских) хозяйствах Брестской области за 2014-2019 годы

Показатели		Годы					
		2014	2015	2016	2017	2018	2019
Количество крестьянских (фермерских) хозяйств, шт.		375	348	342	329	325	323
Общая площадь земель, га		24200	26100	28000	30200	30500	31200
Сельскохозяйственных земель, га		20900	23100	24600	26400	26600	27200
В государственной собственности, в т.ч.	в пожизненно-наследуемом владении	13900	14200	14000	13500	13500	13000
	в постоянном пользовании	6000	7500	9700	12200	12300	12700
	арендуемых	4300	4400	4300	4500	4700	5500

Из таблицы видно, что количество крестьянских (фермерских) хозяйств в течение последних 6 лет уменьшилось на 52 хозяйства. Однако, общая площадь земель, занятых крестьянскими (фермерскими) хозяйствами имеет тенденцию к увеличению. Так, по состоянию на 01.01.2020 она составила 31200 га, что в сравнении с 2014 годом на 7000 га больше. В 2019 году общая площадь сельскохозяйственных земель была ровна 27200 га.

Наибольшему количеству крестьянских (фермерских) хозяйств земельные участки предоставлены на праве пожизненного наследуемого владения. Эта тенденция прослеживается за весь исследуемый период с 2014-2019 гг. Так, например, в 2019 году на праве аренды предоставлено 5500 га земель, занятых крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, а в пожизненное наследуемое владение - 13000 га.

В соответствии с Законом «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» члены фермерского хозяйства вправе: - участвовать в управлении деятельностью фермерского хозяйства в порядке, установленном Законом «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» и уставом фермерского хозяйства; - получать информацию о деятельности фермерского хозяйства, в том числе о его доходах и расходах, знакомиться с его уставом, документами бухгалтерской отчетности и иными документами в порядке, установленном уставом фермерского хозяйства; - участвовать в распределении прибыли, полученной фермерским хозяйством; - получать часть прибыли в порядке, установленном «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» Законом и уставом фермерского хозяйства; - получать вознаграждение за труд в денежных единицах и (или) натуральной форме, иметь ежедневный и еженедельный отдых, трудовые и социальные отпуска в соответствии с законодательством о труде; - продать или иным образом уступить свою долю (ее часть) в уставном фонде фермерского хозяйства в порядке, установленном уставом фермерского хозяйства; - приобретать у членов фермерского хозяйства в преимущественном порядке перед другими гражданами (не членами фермерского хозяйства) доли (их части) в уставном фонде фермерского хозяйства; - выйти из состава членов фермерского хозяйства независимо от согласия других его членов в порядке, установленном «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» Законом и уставом фермерского хозяйства, и получить стоимость своей доли в имуществе фермерского хозяйства, а также причитающуюся часть прибыли; - получить в случае ликвидации фермерского хозяйства часть имущества, оставшегося после расчетов с

кредиторами, или его стоимость пропорционально своей доле в уставном фонде фермерского хозяйства, а также с учетом их личного трудового участия, если иной порядок не предусмотрен уставом фермерского хозяйства. Члены фермерского хозяйства в соответствии с законодательством об охране труда, социальной защите и социальном страховании имеют право на охрану труда, социальное страхование, пенсионное обеспечение и гарантии в случае профессионального заболевания, трудового увечья, инвалидности и потери работы. Члены фермерского хозяйства могут иметь другие права, предусмотренные законодательными актами и уставом фермерского хозяйства.

Члены фермерского хозяйства обязаны: - сформировать уставный фонд фермерского хозяйства в порядке и сроки, предусмотренные законодательством и уставом фермерского хозяйства; - принимать личное трудовое участие в деятельности фермерского хозяйства, за исключением случаев, предусмотренных Закона «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» или уставом фермерского хозяйства; - не разглашать информацию, составляющую коммерческую тайну фермерского хозяйства; - соблюдать требования устава фермерского хозяйства и исполнять решения его органов управления. Члены фермерского хозяйства выполняют и другие обязанности, предусмотренные законодательными актами и уставом фермерского хозяйства.

В соответствии с законом «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», в редакции от 19 июля 2005 г.№44-З, деятельность крестьянского хозяйства прекращается в случаях: - добровольного отказа от права владения и пользования земельным участком; - истечения срока, на который был предоставлен земельный участок; - использования земли не по целевому назначению; - нерационального использования земельного участка, выражающегося в уровне урожайности ниже нормативного для земель сельскохозяйственного назначения (по кадастровой оценке); - изъятия земельного участка в установленном порядке для государственных нужд; - систематического невнесения земельного налога или арендной платы в установленные сроки; - объявления крестьянского хозяйства неплатежеспособным; - когда крестьянское хозяйство в течение одного года с момента регистрации не приступило к производственно-хозяйственной деятельности; - неоднократного или грубого нарушения законодательства, регулирующего деятельность крестьянского хозяйства [1].

Несмотря на изменения, произошедшие в экономике страны, проблемы у фермеров остались те же, что и два десятка лет назад: нехватка земли, её низкое плодородие, дефицит техники, недостаток льготных кредитов, неплатежи, отсутствие госзаказа на продукцию. Всё это зачастую приводит к разорению хозяйств, которое стало, к сожалению, распространённым явлением и как следствием уменьшением количества крестьянских (фермерских) хозяйств.

Для дальнейшего становления и развития крестьянских (фермерских) хозяйств необходима разработка комплексной программы, которая предусматривала бы все стороны их деятельности и развития. Вместе с тем, желающим создать крестьянское хозяйство, необходима помощь со стороны государства и местных органов власти. Необходимо разработать государственную систему поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств, включая закупочные цены на сельскохозяйственную продукцию, дотации для хозяйств находящихся в неблагоприятных и удаленных районах, льготы по кредитам и налогам.

Таким образом, необходимо пересмотреть политику государства в отношении фермерского движения. Особое внимание надо уделить начальной стадии образования хозяйств и оказать им материальную и финансовую поддержку, уделить большое внимание вопросам образования и деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств.

Литература

1. Закон Республики Беларусь от 18 февраля 1991г.№ 611-Х «О крестьянском (фермерском) хозяйстве».

2. Кодекс Республики Беларусь о земле. 23 июля 2008 г. № 425-З. Национальный реестр

правовых актов Республики Беларусь. 07.08.2008. №187. 2/1522.
3. Положение о порядке изъятия и предоставления земельных участков. Указ Президента Республики Беларусь 27 декабря 2007г. № 667.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ

Ветошкина А.А., Чиркова А.А. – студентки 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере культуры в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого культурного развития государства.

Ключевые слова: культура, законодательство, административное регулирование в сфере культуры.

Сфера деятельности, в том числе социально-культурная непосредственно зависит от политики, экономики и правового регулирования между субъектами и участниками данных правоотношений [1].

Культура современной России является частью общемировой. Она трансформирует, перерабатывает и впитывает новые тенденции. Таким образом, для того, чтобы проследить развитие культуры в современной России, нужно обращать внимание на мировые явления в целом.

Одним из базовых прав человека и гражданина являются и культурные права. Права граждан в области культуры являются неотъемлемой составной частью всей системы прав и свобод человека и гражданина [5,6].

Культура - понятие многогранно и многоаспектно. В основном, под культурой понимают человеческую деятельность в её самых разных проявлениях, включая все формы и способы человеческого самовыражения и самопознания, накопление человеком и социумом в целом навыков и умений. Именно благодаря человеческой деятельности слово «культура» обрело разносторонний смысл. Культура представляет собой совокупность устойчивых форм человеческой деятельности, без которых она не может воспроизводиться, а значит — существовать.

В рамках реализации национальных целей и стратегических задач развития Российской Федерации на период до 2024 года Минкультуры России разработан Национальный проект «Культура», утвержденный президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. № 16).

Год самоизоляции повлиял на сферу культуры: треть россиян отмечают улучшения, связанные с финансированием объектов и внедрением современных технологий. Такие данные были получены в результате опрос, проведенного ВЦИОМ в декабре 2020 года.

Россияне оценивают положение в сфере культуры в нашей стране как среднее (51%) или положительное (27%). В октябре прошлого года эти оценки были 53% и 30% соответственно. Сотрудники сферы культуры дают негативные оценки чаще, чем россияне: 25% vs. 14%.

За год ситуация в сфере культуры не изменилась, по мнению 35% россиян, или улучшилась — по мнению 30% (год назад так считали по 38% опрошенных соответственно). Работники культуры чаще замечают ухудшения, чем россияне в целом: 51% отмечают, что ситуация скорее или определенно ухудшилась, в то время как среди россиян так считают только 22%.

Те, кто заметил улучшения в сфере культуры за последний год, связывают их в первую очередь с улучшением финансирования объектов культуры (10% среди всех россиян и 30% среди сотрудников культуры). Также на улучшения повлияли внедрение современных

онлайн-технологий (9% и 13%) и проводимая государством политика, внимание власти к проблемам культуры (9% и 37%).

Основные ухудшения связаны с ограничениями в связи с коронавирусом: так считают 38% россиян и 80% сотрудников культуры. Однако даже при неблагоприятной эпидемиологической ситуации большинство россиян (57%) удовлетворены мерами безопасности при посещении культурных объектов и мероприятий. Также негативно влияют низкий уровень финансирования объектов культуры (7% всех россиян и 27% сотрудников сферы культуры) и деградация общего культурного уровня (6% и 5% соответственно). Сотрудники культуры чаще называют среди причин ухудшения

Основы законодательства Российской Федерации о культуре устанавливают, что культурная деятельность является неотъемлемым правом каждого гражданина независимо от национального или социального происхождения, пола, политических, религиозных и иных убеждений, места жительства, имущественного положения, образования, профессии и других обстоятельств. Каждый человек имеет право на свободный выбор нравственных, эстетических и других ценностей, на защиту государством своей культурной самобытности.

В настоящее время принято 15 федеральных законов прямого действия относящихся к сфере культуры, имеется 104 действующих постановления Правительства РФ по культуре и искусству, свыше 60 указов Президента Российской Федерации. Принято свыше 140 международных соглашений и договоров. Кроме того в субъектах Федерации принято 150 законов по различным отраслям культуры и искусства. Рассмотрим основные из них.

На сегодняшний день действует базовый закон «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» [4], принятый в 1992 году.

В России сохраняют силу «Основы законодательства Российской Федерации о культуре», которые были утверждены Законом РФ от 9 октября 1992 г. №3612-I. Этот акт изначально был малоэффективным. Многие его положения устарели. И, тем не менее, он обновлялся нечасто. За три десятилетия было принято 24 закона о несении изменений и дополнений в его текст, которые ограничивались в основном «точечным» форматом, не позволявшим существенно повысить качество правового регулирования. Такое обновление больше напоминало «латание» дыр в ветхой ткани Основ законодательства о культуре.

В последние годы мир кардинально изменился. И, судя по всему, это только начало его глубинной трансформации, которая вызвана не только коронавирусной пандемией, но и межрасовыми и межэтническими столкновениями, обострением международной обстановки, стремительным ухудшением качества окружающей среды, угрозами природных и техногенных катастроф, ожесточением внутриполитической борьбы во многих государствах мир. Под ударами этих разрушительных стихий наиболее ощутимые потери несёт, прежде всего, культурное наследие, что связано не только с недостаточностью требуемых финансовых, иных материальных и нематериальных ресурсов, но и с отсутствием необходимых правовых средств защиты культурного наследия.

В чрезвычайных условиях эпохи перемен наиболее предпочтительным представляется создание не комплексных, а целевых актов, направленных на решение наиболее сложных, не допускающих промедления проблем. Одна из таких проблем –создание действенных правовых механизмов защиты и сохранения культурного наследия России. В рамках этого направления предполагаются не только создание проекта соответствующего федерального закона, но и внесение поправок в Конституцию, ратификация ряда международных договоров, принятие иных актов, обеспечивающих сохранность культурного наследия России [3].

Административно-правовое регулирование в сфере культуры осуществляют следующие федеральные органы исполнительной власти:

1) Правительство РФ – обеспечивает государственную поддержку культуры и сохранение, как культурного наследия общегосударственного значения, так и культурного наследия народов Российской Федерации, утверждает федеральные программы развития культуры и обеспечивает их исполнение;

2) Минкультуры России – является федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере культуры, искусства, культурного наследия, кинематографии, архивного дела, авторского права и смежных прав и функции по управлению государственным имуществом и оказанию государственных услуг в сфере культуры и кинематографии, а также по охране культурного наследия, авторского права и смежных прав, по контролю и надзору в указанной сфере деятельности.

Основные усилия Министерства культуры Российской Федерации в 2020 году были направлены на цифровизацию отрасли, в результате чего общее число обращений к цифровым ресурсам в сфере культуры в 2020 году составило 118 млн., что превысило запланированные показатели на 84%. Министр отметила работу по оцифровке книжных памятников, в результате которой 8 тысяч документов стали доступны читателям на платформе Национальной электронной библиотеки, а также цифровизацию 2,5 тыс. фильмовых материалов из уникального архива Госфильмофонда России.

По словам Ольги Любимовой, ведомство достигло значительных результатов по модернизации инфраструктуры в регионах. За отчетный период в рамках нацпроекта удалось построить, реконструировать и отремонтировать более 330 культурно-досуговых учреждений в сельской местности, поставить 103 автоклуба, открыть 172 модельные библиотеки, переоборудовать 60 кинозалов и создать 80 виртуальных концертных залов.

В план Правительства Российской Федерации по законопроектной деятельности на 2021 год включено 2 проекта федеральных законов

1. «О внесении изменений в Федеральный закон «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части регулирования отношений в области государственной охраны и сохранения объектов археологического наследия)»;

2. «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Основы законодательства Российской Федерации о культуре» (в части закрепления института творческих (креативных) индустрий)».

Литература

1. Ильин Е.А. Правовые основы организации управления социально-культурной сферой в муниципальном образовании /Е.А. Ильин //Актуальные научные исследования в современном мире. – 2021. - №1-9. – С.153-158.
2. Культура-2020. – https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/kultura-2020. – Текст: электронный
3. Лафитский В.И. Векторы развития законодательства о культуре /В.И. Лафитский //Культурологический журнал. – 2021. - №1. – С.5.
4. Основы законодательства Российской Федерации о культуре (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1).
5. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.
6. Шиврина Т.Б. Проблемы антикоррупционного просвещения и воспитания в высших учебных заведениях /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Текст: электронный //Дневник науки. – 2019. - №10. - – Режим доступа: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41319392 (дата обращения: 25.01.2021).

УДК 332

СОПОСТАВИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАИБОЛЕЕ РАЗВИТЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ И США

Ветошкина А.А., Чиркова А.А. − студентки 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье приводится сравнительный анализ наиболее развитых регионов России и США. Ключевыми критериями сравнения стали: расположение, климат, население и экономика.

Ключевые слова: США, Россия, анализ, регионы.

Многие люди, проживающие в относительно небольших населенных пунктах, сегодня задумываются о переезде в более крупные города. Человеку нравится исследовать новое, испытывать различные эмоции, заводить очередные знакомства. Хочется вырваться и ощутить полноту жизни в каком-либо более значимом месте. Но назревает вопрос: куда же отправиться? Анализируя интернет-ресурсы и делая сравнительный анализ наиболее развитых регионов Росси и США, в данной статье мы придём к ответу на вопросы, какие регионы более привлекательны для проживания и почему.

Белгородская область располагается на юго-западе Европейской части России. Входит в Центральный федеральный округ. Административный центр – город Белгород. Через Белгород проходят важные транспортные пути из Москвы в Крым. Климат Белгородской области относится к умеренно-континентальному типу. Территория области – лесостепная зона. По последним данным население Белгородской области составляет около 1,5 миллиона человек. В Белгородской области одна из самых высоких в России ожидаемая продолжительность жизни - около 75 лет. К тому же, область привлекает к себе значительное количество мигрантов, что способствует росту численности населения. По статистике в 2020 году Белгородская область вновь стала популярной для переезда на постоянное место жительства из других регионов России [10].

Основными отраслями занятости являются: торговля, сельское хозяйство, обрабатывающие производства, лесное хозяйство, охота, строительство, добыча полезных ископаемых, производство и распределение электроэнергии, газа.

Белгородская область входит в число успешно развивающихся индустриальных и сельскохозяйственных регионов России. Выгодное экономико-географическое положение, наличие разнообразных природных ресурсов, развитая инфраструктура делает область привлекательной для инвестиционных проектов, продвижения инновационных технологий [1,2,3].

Белгородская область богата запасами железной руды. Ведущая отрасль региона – это сельское хозяйство. Здесь выращивают зерновые, кукурузу и др. Область – важный транспортный узел, так как магистрали, проходящие через область, связывают Россию и Украиной. Динамика промышленного производства более всего зависит от деятельности обрабатывающих производств (76,9%); 18,3% - добыча полезных ископаемых; 40,2%-производство пищевых продуктов; 21,7% - металлургическое производство; 7% - производство прочих продуктов [1,4,5].

Подводя итог вышеизложенному, стоит отметить, что область не стоит на месте, а продолжает развиваться, чем и привлекает внимание.

Рассматривая другие страны, стоит обратить внимание на США, а точнее на штат Северная Каролина. Северная Каролина расположена в южной части США с главным городом Роли. На востоке штат имеет выход к Атлантическому океану. Большую территорию штата занимают густые леса. На побережье находится несколько небольших заливов и островов. Там господствуют субтропики. Зима в штате довольно мягкая и снежная, лето – длинное и теплое. По данным Numbeo за 2018 год столица штата, город Роли занял третье место в мире по уровню жизни. В Топ-10 вошёл город Шарлотт. Северная Каролина

имеет довольно высокую плотность населения. Из-за пандемии, и как следствие, ограниченности миграции, рост численности населения в краткосрочном периоде может незначительно снизится. На данный момент численность населения составляет 10,7 миллионов человек [2,6,7].

Хотя Северная Каролина исторически была сельским районом, за последние тридцать лет наблюдался быстрый рост урбанизации. Большинство жителей Северной Каролины проживают в городских и пригородных районах. В речи жители используют в основном английский язык, реже – испанский.

Экономика Северной Каролины с 1900-х основывалась на производстве табачных и текстильных изделий, мебели. К началу XXI века на обрабатывающую промышленность приходилось менее одной пятой всех занятых и примерно одна пятая валового внутреннего продукта [3,8,9]. Штат богат своими лесными ресурсами, а также большими запасами нерудных горных пород и минералов. Северная Каролина является лидером по производству фосфатной руды, лития и камня. Здесь находятся крупные исследовательские центры информационных и биотехнологий [11]. Особое внимание уделено туризму − отрасль занимает важное место в экономике штата.

Северная Каролина входит в десятку самых экономически развитых штатов США. Для нее характерны развитое сельское хозяйство, финансовый сектор, промышленность и туризм. Самый большой город Северной Каролины– Шарлотт, является вторым по величине банковским центром в Соединенных Штатах Америки (после Нью-Йорка).

Анализируя полученные данные, можно сказать, что Северная Каролина является довольно перспективным штатом, и отличным местом для жизни. По статистике, именно эти два района привлекают туристов посещать, а некоторых даже переезжать туда. Они славятся не только своими видами, но и своей богатой экономикой. Именно эти районы помогают развитию экономики в своих государствах. Многие приезжают туда в поисках лучшей жизни, хотят принять непосредственное участие в развитии страны.

Литература

1. Экономика Белгородской области. – URL: https://revolution.allbest.ru/economy/00521712_0.html.
2. Changing Population Dynamic. – URL: https://files.nc.gov/ncosbm/documents/files/Population-Dyanmic-2020Report.pdf.
3. North Carolina - Climate | Britannica. – URL: https://www.britannica.com/place/North-Carolina-state/Climate.
4. Белгородская область 2019. Цифры и факты. Краткий информационно-статистический справочник. Стат. справ. / Белгородстат. - 2020. – 108 с
5. Большая российская энциклопедия - электронная версия. – URL: https://bigenc.ru/geography/text/5676142.
6. North Carolina Population 2021 (Demographics, Maps, Graphs) . – URL: https://worldpopulationreview.com/states/north-carolina-population.
7. Экономика штата Северная Каролина | Энциклопедия США. – URL: https://prousa.info/north_carolina_economics.
8. Экономика-Северная Каролина. – URL: https: //www.city-data.com/states/North-Carolina-Economy.html.
9. Средняя зарплата в Белгороде и городах области в 2020-2021. – URL: https://visasam.ru/russia/rabotavrf/zarplata-v-belgorode.html.
10. Белгородская область вновь стала популярным для переезда россиян регионом . – URL: https://belpressa-ru.turbopages.org/belpressa.ru/s/society/drugoe/34066.html.
11. Козлова Е.А., Гремицкая М.В., Владимирова Е.Н., Снигирева Е.А., Казакова М.Э., Батухтина Е.В., Бороздина О.Н. Перспективы дистанционного обучения для формирования профессиональной иноязычной коммуникативной компетенции // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II

Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета.- Киров, 2020. - С. 483-487.

УДК 339

МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ МАСШТАБОВ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

Головина Е.А. – студентка 4 курса факультета экономики и финансов
Научный руководитель – Логинов Д.А., доктор экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО ВятГУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье проведен анализ и оценка масштабов теневой экономики.
Ключевые слова: теневая экономика, оценка, анализ.

Теневая экономика – одно из характерных и неоднозначно оцениваемых явлений рыночной системы хозяйствования. Она может иметь различные масштабы, формы, проявления и сферы в различных странах и типах экономических систем. В том или ином виде теневая экономика проявляется в разных государствах уже на протяжении многих лет, и с течением времени, с развитием экономики, научно-технического прогресса появляются все новые и новые ее формы и виды. Она представляет собой нелегальную, скрытую, официально не учитываемую экономическую деятельность, находящуюся вне контроля и учета государства и включающую в себя не только деятельность предпринимателей, укрывающихся от уплаты налогов, коррупцию, но и торговлю наркотиками, оружием, проституцию, финансирование террористических группировок и другие виды деятельности, запрещенные законом и признанные угрожающими национальной безопасности государства.

На формирование и развитие теневого сектора оказывают влияние величина налогового бремени, степень бюрократизации государственного аппарата, несоответствие спроса и предложения, из чего следует дефицит товаров, услуг и другие факторы. Как правило, теневая экономика образуется при возникновении на рынке условий, при которых хозяйствующим субъектам выгоднее скрыть свои доходы и экономическую деятельность для получения преимуществ перед конкурентами, неконтролируемого государством дохода, определенных выгод и освобождения от налогов.

Данная проблема очень актуальна для России в современности, и, хоть и последствия теневой экономики несут двойственный характер, большинство исследователей сходятся во мнении, что теневая экономика скорее резко негативное явление, и потому следует измерять и сокращать ее масштабы.

Измерить масштабы теневой экономики довольно сложно, т.к. она имеет скрытый характер и стремится избежать измерения, контроля и учета. Оценка размеров теневой деятельности необходима для проведения анализа экономического развития и формирования государственной экономической политики.

Экономистами разработано огромное количество методик, но четкая система признаков, позволяющих классифицировать методы оценки теневой экономики, на сегодняшний день не выработана. Методы измерения масштабов теневой экономики по типу источника информации делятся на прямые и косвенные, по охвату исследования на микро-методы и макро-методы. Рассмотрим подробнее классификацию методов оценки.

К прямым методам можно отнести следующие:

а) выборочное обследование используется для получения количественной характеристики отдельных областей экономических явлений, которые не входят в действующую статистическую отчетность. В число выборочных обследований, кроме выборочных обследований домохозяйств, входят также различные опросы населения. Такие исследования используются при выявлении скрытой деятельности в сфере оказания населению платных услуг. Выборочные обследования дают достаточно надежные

результаты, но сложны при сборе данных и имеют большую вероятность намеренного искажения информации, получаемой в результате опросов;

б) оценка расхождений между налоговыми документами и выборочными проверками. Этот метод основывается на определении объемов продукции, скрываемых официальными производителями. Недостаток этого метода - охват лишь незначительной части теневого сектора;

в) измерение теневой экономики по структуре потребления домохозяйств. Метод заключается в опросе респондентов-потребителей. Считается, что потребитель, имея минимальную мотивацию к сокрытию сведений, не нарушает закон. В результате обследования в расходах домохозяйств обнаруживаются удовлетворяющиеся за счет теневой деятельности. С помощью этого метода находится стоимость товаров и услуг, произведенных в теневом секторе, в общей сумме расходов домохозяйств; определяется оценка и структура теневой экономической деятельности, фиксируется минимальная граница скрытой экономики, т. к. определяется только ее часть, предназначенная непосредственно для домохозяйств. Негативными моментами данного метода являются следующие: занижаются объемы теневого производства, фиксируется часть теневой экономики, обслуживающая только домохозяйства, а потребление домохозяйств не обнаруживает всего многообразия товаров и услуг, производимых в теневом секторе [1].

Прямые методы оценки масштабов теневой экономики могут применяться только на микроуровне. На макроуровне используются косвенные методы.

К наиболее распространенным косвенным методам определения размеров теневой экономики относятся: монетарные, балансовые методы, метод постоянных соотношений, экспертный метод.

В число монетарных методов входит собственно монетарный метод и его разновидности, основывающиеся на анализе соотношения безналичного и наличного обращения. Они базируются на предположении, что в теневой экономике используются, в основном, наличные деньги, а в официальной - безналичные. Увеличение объема наличного денежного обращения по сравнению с «нормальным» уровнем является индикатором теневой экономики. Под «нормальным» уровнем подразумевается уровень обращения наличных денег в период, когда размеры теневой экономики были намного ниже, чем в рассматриваемый, их величину и принимают за нулевую. Негативными моментами монетарных методов выступают:

– спорные предположения, положенные в основу этих методов (например, равенство скорости обращения денег в секторах экономики);

– трудность в определении базового периода времени, когда теневая экономика не существовала;

– не принимаются во внимание инфляция и отток денег заграницу;

– при использовании различных методов монетарной группы, исследователи получают различные результаты. Это значительно снижает доверие как к оценкам, так и к методам, обозначающим наличную денежную массу как основной индикатор теневой экономики [2].

Балансовый метод также популярен при измерении теневой экономики. Он основывается на сопоставлении ряда взаимосвязанных показателей: доходов и расходов; ресурсов и использования. Несовпадение количественных характеристик позволяет определить величину нужной поправки. Чем больше показателей сопоставляется, тем выше качество результатов исследования.

В число балансовых методов входит метод расхождений, заключающийся в сравнении различных источников, в которых содержится информация об одних и тех же показателях. Метод применяется для обнаружения слабых мест в информационной базе и отличается высокой результативностью.

Часто применяется метод, основанный на расчетах показателей занятости, «итальянский» метод. Первичные данные получают в результате обследования домашних

хозяйств на основе случайной выборки. Вопросы, которые задаются респондентам, касаются количества часов, отработанных ими. Достоинство данного метода в том, что людям, которым не задаю вопросов об их доходах, нет смысла скрывать или предоставлять искаженную информацию о рабочем времени. Затем эти сведения распространяются на генеральную совокупность и пересчитываются в средние отработанные человеко-дни [3].

Экспертный метод используется для проведения корректировки статистических показателей. Достоинства метода: знания и опыт работы эксперта могут повысить качество результатов исследования в отличие от четких алгоритмов расчета и моделирования, применяемых в других методах. Недостатками можно назвать субъективность и невозможность доказать полученные результаты точными характеристиками.

Данные о размерах теневой экономики, получаемые рассмотренными методами, очень различны и противоречивы, что можно увидеть на практике. Прямые методы дают достаточно надежные, но при этом заниженные результаты. Косвенные методы крайне разнородны, в целом же они дают несколько завышенную оценку теневой экономики. Наиболее объективная оценка масштабов теневой экономики возможна при комплексном использовании различных методов.

Таким образом, теневая экономика в России достигла огромных масштабов, она осуществляется во многих сферах общественной жизни и затрагивает большое количество отраслей хозяйствования. Рост масштабов теневой экономики приводит к катастрофическим социально-экономическим последствиям: деформирует рыночный механизм, денежно-кредитную и налоговую системы страны, способствует монополизации рынка, социальной дифференциации населения, криминализации экономики, сокращению инвестиций, государственного бюджета и невыполнению его функций, замедлению экономического роста, а также вредит экологии, имуществу, здоровью и жизни людей, внешне-экономическим отношениям России, подрывает устои российского государства. Для того, чтобы минимизировать масштабы теневой экономики, необходима разработка стратегии безопасного социально-экономического развития страны. разработано множество методов определения размеров теневого сектора, но использование различных методик ведет к получению противоречивых результатов. Наиболее достоверные результаты могут быть получены при комплексном использовании разных подходов [4].

Литература

1. Копылова Ю.Г., Альтернативные подходы к оценке теневой экономики России и зарубежных государств / Ю.Г. Копылова // Вестник Волгоградского государственного университета. - 2014. - №3.
2. Кулик Ю.П., Характеристика состояния и тенденции развития теневой экономики России на современном этапе / Ю.П. Кулик // Социально-экономические явления и процессы. - 2016. - №1.
3. Латов Ю.В., Ковалев С.Н., Теневая экономика: учеб. пособие / Ю.В. Латов, С.Н. Ковалев. – М.: НОРМА, 2006. – 336с.
4. Локтионова Э.А. Влияние теневого сектора экономики на экономическую безопасность государства / Э.А. Локтионов, Е.В. Подрезенко // Научные записки ОрелГИЭТ. – 2019. - №1.

УДК 347.627

ПРОБЛЕМЫ РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В ОРГАНАХ, РЕГИСТРИРУЮЩИХ АКТЫ ГРАЖДАНСКОГО СОСТОЯНИЯ

Голомзик А.Г. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель - Куницкий И.И., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье излагаются основные проблемы расторжения брака в органах, регистрирующих акты гражданского состояния. Также представлены предложения по изменению порядка расторжения брака.

Ключевые слова: расторжение брака, прекращение брака, супруги, порядок расторжения брака.

Утрата чувств, любви и уважения, проблемы в семье, непонимание зачастую приводят к разводу. Брак является основой семьи, главное предназначение которой – воспитание детей и забота об их будущем, что не может не затрагивать интересы общества. Поэтому расторжение брака поставлено под контроль государства и может осуществляться только соответствующими государственными органами - загсом или судом.

Действующим законодательством о браке и семье предусмотрено два варианта расторжения брака.

В соответствии со ст. 34 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье (далее – КоБС Республики Беларусь) брак может быть расторгнут органом ЗАГС или судом [1].

Положения КоБС Республики Беларусь, касающиеся правовых оснований и порядка прекращения брака при жизни супругов вследствие расторжения брака, претерпели существенные изменения в связи со вступлением с 1 января 2013 года в законную силу Закона Республики Беларусь от 07.01.2012 № 342-З «О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь о браке и семье».

С 1999 года до 1 января 2013 года расторжение брака было возможно только в судебном порядке независимо от наличия совместных несовершеннолетних детей либо спора об имуществе. Однако с 1 января 2013 года к судебному порядку расторжения брака вернулся и внесудебный, так называемый административный порядок расторжения брака в органах ЗАГС, который существовал при действии КоБС Республики Беларусь 1969 года [4].

Когда оба супруга согласны на расторжение брака и у них нет общих несовершеннолетних детей и спора об имуществе, браки будут расторгаться в административном порядке (без обращения в суд).

Прекращение брака по желанию обоих или по волеизъявлению одного из супругов путём его расторжения является абсолютным правом, которое подтверждает принцип свободы брака и равенства супругов. Вступление в брак осуществляется свободно и добровольно и никто не может быть принуждён к сохранению супружеских отношений, если основа утрачена. В соответствии с Законом № 342-З в административном порядке брак расторгается по совместному заявлению обоих супругов органом, регистрирующим акты гражданского состояния [2].

Таким образом, административный порядок будет применяться при следующих условиях:

- наличие взаимного согласия супругов на расторжение брака;
- отсутствие общих несовершеннолетних детей, в том числе, когда в семье есть ребенок, усыновленный лишь одним из супругов;
- отсутствие спора об имуществе.

Считаем, что, отсылая супругов расторгать брак в суд, законодатель затягивает и усложняет процедуру развода, предпочтительно было бы споры о разделе общего имущества супругов рассматривать в судебном порядке независимо от расторжения брака в органах ЗАГСа. На раздел совместного имущества супругов распространяется срок исковой давности

- три года, в течение которых могут быть решены все имущественные споры бывших супругов.

Если у супругов, которые собираются разводиться нет общих детей, нет имущественных споров, и они согласны на развод, то достаточно обоим подать совместное заявление о расторжении брака в орган ЗАГСа по месту жительства обоих супругов или одного из них. Но в том случае, если один из супругов не против развода, но отказывается идти в орган ЗАГСа подавать заявление на регистрацию расторжения брака, то брак расторгается в суде.

При обращении в орган, регистрирующий акты гражданского состояния, супруги должны будут подтвердить, что у них не имеется общих несовершеннолетних детей и спора об имуществе (ст. 35^1 КоБС Республики Беларусь). Выяснение мотивов развода не входит в обязанность органов ЗАГСа [1].

Для регистрации расторжения брака в соответствии со ст. 351 КоБС в органы загса необходимо подать: совместное заявление супругов; паспорта или иные документы, удостоверяющие личность супругов; заявление одного из супругов о регистрации расторжения брака в его отсутствие - в случае невозможности явки в орган загса для регистрации расторжения брака; документ, подтверждающий внесение платы.

С целью правого урегулирования процедурных вопросов расторжения брака в органах, регистрирующих акты гражданского состояния, КоБС Республики Беларусь дополнен главой 24^1 «Регистрация расторжения брака». В соответствии с ней регистрация расторжения брака будет производиться органом, регистрирующим акты гражданского состояния, по месту регистрации, по месту жительства или месту пребывания супругов или одного из них, на основании их совместного заявления, Если один из супругов по уважительным причинам не сможет явиться в орган, регистрирующий акты гражданского состояния, для подачи совместного заявления, подлинность его подписи на таком заявлении должна быть засвидетельствована в порядке, установленном Правительством Республики Беларусь.

Непосредственно регистрация расторжения брака должна производится в присутствии обоих супругов, однако если один из супругов не сможет явиться в орган, регистрирующий акты гражданского состояния, то регистрация может быть произведена в его отсутствие, если от его имени будет представлено заявление о регистрации расторжения брака в его отсутствие, подлинность подписи на котором засвидетельствована нотариусом либо должностным лицом, которому в соответствии с законодательными актами Республики Беларусь предоставлено право совершать нотариальные действия.

Особо следует остановиться на времени прекращения брака при разводе, то есть моменте с которого прекращаются основные права и обязанности супругов. По общему правилу днем прекращения брака в случае его расторжения в судебном порядке является день вступления в силу соответствующего решения суда. В случае расторжения брака в органах, регистрирующих акты гражданского состояния, брак будет считаться прекращенным со дня регистрации расторжения брака (ч. 2 ст. 34 КоБС Республики Беларусь) [1].

В случае регистрации расторжения брака орган ЗАГСа должен не позднее дня, следующего за днем регистрации расторжения брака, направить извещения о регистрации расторжения брака органу ЗАГСа по месту регистрации заключения брака и в соответствующий архив органов ЗАГСа для внесения отметки о расторжении брака в экземпляры записи акта о заключении брака. Производя регистрацию расторжения брака призывника и военнообязанного, орган ЗАГСа в 7-дневный срок должен сообщить об этом в военный комиссариат по месту нахождения органа ЗАГСа.

Особые правила о моменте прекращения брака предусмотрены в отношении браков, расторгнутых по решениям судов, вступившим в законную силу до 1 сентября 1999 г. Такие браки считаются прекращенными со дня государственной регистрации расторжения брака в порядке, предусмотренном главой 4 Положения о порядке регистрации актов гражданского

состояния и выдачи документов и (или) справок органами, регистрирующими акты гражданского состояния, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь 14.12.2005 № 1454 [3]. Это обусловлено положениями ранее действовавшего законодательства. Выше уже отмечалось что, КоБС Республики Беларусь 1969 г. предусматривал судебный и административный порядок расторжения брака, в органах ЗАГС. При этом согласно ст. 42 КоБС Республики Беларусь 1969 г. брак считался прекращенным со времени регистрации развода в книге актов гражданского состояния независимо от того, в судебном или административном порядке он расторгался. Разведенные по решению суда супруги могли обратиться в органы ЗАГС для регистрации расторжения брака в любое время. До этого момента брак юридически считался действительным. Специально для граждан, чьи браки были расторгнуты по решениям судов, вступившим в законную силу до 1 сентября 1999 г, то есть до введения в действие нового брачно-семейного законодательства, сохраняется правило о необходимости регистрации расторжения брака [4].

Орган ЗАГСа при принятии заявления о расторжении брака выполняет такую же регистрирующую функцию, как и при регистрации любого другого акта гражданского состояния, например, регистрацию факта рождения. Поэтому расторжение брака в органах ЗАГСа является облегченной формой, чем расторжение брака через суд. Этот порядок упрощает процедуру развода, поскольку применяется в тех случаях, когда для каждого супруга становится очевидной невозможность продолжения семейной жизни, не связанной к тому же общими несовершеннолетними детьми. При таком порядке расторжения брака органы ЗАГСа не вправе выяснять причины распада семьи. Для предотвращения необоснованных разводов, на которые, как правило, идут супруги под влиянием временной ссоры, законом установлено, что регистрация расторжения брака при взаимном согласии супругов, и выдача супругам свидетельства о расторжении брака производится по истечении одного месяца со дня подачи ими заявления.

На точку зрения автора, такой подход по установлению срока для расторжения брака не обоснован. Следует предоставить право пролонгации этого срока, если лица, расторгающие брак, докажут уважительность причины, по которой ими был пропущен срок. Не имеет смысла каждый раз откладывать на месяц регистрацию расторжения брака между супругами, которые согласны на развод и у которых не имеется детей.

Литература

1. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье [Электронный ресурс]: 09. 07.1999 г. № 278-З: принят Палатой представителей 03.06. 1999 г.: одобрен Советом Республики 24.06.1999 г.: в ред. Закона Республики Беларусь от 18.12.2019 г. № 277-З // Эталон Беларусь. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

2. О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь о браке и семье [Электронный ресурс]: Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 342-З // Эталон Беларусь. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

3. О порядке организации работы с гражданами в органах, регистрирующих акты гражданского состояния, по выдаче справок либо иных документов, содержащих подтверждение фактов, имеющих юридическое значение [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Республики Беларусь от 14 декабря 2005 г. № 1454// Эталон Беларусь. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информации Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

4. Новые правила расторжения брака [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Режим доступа: https:// https://statut.by /. – Дата доступа: 27.02.2021.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ НАУКИ

Городилова С.М. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере науки в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого уровня научных исследований для дальнейшего поступательного развития экономики России.

Ключевые слова: наука, законодательство, административное регулирование в сфере науки.

Как известно, сегодня в Российской Федерации, наряду с другими национальными проектами, существует и такой национальный проект как «Наука», в котором заявлены амбициозные цели. Первое - обеспечение присутствия Российской Федерации в числе пяти ведущих стран мира, осуществляющих научные исследования и разработки в областях, определяемых приоритетами научно-технологического развития. Второе - обеспечение привлекательности работы в Российской Федерации для российских и зарубежных ведущих ученых и молодых перспективных исследователей. Третье - опережающее увеличение внутренних затрат на научные исследования и разработки за счет всех источников по сравнению с ростом валового внутреннего продукта.

В настоящее время государственная политика Российской Федерации в научной сфере закреплена в ряде Федеральных законов и Указов Президента, а именно: «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике», «О доктрине развития российской науки».

В них определены и сформулированы основные цели, задачи и принципы формирования и реализации государственной научно-технической политики.

Правительство РФ как высший орган исполнительной власти разрабатывает и осуществляет меры государственной поддержки развития науки; обеспечивает государственную поддержку фундаментальной науки (например, нанотехнологии), имеющих общегосударственное значение приоритетных направлений прикладной науки.

То, насколько эффективно государство управляет наукой, определяют по нескольким показателям. И почти по всем Россия отстает от мировых лидеров:

- величина внутренних затрат на исследования и разработки (по ППС национальной валюты) в России составляла в 2016 году около 40 миллиардов долларов. Это поднимало страну на 10 место, но отставание от лидеров огромное – США тратят на науку более 511 миллиардов долларов, а Китай – 451 миллиард;

- доля затрат на науку в ВВП – в России это всего 1,1%, тогда как в Израиле на науку идет 4,25% ВВП, в Южной Корее – 4,24%, в Швейцарии – 3,37%, а в Швеции – 3,25%. Кстати, даже если в России будет полностью выполнен национальный проект «Наука», цифра в 2024 году вырастет всего до 1,2% от ВВП;

- численность ученых – российские 428,9 тысяч исследователей уступают только Китаю (где наукой занимаются 1,7 миллиона человек), США (1,4 миллиона) и Японии (665,6 тысяч человек). Но из расчета на 10 000 занятых в экономике Россия сильно отстает – страна занимает 34 место в мире;

- величина затрат на одного ученого – в России это всего 93 тысячи долларов, что дает стране 47 место в мире. На первом – Швейцария с 406,7 тысячами долларов, дальше идут США и Китай;

- доля частного финансирования – в России на частную науку приходится всего 30,2% всех затрат, тогда как в Японии – 78,1%, а в США – 62,5%. Предпринимательский сектор по доле затрат в России занимает 60,1%, что тоже ниже лидирующих стран.

В настоящее время осуществление эффективной государственной инновационной политики на основе достижений фундаментальной и прикладной науки – одна из приоритетных задач, стоящих перед российским обществом и государством, решение которой способствует превращению России в технологически развитое и конкурентоспособное в мировой экономике государство [7].

Эта приоритетная задача, сформулированная в ряде программных документах Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, делает все более актуальными как исследования в области науковедения, так и в сфере правового регулировании науки и смежных отношений (образование, интеллектуальная собственность, труд и т.д.).

Наука как специфический социальный институт современного общества выступает объектом правового регулирования по следующим группам отношений:

1) создание необходимых условий для организации научной деятельности, формирования общественных институтов, которые способны придать научной деятельности высокий авторитет и значение,

2) создание, распространение и внедрение научных результатов, разработок и инноваций в системе образования, производстве и общественной практике,

3) функционирование государственного сектора науки.

Современный этап развития экономики сельского хозяйства характеризует острая необходимость инновационного развития производства с целью обеспечения продовольственной безопасности страны [1, 2, 5, 6].

В связи с этим становится актуальным изучение вопросов административно-правового регулирования научного развития сельского хозяйства.

Масштабное инновационное развитие отечественного аграрного производства может быть обеспечено взаимосогласованными и хорошо скоординированными действиями по трансферу инноваций в сельское хозяйство путём методической и материальной поддержки этих процессов на государственном уровне [3,4,8].

Литература

1. Жукова Ю.С. Влияние инновационных подходов на развитие сельского хозяйства России /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына // Дневник науки. – 2019 – № 4 (28). – С. 108. – URL: http://dnevniknauki.ru/images/publications/2019/4/economy/Zhukova_Nagovitsyna.pdf (дата обращения 20.09.2020).

2. Жукова Ю.С. Роль сельского хозяйства в развитии производства инновационной диабетической продукции в России /Ю.С. Жукова // Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве: материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции . – Киров: Вятская ГСХА, 2019. - С. 36-39.

3. Ларинина Т.И. Инновационное развитие кормопроизводства в Кировской области как фактор конкурентоспособности производства молока /Т.И. Ларинина // Инновационная экономика, стратегический менеджмент и антикризисное управление в субъектах бизнеса: сборник статей I Международной научно-практической конференции. – Орел: Орловский ГАУ имени Н.В. Парахина, 2018. - С. 85-89.

4. Ларинина Т.И. Организационное обеспечение трансфера инноваций в сельском хозяйстве /Т.И. Ларинина, Ю.С. Жукова // Вектор экономики. – 2020. – № 9 (28). – С. 14. – URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44044870

5. Лежнина О.В. Биогазовая установка как фактор повышения эффективности сельскохозяйственного производства /О.В. Лежнина // Научно-технический прогресс в сельскохозяйственном производстве: сборник докладов XIII Международной научно-практической конференции молодых ученых. – Великие Луки: Великолукская ГСХА, 2018. - С. 140-145.

6. Наговицына Э.В. Характеристика инновационной активности в агропромышленном комплексе /Э.В. Наговицына //Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве:

Материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2019. – С. 69-72
7. Основные направления совершенствования правового регулирования научной и инновационной деятельности. - http://iam.duma.gov.ru/node/10/4960/19955.
8. Шулятьева Г.М. Инновационный подход к выбору ключевых показателей экономической эффективности хозяйственной деятельности сельскохозяйственного предприятия /Г.М. Шулятьева //Учетно-аналитические инструменты развития инновационной экономики: российский и европейский опыт: материалы IX Всероссийской научно-практической конференции. – Княгинино: НГИЭИ, 2018. - С. 156-160.

УДК 349.2

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ПРЕКРАЩЕНИЕ», «УВОЛЬНЕНИЕ» И «РАСТОРЖЕНИЕ» ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Демидович В.А. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Северцова Т.В., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В данной статье автором проанализированы понятия, которые используются для описания факта прекращения трудовых правоотношений. Разграничивается смысловая направленность терминов «прекращение», «расторжение» и «увольнение». Также приводятся примеры правильного их употребления.

Ключевые слова: увольнение работника, прекращение трудового договора, расторжение трудового договора, трудовой договор, трудовые правоотношения.

Среди норм, регулирующих трудовые правоотношения, важное значение имеет институт трудового договора, а в составе этого института - нормы, посвященные прекращению трудового договора. В этих нормах проявляется действие принципа свободы трудового договора и принципа охраны от незаконных увольнений работников, который обеспечивает соблюдение его интересов. Оно выражается, в частности, в соблюдении определенных материально-правовых и процедурно-процессуальных гарантий, обеспечивающих охрану прав и законных интересов работника при прекращении трудового договора.

Прекращение трудового договора - один из наиболее важных вопросов центрального института трудового права, который всегда остается предметом пристального внимания ученых и законодателя. Оно влечет за собой прекращение трудовых правоотношений.Исходя из общей теории права, прекращение трудового договора возникает на основании определенных жизненных обстоятельств, которые могут быть представлены как события и действия. Данные события и действия являются специальными случаями прекращения трудовых правоотношений и закрепляются в нормативных правовых актах в виде оснований для прекращения трудового договора.

В частности, в ст. 35 Трудового кодекса Республики Беларусь (далее – ТК) перечислены общие основания прекращения трудового договора. До внесения изменений в ТК данная статья имела другое название, а именно «Основания – прекращения трудового договора», в настоящей редакции – «Общие основания прекращения трудового договора». Данная статья является основополагающей для всей 4 главы ТК. В ней под основаниями понимаются конкретные обстоятельства (причины, случаи, факты), с которыми ТК связывает возможность, а в ряде ситуаций – и обязательность прекращения трудового договора и соответствующих трудовых правоотношений между работником и нанимателем.

В ТК имеются несколько формулировок, используемых при окончании трудовых отношений: «прекращение» (ст. 38, 350 ТК), «расторжение» (ст. 41, 258), «увольнение» (ст. 178, 245 ТК). При этом в законодательстве отсутствует легальное определение данных

терминов, что вызывает необходимость их разъяснения. От их правильного понимания зависит и правильное формулирование, а также толкование правовых норм, закрепляющих случаи и порядок расторжения трудового договора, а также основания прекращения трудового договора.

Данная тема достаточно серьезно проработана в научном труде Г.А. Агафоновой. В частности, автор указывает, что «под прекращением следует понимать, с одной стороны, правовую категорию, содержащую основания прекращения трудового договора, а с другой стороны, юридический факт завершения трудовых отношений по волеизъявлению обеих сторон трудового договора либо по обстоятельствам, не зависящим от воли сторон. «Расторжение» трудового договора следует рассматривать как прекращение трудовых отношений односторонним волеизъявлением работника или работодателя. «Увольнение» есть правовое последствие прекращения и расторжения трудового договора» [1, с. 8].

Термин «прекращение трудового договора» является по своему содержанию наиболее общим и может использоваться для обозначения факта окончания трудовых правоотношений по любым основаниям, в том числе и связанных со смертью работника.

Расторжение – один из видов прекращения трудового договора, который связан с наличием инициативы (требования) одной из сторон трудового договора, приводящий к окончанию его действия при определенных в законодательстве условиях, как правило, несмотря на желание другой стороны сохранить трудовые отношения. Так, исходя из названий статей главы 4 ТК, расторжение трудового договора может быть по желанию и по требованию работника, а также по инициативе нанимателя. При этом термин расторжение применяется в некоторых случаях для описания процедуры по завершению действия трудового договора. Для понимания «расторжения» трудового договора как процедуры важно отметить, что она отличается в зависимости от случая расторжения трудового договора, и до тех пор, пока процедура расторжения трудового договора не будет завершена, трудовой договор не может считаться расторгнутым, то есть действие трудового договора продолжается.

Различие понятий прекращение и увольнение состоит в том, что термин «прекращение трудового договора» используется в отношении «трудового договора», в то время как термин «увольнение» относится к термину «работник». Например, в ст. 77 приводятся сроки окончательного расчета при увольнении: «При увольнении работника все выплаты, причитающиеся ему от нанимателя на день увольнения (кроме выплат, установленных системами оплаты труда, размер которых определяется по результатам работы за месяц или иной отчетный период), производятся не позднее дня увольнения. При этом, во время внесении соответствующих записей в трудовые книжки (ст. 50 ТК) следует использовать термин «увольнение» и производные от него слова («уволить», «уволен» и т.д.).

Также в связи со спецификой трудовых правоотношений с некоторыми категориями работников в трудовом законодательстве встречаются и другие термины, используемые для обозначения прекращения действия трудового договора. Например, термином «высвобождение» обозначается прекращение трудового договора в соответствии с п. 1 ст. 42 ТК (ч. 3 ст. 43 ТК); под работниками, освобожденными от работы, вследствие их избрания на выборные должности в государственные органы, в ст. 100 ТК подразумеваются работники, трудовой договор с которыми прекращен по п. 4 ч. 2 ст. 35 ТК (переход на выборную должность); термины «отставка», «освобождение от должности» используются для обозначения факта прекращения правоотношений с государственными служащими [2, с.276].

Таким образом, в трудовом праве прекращение трудовых отношений играет одну из ключевых ролей. Данному вопросу посвящена целая глава в ТК. Этим обуславливается необходимость в четком понимании данного понятие и условий его применения. Можно сделать вывод, что в доктрине между проанализированными нами понятиями проводится различие, однако в некоторых случаях они могут употребляться как синонимы. Данный дуализм вызван тем, что в законодательстве не установлены существенные отличия для

данных юридических понятий, не дана их точная трактовка и, как следствие, нет правовых последствий за неуместное употребление того или иного термина в конкретной ситуации.

Литература

1. Агафонова Г.А. Прекращение трудового договора по инициативе работодателя по основаниям, не связанным с виной работника: автореф. дис. …к-та юрид. наук : 06.12.2007 / Г.А. Агафонова; Московская госуд. юридич. академия. — М. : Проспект, 2011. – 30 с.
2. Семенков В.И. Трудовое прво: учебник / В.И. Семенков [и др.]; под ред. В.И. Семенкова. – Минск :Адукацыя і выхаванне, 2016. – 712 с.

УДК 796.51 (470.342)

РАЗВИТИЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Дигтярь Т.Н. – студентка 2 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Статья посвящена изучению туристического потенциала Кировской области. Автор изучает понятия «туризм», «Туристический потенциал», описывает туристические ресурсы Кировской области: природные, исторические, культурные и возможности продвижения туристического потенциала.

Ключевые слова: Кировская область, туризм, потенциал.

В настоящее время туризм является видом деятельности, который приобрел важное значение за последнее десятилетие нашего века как экономический и социальный феномен. Организация Объединённых Наций приводит следующее определение термина «туризм»: «Tourism is a social, cultural and economic phenomenon which entails the movement of people to countries or places outside their usual environment for personal or business/professional purposes» [1,2]. То есть туризм – это социальное, культурное и экономическое явление, которое связано с перемещением людей в страны или места за пределами их обычной среды для личных или деловых / профессиональных целей.

В связи с интенсивным развитием туризма в науке является актуальным вопрос о выявлении туристического потенциала различных регионов Российской Федерации. Целью нашего исследования является изучение туристического потенциала Кировской области и возможностей его развития.

Основным объектом нашего исследования является Кировская область, основанная 5 декабря 1936 года. Общая площадь Кировской области составляет 120 374 квадратных километра. Она расположена в европейской части России к северо-востоку от центра на границе Урала, Поволжья и Севера России. Кировская область - поистине уникальный регион, граничащий с 9 субъектами Российской Федерации, который включает 18 городов, крупнейшими из которых являются: Киров, Кирово-Чепецк, Вятские Поляны, Котельнич, Слободской, Яранск, Омутнинск, Уржум, Советск, Нолинск, Орлов и др. Административным центром области является город Киров, который до 1781 года назывался Хлыновым, а до 1934 года - Вяткой. Население города Кирова составляет 518 348 человек (по состоянию на 2020 г.), 75,9% населения – городское [6]. Город Киров расположен в 896 км от столицы Российской Федерации и находится в одном часовом поясе с Москвой. Административное деление Кировской области также включает в себя 39 муниципальных районов.

Мы разделяем точку зрения исследователей Катаевой Н., Маракулиной И, Снигиревой Е., Баринова С. [3] в том, что туристический потенциал Кировской области является важной составляющей экономического потенциала нашего региона в целом. По мнению авторов, экономический потенциал – это общее выражение качественных изменений в общественном производстве. Экономический потенциал региона включает географические / природно-ресурсные объекты, трудовые ресурсы, производственные, финансовые, внешнеэкономические и научно-технические объекты. Согласно этому подходу, авторы

определяют туристический потенциал региона как возможность для туристических ресурсов, расположенных на территории региона, приносить прибыль хозяйствующим субъектам [Там же, с. 3]. Туристический потенциал, как часть экономического потенциала региона, включает в себя природно-ресурсные объекты; историко-культурные объекты; места отдыха и развлечений; транспортную инфраструктуру; средства размещения; финансовые (инвестиционные) объекты. В нашей работе мы придерживаемся точки зрения вышеупомянутых исследователей.

Кировская область имеет хороший туристический потенциал, который нужно развивать, так как она обладает богатейшими туристскими ресурсами: природными, историческими, культурными.

На территории области расположены 202 особо охраняемые природные территории, среди них важнейшими являются: государственный природный заповедник «Нургуш», государственные природные заказники «Пижемский», «Бушковский лес», «Былина», 9 охотничьих заказников регионального значения, 4 курортные зоны (Нижне-Ивкино, Вятские увалы, Митино, Авитек) и крупнейшее в мире Котельничское местонахождение ископаемых парейазавров, которые жили 250 млн.лет назад[4].

Наша область богата и знаменита народными художественными промыслами. Известной всему миру является дымковская расписная глиняная игрушка, которая даже стала своеобразным символом Вятки и существует уже более 400 лет.

В области более 50 музеев. Особую ценность представляют мемориальные музеи: Дом-музей В.М. и А.М.Васнецовых на родине художников в с. Рябово Зуевского района; Дом-музей М.Е.Салтыкова-Щедрина; Дом-музей И.С.Конева; Дом-музей Яна Райниса; Дом-музей писателя А.С.Грина; Дом-музей Г.С.Шпагина. Кроме того, интереснейшие экспозиции представлены в Кировском областном Художественном музее имени В.М. и А.М.Васнецовых, в Котельничском палеонтологическом музее, в Слободском краеведческом музее, в кировском Музее К.Э.Циолковского, авиации и космонавтики, в Вятском тюремном замке на улице МОПРа, д.1. За последнее время в Кировской области появилось большое количество частных музеев: Музей истории Хлынова в г. Кирове, Музей головных уборов народов мира «Дом Шляп» в г.Вятские Поляны. Большой популярностью пользуются «гастрономические» музеи в Кирове: Музей истории шоколада «Криолло», Музей истории мороженого «Артико», Музей-пивоварня «Вятич» [5].

В городе Кирове располагаются 3 профессиональных театра, 5 концертных залов, в том числе концертный зал органной музыки (Александровский костел), филармония, цирк, 4 выставочных зала, Дворец спорта с искусственным льдом, плавательные бассейны, фитнес-клубы, многочисленные центры отдыха, игровые клубы, кафе и рестораны предлагают жителям и гостям области развлечения на любой вкус.

Благодаря наличию лечебно-сырьевых ресурсов (минеральные воды, лечебные грязи, воздух хвойного леса) в области хорошо развита санаторно-курортная сфера, на территории области работают два десятка комфортабельных санаториев и профилакториев, в которых отдыхают как взрослые, так и дети из многих регионов России.

Область известна охотникам многих стран мира. На 30 видов животных в Кировской области разрешена охота. Среди них: горностай, енот, лось, кабан, медведь, волк, заяц, лисица, бобр, куница, ондатра, выдра, барсук. Охотятся также на боровую и водоплавающую дичь: глухаря, тетерева, вальдшнепа, рябчика и утку. Ежегодно в регион приезжают более 200 охотников из-за рубежа. Рыба, которая водится в реке Вятке и ее притоках, порадует самого взыскательного туриста-рыболова: жерех, судак, карась, лещ, сом и щука. Платную рыбалку в Кировской области организуют около 20 компаний. Это рыбохозяйства и базы отдыха, расположенные на берегу озер, прудов и рек.

Среди мероприятий событийного туризма, особенно любим фестиваль «Сказочные игры на Вятке» (июнь, г. Киров). Ежегодно на этот праздник детства приезжают сказочные персонажи со всей России и зарубежья. Тысячи гостей собирает ежегодный фестиваль авторской песни Приволжского Федерального округа «Гринландия». Популярны и такие

традиционные фестивали, как «Вятский лапоть» (июль, пос. Кильмезь), «Истобенский огурец» (июль, с. Истобенк), «Взлетная полоса» (июль, г. Киров) и «Орловская Ладья» (июнь, г. Орлов). Еще один фестиваль, который появился в Кировской области в 2016 году – это «Фестиваль Шляп» (август, г.Вятские Поляны) и другие.

В Кировской области более 140 туристических организаций, около 20 турфирм осуществляют деятельность в сфере внутреннего и въездного туризма. В Единый федеральный реестр внесены сведения о 14 туроператорах. Из них 4 туроператора по международному туризму. Гостям области предлагают услуги более 100 гостиниц, более 20 комфортабельных баз отдыха.

Ежегодно область посещают около 20 тысяч иностранных граждан и более 260 тысяч посетителей из регионов России.

Итак, можно сделать вывод, что Кировская область обладает огромным туристическим потенциалом. Она имеет богатую истории, природные ресурсы, в ней много известных личностей, прославивших область. Поэтому в настоящее время Кировская область является достаточно привлекательной как для иностранных граждан, так и для наших соотечественников, особенно в условиях пандемии, когда начал развиваться внутренний туризм, и люди начали путешествовать по своей стране.

Таким образом, в Кировской области оценка туристского потенциала показала наличие большого количества достопримечательностей и памятников природы, которые должны способствовать развитию всех имеющихся видов туризма и в целом туристического потенциала Кировской области. Для продвижения туристического потенциала Кировской области необходимы следующие мероприятия: участие в международных выставках, организация специальных дней Кировской области в других регионах России; развитие информационных туров и различных конкурсов с целью оценки знаний населения о туристическом потенциале региона; участие в федеральных проектах; организация мероприятий событийного туризма; проведение семинаров по развитию туризма; координация деятельности муниципальных образований в сфере туризма; сотрудничество с кировскими туроператорами; участие во всероссийских конкурсах, фестивалях, наградах [3].

Литература

1. Glossary of tourism terms. - URL: https://www.unwto.org/glossary-tourism-terms#:.
2. Tourism Satellite Account: Recommended Methodological Framework: United Nations, 2001 – . - URL: https://unstats.un.org/unsd/publication/SeriesF/SeriesF_80e.pdf.
3. Kataeva N., Marakulina I., Snigireva Ye., Barinov S. Financial Support Problems of Developing a Territory`s Touristic Potential - URL: https://www.matec-conferences.org/articles/matecconf/pdf/2018/29/matecconf_spbwosce2018_01046.pdf.
4. Туристский потенциал региона - URL: https://tourlib.net/statti_tourism/svyatoho.htm.
5. Туристический потенциал Кировской области - URL: https://www.mid.ru/ru/maps/ru/ru-kir/-/asset_publisher/KxK4HNFo2kWy/content/id/2750310.
6.Численность населения Российской Федерации по муниципальным образованиям на 1 января 2020 года. - - URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Киров_(Кировская_область)#cite_ref-2020AA_4-1.

УДК 336.14

СПЕЦИФИКА И ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЯХ

Дьякова Е.Н. – магистрант 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье обоснована актуальность решения комплекса проблем, связанных с нормативно-правовым обеспечением, налоговыми льготами, предоставлением гарантий, направленных на стимулирование развития предпринимательства.

Ключевые слова: малые предприятия, поддержка развития, государственный уровень, муниципальный уровень.

Малое предпринимательство – самостоятельная форма организации деятельности населения со своими отличительными особенностями, преимуществами и недостатками, закономерностями развития.

Отличительными чертами малого предпринимательства являются быстрое реагирование на изменение конъюнктуры рынка, непосредственная связь с потребителем, узкая специализация на определенном сегменте рынка труда и услуг, возможность начать собственное дело с относительно малым стартовым капиталом[3].

Рассматривая более подробно роль малого предпринимательства следует отметить:

- развитие малого предпринимательства способствует постепенному созданию широкого слоя мелких собственников, чье благосостояние и достойный уровень жизни являются основой социально-экономических реформ, гарантом политической стабильности и демократического развития общества;
- малый бизнес - не только источник средств существования, но и способ раскрытия внутреннего потенциала личности;
- объективно расширяющая реструктуризация средних и крупных предприятий вынуждает все большее число граждан заняться самостоятельной предпринимательской деятельностью;
- сектор малого предпринимательства способен создавать новые рабочие места [4,6], а потому может обеспечить снижение уровня безработицы и социальной напряженности в стране.

Эта деятельность в равной степени полезна, как для всей экономики страны, так и для каждого региона в отдельности, и поэтому получила соответствующее государственное признание и поддержку.

В настоящее время основой правового регулирования в области поддержки малого предпринимательства является Федеральный закон от 24.07.2010 N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», далее - Закон N 209-ФЗ[1].

Статья 16 Закона N 209-ФЗ устанавливает, что поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства осуществляется в следующих формах (рисунок 1):

Оказание финансовой поддержки малому предпринимательству в соответствии со ст. 17 Закона N 209-ФЗ осуществляется за счет средств бюджетов субъектов Российской Федерации, средств местных бюджетов путем предоставления в виде: субсидий, бюджетных инвестиций, государственных и муниципальных гарантий по обязательствам предпринимателей.

Имущественная поддержка выражается в передаче во владение и (или) в пользование государственного или муниципального имущества на возмездной или безвозмездной основе или на льготных условиях (ст. 18 Закона N 209-ФЗ). Таким имуществом могут быть, в частности, земельные участки, здания, строения, сооружения, нежилые помещения, оборудование, машины, механизмы, установки, транспортные средства, инвентарь, инструменты. Данный вариант поддержки особенно актуален для малого бизнеса в АПК [5].

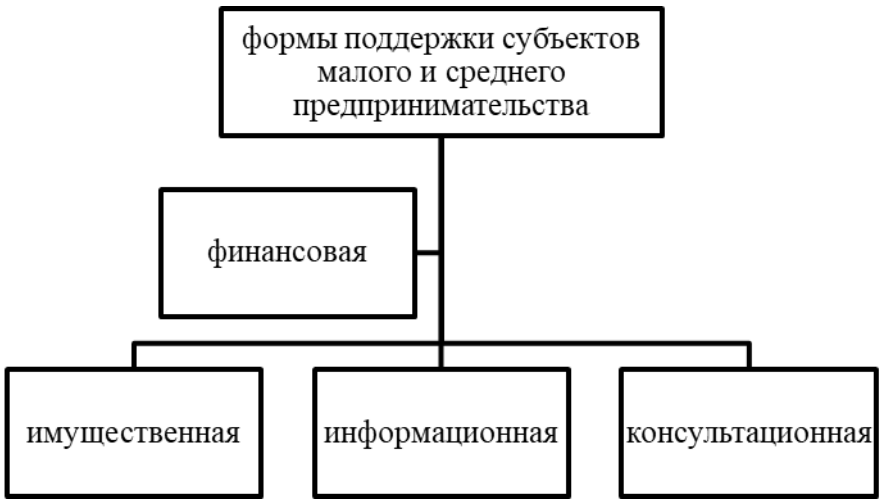


Рисунок 1– Формы поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

В рамках оказания предусмотренной ст. 20 Закона N 209-ФЗ консультационной поддержки органы государственной власти и местного самоуправления вправе компенсировать произведенные и документально подтвержденные затраты субъектов малого предпринимательства на оплату консультационных услуг.

Законом предусмотрены и иные, достаточно разнообразные способы оказания приведенных выше форм государственной поддержки, но их характер не подразумевает возможности возникновения у предпринимателей налоговых обязательств при получении такой помощи.

Законом N 209-ФЗ более детально регламентированы меры, принимаемые в целях реализации государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, к которым, в частности, относятся:

- специальные налоговые режимы, упрощенные правила ведения налогового учета, упрощенные формы налоговых деклараций по отдельным налогам и сборам для малых предприятий;
- упрощенная система ведения бухгалтерской отчетности для малых предприятий, осуществляющих отдельные виды деятельности;
- упрощенный порядок составления субъектами малого и среднего предпринимательства статистической отчетности;
- льготный порядок расчетов за приватизированное субъектами малого и среднего предпринимательства государственное и муниципальное имущество;
- особенности участия субъектов малого предпринимательства в качестве поставщиков (исполнителей, подрядчиков) в целях размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд;
- меры по обеспечению прав и законных интересов субъектов малого и среднего предпринимательства при осуществлении государственного контроля (надзора);
- меры по обеспечению финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства;
- меры по развитию инфраструктуры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства;
- иные направленные на обеспечение реализации целей и принципов ФЗ N 209-ФЗ меры.

Полномочия между органами государственной власти Российской Федерации, государственной власти субъектов Российской Федерации, а также органами местного самоуправления по вопросам развития малого и среднего предпринимательства четко разграничены. В каждом регионе мероприятия по поддержке малого бизнеса имеют свою

специфику [7]. Определены условия взаимодействия органов государственной власти в области развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

В Законе № 209 детально определены основания отказа в поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства.

Так, согласно п. 3 ст. 14 Закона N 209-ФЗ поддержка не может оказываться в отношении субъектов малого и среднего предпринимательства:

- являющихся кредитными организациями, страховыми организациями (за исключением потребительских кооперативов), инвестиционными фондами, негосударственными пенсионными фондами, профессиональными участниками рынка ценных бумаг, ломбардами;
- являющихся участниками соглашений о разделе продукции;
- осуществляющих предпринимательскую деятельность в сфере игорного бизнеса;
- являющихся в порядке, установленном законодательством Российской Федерации о валютном регулировании и валютном контроле, нерезидентами Российской Федерации, за исключением случаев, предусмотренных международными договорами Российской Федерации.

В финансовой поддержке будет отказано тем субъектам малого и среднего предпринимательства, которые осуществляют производство и реализацию подакцизных товаров, а также добычу и реализацию полезных ископаемых, за исключением общераспространенных полезных ископаемых.

Важной гарантией для субъектов малого предпринимательства, осуществляющих свою деятельность в качестве таковых до дня вступления в силу Закона, но не отвечающих условиям отнесения к субъектам малого предпринимательства, установленным Законом N 209-ФЗ, является сохранение предоставленного им права на получение ранее оказанной поддержки в соответствии с федеральными, региональными и муниципальными программами развития малого и среднего предпринимательства в течение шести месяцев со дня вступления в силу Закона N 209-ФЗ.

Компенсация затрат субъектов малого предпринимательства на оплату консультационных услуг также не получила широкого распространения. При этом по своему правовому и экономическому смыслу данная форма является специальным видом финансовой поддержки малого бизнеса, предусмотренной ст. 17 Закона N 209-ФЗ.

В итоге, несмотря на значительное число предусмотренных Законом N 209-ФЗ форм поддержки субъектов малого предпринимательства, налоговые последствия для индивидуального предпринимателя может повлечь только получение субсидий [3]. Предоставление субсидий, на уровне регионов регулируется Бюджетным кодексом[2].

В соответствии со ст. 78 Бюджетного кодекса Российской Федерации (далее - БК РФ) субсидии - это денежные средства, предоставляемые индивидуальным предпринимателям на безвозмездной и безвозвратной основе в целях возмещения затрат или недополученных доходов в связи с производством (реализацией) товаров, выполнением работ, оказанием услуг. По своему назначению указанные субсидии направлены на компенсацию части произведенных затрат или недополученных доходов, возникших в связи с хозяйственной деятельностью.

Согласно ст. 6 БК РФ бюджетные инвестиции - это бюджетные средства, направляемые на создание или увеличение за счет средств бюджета стоимости государственного (муниципального) имущества. На основании ст. 80 БК РФ бюджетные инвестиции недоступны индивидуальным предпринимателям, поскольку подразумевают возникновение у государства или муниципальных образований права собственности на часть уставных (складочных) капиталов юридических лиц-получателей [2].

Одной из наиболее важных форм поддержки малого бизнеса в России является возможность использования упрощенных систем налогообложения, которые регулируются Налоговым кодексом РФ.

Налоговый кодекс РФ содержит специальные налоговые режимы, при применении которых представляется единая (упрощенная) налоговая декларация. Налоговый кодекс РФ (ст. 346.20) при упрощенной системе налогообложения предусматривает следующие налоговые ставки: если объектом налогообложения являются доходы, налоговая ставка устанавливается в размере 6%; если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов, налоговая ставка устанавливается в размере 15%. Законами субъектов Российской Федерации могут быть установлены дифференцированные налоговые ставки в пределах от 5 до 15% в зависимости от категорий налогоплательщиков.

Работа по поддержке малого и среднего предпринимательства ведется не только в пределах государства. Активно привлекается к сотрудничеству ряд стран: в ходе третьего заседания Российско-Польской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству была подписана Программа российско-польского сотрудничества в сфере малого и среднего предпринимательства.

Таким образом, создание благоприятных условий для интенсивного развития малого предпринимательства не ограничивается только обеспечением свободного доступа этих предприятий к кредитным ресурсам. Требуется решение комплекса проблем, связанных с нормативно-правовым обеспечением, налоговыми льготами, предоставлением гарантий, и других вопросов, направленных на стимулирование развития предпринимательства. Для достижения этой цели необходима координация деятельности всех субъектов инфраструктуры поддержки малого предпринимательства, поэтому в своей работе регионы должны уделять большое внимание сотрудничеству с Правительством РФ для построения целостной системы мер государственной поддержки малого бизнеса.

Литература

1. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 28.12.2019) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 26.01.2019 N 14-ФЗ (ред. от 28.12.2019)
3. Белоусова М.В. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации (комментарий к Федеральному закону от 24.07.2007 N 209-ФЗ)/ М.В. Белоусова// Бухгалтер и закон.- 2019. - № 1(109).- С 18-21.
4. Гагаринов В.И. Роль субъектов малого предпринимательства в обеспечении занятости и доходов муниципальных районов Кировской области / В.И. Гагаринов, А.В. Куклин // Региональные проблемы устойчивого развития сельской местности: сборник статей XII Международной научно-практической конференции. – Пенза : Пензенский государственный аграрный университет, 2015. - С. 41-45.
5. Жукова Ю.С. Организация малого бизнеса в агропромышленном комплексе : монография / Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына. – Киров : Вятская ГСХА, 2017. – 124 с.
6. Куклин А.В. Малое предпринимательство как фактор развития экономики сельских территорий Кировской области / А.В. Куклин, В.И. Гагаринов, П.Н. Ануфриев // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 9-1 (62). - С. 938-941.
7. Спиридонова Е.В. Эффективность поддержки и развития малого бизнеса в Кировской области / Е.В. Спиридонова // Современный ученый. - 2017. - Т. 1. - № 1. - С. 47-50.

УДК 351.711:303.064(476)

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Ешкина А.Г. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Решецкая Т.Н., канд. ист. наук, доцент
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Автор исследует становление и развитие электронного правительства в мире и Республики Беларусь, в частности. В статье произведен анализ электронного правительства как новой формы организации государственного управления.

Ключевые слова: электронное правительство, информатизация, информационно-коммуникационные технологии.

Процессы глобализации, транснациональные вызовы, политические конфликты выдвигают новые требования к государственному управлению, эффективность которого на современном этапе неразрывно связана с активным применением средств информационно-коммуникационных технологий (далее – ИКТ). Внедрение инновационных IT-проектов, создание электронного правительства, переход на электронный документооборот в органах власти, реализация государственных услуг в электронном виде позволяют существенно экономить бюджетные средства, увеличить скорость принятия управленческих решений, а также способствуют борьбе с коррупцией.

В соответствии с Модельным законом «Об электронном правительстве», принятым постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств – участников СНГ от 25 ноября 2016 г. № 45-14, под электронным правительством понимается новая форма организации деятельности национального правительства, других органов государственной власти и органов местного самоуправления, основанная на использовании информационно-коммуникационных технологий с целью непрерывной оптимизации процесса предоставления услуг юридическим и физическим лицам, обеспечения вовлеченности граждан в вопросы государственного управления, повышения уровня открытости деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления, а также совершенствования процессов государственного управления [1].

Сегодня электронное правительство является молодой динамично развивающейся областью научного исследования, находящейся на стыке государственного и местного управления, стратегического и инновационного менеджмента, а также политологии и информационных технологий. Ведь само понятие «электронного правительства» на Западе появилось в начале 1990-х гг., реализовываться же практически оно начало только в конце 1990-х. Первым в мире идею правительственного портала реализовал Сингапур. В феврале 1997 г. американская администрация выступила с инициативой «Совершенствование правительственной деятельности через новые технологии», а в 2000 г. стартовал проект FirstGov, объединивший около 20 000 сайтов государственных органов различных уровней. К 2005 г. был создан единый сайт электронного правительства, позволивший американцам общаться в Интернете как с представителями федерального правительства, так и с органами управления штатов и городов.

Работа по электронному правительству в Беларуси велась в соответствии с Государственной программой информатизации на 2003–2005 гг. и на перспективу до 2010 г. «Электронная Беларусь», в которую была включена подпрограмма «Электронное правительство». Более подробно развитие структуры внедрения электронного правительства было описано в 2011 г. в «Национальной программе ускоренного развития услуг в сфере информационно-коммуникационных технологий на 2011–2015 годы» [2].

Электронное правительство определяется как специализированная комплексная система взаимодействия структур исполнительной власти с гражданами, гражданским обществом и бизнесом посредством Интернета. Глобальным центром по обмену знаниями в

области инновационных подходов к государственному управлению, особенно в электронном формате, является Организация Объединенных Наций.

В «Стратегии развития информатизации в Республике Беларусь на 2016–2022 годы» одной из задач является вхождение в число первых 50 стран в индексе электронного участия ООН. При этом доля административных процедур и государственных услуг, оказываемых в электронном виде в 2022 году, должна составить не менее 75%.

Нормативная правовая база по вопросам формирования и развития электронного правительства представлена рядом Законов Республики Беларусь, Указов Президента Республики Беларусь, Постановлений Совета Министров Республики Беларусь и иных нормативных правовых актов.

Правовую основу электронного правительства в настоящий период составляет Стратегия развития информатизации в Республике Беларусь на 2016–2022 гг., утвержденная на заседании Президиума Совета Министров от 03.11.2015 № 26. Также разработаны три подпрограммы: «Информационно-коммуникационная инфраструктура», «Инфраструктура информатизации», «Цифровая трансформация».

Согласно индексу готовности электронного правительства, Беларусь сохранила свои позиции как страна с высоким уровнем его значения.

10 июля 2020 г. был опубликован обзор ООН по электронному правительству. Этот обзор публикуется каждые два года и основан на результатах исследований по развитию технологий электронного правительства в 193 странах мира, которые проводятся Департаментом ООН по экономическим и социальным вопросам (UNDESA).

По итогам проведенного ООН исследования к 2020 году Беларусь заняла 40 место по индексу готовности к электронному правительству в рейтинге, сохранив свои позиции как страны с высоким уровнем его значения. По сравнению с 2018 г. индекс готовности к электронному правительству Беларуси вырос на 5,8 % в 2020 г. В 2018 г. значение индекса готовности к электронному правительству Республики Беларусь соответствовало 38 позиции, в 2016 – 49, в 2014 – 55, а в 2012 – 61 [2].

По уровню электронного участия (e-participation), согласно обзору ООН, вошла в подгруппу стран с очень высоким уровнем значением индекса развития электронного участия (0,7–1), заняв итоговое 57 место в рейтинге по данному параметру совместно с Филиппинами, Парагваем, ЮАР и Индонезией. Первенство поделили Эстония, Республика Корея и США [3].

Таким образом, сегодня в Республике Беларусь создано электронное правительство, уровень развития которого позволяет автоматизировать управленческие процессы, значительно повысить эффективность государственного управления, обеспечить простое, комфортное и быстрое взаимодействие с гражданами и бизнесом.

Следует понимать, что информатизация системы государственного управления – это требование времени, технологизации современных управленческих процессов, а электронное правительство – масштабный и долгосрочный проект.

В ближайшее время основное внимание должно быть уделено вопросу дальнейшего увеличения объема государственных электронных услуг, поскольку повышение уровня информатизации в сфере работы с гражданами и организациями является одним из основополагающих принципов дебюрократизации государственного аппарата.

Литература

1. Об электронном правительстве: Модельный Закон: принят 25.11.2016 постановлением № 45–14 Межпарлам. Ассамблеи государств-участников СНГ; г. Санкт-Петербург // Консультант Плюс. Беларусь / Консультант Плюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

2. Национальный центр электронных услуг. – URL: https://nces.by/e-government/. – Дата доступа: 12.02.2021.

УДК 336.2

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Заматевская Н.В. – студентка 3 курса факультета бухгалтерского учета
Научный руководитель – Петракович А. В., канд. экон. наук, доцент
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассматривается налоговая система Республики Беларусь, ее текущее состояние, положительные черты, недостатки, пути ее усовершенствования и перспективы развития.

Ключевые слова: налоговая система, налоговое законодательство, налог, налогообложение, бюджет.

Налоговая система – совокупность налогов, сборов и пошлин, взимаемы на территории государства с целью создания фонда финансовых ресурсов, системы принципов, способов, форм и методов их взимания.

Основополагающим документом, определяющим структуру налоговой системы Республики Беларусь, является Налоговый кодекс Республики Беларусь (далее – НК) – он состоит из Общей и Особенной частей. Общая часть НК, действующая с 1 января 2004 года, устанавливает понятие налогового обязательства, плательщиков налогов, объекта налогообложения, содержит положения о налоговом учете и контроле, порядке обжалования решений налоговых органов. Особенная часть НК, вступившая в силу 1 января 2010 года, регулирует отдельные налоги, сборы, (пошлины), определяет плательщиков, объекты налогообложения, ставки, порядок исчисления и уплаты соответствующих налогов, сборов (пошлин). С 2019 года вступила в силу новая редакция НК.

Наряду с общей системой налогообложения в Республике Беларусь существуют специальные налоговые режимы, для которых характерны предоставление ряда льгот, сокращение количества налогов, пониженные ставок налогов и т.п [1].

Основная доля доходов консолидированного бюджета (84,2%) сформирована за счет налоговых поступлений. За 2019 год в бюджет поступило 32 969,7 млн. руб. налоговых доходов. По сравнению с 2018 годом поступления увеличились на 4,7% в номинальном выражении (в реальном выражении уменьшились на 1,7%) [2].

По оценкам Всемирного банка, Республика Беларусь по показателю «Налогообложение» поднялась с последнего – 183-го места в 2011 г. сразу на 27 пунктов в 2012 г., а по данным за 2019 год занимает 99 место.

Вместе с тем уровень налоговой нагрузки на экономику в Беларуси все еще остается высоким, что существенным образом отрицательно влияет на экономический рост. Все еще актуальным остается вопрос простоты и открытости налоговой системы.

Вместе с тем уровень налоговой нагрузки на экономику в Беларуси все еще остается высоким, что существенным образом отрицательно влияет на экономический рост. Все еще актуальным остается вопрос простоты и открытости налоговой системы.

Постоянная корректировка налоговой системы обусловлена, с одной стороны, невозможностью сразу учесть в налоговом законодательстве появление разных форм организации бизнеса, новых видов деятельности, тенденции во внешнеэкономической деятельности. С другой стороны – налоговая система отражает динамику развития экономики, зависит от принятой концепции государственных доходов и расходов и поэтому не может быть статичной.

Современная налоговая система Республики Беларусь характеризуется следующими положительными чертами:

1) создана правовая база, для всех субъектов хозяйствования независимо от формы организации бизнеса и формы собственности действуют единые правила налогообложения, налогового контроля;

2) применяется общепризнанный набор налоговых платежей, используемых как в СНГ, так и Евросоюзе;

3) учитывается опыт зарубежных стран, что дает возможность участия в международных интеграционных процессах.

Вместе с тем, налоговой системе РБ присущи следующие недостатки:

1) значительная фискальная направленность, проявляющаяся в преобладании косвенных налогов;

2) высокий уровень налогообложения субъектов хозяйствования;

3) не высокая роль местных налогов и сборов, формирующих местные бюджеты (в основном они наполняются за счет поступлений от общегосударственных налогов и сборов).

Для усовершенствования налоговой системы Республики Беларусь была разработана Стратегия развития налоговых органов Республики Беларусь на 2016 - 2020 годы, в ее составе разработана программа деятельности Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь на 2020 год. Задачами данной программы является:

1) внедрение системы управления рисками несоблюдения плательщиками налогов, сборов (пошлин) законодательства, влекущими потери бюджета;

2) эффективное управление рисками, связанными с полнотой учета плательщиков и своевременным предоставлением налоговой отчетности;

3) эффективное управление рисками, связанными со своевременностью и полнотой уплаты платежей в бюджет;

4) эффективное управление рисками, связанными с достоверностью сведений, указываемых плательщиками в налоговых декларациях (расчетах);

5) создание комфортных условий для добровольного исполнения плательщиками налоговых обязательств;

6) повышение качества обслуживания плательщиков;

7) развитие электронного взаимодействия с плательщиками;

8) совершенствование информационно-разъяснительной работы и повышение налоговой культуры населения; повышение эффективности деятельности налоговой службы;

9) совершенствование структуры налоговых органов, оптимизация функций и процессов, выполняемых ими;

10) проведение эффективной кадровой политики и повышение профессионального уровня работников налоговых органов [3].

Грамотно построенная налоговая система – залог экономических успехов любой страны. С развитием рыночных отношений, расширением форм собственности, внешнеэкономических связей большое внимание должно уделяться оптимизации налоговых платежей с помощью налогового прогнозирования и планирования. Уравновешенные и разумные налоговые решения активно влияют на развитие экономики и рост благосостояния граждан и всего общества.

Литература

1. Налоговая нагрузка на экономику. - URL: http://www.nalog.gov. by/ru/nalog-nagmzka-economica-ru/. - Дата доступа: 20.02.2021.

2. Ведение бизнеса в Беларуси. Doing Business . - URL: http:// mssian.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/belams. - Дата доступа: 14.02.2021.

3. Стратегия развития налоговых органов Республики Беларусь на 2016 - 2020 годы // Официальный сайт Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь URL: http://www.nalog.gov.by/ru/strategiya-razvitiya-nalogovyh-organov-Respubliki-Belarus/ -

УДК 347.725

АФФИЛИРОВАННЫЕ ЛИЦА В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Клещук Д.А. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Лазарчук Е. А., магистр юридических наук
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье проведен анализ понятия «аффилированные лица» по законодательству Республики Беларусь, перечислены категории субъектов, относящихся к аффилированным лицам хозяйственного общества, и предложен ряд обобщающих выводов по отнесению и учету таких лиц.

Ключевые слова: хозяйственное общество, аффилированные лица.

С 2006 года в белорусском законодательстве, регулирующем деятельность хозяйственных обществ, содержится понятие «аффилированные лица», которое еще ранее использовалось в законодательстве ряда других государств. Например, в англо-американской системе права, откуда это понятие изначально было заимствовано российским законодателем, понятие "аффилированное лицо" (иначе - "аффилированная корпорация") обозначает отношения между двумя и более субъектами, основанные на различных формах зависимости таких субъектов друг от друга.

Российский законодатель, заимствуя понятие аффилированного лица из американской системы права, значительно его видоизменил. А белорусский законодатель, позаимствовав его впоследствии из российского права, интерпретировал это понятие по-своему. В белорусском законодательстве понятие «аффилированные лица» имеет более узкое значение и относиться только к хозяйственным обществам. Так, в законодательстве нашей страны понятие "аффилированное лицо" введено в рамках правового регулирования сделок хозяйственного общества, в совершении которых имеется заинтересованность лиц, относящихся к аффилированным. Другими словами, хотя рассматриваемое понятие и пересекается с понятиями "основное общество (товарищество) - дочернее или зависимое общество", нормы об аффилированных лицах имеют самостоятельный предмет регулирования.

В то же время, по нашему мнению, для реализации целей, заложенных в ст. 56 и 57 Закона, а именно предотвращения злоупотреблений со стороны заинтересованных лиц, можно было не вводить новый правовой термин, требующий к тому же дополнительных пояснений, а просто ограничиться перечнем тех лиц, сделки с прямым или косвенным участием которых должны особо контролироваться хозяйственными обществами. Именно по такому пути пошел российский законодатель. Такой подход более разумен, если учесть, что заинтересованность определенных лиц может проявляться при совершении сделок не только хозяйственным обществом, но и коммерческими организациями иных видов, в частности унитарным предприятием [2].

Понятие "аффилированное лицо" раскрывается в ч. 1 и 2 ст. 56 Закона. При этом в ч. 1 приведено общее определение указанного понятия, и если лицо подпадает под данное в Законе определение, по идее оно должно признаваться аффилированным лицом хозяйственного общества. А ч. 2 ст. 56 Закона содержит перечень субъектов права, являющихся аффилированными лицами хозяйственного общества. То есть для признания конкретных групп лиц, поименованных в ч. 2 названной статьи, аффилированными лицами дополнительных критериев не требуется.

Таким образом, для описания рассматриваемого института белорусский законодатель использует одновременно объективный и субъективный критерии, объединяя тем самым континентальную и англо-американскую традицию: разработку в праве общих понятий, под которые впоследствии должны "подводиться" те или иные проявления общественной жизни, и перечисление конкретных явлений, которые только и могут рассматриваться как "воплощение" определенных правовых институтов.

Это означает, что субъект, прямо не поименованный в числе аффилированных лиц хозяйственного общества в ч. 2 ст. 56 Закона, может быть отнесен к таковым, если он по своим признакам будет полностью отвечать общему определению аффилированного лица.

В пользу такого подхода говорит и то обстоятельство, что приведенный законодателем перечень не может быть исчерпывающим, так как право Республики Беларусь не закрывает перечень видов договорных обязательств. Поэтому вполне возможно наличие между хозяйственным обществом и иным лицом договора, который по своей природе или свойствам позволит признать указанное лицо аффилированным по отношению к хозяйственному обществу.

Итак, в силу объективного критерия аффилированными лицами хозяйственного общества признаются физические и юридические лица, способные прямо и (или) косвенно (через иных физических и (или) юридических лиц) определять решения или оказывать влияние на их принятие хозяйственным обществом, а также юридические лица, на принятие решения которыми хозяйственное общество оказывает такое влияние (ч. 1 ст. 56 Закона).

Исходя из приведенного определения аффилированным лицом хозяйственного общества могут быть два вида субъектов имущественного оборота: физические лица и юридические лица. Таким образом, белорусский законодатель исключил возможность признания аффилированным лицом хозяйственного общества Республику Беларусь или ее административно-территориальную единицу. Учитывая то, что в Беларуси создано и действует множество хозяйственных обществ, акции (доли участия) которых принадлежат государству, такой подход можно было бы признать некорректным. Однако Республика Беларусь или ее административно-территориальные единицы редко участвуют в имущественном обороте "в личном качестве", как правило, они действуют через республиканские органы государственного управления и органы местного управления и самоуправления. Следовательно, и государственные органы, и органы местного управления и самоуправления, обладающие правами юридического лица, могут быть признаны аффилированными лицами хозяйственного обществах [1].

Для признания физического или юридического лица аффилированным по отношению к хозяйственному обществу необходимо, чтобы это лицо отвечало одному из признаков:

- могло напрямую определять решения, принимаемые хозяйственным обществом;
- могло оказывать влияние на их принятие хозяйственным обществом.

Таким образом, аффилированность конкретного лица определяется наличием контроля со стороны такого лица в отношении хозяйственного общества либо, наоборот, со стороны общества - в отношении соответствующего лица.

В ч. 2 ст. 56 Закона белорусский законодатель прямо поименовал 10 категорий лиц, которые являются аффилированными лицами хозяйственного общества (субъективный критерий определения аффилированных лиц):

• члены совета директоров (наблюдательного совета), коллегиального исполнительного органа, физическое или юридическое лицо, осуществляющее полномочия единоличного исполнительного органа этого общества;

• юридическое лицо, являющееся участником холдинга, в состав участников которого входит это общество;

• физическое лицо, которое единолично или совместно со своими супругом (супругой), родителями, детьми и их супругами, усыновителями, усыновленными (удочеренными) и их супругами, лицами, находящимися под опекой (попечительством), дедом, бабкой, внуками и их супругами, родными братьями и сестрами и родителями супруга (супруги) владеет или имеет право распоряжаться долей в уставном фонде (акциями) хозяйственного общества в размере двадцати и более процентов;

• юридическое лицо, которое владеет или имеет право распоряжаться долей в уставном фонде (акциями) хозяйственного общества в размере двадцати и более процентов либо имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом, в соответствии с договором;

• юридическое лицо, в уставном фонде которого хозяйственное общество владеет или имеет право распоряжаться долей в уставном фонде (акциями) в размере двадцати и более процентов либо имеет возможность определять решения, принимаемые таким юридическим лицом, в соответствии с договором;

• унитарные предприятия, созданные хозяйственным обществом;

• супруг (супруга), родители (опекуны, попечители), совершеннолетние, эмансипированные или вступившие в брак до достижения восемнадцати лет (далее – совершеннолетние) дети и их супруги, усыновители, совершеннолетние усыновленные (удочеренные) и их супруги, дед, бабка, совершеннолетние внуки и их супруги, родные братья и сестры и родители супруга (супруги) физического лица, являющегося в соответствии с абзацами вторым, четвертым, девятым и десятым настоящей категории аффилированным лицом хозяйственного общества, за исключением физического лица, являющегося членом коллегиального органа управления или осуществляющего полномочия единоличного исполнительного органа юридического лица, указанного в абзаце третьем настоящей категории;

• члены коллегиальных органов управления юридического лица, являющегося аффилированным лицом хозяйственного общества, физическое или юридическое лицо, осуществляющее полномочия единоличного исполнительного органа этого юридического лица;

• юридические и физические лица, в управление которым переданы принадлежащие Республике Беларусь либо ее административно-территориальным единицам акции открытых акционерных обществ, созданных в процессе разгосударствления и приватизации объектов, находящихся в республиканской или коммунальной собственности;

• представители государства в органах управления хозяйственных обществ, доли в уставных фондах (акции) которых принадлежат Республике Беларусь либо ее административно-территориальным единицам.

Перечень аффилированных лиц достаточно обширный, но вместе с тем закрытый. Он может быть изменен только Законом. В связи с этим следует подчеркнуть, что хозяйственные общества сами не вправе «придумывать» другие основания отнесения физических и юридических лиц к аффилированным лицам.

В соответствии с Законом хозяйственное общество обязано определить круг его аффилированных лиц и вести их учет.

Общества обязаны осуществлять учёт аффилированных лиц в письменной форме путем составления отдельного документа под названием «Списки аффилированных лиц».

Подытоживая рассмотрение объективного и субъективного критерия выявления аффилированных лиц хозяйственного общества в соответствии с белорусским правом, отметим, что независимо от того, исходя из какого критерия то или иное лицо было отнесено к аффилированным, нет необходимости в получении каких-либо дополнительных подтверждений со стороны государственных органов. То есть для признания того или иного лица аффилированным по отношению к хозяйственному обществу не требуется ни государственной регистрации указанного факта, ни его судебного или административного признания. Конкретное лицо является аффилированным лицом хозяйственного общества в силу рассмотренных выше юридических обстоятельств. Таким образом, признание лица аффилированным происходит объективно (автоматически), без каких-либо субъективных действий со стороны государства.

Литература

1. Гражданское право. Часть первая: Учебник / Под. ред. А.Г. Калпина, А.И. Масляева. - М.: Юристъ, 2001. - 472с.

2. Жилинский С.Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): Учебник для вузов. - 9-е изд., пересмотр, и доп. - М.: Норма, 2008. - 928 с.

УДК 336.275.3

ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И СТРАНАХ МИРА

Клименко В.П. – студент 3 курса факультета ветеринарной медицины
Научный руководитель – Полякова И.А., старший преподаватель
УО ВГАВМ, Витебск, Республика Беларусь

Аннотация. Необходимость борьбы с коронавирусной инфекцией и нейтрализации последствий пандемии для бизнеса и населения как в Республике Беларусь, так и в мировом сообществе, привела к значительному дефициту бюджетов стран мира и наращиванию их государственного долга. В статье рассмотрена сущность государственного долга, его виды, выявлены причины, источники и негативные последствия, проведен анализ изменения величины государственного долга в ряде стран, в том числе в Республике Беларусь за период с 2013 г. по 2020 г.

Ключевые слова: государственный долг, внешний долг, внутренний долг, отношение госдолга к ВВП, дефицит бюджета, пандемия коронавируса, государственный бюджет.

Современное рыночное хозяйство, при всем многообразии его моделей, известных в мировой практике, характеризуется тем, что представляет собой смешанную экономику, где инструменты рыночного механизма дополняются государственным регулированием, финансовой базой которого является бюджет. В этих условиях особое значение приобретает вопрос об источниках финансирования государственной деятельности, их структуре и возможности регулирования. Особенно остро этот вопрос возникает в условиях непредвиденных и чрезвычайных ситуаций, вызываемых войнами, эпидемиями, природными стихиями. Превышение величины государственных расходов над доходами приводит к возникновению дефицита государственного бюджета и необходимости его финансирования, что зачастую порождает возникновение государственного долга.

Государственный долг — это сумма задолженности по непогашенным внутренним государственным займам, а также сумма финансовых обязательств страны по отношению к иностранным кредиторам на определенную дату.

Государственный долг может быть внешним и внутренним. Внутренний государственный долг – финансовые обязательства государства, возникающие в связи с привлечением средств населения и организаций страны для реализации государственных программ и задач. Образуется в результате кредитных операций, выпуска кратко- средне и долгосрочных долговых обязательств и требует большой осторожности в своем использовании, потому что имеет свои негативные последствия: стремление жить за счёт будущих поколений, что обостряет противоречия между поколениями; уменьшает совокупный спрос, ограничивает потребление населения и снижает уровень жизни; провоцирует наращивание налогового бремени, способствует повышению нормы ссудного процента, что делает непривлекательными многие инвестиционные проекты. Внешний государственный долг – это суммарная задолженность страны иностранным гражданам, другим государствам и международным финансовым организациям. Т.е. внешний долг есть результат заимствований за пределами государства. Усиливает экономическую и политическую зависимость страны, обслуживание внешнего долга может подтолкнуть правительство к продаже государственного имущества и стимулировать инфляционные процессы в стране.

Несмотря на возможные негативные последствия для экономики и угрозы национальной безопасности, формирование государственного долга для покрытия бюджетных расходов является мировой практикой. В 2018 году среднее значение совокупного государственного долга к мировому ВВП составило 80% (около 64% стран мира от их общего количества имели госдолг, не превышающий 60% ВВП). По сравнению с 2013 годом в 2018 году количество стран в мире с уровнем госдолга выше 60% ВВП увеличилось

с 48 до 67 стран. За тот же период число стран с долговой нагрузкой от 80 до 100% увеличилось с 10 до 27, при этом наблюдалось сокращение с 15 до 11 количества стран, имевших нагрузку выше 100%. В разрезе стран, в 2018 году лидером по абсолютному размеру государственного долга являлись США - около 21 трлн долларов. В относительном выражении к ВВП самый крупный долг был у Японии - 235% [1].

По оценке Международного валютного фонда, общий суверенный государственный долг всех стран мира в конце 2020 года составил 97,6% мирового валового внутреннего продукта или 281 триллион долларов, что на 24 триллиона больше, чем в 2019 году. На ситуацию существенно повлияла пандемия коронавируса - согласно произведенным до пандемии расчетам фонда, показатель должен был составить 84%. Страны в общей сложности получили 14 трлн долларов международной финансовой помощи на спасение жизней людей и поддержание их доходов, а также на смягчение удара по производству и потреблению [2].

В наибольшей степени государственный долг вырос в странах с развитой экономикой. За ними следуют страны с формирующимся рынком, страны со средним уровнем дохода и развивающиеся страны с низким уровнем дохода. Среди развитых стран по объёму госдолга к ВВП лидирует Япония – 258,7% (234,6% в 2019 году). В США показатель составил 128,7% (против 108,2% годом ранее), в России – 21% (против 13,8%). В Китае отношение госдолга к ВВП составляет 65,2% (против 56,5%) [2].

Ряд внешних факторов, в том числе пандемия 2020 г. через рост государственных расходов и снижение доходов привели к изменению структуры государственного бюджета Республики Беларусь. В результате, государственный долг Республики Беларусь увеличился по сравнению с началом 2020 года на 11,5 млрд. рублей, или на 25,6% и на 1 декабря 2020 года составил 56,3 млрд. рублей. Внешний государственный долг по состоянию на 1 декабря 2020 года составил 18,2 млрд. долларов США, увеличившись с начала года на 1,0 млрд. долларов США (с учетом курсовых разниц), или на 5,9%. Рост внешнего долга произошел за счет размещения на внешних финансовых рынках облигаций на сумму 1 391,5 млн. долларов США и привлечения внешних государственных займов международных фондов и организаций (ЕФСР, МБРР, ЕБРР), Правительства и банков Российской Федерации (541 млн. долл. США), Экспортно-импортного банка Китая. Внутренний государственный долг по состоянию на 1 декабря 2020 года увеличился с начала года на 0,6 млрд. рублей (с учетом курсовых разниц), или на 7,4% и составил 9,4 млрд. белорусских рублей. Наращивание внутреннего долга в 2020 г. происходило за счет размещения внутренних валютных и рублевых государственных облигаций для юридических и физических лиц [3]. В ходе исполнения бюджета 2020 г. профинансированы все социальные обязательства государства, в полном объеме и своевременно исполнены платежи по обслуживанию и погашению государственного долга.

Исполнение государственного бюджета зависит от большого количества факторов и часто приводит к возникновению и наращиванию государственного долга, что в последнее время стало общемировой тенденцией. Пандемия короновируса Covid-19 внесла коррективы в доходы и расходы бюджетов стран и повлияла на величину государственного долга в сторону его значительного увеличения во всём мировом сообществе.

Литература

1. Государственный долг в странах мира и в России - проблема или необходимость? – URL: https://www.finam.ru/analysis/forecasts/gosudarstvennyiy-dolg-v-stranax-mira-i-v-rossii-problema-ili-neobxodimost-20190319-14090/. – Дата доступа: 23.01.2021

2/ Бюджетный вестник // Международный валютный фонд. - январь 2021 года. – URL: https://www.imf.org/ru/Publications/FM/Issues/2021/01/20/fiscal-monitor-update-january-2021 . – Дата доступа: 23.01.2021.

3/ Государственный долг на 1 декабря 2020 года. Министерство финансов Республики Беларусь. – URL: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/. – Дата доступа: 23.01.2021

УДК 347.91/.95: 340.5: 340.137.3

ВОЗМОЖНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ ИНСТИТУТА ГРУППОВЫХ ИСКОВ В ПРАВОВУЮ СИСТЕМУ СТРАНЫ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ПРАВОВОЙ СЕМЬИ

Колосовский В.Д. – студент 2 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Матюк В. В., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Наличие института групповых исков в правовой системе страны может положительно сказаться на эффективности гражданского судопроизводства. В статье рассмотрены условия, диктуемые континентальной системой права в отношении групповых исков, опыт использования данного института ряда стран Запада, чьи правовые системы принадлежат к англо-саксонской правовой семье. Подчеркивается, что модель группового иска с «присоединением» к уже имеющемуся судебному решению фактически нереализуема в странах континентального права. Предлагается обратить внимание на соответствующий опыт законодателя Российской Федерации, который, тем не менее, привел к удовлетворительному результату и созданию законодателем норм, которые легли в основу создания правового института групповых исков.

Ключевые слова: групповые иски, защита интересов, многосубъектные отношения, преемственность права.

Современный мир характеризуется наличием в нём многосубъектных общественных отношений в количестве достаточном для того, чтобы появилась необходимость в создании способов защиты групповых прав и интересов. Одним из таких способов защиты являются групповые иски. Примерами использования данного правового института могут послужить правовые системы стран Запада и ближнего зарубежья. На основе их опыта, а также при использовании формально-юридического метода, мы сможем выявить положительные и отрицательные аспекты, возникающие в процессе интеграции института групповых исков в различные правовые системы, а также перспективы интеграции данного правового института в белорусскую правовую систему.

В странах, где правовые системы принадлежат к англо-саксонской правовой семье, групповые иски имеют достаточно широкое распространение (благодаря особенностям данной правовой семьи). В англо-саксонской правовой системе решения суда имеют правообразующее значение и групповые иски основаны на идее присоединения к уже имеющемуся решению суда по конкретному делу.

Примером такой правовой системы может являться правовая система США. Институт групповых исков имеет важное значение в данной правовой системе [1]. Некоторые ученые считают, что институт групповых исков является центральным звеном в американской системе «тотальной юстиции», не только судебным, но и политическим и экономическим инструментом в защите нарушенных прав [2]. После принятия правил Федерального судопроизводства в 1938 г. частный групповой иск получил наиболее широкое распространение. В современный период американское законодательство устанавливает ряд ситуаций, в которых один или несколько членов группы могут выступать представителем соответствующей стороны в суде. Среди таких случаев выделяют ситуации, когда:

1) группа является настолько многочисленной, что участие в разбирательстве всех членов затруднительно;

2) вопросы права и факта являются общими для всей группы;

3) требования или возражения являются типичными для всех членов группы;

4) представители сторон могут справедливо и адекватно защитить интересы группы [3].

Американская модель групповых исков часто применяется при авариях транспортных средств (самолётов и поездов), нарушениях на рынке ценных бумаг, загрязнениях

окружающей среды, использовании вредных материалов при строительстве и т.д. Несмотря на широкое применение групповых исков в США, данный правовой институт стал объектом дискуссий и подвергался изменениям. Например, в 2005 г. использование групповых исков было ограничено в аспекте количества истцов и суммы определённой иском. Так федеральные суды получили полномочия на рассмотрение споров по тем групповым искам, сумма которых превышает 5 млн. долларов США, а группа составляет не менее 100 человек. [4] Институт групповых исков применяется и в других странах с правовыми системами, относящимися к англо-саксонской правовой семье.

В странах романо-германской правовой семьи (то есть стран с континентальной правовой системой) наметилась явная тенденция сближения и взаимного обогащения с правовыми системами стран, принадлежащими к англо-саксонской правовой семье. Данный аспект подчеркивают явные попытки учёных-юристов и законодателей различных европейских стран приспособить правовой институт групповых исков к существующей в них системе гражданского судопроизводства. Изначально, в странах континентального права институт групповых исков не признавался. По мнению многих учёных конца XX века, для эффективной защиты субъективных прав группы лиц достаточно института соучастия. Данный правовой институт присутствует и в белорусской правовой системе. Он регламентирован статьёй 62 «Процессуальное соучастие» Гражданского процессуального кодекса Республики Беларусь. Данная статья предусматривает предъявление иска совместно несколькими истцами или к нескольким ответчикам, если: 1) предметом спора являются общие для них права или обязанности; 2) их права и обязанности имеют одно фактическое и правовое основание; 3) предметом спора являются однородные права и обязанности, имеющие одинаковые фактические и правовые основания [6].

Однако важным аспектом данных способов защиты субъективных прав группы лиц является то, что исковые требования одних, наиболее активных участников охранительного правоотношения, могут быть удовлетворены, а других участников, не обратившихся в суд, даже не рассмотрены (так как обязанности по поиску иных лиц, которые могли бы представлять соответствующую сторону спора в суде, и донесению информации до них накладываются на самого истца). Причиной этому служит то, что не являются редкими ситуации, в которых финансово-временные затраты на защиту субъективного права преобладают над возможной выгодой, которая будет получена по окончанию процесса. В данных ситуациях весьма эффективным было бы использование правового института «групповых исков» как способа защиты субъективных прав.

Полагаем, что в вопросе интеграции правового института групповых исков в правовую систему Республики Беларусь стоило бы обратить внимание на примеры иностранных государств с их моделями групповых исков (с учётом того, что белорусская правовая система относиться к романо-германской правовой семье).

Вероятно, негативным примером такого процесса могут послужить опыт законодателя Литвы, который принял решение о введении англо-саксонской модели группового иска, включив соответствующие правовые нормы в ГПК Литвы. Однако практика их применения показала недостаточную их согласованность с процессуальной системой в целом, относящейся к романо-германской правовой семье. Многие вопросы являются нерешенными. В частности, непонятно, кто может выступить инициатором группового иска, какой порядок рассмотрения дела должен быть, если имеются разногласия между членами группы и т.д. [7] Причиной этому послужило кардинальное различие правовых систем англо-саксонской и романо-германской правовых семей, а именно: в странах, принадлежащих к англо-саксонской правовой семье, судебный прецедент является источником права, а, значит, судебное решение может иметь нормотворческий характер. Судебные решения в странах, чьи правовые системы принадлежат к романо-германской правовой семье, таким свойством не обладают. Именно поэтому модель группового иска с «присоединением» к уже имеющемуся судебному решению фактически нереализуема в странах континентального права.

На наш взгляд, примером эффективной реализации правового института групповых исков (в условиях, диктуемых континентальной системой права) будет являться нормы касающиеся защиты субъективных прав неопределённого круга лиц в законодательстве Российской Федерации. Из трех типов групповых исков в России в полной степени действуют публичные и организационные. Традиционно для стран романо-германской правовой семьи российский законодатель до недавнего времени не признавал институт частных групповых исков. В июле 2009 г. был принят закон № 205-ФЗ, согласно которому в АПК РФ был установлен специальный порядок рассмотрения дел о защите прав и законных интересов группы лиц. Данный закон, по сути, внедрил в российский арбитражный процесс институт частных групповых исков. АПК РФ предусмотрел специальный порядок рассмотрения дел о защите прав и законных интересов группы лиц. Правом на обращение в арбитражный суд с частным групповым иском обладает любое юридическое или физическое лицо, являющееся участником правоотношения, из которого возникли спор или требование. Требование должно касаться не только личных, но и прав и законных интересов других лиц, являющихся участниками этого же правоотношения, а также должно быть поддержано не менее чем пятью лицами. Только при соблюдении данных двух условий дело рассматривается в соответствии со специальными правилами АПК РФ, касающимися защиты прав и законных интересов группы лиц. В то же время российский аналог частного группового иска имеет значительную специфику по сравнению с англо-саксонской моделью. Особенностью понимания правового института групповых исков в Российской Федерации является то, что «присоединение» к исковым требования в адрес ответчика происходит не после вынесения судом решения по тому или иному спору, а в момент подготовки и в процессе досудебного разбирательства.

Таким образом, для эффективного развития законодательства, в том числе белорусского законодательства, в сфере защиты субъективных прав неопределённого круга лиц (принимая во внимание вышеупомянутые условия, диктуемые континентальной системой права) частичная преемственность опыта Российской Федерации и ряда стран Запада (чьи правовые системы принадлежат к англо-саксонской правовой семье) привела бы к удовлетворительному результату и скорейшему созданию законодателем новых норм, которые составят правовой институт групповых исков. Наличие данного института в правовой системе государства может положительно сказаться на эффективности гражданского судопроизводства в целом.

Литература

1. Hazard G.C., Tarruffo M. American Civil Procedure. An Introduction. New Haven, 1993. P. 160.
2.Friedman L.M. American Law in the 20th Century. New Haven and London. 2002. P. 256.
3.Federal Civil Judicial Procedure and Rules. 2004 Revised Edition. St. Paul. 2004. P. 121–122.
4.Spencer B.A. Civil Procedure. A contemporary approach. St. Paul. 2007. P. 565.
5. Научно-практический комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Республики Беларусь / под общ. ред. Т.А. Беловой, И.Н. Колядко, И.А. Мироничeнко. – Минск, 2005. – С. 143.
6.Малешин Д.Я. Российская модель группового иска / Д.Я. Малешин. https://elibrary.ru/item.asp?id=13102845. – Дата доступа: 25.01.2021.
7.Mikelenas V. Protection of Public and Collective Interests in the Lithuanian Civil Procedure // Zeitschrift fur Zivilprozess International. 2005. No. 10. P. 273–274.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ

Колупаева А.С. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере науки в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого уровня развития торговой деятельности для дальнейшего поступательного развития экономики России.

Ключевые слова: наука, законодательство, административное регулирование в сфере науки.

Торговля в любом виде имеет большое значение для любого региона, отдельной страны и мира в целом. В нашем государстве система правового регулирования в этой сфере подверглась большим изменениям по сравнению с концом прошлого столетия. В процессе экономических реформ и нововведений произошли существенные перемены в основных принципах организации и функционирования отрасли «торговля», в ее структуре.

Актуальность темы обусловлена тем, что современные условия торговой деятельности требуют установления соответствующего правового регулирования, соблюдения законов участниками купле-продажи, знания основных прав и обязанностей в этой сфере.

Правовое регулирование отношений в области торговой деятельности осуществляется ГК РФ, Законом о защите прав потребителей, а также законодательными актами субъектов РФ. Отношения, связанные с организацией розничных рынков, осуществлением деятельности по продаже товаров на розничных рынках, регулируются Федеральным законом от 30.12.2006 № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации». Кроме того, в рамках собственных полномочий органы местного самоуправления также вправе издавать правовые акты по вопросам, связанным с созданием условий для обеспечения жителей муниципального образования услугами торговли.

Вместе с тем базовым законодательным актом, который определяет принципы государственного регулирования торговой деятельности в нашей стране, выступает Федеральный закон от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации».

Более 30 лет розничная торговля играет существенную роль в экономике. До этого изучению особенностей развития ритейла не уделялось должного внимания. Но, несмотря на это, розничная торговля стала самой быстроразвивающейся отраслей экономики РФ. Опыт деятельности розничной торговли довольно богатый [3,4,7,5].

До сих пор эксперты считают, что розничная торговля находится на начальных стадиях своего развития, хотя доля розницы в общем товарообороте составляет порядка 20%. Крупные торговые сети, новые форматы магазинов (дискаунтеры, магазин «у дома» и др.) постепенно вытесняют продовольственные рынки и обычные магазины. Это говорит о том, что в ближайшие лет десять уровень концентрации розницы будет соответствовать развитым странам [1].

В развитии российской розницы отмечаются новые тенденции. Огромный потенциал роста у Интернет-торговли, которая набирает обороты каждый год. Появляются новые форматы магазинов, которые привлекают посетителей и покупателей.

Оборот розничной торговли в РФ в 2020 году снизился на 4,1% по сравнению с 2019 годом и составил 33,555 трлн рублей, говорится в материалах Росстата.

Розничный товарооборот продовольственных товаров упал на 2,6% - до 16,403 трлн рублей, непродовольственных товаров - на 5,2%, до 17,151 трлн рублей.

В декабре 2020 года оборот розничной торговли составил 3,547 трлн рублей, что на 3,6% меньше, чем годом ранее.

В 2020 году оборот розничной торговли на 95,3% формировался торгующими организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка; доля розничных рынков и ярмарок составила 4,7% (в 2019 году - 94,7% и 5,3% соответственно).

«Ограничительные меры, введенные в 2020 году в связи с распространением коронавирусной инфекции, ожидаемо привели к спаду во всех отраслях экономики. Розничная торговля не стала исключением», - отмечают в Ассоциации компаний розничной торговли (АКОРТ) [6].

С развитием торговли и её роли в экономике страны растёт и важность регулирования данной сфере в правовом аспекте.

Законодательная база, регламентирующая отношения, связанные с торговлей, достаточно разнообразна, ведь торговля охватывает широкий круг правовых отношений. Торговлю нельзя отделить от таких сфер хозяйствования, как налогообложение, таможенный контроль, защита прав потребителей, получение различных разрешений, аренда и другие операции с недвижимостью, реклама и т.д. [8]. Большую часть документов, регулирующих торговую деятельность, составляют распоряжения, приказы, письма различных органов исполнительной власти.

В государственном регулировании торговли наиболее важным вопросом представляется регламентация, свод правил и ограничений осуществления торговой деятельности, что является необходимым условием ее благоустройства.

Разработка системы правил экономического поведения для всех участников процесса необходимо для предоставления субъектам торговли самостоятельности в предпринимательской деятельности.

Совершенствование механизма государственного регулирования торговли на уровне отдельных субъектов предполагает преобразование структур управления, основанное на четком разграничении функций государственного регулирования торговли и непосредственного оперативно-хозяйственного управления, предполагает развитие самостоятельного хозяйствования и самоуправления предприятий различных форм собственности [2].

Литература

1. Жукова Ю.С. Особенности организации бизнес-планирования в сфере торговли и общественного питания: монография /Ю.С. Жукова, О.В. Лежнина, А.Ю. Маринина. – Киров: Аверс, 2019. – 96 с.

2. Коломиец О.В. Государственное регулирование торговой деятельности /О.В. Коломиец, М.Ю. Осипов //Наука России: цели и задачи: сборник научных трудов по материалам XXI международной научной конференции. – Екатеринбург, 2020. – С. 21-25

3. Ларинина Т.И. Роль потребительской кооперации в развитии продовольственного рынка региона /Т.И.Ларинина, Т.Б. Шиврина //Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2008. - №8.- С. 74-77.

4. Маринина А.Ю. Современное состояние и перспективы развития розничной торговли в России //Актуальные вопросы экономической науки: Материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. – С. 158-160.

5. Мильчик И.В. Оценка затрат торгового предприятия: экономико-статистический подход /И.В. Мильчик // Дневник науки. – 2017 – №11. – С. 26. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=30728442

6. Оборот розничной торговли в России в 2020 году упал на 4,1% - https://tass.ru/ekonomika/10572773.

7. Санович М.А. Маркетинговое исследование рынка оптово-розничной торговли канцелярскими товарами Кировской области /М.А. Санович, И.В. Маракулина //Экономика и предпринимательство. – 2014. - №11-4. – С.433-436.
8. Юридический аспект ритейла // Торговое дело. - 2017. - №1-2. - С. 32-35.

УДК 339.138

ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛЯ КАК ПУТЬ СОХРАНЕНИЯ БИЗНЕСА В ПЕРИОД КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ

Колупаева А.С.- студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г.Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрена интернет-торговля как путь сохранения бизнеса в период коронавирусной инфекции.

Ключевые слова: интернет-торговля, бизнес, коронавирусная инфекция.

Предыдущий год сильно повлиял на все сферы жизни человечества в основном из-за ситуации с коронавирусом. Вирус сильно изменил привычный уклад жизни. Почти все сферы экономики пострадали от всеобщей пандемии. Мировой ВВП в 2020 пережил самое резкое падение с момента окончания Второй Мировой войны, миллионы людей остались без работы или уволены.[4] Большинство обратилось к технологиям для работы и ведения бизнеса, это в какой-то мере дало толчок в этом направлении. Произошло изменение и в сфере интернет торговли, люди перешли на цифровые покупки.

Для примера рассмотрим две страны: США (чья экономика является ведущей в мире, в том числе и в сфере интернет торговли) и Россия (экономика нашей страны находиться на 11 месте).[5]

США – развитая страна, лидер всех экономик, однако ситуация с коронавирусом подрывает её положение такой страной, как Китай (одной из стран, которой удалось на раннем этапе подавить вирус). Но всё же США удалось извлечь выгоду из ситуации пандемии. В связи с коронавирусом было невозможно выйти из дома, чтобы сделать покупки, сходить в кино или на работу, поэтому такие сайты, как Amazon, Netflix и Zoom стали пользоваться большим успехом.[4]

Большую роль сыграли сайты для интернет-покупок. Наибольший всплеск потребительского спроса среди категорий товаров был для предметов домашнего обихода и средства гигиены, а самой быстрорастущей категорией электронной коммерции в марте 2020 года стали одноразовые перчатки, за ними следуют хлебопечки и лекарства от простуды. Также наблюдалось сокращение расходов на такие товары, как дорожное снаряжение и спортивный инвентарь из-за запрета на поездки и других мер сдерживания.

Как и во многих частях мира главным местом, где американские потребители делали свои покупки, стал Amazon. В июне 2020 года гигант электронной розничной торговли зарегистрировал более 5,2 миллиарда посетителей по всему миру, и ему даже пришлось временно ограничить свои поставки товарами первой необходимости в некоторых регионах.

Другие сайты электронной коммерции, которые значительно выросли в мире, включают в себя электронные магазины товаров для здоровья и медицины, а также платформы для мебели и домашнего декора. В целом, COVID-19 способствовал увеличению трафика на розничных платформах по всему миру с января по март 2020 года на шесть процентов , что заставило многих розничных продавцов электронной коммерции в Соединенных Штатах ожидать задержек производства и нехватки запасов в будущем.[3]

Zoom – программа для видеоконференций- стала лидером в области современных средств видеосвязи для предприятия. Загрузки этого приложения выросли в 30раз по сравнению с прошлым годом.[1] Один зал этого приложения стоит 49 долларов в месяц.

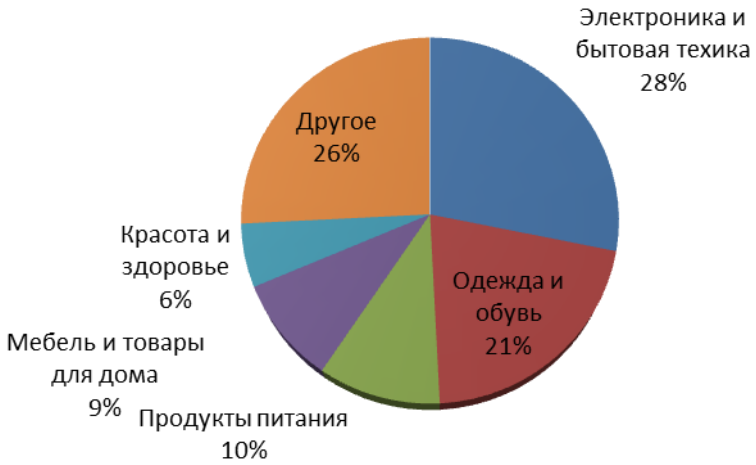
Стоит ли говорить о том, как много заработал производитель этого приложения на своей разработке в период пандемии?

Экономика США во многом зависит и от досуговых услуг. В связи с вирусом данная сфера подорвала свои позиции из-за режима самоизоляции. Однако люди стали обращаться к интернету в поисках развлечений, например, таких, как просмотр фильмов и сериалов. Netflix остается лидером среди потоковых сервисов всего мира, насчитывая более 204 млн. платных подписок. В 2020 году стример добавил в общей сложности 37 миллионов подписчиков и заработал 25 миллиардов долларов годового дохода, что на 24% больше, чем выручка за 2019 год. [2] С данной платформой стали работать многие кинопроизводители, отметив выгоду по сравнению с прокатом в кинотеатре.

Также существует множество приложений, разработанных в США, которые приносят своему государству многомиллионную выручку, несмотря на коронавирусную инфекцию. Но как происходит дела в Россию, страну, ещё развивающуюся по меркам всех государств.

По данным Росстата, российская экономика в 2020 сократилась на 3,1%, что стало максимумом за 11 лет. Но данный спад был куда меньше, чем в других странах. Пандемия привела к дефициту бюджетов почти у 70% российских регионов[6]. Множество бизнесов обанкротилось, но те, кто перешёл в онлайн-режим, наоборот, смогли сохранить и даже увеличить свою выручку.

В 2020 году россияне потратили 3,22 трлн рублей на онлайн-покупки товаров, что в 1,6 раза больше, чем годом ранее. Чаще всего россияне в 2020 году покупали через интернет товары следующих категорий:



Доля локального рынка интернет-торговля в 2020 году увеличилась до 86%, на трансграничный сегмент пришлось лишь 14% (в 2019 году было 71% и 29% соответственно) (По данным АКИТ)

Онлайн-экспорт товаров из России увеличился на 42%. Через eBay россияне в основном продают одежду и обувь(40%), коллекционные товары(10%), предметы для дома и интерьера(9%), автозапчасти(10%) и парфюмерию(6%). На сегодняшний момент самой крупной площадкой для экспорта товаров за границу является Wildberries с оборотом более 320 млн. долларов[8].

Самыми популярными торговыми сервисами в России остаются Яндекс.Маркет, Avito, Tiu.ru, RegMarket.ru, BLIZKO, «Пульс цен», Satom.ru, «Юла» [7], сайты, где россияне могут не только приобрести товары, но и перепродать старые вещи. Большинство предприятий стало работать с данными сайтами для сохранения своего бизнеса и дальнейшего развития, ведь эти сервисы посещает многомиллионная аудитория со всей страны, а порой и за её пределами. Следует отметить, что если ранее для многих видов сделок требовался бумажный договор с подписью клиента, то интернет-коммерция упростила этот обязательный компонент сделки. Для заключения электронных договоров

зачастую требуется лишь подтверждение решения с помощью электронной почты или СМС, а иногда достаточным является выбор на сенсорной панели пункта меню «да» [9, 10].

В заключении можно сказать, что пандемия очень сильно повлияла на все страны мира, развитые и развивающиеся. Каждая страна по-своему боролась и продолжает бороться с данной ситуацией и старается сохранить свою позицию в мировом рейтинге. В этой статье приведены 2 примера государств, которые нашли выход из трудного положения путём развития онлайн-торговли.

Литература

1. Dain Evans How Zoom became so popular during social distancing //PUBLISHED SAT, APR 4 20209:01 AM EDT(UPDATED SAT, APR 4 202012:26 PM EDT) - URL:https://www.cnbc.com/2020/04/03/how-zoom-rose-to-the-top-during-the-coronavirus-pandemic.html

2. Geoff Weiss Netflix Soars Past 200 Million Subscribers, Clocked $25 Billion In Revenues Last Year //2021, January. - URL:https://www-tubefilter-com.cdn.ampproject.org/v/s/www.tubefilter.com/2021/01/19/netflix-soars-past-200-million-subscribers/amp/?amp_js_v=a6&amp_gsa=1&usqp=mq331AQHKAFQArABIA%3D%3D#aoh=16145103726435&referrer=https%3A%2F%2Fwww.google.com&amp_tf=%D0%A1%20%D1%81%D0%B0%D0%B9%D1%82%D0%B0%20%251%24s&ampshare=https%3A%2F%2Fwww.tubefilter.com%2F2021%2F01%2F19%2Fnetflix-soars-past-200-million-subscribers%2F

3. Statista Research Department Coronavirus: impact on e-commerce in the U.S. – Statistics & Facts // 2020.Nov 16. – URL: https://www.statista.com/topics/6321/coronavirus-covid-19-impact-on-e-commerce-in-the us/#:~:text=Overall%2C%20COVID%2D19%20contributed%20to,inventory%20shortages%20in%20the%20future

4.Steve Schifferes World economy in 2021: here’s who will win and who will lose»//City, University of London. 2021.January 5, 12.58pm GMT (Updated January 6, 2021 4.38pm GMT). URL: https://theconversation.com/world-economy-in-2021-heres-who-will-win-and-who-will-lose-152631

5. Worldometr, «GDP by Country»-URL: https://www.worldometers.info/gdp/gdp-by-country/

6.Анисимова Н. Bloomberg оценил успехи российской экономики на фоне пандемии //RBC,Экономика , 03 фев, 05:21 - URL: https://www.rbc.ru/economics/03/02/2021/601a045f9a79475e3e4b565e

7. Иванова Д. Самые популярные торговые интернет-площадки //Directline.2020.3 сентября. URL: https://www.directline.pro/blog/torgovye-internet-ploshchadki/

8.Королёв Н. Онлайн вывозит // Газета «Коммерсантъ» №233 от 18.12.2020.стр.7

9. Коулибали Л.П., Козлова Е.А. Защита прав потребителей и юридическое признание электронных доказательств в современном мире (на примере России и республики Кот-Д’ Ивуар) // Труд и социальные отношения. - 2020. - № 4. - С. 159-168.

10. Козлова Е.А., Гремицкая М.В., Владимирова Е.Н., Снигирева Е.А., Казакова М.Э., Батухтина Е.В., Бороздина О.Н. Перспективы дистанционного обучения для формирования профессиональной иноязычной коммуникативной компетенции // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета. - Киров, 2020. - С. 483-487.

УДК 338.439

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Копылова О.А. – студентка 4 курса факультета экономики и финансов
Научный руководитель – Логинов Д.М., д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО ВятГУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы продовольственной безопасности государства.

Ключевые слова: государство, продовольственная безопасность.

Проблема продовольственного обеспечения населения еще с древнейших времен трактовалась как важнейшая в любой социальной структуре. В эпоху развития общинного хозяйства натурального типа продовольственная безопасность представляла собой способность государства защитить население от неблагоприятных последствий неурожая, а также обеспечить равномерное распределение факторов производства между различными слоями населения.

Дальнейшее формирование понятия продовольственной безопасности приходится на конец XVIII века, когда французский философ М. Кондорсе и английский учёный Т. Мальтус выдвинули идею, которая в последствии стала основой современного экономического анализа. Смысл идеи заключался в том, что биологические потребности человека в продовольствии превышают продовольственные возможности, которые имеются в природе. Следовательно элементарное увеличение численности населения становится угрозой для существования людей. В связи с этим было предложено в качестве оценки продовольственной безопасности использовать показатель, характеризующий соотношение между производством и потреблением на душу населения.

В 1943 году в штате Вирджиния состоялась конференция, посвящённая вопросам продовольствия и сельского хозяйства, на которой были официально заложены основы для комплексного подхода к определению продовольственной безопасности. В ходе работы данной конференции было сформулировано такое понятие как «свобода от нужды». Она представляла собой, во-первых, наличие у населения устойчивого и постоянного доступа к продуктам питания, во-вторых, достаточность продовольствия в количественном отношении, в-третьих, необходимую его питательность. Не осталась без внимания и проблема нищеты, как основная составляющая нужды и голода. Также участники конференции отметили, что проблема доступности продовольствия подлежит обсуждению на мировом уровне [1].

Впервые вопросы обеспечения населения продовольствием освещаются на международном уровне в принятой 10 декабря 1948 года Всеобщей декларации прав человека. Согласно пункту 1 статьи 25 данного документа каждый человек имеет право на такой жизненный уровень, включая пищу, который необходим для поддержания здоровья и благосостояния его самого и его семьи. В рамках данного подхода национальная экономика рассматривается как источник обеспечения продовольственной безопасности государства, то есть его способности обеспечивать своих граждан необходимыми ресурсами для их существования несмотря на влияние каких-либо внешних факторов.

В 1970-х годах формируется новый подход к понятию продовольственной безопасности. Данное понятие стало включать в себя не только биологические, но и экономические факторы, в частности, внешнеторговые аспекты. Вводится понятие «продовольственная независимость», которая и в настоящее время неразрывно связана с термином «продовольственная безопасность». В рамках данного подхода были выделены основные критерии продовольственной защищенности государства, к которым относят:

1) физиологические, то есть потребность людей в достаточном объёме энергии, приобретаемой посредством потребления продуктов питания;

2) экономические, которые представляют собой способность населения страны приобретать необходимое продовольствие исходя из его платежеспособности.

Мировое сообщество пришло к выводу, что в случае продовольственного кризиса в одном регионе планеты он быстро распространяется на другие, как это случилось во время значимых колебаний в мировом производстве злаков в 70 годах XX века. Резкое повышение цен на продовольствие, обусловленное нехваткой продуктов питания и сокращением мировых запасов зерна, актуализировало поиск решения проблемы голода и нужды в мире. Все это послужило предпосылками для проведения в ноябре 1974 г. в Риме Всемирной продовольственной конференции. В рамках данной конференции впервые официально было сформулировано понятие «продовольственная безопасность». Данный термин представлял собой следующее значение: «наличие в любое время необходимых мировых продовольственных запасов основных продуктов питания, достаточных для поддержания устойчивого и расширенного потребления, и для компенсации колебания производства и цен». Также необходимо отметить, что Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН разработала и стала применять на практике индикаторы продовольственной безопасности на мировом уровне. Некоторые из индикаторов используются и в настоящее время [5].

Следующий этап развития понятия «продовольственная безопасность» приходится на 1990-е года. Продовольственная защищенность населения рассматривается как элемент взаимосвязи национального и мирового развития хозяйства. В 1996 г. в рамках Римской декларации по всемирной продовольственной безопасности было введено новое определение продовольственной безопасности: «Продовольственная безопасность имеет место только в том случае, когда у всех людей есть физический и экономический доступ к безопасной и питательной еде, которая соответствует их диетическим потребностям и предпочтениям для ведения здоровой и активной жизни». Продовольственная безопасность признается значимой частью экономической безопасности каждого государства [3].

Кроме экономической и физической доступности продуктов питания к числу значимых характеристик продовольственной безопасности исследователи относят экономическую самостоятельность и автономность продовольственной системы государства, устойчивость расширенного воспроизводства продовольствия при возможном увеличении численности населения, а также защищенность системы снабжения продуктами питания населения от влияния погодных, сезонных и иных колебаний производства продовольствия и цен [2].

Началом формирования современного подхода к понятию продовольственной безопасности можно считать мировой продовольственный кризис, начавшийся в 2004 году [6]. На данном этапе пришло понимание того, что только с помощью координирования проводимой политики стран и объединения на мировом уровне их усилий возможно решить возникающие проблемы в продовольственной сфере. Международные соглашения и договоры стали оказывать значимое влияние на государственное регулирование в сельскохозяйственном секторе. Такая тенденция может привезти к угрозе зависимости государства от импорта продовольствия [4].

В виду этого в Российской Федерации в 2010 году была впервые утверждена Доктрина продовольственной безопасности РФ. Согласно данному документу под продовольственной безопасностью понимается состояние социально-экономического развития страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина пищевой продукции, которая соответствует обязательным требованиям в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни.

Под физической доступностью следует понимать наличие продуктов питания во всех населенных пунктах страны в объемах и ассортименте, соответствующих рекомендуемым рациональным нормам потребления. Экономическая доступность означает наличие

финансовой возможности у населения приобретать продовольствие должного качества по доступным ценам.

Для полного понимания данной категории следует отметить основные взаимозависимые факторы, обеспечивающие физическую и экономическую доступность. К таким относятся: национальные сельскохозяйственные производства, импортно-экспортная деятельность агропромышленных комплексов, создание государством продовольственных резервов.

Таким образом, продовольственная безопасность представляет собой независимость продовольственной системы от внутренних потрясений в экономике, колебаний мировой продовольственной конъюнктуры, кризисов в агропромышленной сфере, а также от санкций, политического давления и других внешних угроз.

Литература

1. Иноземцев Д. И. Сущность продовольственной безопасности и ее роль в обеспечении национальной безопасности государства / Д.И. Иноземцев// Вестник российской таможенной академии. – 2018.- №2. – С. 119-123.
2. Баскаков С. М Продовольственное обеспечение как экономическая категория: сравнительный анализ российских и зарубежных научных взглядов/ С. М. Баскаков// ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2020. – С. 77-96.
3. Грицунова С.В. Продовольственная безопасность: эволюция понятия/ С. В. Грицунова, Ю. А. Седых// Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). – 2019. - № 2 (66). – С. 166 – 170.
4. Сергеева И. А. Теоретические аспекты обеспечения продовольственной безопасности / И. А. Сергеева, С. В. Тактарова, С. А. Агамагомедова // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – 2019. – № 3 (31). – С. 62–70.
5. Скрынник Е. Продовольственная безопасность – важная составляющая системы национальной безопасности страны / Е. Скрынник// АПК: экономика, управление. – 2018. – С. 3-14.
6. Тихомирова В.А. Продовольственная безопасность: сущность понятия/ В. А. Тихомирова// Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. – 2018. – №6 (84). – С. 123-128.

УДК 349.2 ББК

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ ИНСТРУМЕНТЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Короленко М.С. – студент 4 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Герасимович А.А., канд. ист. наук, заведующий кафедрой
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассмотрена инвестиционная политика и ее инструменты в республике Беларусь

Ключевые слова: инвестиционная политика, инструменты, Республика Беларусь.

Для полного представления сущности государственной инвестиционной политики необходимо определить: задачи и ее конечные цели, целевые показатели, ключевые переменные инвестиционного процесса, механизмы или инструменты государственной инвестиционной политики, которые должны воздействовать на ключевые переменные инвестиционного процесса (рисунок 1.1).

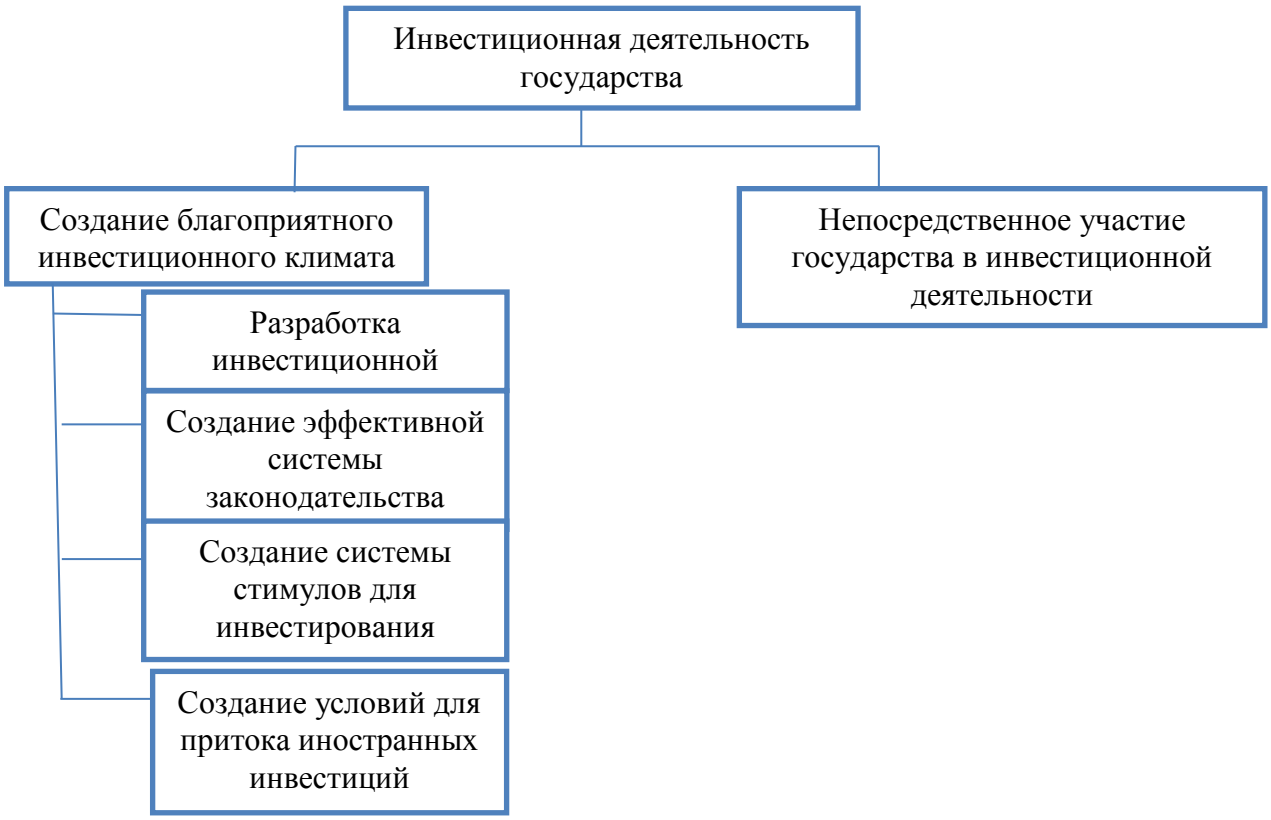


Рисунок 1 – Сущность государственной инвестиционной политики в Республике Беларусь

Инвестиционная политика включает в себя цели. Задачи и механизмы их реализации. Целью инвестиционной политики является реализация стратегического плана экономического и социального развития страны. Также можно сказать, что основными целями инвестиционной политики государства являются мобилизация финансовых ресурсов, необходимых для инвестиционной деятельности, преодоление спада инвестиционной активности, повышение эффективности общественного производства, качества человеческого капитала, повышения конкурентоспособности промышленности путем эффективного использования ресурсов. Что же касается задач, то они зависят от поставленной цели и сложившейся на данный момент экономической ситуации. К ним относятся:

• выбор и поддержка развития отдельных отраслей хозяйства;
• реализация программы по конверсии военно-промышленного комплекса;
• обеспечение конкурентоспособности отечественной продукции;
• поддержка развития малого бизнеса;
• поддержка развития экспортных производств;
• обеспечение сбалансированности в развитии всех отраслей экономики и др.

Цели, задачи и в целом содержание инвестиционной политики могут отличаться на различных уровнях субъекта инвестирования рынка:

- на макроуровне цели инвестиционной политики отражают необходимость решения стратегических задач экономического роста, повышения национальной конкурентоспособности, интеграции страны в мировое хозяйство и т.д.;

- на региональном уровне назначение инвестиционной политики - мобилизация инвестиционных ресурсов, определение направления их использования;

- на уровне предприятия целями инвестиционной политики является выбор и реализация наиболее выгодных путей расширения и обновления активов, формирование программы капиталовложений.

Инструменты инвестиционной политики - это средства, с помощью которых осуществляются инвестиции. К ним относится капитал в денежной форме и различные другие формы его воплощения в виде ценных бумаг, долговых или залоговых обязательств, недвижимой системы взаимозачетов и т.д. Инструменты государственной политики бывают двух видов: операционные и режимные. Отличие операционных инструментов заключается в том, что они количественно варьируются в широких пределах. К операционным переменным государственной инвестиционной политики можно отнести безрисковую норму доходности, процентную ставку по облигациям. К режимным инструментам - большинство институциональных переменных: например, закон о банкротстве. [1, с. 98-100]

Государственная инвестиционная политика реализуется через взаимодействие бюджетной, фискальной, ценовой, социальной, институциональной, инновационной и промышленно-структурной политик.

Инвестиционная политика представляет собой систему мер и управленческий комплекс воздействия на развитие экономики в целом. Она должна включать в себя, как минимум, три структурных блока.

Первый блок представляет собой концептуальное проектирование. Происходит формирование целей, ценностных установок. Устанавливаются проблемы, препятствующие достижению поставленных целей. Следующий этап - выбор концептов решений, идейно-экономическое позиционирование.

Второй блок - перевод концепта решения, который был определен в предыдущем блоке, уже в технологическую формулу. Иными словами формируется уже программа реализации инвестиционной политики: принимаются решения, меры, порядок действий их осуществления.

Третий блок определяет требуемых решениями процедур управления и регулирования нормативно-правовой и распорядительный текст решения. Это пакет инвестиционных проектов, нормативно-правовых и организационно-управленческих актов по реализации инвестиционной политики. [2]

Можно сказать, что государственная инвестиционная политика включает в себя: направления государственных инвестиций и способы привлечения инвестиций.

Литература

1. Гусаков В.Г. Инвестиционный потенциал агропромышленного комплекса Беларуси: состояние и перспективы / В.Г. Гусаков // Белорусский экономический журнал. - 2003. - № 4. - С. 98-109.

2. Об инвестициях: Закон Респ. Беларусь, 12.07.2013 г. № 53-З // Национальный правовой Интернет–портал Республики Беларусь. – Режим доступа: http://www.pravo.by/main. aspx?guid=3871&p2 =2/1984. – Дата доступа: 13.03.2019.

УДК 330.1

ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ. ПРОФЕССИЯ СПЕЦИАЛИСТА ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ЗНАЧИМОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Кропотина Ю.А. – студентка 4 курса факультета экономики и финансов
Научный руководитель - Каранина Е.В. , доктор экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО ВятГУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В настоящее время в условиях мировой торговли, тесного взаимодействия государств сфера безопасного существования населения резко уменьшилась, в результате постоянное и массовое неудовлетворение данной потребности может пагубно повлиять на функционирование социальных процессов в обществе, на его развитие, развитие граждан и государства.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальная экономическая безопасность, стратегия развития страны, угрозы, специалист по экономической безопасности.

Экономическая безопасность - это защищенность национальной экономики от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают ее нормальное функционирование, подрывают достигнутый уровень жизни населения.

К основным принципам обеспечения экономической безопасности можно отнести независимость и стабильность национальной экономики, устойчивые темпы ее роста.

За последнее десятилетие Российская Федерация достаточно глубоко внедрилась в мировую экономику. Это привело к увеличению зависимости России от иностранного рынка. Доля доходов от внешней торговли в федеральном бюджете страны в последние годы составила более 30% от всех налоговых поступлений, а более 40% розничного товарооборота формировалось за счет ввоза благ из-за границы. В 2020 году в стоимостном выражении импорт составил 226,4 млрд. долларов. Это вливание России в мировое хозяйство еще больше увеличивает потребность в защите экономических интересов страны, особенно от внешних угроз.

В настоящее время угрозы экономической безопасности Российской Федерации не снижаются, а продолжают нарастать, это связано с введением экономических санкций стран Европейского союза и США. Все это приводит к необходимости разработки и применению целого комплекса мер для реализации главной стратегической цели государства – перехода общества и экономики России на новый уровень технологического развития.

Данная задача предполагает системное и всестороннее ее решение, которое должно включать в себя разработку и реализацию государственной политики на основе совокупности взаимосвязанных и комплементарных мероприятий, охватывающих ресурсы не только государства и субъектов Российской Федерации, но и частных организаций.

В основу национальной экономической безопасности должны быть заложены цели по достижению новаторского характера экономики, повышению ее эффективности на основе увеличения производительности труда. Государство должно ориентироваться на экономическое развитие, которое обеспечивается всей системой хозяйственных отношений. В основе данной политики должны быть обеспечены технические, организационные и экономические условия функционирования экономики в режиме расширенного производства с учетом ее открытости для мирового сотрудничества с иностранными государствами при сохранении способности оперативного и эффективного реагирования на неблагоприятное внешнее давление и угрозы с целью сведения к минимуму их пагубных последствий.

Разработанная стратегия новаторского развития страны должна опираться на ключевой фактор — человеческий капитал, на наиболее продуктивное применение знаний и умений людей, которые позволят постоянно и непрерывно совершенствовать технологии, улучшать экономические результаты жизни и общества в целом. Данная концепция очень популярна за границей и на протяжении более чем полувека является фундаментом формирования и проведения экономической политики ведущих стран мира, а именно США, Германии, Франции, Великобритании, Японии и Китая. Россия же только недавно начала приближается к возможности воплощения этой стратегии в жизнь. Безусловно, без практического применения ее идей невозможно будет добиться ни прогрессивного развития, ни экономического роста, ни обеспечения экономической безопасности страны.

Для этого необходимо не только увеличение финансирования основных и практических исследований по приоритетным отраслям развития науки и техники, но также и повышение эффективности использования всех видов человеческих ресурсов.

С точки зрения экономической безопасности нужно стремиться к расширению ассортимента рынков сбыта отечественных товаров, источников ввозимого сырья и промышленной продукции, поддерживать экономические отношения с довольно широким кругом иностранных государств. Учитывая глобальный характер интеграционных процессов

в мире, нужно сотрудничать не только со странами Европейского союза, но и с другими объединенными группировками, особенно в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В 2020 году экспорт России составил 324 млрд. долларов. За последний год внешнеторговый оборот России со странами дальнего зарубежья составил 85% от всего объема торговли. При этом доля Европейского союза уменьшилась с 44,8% до 42,8% в пользу стран АТЭС, а Китая – с 28,1% до 30%.

Другой, не менее опасной, угрозой экономической безопасности РФ является длительная и непрерывная инфляция, проявляющаяся в повышении цен на ежедневно потребляемые товары, транспортные средства, различное топливо, коммунальные услуги и другие. Так, например, в 2005 году инфляция составила 10,9%, но в настоящее время она снизилась до 4,9 %. Что, безусловно, очень хорошо для страны, но все же даже данный уровень инфляции может привести к неравенствам доходов населения, снижению покупательной способности доходов льготных слоев населения. Также это может привести к падению курса национальной валюты, а, следовательно, к финансовому кризису. Это негативно отразится на экономике страны. Но инфляции нельзя избежать в полной мере, можно быть готовым к ней.

Не менее опасным для экономической безопасности России является состояние ее финансовой системы. На сегодняшний день совокупный объем ее ресурсов очень мал – около годового объема ВВП страны, в то время как в Великобритании он составляем около семи годовых ВВП, в Германии, Франции, Японии – около шести годовых ВВП. Это означает, что Россия имеет низкую ресурсообеспеченность. Такая нехватка ресурсов может привести к привлечению их из-за границы, что сделает страну импортно-зависимой от иностранных государств.

Чтобы в полной мере обеспечить экономическую безопасность страны необходимо придерживаться концепции национальной безопасности России, ведь она является одним из ее видов. То есть, чтобы защитить экономику государства от внешних и внутренних угроз необходимо также обеспечить политическую, социальную, информационную, экологическую и общественную безопасность страны. Ведь это всё взаимосвязанные и взаимодействующие элементы одного целого. Если рухнет один, то за ним последуют и другие.

Защита экономических интересов, прав и свобод граждан гарантируется всеми институтами общества и государства. Главную роль в этой деятельности играет Совет безопасности Российской Федерации. Но также для обеспечения экономической безопасности современной России, ей необходимы специалисты в этой сфере. Что же это за профессия специалиста по экономической безопасности?

Данная профессия достаточно молодая. Это связано с тем, что потребность в таком роде деятельности появилась не так давно. Специалист в сфере экономической безопасности выполняет важные функции на предприятии. В его обязанности входят создание экономических разделов при планировании зданий и сооружений, расчет экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность субъектов, выработка различных проектных решений, которые необходимы для ввода здания в использование.

Специалисты в сфере экономической безопасности берут на себя и многую другую работу. В обязанности таких работников входит проведение судебных экономических экспертиз, экономическая экспертиза нормативных актов, разработка рекомендаций в сфере обеспечения экономической безопасности коммерческих предприятий, анализ возможных финансовых потерь.

В настоящее время профессия специалиста по экономической безопасности довольно высоко востребована. Обеспечение экономической безопасности – сложная сфера деятельности. Чтобы стать одним из лучших, нужно будет приложить немало усилий, необходимо иметь определенные качества: аналитический склад ума, умение последовательно мыслить, отличаться повышенной внимательностью и хорошей памятью,

уметь хорошо и грамотно излагать свои мысли, настойчивость и трудолюбие. Осваивать придется большое количество дисциплин.

Выпускники данной специальности могут устроиться на различные сферы предприятия. К наиболее известным и распространённым из них относятся: экономические проекты и экономические расчёты процессов производства, правоохранительная деятельность, контрольно - ревизионная, информационно-аналитическая, экспертно - консультационная сферы, сфера организации производства и управления им, сфера науки и исследований, преподавательская деятельность.

В настоящее время все большее количество вузов предоставляют выпускникам школ возможность обучения на направлении экономической безопасности. И с каждым годом таких специалистов становится все больше и больше. Безусловно, это хорошо влияет на экономическую ситуацию в современной России и помогает предотвратить и устранить огромное количество угроз, влияющих на экономическую безопасность страны.

Потребность в данных специалистах с годами будет только возрастать, так как проблем, связанных с экономической деятельностью государства и внешней торговлей, становится только больше. В скором времени обычные экономисты и бухгалтеры не будут востребованы в той мере, как специалисты по обеспечению экономической безопасности. Данные профессионалы смогут пойти не только в частные организации и на предприятия, но и в государственные органы и структуры. Это обеспечит им стабильную и достойную жизнь.

Таким образом, для обеспечения экономической безопасности России необходимо, во-первых, разработать стратегию новаторского развития экономики страны, во-вторых, создать правовое законодательство и нормативную базу в данной сфере, определяющих в полной мере правила осуществления деятельности всех субъектов экономики и их взаимодействия, в-третьих, ввести жесткий контроль над соблюдением этих требований. Если осуществить этот комплекс мероприятий, то наша страна сможет занять лидирующие позиции в мире по обеспечению национальной экономической безопасности.

Литература

1. Арбатов А.А. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / В.К. Сенчагов, А.А. Арбатов, А.А. Ведев; под ред. В.К. Сенчагова. — М.: БИНОМ. ЛЗ, 2018. — 815 с.
2. Богомолов В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: Учебное пособие / В.А. Богомолов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 279 с.
3. Криворотов В.В. Экономическая безопасность государства и регионов: Учебное пособие для студентов вузов / В.В. Криворотов, А.В. Калина, Н.Д. Эриашвили. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 351 с.

УДК 332.28

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АУКЦИОНОВ НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА АРЕНДЫ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Крышталев Д.С. – студент 3 курса землеустроительного факультета
Научный руководитель – Казакевич Н.А., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассмотрены основные теоретические положения организации и проведения аукционов на право заключения договора аренды земельного участка.

Ключевые слова: аукцион, аренда, земельный участок, договор, сделка, победитель.

Предметом аукциона является право заключения договора аренды земельного участка. Аукционы проводятся областными, Минским городским, городскими, районными, сельскими, поселковыми исполнительными комитетами в соответствии с их компетенцией по изъятию и предоставлению земельных участков или уполномоченными ими государственными организациями [1].

Аукцион является открытым. Участниками аукциона могут быть граждане, индивидуальные предприниматели и юридические лица. Для организации и проведения аукциона решением соответствующего местного исполнительного комитета создается комиссия по организации и проведению аукциона или определяется организация по его проведению. Комиссия вправе принимать решения при условии присутствия на заседании не менее 2/3 ее членов. Решение комиссии принимается открытым голосованием членов комиссии, присутствующих на заседании, простым большинством голосов. В случае равенства голосов председатель комиссии имеет право решающего голоса. Решение комиссии оформляется протоколом, который подписывается членами комиссии, присутствовавшими на заседании, и утверждается председателем комиссии.

Начальная цена предмета аукциона определяется на основании кадастровой стоимости земельного участка, в отношении которого предполагается заключить договор аренды по результатам аукциона, с применением коэффициентов в зависимости от срока его аренды, установленных Советом Министров Республики Беларусь для определения платы за право заключения договоров аренды земельных участков, предоставляемых без проведения аукциона на право заключения договоров аренды земельных участков.

Извещение о проведении аукциона публикуется в печатных средствах массовой информации, не позднее, чем за 30 дней до даты проведения аукциона и должно содержать: сведения о виде и предмете аукциона; дату, время, место и порядок проведения аукциона; место, дату и время начала и окончания приема заявлений и прилагаемых к ним документов; кадастровые номера и адреса земельных участков, в отношении которых предполагается заключить договоры аренды по результатам аукциона, их количество и размеры, целевое назначение, а также назначение земельных участков в соответствии с единой классификацией назначения объектов недвижимого имущества, утвержденной в установленном порядке; сроки аренды земельных участков; характеристику расположенных на земельных участках инженерных коммуникаций и сооружений (при их наличии) и при необходимости по решению комиссии или организации - инженерно-геологических условий; условия инженерного развития инфраструктуры застраиваемой территории; начальную цену предмета аукциона применительно к каждому земельному участку; информацию о затратах на организацию и проведение аукциона, порядке и сроках их возмещения; условия, предусмотренные в решении об изъятии земельного участка для проведения аукциона и предоставлении победителю аукциона либо единственному участнику несостоявшегося аукциона; размер задатка, срок и порядок его внесения, реквизиты платежного документа для перечисления денежных средств и иные условия участия в аукционе; порядок осмотра на местности земельных участков, в отношении которых предполагается заключить договоры аренды по результатам аукциона; адрес и номер контактного телефона комиссии или организации; перечень документов, которые необходимо представить участникам аукциона до его начала; условия проведения аукциона (наличие не менее двух участников).

Местный исполнительный комитет вправе отказаться от проведения аукциона в любое время, но не позднее, чем за 3 дня до назначенной даты его проведения, о чем участники аукциона извещаются комиссией или организацией. При этом сумма задатка (задатков), внесенная участниками аукциона на отдельный счет местного исполнительного комитета, подлежит возврату им в течение 5 рабочих дней со дня отказа местного исполнительного комитета от проведения аукциона. Извещение об отказе от проведения аукциона публикуется в тех же печатных средствах массовой информации, что и извещение о проведении аукциона. Аукцион проводится в месте, день и час, указанные в извещении о проведении аукциона.

Комиссия или организация назначает аукциониста из своего состава или привлекает для проведения аукциона иное лицо на основе договора подряда. Аукцион проводится при наличии двух или более участников аукциона.

Аукцион начинается с объявления аукционистом порядка проведения аукциона, характеристики каждого земельного участка, в отношении которого предполагается

заключить договор аренды по результатам аукциона, цены предмета аукциона и шага аукциона. Первая объявленная цена предмета аукциона определяется в соответствии с шагом аукциона.

Не допускаются начало торгов и продажа предмета аукциона по начальной цене. Если по объявленной аукционистом цене предмета аукциона аукционные номера подняли два участника аукциона и более, аукционист объявляет новую цену предмета аукциона в соответствии с шагом аукциона. Аукцион продолжается до тех пор, пока по новой объявленной аукционистом цене аукционный номер поднимет только один участник аукциона. Аукционист называет аукционный номер этого участника, трижды последнюю цену и объявляет о продаже предмета аукциона, а участника аукциона - победителем аукциона в отношении соответствующего предмета аукциона.

Если два и более участника аукциона согласились с объявленной аукционистом ценой, но ни один из них не согласился со следующей объявленной им ценой, аукционист предлагает участникам аукциона объявить свою цену, которая должна быть выше последней цены, с которой согласились участники аукциона. После объявления участником аукциона своей цены аукционист называет аукционный номер этого участника и предложенную им цену. При этом предложенная участником аукциона цена, равная цене, предложенной другим участником аукциона, не принимается. Участники аукциона объявляют свою цену до тех пор, пока не останется только один участник, предложивший наиболее высокую цену. Аукционист называет аукционный номер этого участника, трижды предложенную им цену и при отсутствии предложений иных участников аукциона объявляет о продаже предмета аукциона, а участника аукциона - победителем аукциона по соответствующему предмету аукциона. Если после предложения аукциониста участникам аукциона объявить свою цену только один из участников объявит свою цену, аукционист называет аукционный номер этого участника, трижды предложенную им цену и при отсутствии предложений иных участников аукциона объявляет о продаже предмета аукциона, а участника аукциона - победителем аукциона по соответствующему предмету аукциона. Если ни один из участников аукциона не предложил свою цену, аукцион в отношении соответствующего предмета аукциона признается нерезультативным.

Если два и более участника аукциона согласились с объявленной аукционистом ценой, но ни один из них не согласился со следующей объявленной им ценой и после предложения аукциониста объявить свою цену, которая должна быть выше последней цены, с которой согласились участники аукциона, ни один из этих участников не предложил свою цену, в результате чего аукцион признан нерезультативным, эти участники уплачивают штраф в соответствии с соглашением. Предмет аукциона снимается с аукциона по решению комиссии или организации до начала проведения аукциона в случае отсутствия участников аукциона либо если на предмет аукциона претендует только один участник аукциона.

По решению комиссии или организации участники аукциона, не выигравшие аукцион в отношении предметов аукциона, на которые они подали заявления, в перерывах между аукционными торгами могут перерегистрироваться на другие предметы аукциона, по которым размер задатка не превышает суммы, внесенной ими в качестве ранее перечисленного задатка. Для перерегистрации участники аукциона представляют заявления, которые подлежат обязательной регистрации комиссией или организацией. Споры, возникшие в ходе проведения аукциона, разрешаются комиссией или организацией.

Результаты аукциона в день проведения аукциона оформляются протоколом, который составляется в двух экземплярах, подписывается членами комиссии и победителем аукциона и утверждается председателем комиссии либо подписывается победителем аукциона и утверждается руководителем организации. Не позднее одного рабочего дня со дня утверждения протокола о результатах аукциона оба его экземпляра направляются в соответствующий местный исполнительный комитет. Победителю аукциона в день проведения аукциона выдается копия протокола о результатах аукциона. В протоколе отражаются место и время проведения аукциона, адрес земельного участка, в отношении

которого должен быть заключен договор аренды по результатам аукциона, его кадастровый номер, площадь, целевое назначение, а также назначение земельного участка в соответствии с единой классификацией назначения объектов недвижимого имущества, утвержденной в установленном порядке, начальная цена и окончательный размер платы за предмет аукциона, победитель аукциона, обязательства сторон по подписанию договора аренды и обязательства победителя аукциона по внесению платы за предмет аукциона, срок аренды, размеры и сроки возмещения затрат на организацию и проведение аукциона, в том числе расходов, связанных с изготовлением и предоставлением участникам аукциона документации, необходимой для его проведения, сведения об условиях, предусмотренных в решении об изъятии земельного участка для проведения аукциона и предоставлении победителю аукциона либо единственному участнику несостоявшегося аукциона, а также другая информация.

Если победитель аукциона в день проведения аукциона не подписал протокол, результаты аукциона в отношении этого победителя аннулируются, о чем комиссией или организацией составляется протокол. При этом внесенный победителем задаток возврату не подлежит. После совершения победителем аукциона необходимых действий, но не позднее 2 рабочих дней, местный исполнительный комитет на основании решения об изъятии земельного участка для проведения аукциона и предоставлении победителю аукциона либо единственному участнику несостоявшегося аукциона и протокола о результатах аукциона заключает с ним договор аренды земельного участка, передает ему выписку из названного решения, а также один экземпляр протокола о результатах аукциона. Второй экземпляр протокола о результатах аукциона приобщается к материалам землеустроительного дела об изъятии земельного участка для проведения аукциона и предоставлении победителю аукциона либо единственному участнику несостоявшегося аукциона.

В случае уклонения одной из сторон от заключения договора аренды земельного участка другая сторона вправе обратиться в суд с требованием о понуждении заключить договор, а также о возмещении убытков, причиненных уклонением от его заключения.

Договор аренды земельного участка и возникновение основанного на нем права аренды подлежат государственной регистрации в территориальной организации по государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним по месту нахождения земельного участка [2].

Литература

1. Кодекс Республики Беларусь о земле от 23 июля 2008 г., № 425-З // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2008. – 2/1522.
2. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 марта 2008 г. N 462 «О некоторых мерах по реализации Указа Президента Республики Беларусь от 27 декабря 2007 года № 667».

УДК 316.45

АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Кузьмичук В.В. – студентка 3 курса факультета бухгалтерского учёта
Научный руководитель – Коробова Н.М., ст. преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассмотрены аспекты социальной защиты населения в России.
Ключевые слова: социальная защита, население, Россия.

Система социальной защиты каждой страны имеет свои характерные особенности в связи с конкретными социально-экономическими условиями. Право на социальное обеспечение закреплено в Конституции Российской Федерации и представляет собой комплекс взаимосвязанных организационных и законодательных мер.

В основном в Российской Федерации социальная защита нетрудоспособных и малообеспеченных групп населения осуществляется по двум основным направлениям - социальное обеспечение и социальная помощь.

Социального обеспечения в России включает в себя следующие виды:

- пенсии (по старости, инвалидности, по случаю потери кормильца, за выслугу лет, социальные):

- пособия (временной нетрудоспособности, беременности и родам, многодетным и одиноким матерям, на детей в малообеспеченных семьях и военнослужащих срочной службы, инвалидов детства и др.);

- содержание и обслуживание престарелых и инвалидов в специальных учреждениях (домах-интернатах);

- профессиональное обучение и трудоустройство инвалидов;

- протезно-ортопедическую помощь;

- врачебно-трудовую экспертизу и реабилитацию инвалидов;

- льготы и преимущества инвалидам.

И хотя всей системе социального обеспечения присущи общие черты, но в то же время каждый вид имеет свои особенности.

Эффективность работы социальной системы во многом зависит от продуманности механизма финансирования. Выплаты по социальному страхованию производятся из страховых фондов, в которых сосредотачиваются собранные в виде налогов средства. А государственные вложения осуществляются за счет ассигнований из бюджетных средств (республиканских и местных бюджетов). В итоге, средства на социальное обеспечение сосредоточиваются, прежде всего, в государственной службе и в фонде социального страхования.

Существующая система социальных служб включает государственную, муниципальную и негосударственную службу. Все социальные службы ориентированы, прежде всего, на обеспечение нуждающихся лиц различными видами социальных услуг.

На 2021 год сформирован бюджет Российской Федерации, в котором указано: на социальную политику — 5,6 трлн. руб., финансовое обеспечение развития пенсионной системы составит 3,5 трлн. руб.

Следует отметить важность следующих четырех принципов:

- принципа приоритета государственных начал в организации социальной службы и гарантировании прав граждан на получение социальных услуг:

- принципа опоры на общественное участие:

- принципа территориальности:

- принципа информированности: означающего право на сбор информации и сведений, необходимых социальным службам для выполнения их функций.

Одной из государственно-правовых форм социальной Защиты является непосредственно государственное обеспечение нетрудоспособных лиц. Основные признаки непосредственного государственного обеспечения — финансирование расходов за счет государственного бюджета и установление категорий обеспечиваемых лиц и уровня их обеспечения в соответствии с приоритетами, определяемыми органами государственной власти.

Непосредственное государственное обеспечение в странах с рыночной экономикой имеет достаточно ограниченные масштабы применения.

Другой организационно-правовой формой социальной защиты является социальное страхование, которое широко используется в абсолютном большинстве стран с рыночной экономикой в отношении многих видов социальной защиты. В его основе лежит понятие социальных рисков и требование их обязательного и добровольного страхования.

Финансирование выплат по социальному страхованию осуществляется за счет страховых взносов работающих граждан и их работодателей, выплачиваемых, как правило, в

равных долях. В финансировании систем социального страхования иногда также участвует государство.

В странах с рыночной экономикой также активно используется такая организационно-правовая форма социальной защиты, как социальная помощь. Она носит адресный характер и предоставляется лицам после проверки их нуждаемости, если они не имеют других источников существования.

Другими организационно-правовыми формами социальной защиты могут быть провиденные фонды — обязательное (принудительное) накопление средств на случай возникновения некоторых обстоятельств. Эти фонды существуют в отдельных странах (Азии и Африки, которые были колониями) и являются общенациональными организациями, предназначенными для осуществления обязательных сбережений всеми работающими гражданами. Фонды преследуют цель обеспечить индивидуальную ответственность каждого работающего за свое благосостояние в будущем. Они представляют собой учреждения типа сберегательного банка. Воспользоваться этими вкладами можно в случае временной нетрудоспособности, при условии прекращения работы, в случае безработицы. Характерной особенностью частных форм социальной защиты является то, что они создаются не в обязательном порядке в силу принятия соответствующего законодательства, а в силу частной инициативы отдельных субъектов отношений в данной среде, которые принимают на себя обязательства по осуществлению социальной защиты ограниченного круга лиц, представляющих для них определенный интерес. Частные формы могут применяться в таких видах социальной защиты, как обеспечение временной нетрудоспособности, медицинской помощи, в пенсионном обеспечении и других.

Бесплатное социальное обслуживание в государственной системе социальных служб в объемах, определенных государственными стандартами социального обслуживания, предоставляется:

1) гражданам, не способным к самообслуживанию в связи с преклонным возрастом, болезнью, инвалидностью, не имеющим родственников, которые могут обеспечить им помощь и уход, - если среднедушевой доход этих граждан ниже прожиточного минимума, установленного для субъекта Российской Федерации, в котором они проживают;

2) гражданам, находящимся в трудной жизненной ситуации в связи с безработицей, стихийными бедствиями, катастрофами, пострадавшим в результате вооруженных и межэтнических конфликтов;

3) несовершеннолетним детям, находящимся в трудной жизненной ситуации.

В учреждениях социального обслуживания клиентам социальной службы предоставляются консультации по вопросам социально-бытового и социально-медицинского обеспечения жизнедеятельности, психолого-педагогической помощи, социально-правовой защиты.

Основные уровни органов социальной работы:

– федеральный уровень;

– регион;

– трудовой коллектив;

– негосударственные (благотворительные) общественные организации.

Таким образом, социальная защита в любом государстве — это комплексная система социально-экономических отношений, предназначенная для оказания разносторонней помощи нетрудоспособным или ограниченно трудоспособным лицам, а также семьям, доходы трудоспособных членов которых не обеспечивают общественно необходимого уровня жизни семьи. Эффективная социальная защита предполагает проведение политики, адекватно реагирующей на социальное самочувствие людей, способной улавливать рост социального недовольства и социальной напряженности, предупреждать возможные конфликты и радикальные формы протеста.

Россия еще по крайней мере десятилетие будет находиться в достаточно сложном положении, когда социальные ожидания населения существенно завышены по сравнению с

экономическими возможностями общества. Отсюда велика опасность острых социальных конфликтов. Поэтому выбор направлений и механизмов реализации социальной политики для России имеет сейчас особо важное значение.

Социальная политика не может рассматриваться как исключительно экономическая проблема. Экономическая же наука в качестве предмета своего исследования в сфере социальной политики сосредотачивается на экономических механизмах её реализации. В условиях рыночной экономики к таковым относятся прежде всего механизмы формирования доходов и поддержание занятости населения.

Как показывает исторический опыт, при осуществлении радикальных экономических преобразовании проблемы социальной политики выходят на первый план, являясь одновременно и стимулом этих преобразований, и фактором, определяющим границы радикализма.

Действительно, с одной стороны, потребность и готовность общества пойти на радикальные экономические преобразования достигает максимума тогда, когда становится очевидной неспособность решить назревшие социальные проблемы в рамках сложившейся экономической ситуации.

С другой, радикальный слом существующих экономических механизмов зачастую опережает становление новых. В результате складывается ситуация, когда старый экономический механизм уже не работает, а новый ещё не создан. Понятно, что такая ситуация в первую очередь негативно отражается на социальных аспектах экономической жизни. Результатом может стать отказ значительной части общества поддержать реформы. Поэтому в период реформ социальные проблемы имеют особое значение, т.к. по их состоянию население судит о самих реформах.

Тем самым становится очевидно, что для нормального функционирования социально ориентированной рыночной экономики России и успешного создания эффективного социально-защитного механизма необходимо незамедлительное принятие и неукоснительное претворение в жизнь нормативно-законодательных актов, направленных на повышение занятости и обеспечение государством социальной поддержки населения.

Литература

1. Трубин В.В. Стратегия реформирования системы социальной защиты населения в Российской Федерации . - М., 2014.
2. Холостова Е.И. Социальная политика: Учебное пособие. - М.: Инфра-М. 2017.
3. Кузьмен О.В. Социальная политика государства: УМК. – Новосибирск, 2012.

УДК 349.3

РАЗМЕР И ПРАВИЛА УПЛАТЫ ВЗНОСОВ В ФОНД СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Кузьмичук В.В. – студентка 3 курса факультета бухгалтерского учёта
Научный руководитель – Коробова Н.М., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье изучены основные аспекты уплаты взносов в фонд социальной защиты населения для предпринимателей.

Ключевые слова: взносы, социальная защита, предприниматели.

Все индивидуальные предприниматели, осуществляющие свою деятельность, обязаны платить страховые взносы в соответствии с законодательством. Обязательные страховые взносы составляют: пенсионное и социальное виды страхования, которые уплачиваются в фонд социальном защиты населения (ФСЗН).

Плательщиками взносов являются все, кроме следующих ИП:

- занимающихся предпринимательством и состоящие в трудовых отношениях одновременно;
- получающие пенсию;
- получающие высшее, средне-специальное и техническое виды образования в дневной форме обучения;
- имеющие право на пособие по уходу за ребенком в возрасте до 3-х лет.

Ранее, также освобождались от обязательной уплаты налогов иностранные граждане и лица без гражданства, зарегистрированные в качестве ИП на территории РБ. Но сейчас в соответствии с Указом Президента от 31.12.2015 №2015, данные лица в обязательном порядке уплачивают взносы на общих основаниях.

Данные категории ИП не уплачивают страховые взносы, но по желанию они могут принимать участие в государственном социальном страховании.

Также, если ИП привлекает работников, то он платит как за себя, так и за работника в обязательном порядке.

В Республике Беларусь существуют следующие виды обязательных взносов:

Пенсионное страхование, которое включает:

- страхование на случай достижения пенсионное возраста;
- страхование по случаю инвалидности;
- страхование по случаю потери кормильца.

Социальное страхование, включающее:

- временная нетрудоспособность;
- беременность и роды;
- уход за ребенком в возрасте до 3-х лет;
- предоставление одного свободного от работы дня в месяц родителю, воспитывающему ребенка-инвалида в возрасте до 18 лет;
- смерть застрахованного или смерть члена семьи.

Также существуют определённые размеры и расчёты взносов в Фонд социальной защиты населения.

Сумма взносов определяется из дохода предпринимателя, полученного за истекший год. При этом сумма таких взносов не должна быть менее, чем сумма размеров минимальной заработной платы (400 рублей), установленной законодательством с учетом индексации.

Обязательные взносы составляют 35% (29%-пенсионное страхование, 6%-социальное) от размера минимальной заработной платы, значит 35%*400 рублей=140 рублей сумма взносов за 1 месяц.

Индивидуальные предприниматели обязаны уплатить взносы в срок, установленный законодательством.

Установлен единый срок уплаты обязательных страховых взносов-не позднее 1 марта года, следующего за отчетным годом. К примеру, до 1 марта 2021 года нужно уплатить взнос за весь 2020 год.

В 2020 году общая сумма взносов при сохранении нынешнего размера минимальной заработной платы составит 1584 р. (132 р. в месяц). Указ № 500 предусматривает также возможность уплачивать взносы в течение всего отчетного года.

Также мы узнали, как платить если деятельность предпринимателя не осуществляется?

Если вы числитесь зарегистрированным в государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, но по каким-то причинам не осуществляете деятельность (например, вы работали в течение 3-х месяцев, а потом временно на 2 месяца вы не осуществляете деятельность из-за экономических проблем или клиентов мало и пользуются услугами очень редко), то все равно вы обязаны перечислять обязательные взносы в Фонд социальной защиты населения за все периоды. То есть хоть даже в течение одного года 2 месяца вы не осуществляли деятельность взнос придется уплатить.

Однако существуют случаи, когда предприниматель за какой-либо период не уплачивает взносов. Обязательные страховые взносы не уплачиваются в фонд социальной защиты населения в случаях, предусмотренных п.20 положения о ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования, а именно, в случаях:

- прохождения срочной или альтернативной службы;
- нахождения в учреждениях уголовно-исполнительной системы;
- нахождения в следственных изоляторов органов государственной безопасности;
- вынесения ИП приговора, связанного с лишением права заниматься предпринимательской деятельностью;
- иных случаях, предусмотренных законодательными актами.

С 01.03.2021 за неуплату (несвоевременную уплату) взносов в бюджет фонда:

1. административная ответственность наступает при неуплате суммы взносов более 20 базовых величин или 580 руб. (до 1 марта – более 10 БВ);

2. в отношении юр. лиц и ИП, уплачивающих взносы за себя, административная ответственность применяться не будет;

3. конкретизирован круг лиц, в отношении которых будет применяться административная ответственность: должностные или иные уполномоченные лица плательщика либо ИП или иные физ. лица, предоставляющие работу гражданам по трудовым и (или) ГПД.

Обобщение изложенного позволяет сделать вывод, что для предотвратить виды взысканий за неуплату взносов, которые перечислены выше возможно лишь при своевременной и правильной уплате взносов в Фонд социальной защиты населения.

Литература

1. Об обязательных страховых взносах в бюджет государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь: Закон Респ. Беларусь, 29 февр.1996, № 138-XIII: в ред. Закона от 14.07.2014 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2021.
2. Положение об уплате обязательных страховых взносов, взносов на профессиональное пенсионное страхование и иных платежей в бюджет государственного внебюджетного фонда социальной защиты населения Республики Беларусь: утв. Указом Президента Респ. Беларусь, 16 янв. 2009 г., № 40 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2021.
3. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях: 21 апреля 2003 г., № 194-З: принят Палатой представителей 17 дек. 2002 г.: одобр. Советом Респ. 2 апр. 2003 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 28.04.2015 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2021.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДОРОЖНОГО ХОЗЯЙСТВА

Куклин Н.С. – магистрант 1 курса экономического факультета
Научный руководитель – Козлова Л.А., канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В данной статье рассказывается о системе управления дорожным хозяйством и предлагаются различные действия по ее совершенствованию и оптимизации.

Ключевые слова: дорожное хозяйство; автомобильные дороги; система управления дорожным хозяйством.

Развитие районов и региона в целом тесно связано с автомобильными дорогами. Не даром существует такое высказывание: «дорога – это «артерии» страны». Близкая связь просматривается во всем, торгово-экономические отношения по большей степени

осуществляются с помощью автомобильных дорог, как внутри региона, страны, так и с соседними странами.

Дорожное хозяйство требует большого количества денежных средств как для содержания, так и для развития новых направлений. Именно по этому стараются оптимизировать, уменьшить затраты, а на освободившееся деньги привести еще большее количество дорог в нормативное состояние.

Дорожное хозяйство – это комплекс который включает в себя автомобильные дороги, организации, занимающиеся содержанием, ремонтом, строительством, проектированием, проведением исследований в данной области, а также обеспечением необходимыми материалами и техникой.

Классификация по значению автомобильных дорог [1]:

- Автомобильные дороги федерального значения.

Находятся в собственности Российской Федерации и финансируются за счёт средств федерального бюджета.

- Автомобильные дороги регионального или межмуниципального значения.

Находятся в собственности субъектов Российской Федерации и финансируются из их бюджетов.

- Дороги местного значения.

Находятся в собственности муниципальных образований и финансируются из их бюджетов (автомобильные дороги поселений, муниципальных районов или городских округов).

- Частные автомобильные дороги.

Находятся в частной собственности и финансируются частным собственником.

Для оптимизации затрат и улучшения качества и увеличения количества дорог содержащихся в нормативном состоянии требуется уделить внимание на систему управления дорожным хозяйством. А уже в дальнейшем на совершенствование технологи ремонта и строительства.

Основные направления, которыми должна обеспечить система государственного и муниципального управления:

- Планирование, развитие автомобильных дорог[3].
- Координация развития отдаленных от регионального центра территорий.
- Улучшение законодательной базы касающейся дорожного хозяйства.
- Контроль безопасности передвижения транспортных средств.
- Контроль за качеством содержания автомобильных дорог.
- Строительный контроль.

Я считаю, что государство должно активно участвовать в развитии и подержании данной отрасли, на данный момент государство постепенно начинает отходить от этого и мы видим, как происходит передача государственных организаций, занимающихся строительством, ремонтом и содержанием автомобильных дорог в частную собственность.

Я бы рекомендовал государству сохранить организации дорожного хозяйства в собственности, а так же оказать всяческую поддержку им различными налоговыми льготами и субсидиями, так как работы по содержанию автомобильных дорог требуют больших финансовых вложений.

В дальнейшем особое внимание нужно уделять совершенствованию методов контролю качества выполненных работ, состоянием автомобильных дорог [2]. Исключить дублирование надзорных органов выполняющие одинаковые функции. Увеличение гарантийных сроков, с целью заинтересованности подрядных организаций в качественном выполнении своих работ, и использовании качественных материалов.

Так же хочется уделить внимание кадрам, потенциал людей с профильным образованием гораздо выше, ключевые посты в организациях должны занимать люди с профильным образованием и с опытом работы в дорожной сфере, это улучшит

оперативность и правильность принятия решений, что благоприятно скажется на безопасности и качестве автомобильных дорог.

Вопрос совершенствования системы управления дорожным хозяйством будет актуален еще продолжительное время, с каждым годом нагрузка на дорожную сеть увеличивается, соответственно государство вынужденно на это реагировать.

Литература

1. Федеральный закон от 08.11.2007 № 257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 25.07.2005. № 30 (ч. II), ст. 3126.

2.Автомобильные дороги. Проблемы проектирования, строительства и ремонта автомобильных дорог. – М., 1988.Автомобильные дороги. Инжиниринг-автодор. Акмала, 1988.

3. Архипова В.Ф. Экономические проблемы прогнозирования развития дорожного строительства в Нечерноземной зоне России: автореферат на соискание ученой степени доктора экономических наук. - М.: ВлГУ,1998.-36 с.

УДК 342.31

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СУВЕРЕНИТЕТ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ: СУЩНОСТЬ, ФОРМЫ И ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Лешуков Д.В. – студент 2 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Бранцевич Е.П., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Автор исследует сущность, формы и проблемы обеспечения государственного суверенитета.

Ключевые слова: государственный суверенитет, независимость, государство.

Споры, связанные с государственным суверенитетом, существуют и ведутся уже не одно десятилетие. Причина растущего интереса к суверенитету – усиление его значения в современном мире как правового, так и политического явления.

Формирование государственного суверенитета характерно для государств Древнего Рима, но его теоретические разработки начинаются только в средние века. Начало формированию правовой доктрины суверенитета положило появление сил, способных соперничать с государственной властью (церковь, крупные феодалы), и необходимость обоснования относительно более высокого положения последних по отношению в другим властям внутри государства.

Французский философ Жан Боден первым ввел термин «суверенитет» в политический и правовой оборот. Он был первым, кто сформулировал ставшее классическим понятие суверенитета: «Суверенитет – это постоянная и абсолютная власть государства. Абсолютная власть над гражданами и подданными, не связанная никакими законами».

Другой английский философ, как Томас Гоббс, считал, что: 1.суверенитет отчуждается от граждан и передается государству; 2. актом общественного договора люди отказываются от преследования личных целей и соглашаются подчиняться некоторому верховному правителю; 3. суверенное государство в лице монарха или группы лиц издает законы, следит за их соблюдением и грозит неизбежным наказанием в случае несоблюдения. Таким образом, граждане являются объектами власти, но не ее субъектами.

На основе анализа всех предложенных в научной литературе определений государственный суверенитет можно определить, как формальную правовую категорию, которая сформировалась одновременно с государством и является целостным, необходимым,

качественным, конституционным и правовым свойством государства быть верховным в государственных границах и независимым на международной арене.

В настоящее время идет обсуждение вопроса, касающегося ограничения государственного суверенитета и его связи с правом нации на самоопределение. Но можно ли вообще ограничить суверенитет? В конце концов, суть суверенитета не зависит от внешних факторов. Если суверенитет превращается в ограниченный, то использовать суверенитет вообще не имеет смысла.

Принцип невмешательства во внутренние дела государств на протяжении XIX - XX веков неизменно выступал в качестве основополагающего принципа отношений между государствами. В последнее время смысл самого понятия суверенитета постепенно меняется. Конец XX - начало XXI веков ознаменовались бурным развитием глобализационных процессов и многочисленным международным сотрудничеством.

Эта проблема приобретает особую актуальность, так как связана с допуском иностранных инвестиций на территорию современного государства. Если исходить из традиционного понимания суверенитета, то широкий приток иностранного капитала в экономику государства объективно, в той или иной степени подрывает экономический суверенитет страны. Иностранный капитал в виде прямых или портфельных вложений может исчезнуть из страны так же быстро, как и появился, так как он является определенной угрозой для национальной экономики. В основном это свободный, несвязанный капитал. Этот методологический посыл очень важен для нас при изучении проблем регулирования иностранных инвестиций.

Иными факторами, влияющими на понятие суверенитета, являются:

1. Усиление роли надгосударственных и неправительственных организаций на международной арене. Сегодня появились новые организационные формы, которые ранее не имели практической позиции и сильно повлияли на их суверенные права. Международные медиа-холдинги, региональные организации, транснациональные компании, военизированные структуры и другие. В связи с этим они приобретают реальные ресурсы, которые уже не просто экономическая мощь, а потенциал, сравнимый с мощью суверенного государства [4].

2. Прозрачность государственных границ. В стирании границ и заключается суть глобализации. Первоначально это имело место только в экономической сфере, а теперь распространено и в социальной, и в военной, и в политической, и в других сферах. Прозрачность межгосударственных границ существенно «перевернула» прежние представления о безопасности, о конфликтах и способах их разрешения, о соотношении внешней и внутренней политики, о дипломатии и других базовых постулатах, касающихся классических международных отношений. Оно стерло раннее существовавшие различия между внешней и внутренней политикой. Но в связи с этим происходит не только интеграция государств, но и наоборот, внутригосударственные регионы хотят действовать автономно, обособленно. Тем самым они стремятся влиять как на внутренние, так и на внешние политические процессы [2].

3. Заметное увеличение в объеме и интенсивности международных потоков капитала, информации, услуг. Со временем отдельным государствам становится все сложнее держать под контролем и регулировать внутриполитическую ситуацию, складывающуюся стране. Некоторые государства в определенной степени теряют суверенитет над национальной экономикой. Это обусловлено конъюнктурой мирового рынка. Информационные потоки становятся все более неконтролируемыми, идет так называемая информационная война. Национальные и международные неправительственные политические, религиозные и другие организации оказывают значительное влияние на общественное мнение и формируют политическое сознание. Они даже имеют право на участие в деятельности ООН.

4. Тенденция государства, связанная с утратой монополии на защиту своего суверенитета. Бытуют мнения о принудительном ограничении суверенитета, что вызвано вмешательством с применением силы в дела другого государства дабы разрешить его

внутренние конфликты, и «без согласия государства, суверенитет которого ограничен, и без санкции международного сообщества в лице ООН» [1]. Но такая интерпретация в современном мире очень опасна. Так как она позволяет «более сильным» государствам влиять в своих интересах на «более слабые» государства. Это не исключает возможности необоснованного вмешательства, но тем не менее предоставление таких широких полномочий влечет за собой ухудшение мирового порядка.

Зачастую вопрос, связанный с ограничением суверенитета возникает, когда государства вступают в различные межгосударственные образования, международные договоры и соглашения. Однако это явление не полностью ограничивают суверенитет государств, поскольку передача государством части полномочий, принадлежащих своим органам некоторым организациям добровольна и непринудительна. В этом и проявляется верховенство государства. Компетенция наднациональных органов определяется только государствами, которые их создали и вошли в нее. Суверенным государством осуществляется решение вопросов о создании наднационального органа или о вступлении в него, о передаче ему части компетенции. Слежкой за тем, как делегированные полномочия реализовываются, занимаются государства, передавшие часть своих полномочий. Исходя из выше сказанного было бы правильно говорить об ограничении не суверенитета государства, а только его отдельных суверенных полномочий, в основе которых лежит суверенитет.

В начале XXI века в условиях активизации процессов самоопределения народов, направленных на защиту собственного культурно-языкового пространства вопрос о соотношении государственного суверенитета и права нации на самоопределение, стал предметом споров и конфликтов.

В Декларации ООН о принципах международного права от 24.10.1970 г. раскрыт принцип права нации на самоопределение: «В силу принципа равенства и самоопределения народов все нации имеют право свободно определять, без внешнего вмешательства, свой политический статус и осуществлять свое экономическое, социальное и культурное развитие, и каждое государство обязано уважать это право [3].

Принципы права нации на самоопределение и территориальную целостность установлены равными по юридической силе правовыми актами, но это не означает что они противоположны друг другу или исключают друг друга. В противном случае это противоречило бы положениям Венской декларации и Программе действий Всемирной конференции по правам человека от 25 июня 1993 г., согласно которым все права человека признаются универсальными, неделимыми, взаимозависимыми и взаимосвязанными.

Таким образом, несмотря на все попытки ослабить суверенитет, он все еще остается основой конституционного строя большинства государств. В современном мире у государств все больше и больше вопросов, которые раньше находились в его личной юрисдикции, необходимо решать совместно с международным сообществом. Ради международного баланса государства вынуждены отдать часть своих полномочий международным организациям, уступить им свои суверенные права. Но на современном этапе это является неизбежным, и это, вероятно, единственный возможный способ сохранить свой суверенитет, который на протяжении веков был качественной характеристикой любого государства.

Литература

1. Кузнецова Е. С. Суверенитет. Незыблемый и неделимый? Суверенитет государства может быть ограничен, если оно им злоупотребляет // Международная жизнь. - 2004. - № 7-8.
2. Лебедева М. М. Вестфальская модель мира и особенности конфликтов на рубеже XXI века. - М., 1999.
3. Резолюция Генеральной Ассамблеи Организации Объединённых Наций 2625 (XX1) от «24» октября 1970 года («Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединённых Наций») // Сборник «ООН. Резолюции Генеральной Ассамблеи на XXV сессии». – Нью-Йорк, 1970. – С. 151-155.

4. Симонишвили Л. Р. Проблемы понимания «суверенитета государства» в современных условиях // Международное публичное и частное право. - 2014. - № 1.

УДК 342.7

К ВОПРОСУ О СОМАТИЧЕСКИХ ПРАВАХ ЧЕЛОВЕКА: ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Лешуков Д.В. – студент 2 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Бранцевич Е.П., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Автор исследует многообразие соматических прав и перспективы их правового регулирования в Республике Беларусь.

Ключевые слова: личность, соматические права, человек.

В последнее время все больше сфер жизнедеятельности современного человека требуют тщательного переосмысления как ее правового регулирования, так и поиска новых путей разрешения конфликтов между человеком и реальностью.

Среди большого ряда правовых вопросов, обсуждаемых на сегодняшний день, в эпицентре понимания находятся такие проблемы, как определение места прав личности в системе прав человека, пределы вмешательства государства в регулирование прав личности и, конечно же, проблемы реализации этих прав.

Говоря о такой группе прав человека, как соматические или же личностные, которые начали формироваться с прошлого столетия, то необходимость защиты данных прав обнаружилась в условиях научно-технического прогресса в области генной инженерии, биомедицины, медицины.

Проблематика соматических прав человека отнюдь не нова как для отечественного, так и для зарубежного знания.

Чтобы определить, что входит в состав соматических прав человека, необходимо обратиться к их понятию.

Права человека, направленные на возможность всячески распоряжаться своим телом, изменять свою телесную субстанцию предлагается определять, как соматические, что в переводе с греческого «soma», означает тело.

В юридическую науку данный термин ввел В.И. Круссо. Он определяет соматические права как «Право человека самостоятельно распоряжаться своим телом, то есть осуществлять его модернизацию, реставрацию и даже фундаментальную реконструкцию, изменять функциональные возможности организма и расширять их технико-агрегатными либо медикаментозными средствами».

Несмотря на факт отсутствия закрепления статуса общепризнанных для многих соматических прав, международное сотрудничество в области общественных отношений, в которых реализуются телесные претензии человека, имеет место. Примерами являются Всеобщая декларация о геноме человека и правах человека 1997 года и Декларация о генетических данных человека 2003 года.

В основе личных прав лежит право на жизнь и достоинство личности, право на свободу, личную неприкосновенность и свободу совести. Очевидно, именно они являются стержневыми, ключевыми правами для личностных прав.

Авторы, исследующие данную проблему, выделяют такие группы соматических прав как:

1. Право на смерть. С юридической точки зрения – эвтаназия.

Эвтаназия – это смерть путем введения врачом в тело человека смертельных доз препаратов по его же просьбе.

«Каждый имеет право на жизнь» – так гласит статья 24 Конституции Республики Беларусь. В диспозиции этой правовой нормы, на первый взгляд все предельно ясно, каждый

человек имеет неотчуждаемое право на существование и может использовать его или не использовать.

Таким образом, можно полагать, что по аналогии с правом на жизнь, человек должен иметь право на смерть (эвтаназию), что логически вытекает из вышеуказанной статьи Конституции Республики Беларусь.

Но, статья 31 Закона о здравоохранении гласит, что на территории Республики Беларусь осуществление эвтаназии, в том числе с помощью медицинских, фармацевтических работников, запрещено [1].

Нет убедительных аргументов против утверждения, что человек имеет право на жизнь и смерть. Оба эти права человека настолько тесно связаны друг с другом, что представляют собой как бы две стороны одной медали и отделение одного от другого сразу же повлечет за собой вопросы.

Если касаться самоубийства, то стоит сказать, что это сфера взаимодействия человека со своей судьбой, а не общественные отношения. На грани жизни и смерти человек не станет следовать Конституции. Количество самоубийств не изменится, а единственное изменение, которое произойдет, – это общественный резонанс, касающийся этой темы.

2. Права человека относительно его органов и тканей (трансплантация, донорство, клонирование). Согласно данному праву сложилось две точки зрения.

Согласно первой точки зрения некоторые авторы считают, что органы и ткани являются частью организма и образуются в результате биологического процесса. По их мнению, органы не попадают под понятие вещи, и они не могут иметь рыночного эквивалента. Следовательно, органы и ткани нельзя считать предметом гражданско-правовых сделок.

Согласно второй точки зрения некоторые авторы признают, что органы и ткани являются вещами или вещами, ограниченными в обороте.

Что касается белорусского законодательства, то забор органов у умершего донора разрешается с момента констатации смерти и производится в порядке, установленном Законом Республики Беларусь «О трансплантации органов и тканей человека» от 4 марта 1997 года [3].

Взятие органов у умершего человека запрещено, если до смерти такое лицо (его законные представители, супруги или близкие родственники) заявило о своем несогласии с получением органов для трансплантации после смерти.

3. Сексуальные права человека (право выбора партнера, возможность человека решать быть ли ему сексуально активным или нет, вопросы, связанные со вступлением в брак, право самостоятельно решать вопросы добровольных сексуальных контактов, правовое регулирование сексуальных меньшинств) [4, с.25].

Учитывая, что сексуальные права человека вытекают из личных, социальных, политических, культурных и экономических, следует сказать, что права человека в области сексуальности могут быть реализованы только с участием государства. В государствах сложились различные точки зрения сексуальных прав человека. Например, во Франции, США, Германии однополые браки разрешены, а в Литве, Латвии, Республике Беларусь – запрещены.

Если исходить из того, что возникновение сексуальных прав человека объективно обусловлено, то следует сказать, что при отсутствии соответствующих предпосылок вопрос о таковых снимается. В настоящее время сексуальная революция как явление не характерно для ряда стран. В этой связи вполне объяснимо возмущение стран исламского мира и некоторых других государств признанием этой группы прав человека.

4. Репродуктивные права человека двух видов (1. Позитивного характера – искусственное оплодотворение; 2. Негативного характера – стерилизация, аборт, контрацепция).

Репродуктивные права граждан – одна из наиболее гендерно чувствительных сфер. Однако до недавнего времени эта область оставалась практически полностью вне рамок

правового анализа и не получала должного внимания. Возможно, это связано с тем, что понятие репродуктивных прав является новым в белорусском праве и еще не нашло «легального» места в общей системе белорусского права.

В нашей республике вопросы, связанные с вспомогательной репродукцией, регламентируется Законом «О вспомогательных репродуктивных технологиях». Созданы такие вспомогательные центры как: «Эмбрио», «Мать и дитя», «Брак и семья». Говоря об абортах, в нашей стране, то он разрешен в соответствии со статьей 27 Закона «О здравоохранении» [1].

5. Право на употребление наркотиков и психотропных веществ.

Ссылаясь на определение ВОЗ, наркотики – это химический агент, вызывающий ступор, нечувствительность к боли или кому. Что касается белорусского законодательства, то согласно статье 18 Закона Республики Беларусь «О наркотических средствах, психотропных веществах, их прекурсорах и аналогах», физическими лицами наркотические средства и психотропные вещества для использования в медицинских целях приобретаются в аптеках на основании выписанных врачом рецептов, которые, в свою очередь являются бланками строгой отчетности и подлежат учету их использования в соответствии с законодательством [2].

6. Право на смену пола.

С развитием медицины вопросы смены пола становятся все более важными. Однако юридическое оформление этого процесса сильно отстает от реальности. Проблемы транссексуальности и гендерной идентичности противоречат моральным, духовным и религиозным убеждениям многих людей. В связи с развитием концепции индивидуальных прав и свобод, включающей право на смену полу в новую группу прав – соматических, новые общественные отношения требуют правового регулирования.

В Республике Беларусь согласно статье 19 Закона «О здравоохранении», смена пола и коррекция производятся в организациях здравоохранения по заявлению совершеннолетнего при наличии медицинских показаний на основании решений Межведомственной комиссии по медицинской, психологической и социальной реабилитации лиц с синдромом отрицания пола при Министерстве здравоохранения Республики Беларусь, в порядке, установленном Министерством здравоохранения Республики Беларусь [1].

Таким образом, соматические права, тесно связанные с физиологической сущностью человека, зависят от научного прогресса, являются продуктом развития общества и требуют соответствующего механизма правовой поддержки.

Литература

1. О здравоохранении: Закон Республики Беларусь от 18.06.1993 г. № 2435-XII: с изм. и доп. от 21.10.2016 № 433-З // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Республики. Беларусь. – Минск, 2021.

2. О наркотических средствах, психотропных веществах, их прекурсорах и аналогах: Закон Республики Беларусь от 13.07.2012 г. № 408-З // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Республики. Беларусь. – Минск, 2021.

3. О трансплантации органов и тканей человека: Закон Республики Беларусь от 04.03.1997 г. № 28-З: с изм. и доп. от 13.07.2012 г. № 407-З // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Республики. Беларусь. – Минск, 2021.

4. Лаврик М.А. К теории соматических прав человека / М.А. Лаврик // Сибирский юридический вестник. — Иркутск: Юридический институт ИГУ. — 2005. —№ 3. — 83-89.

УДК 349.2

О ПРАВОВЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ПРИ УВОЛЬНЕНИИ РАБОТНИКОВ ПО П. 2 СТ. 35 ТРУДОВОГО КОДЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Матюшко И.С. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Северцова Т.В., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Расторжение срочного трудового договора является одним из оснований прекращения трудовых отношений, без которого не обойтись ни одному нанимателю. Существует достаточное количество оснований для расторжения трудового договора, они перечислены в ст.35 Трудового кодекса Республики Беларусь (далее – ТК). В настоящей статье будет детально рассмотрено одно из оснований увольнения - истечение срока действия срочного трудового договора, где особое внимание обращается на особенности и тонкости при увольнении работников по названному основанию.

Ключевые слова: срочный трудовой договор, работник, наниматель, увольнение, расторжение, трудовое законодательство, истечение срока трудового договора.

Расторжение трудового договора – это такая же необходимая процедура при увольнении работника, как и издание приказа о принятии на работу при его трудоустройстве к нанимателю. Прекращение трудового договора возможно по многим основаниям, таким как расторжение трудового договора по желанию, или по требованию работника, или по инициативе нанимателя, при переводе работника, с его согласия, к другому нанимателю или переходе на выборную должность служащего, по соглашению сторон и др. [1, ст. 35].

В данной статье рассмотрим и выделим ряд особенностей при таком основании, как расторжение срочного трудового договора при истечении срока действия срочного трудового договора, кроме случаев, когда трудовые отношения фактически продолжаются и ни одна из сторон не потребовала их прекращения.

По общему правилу под основаниями увольнения понимаются конкретные обстоятельства (причины, случаи, факты), с которыми ТК связывает возможность, а в ряде ситуаций – и обязательность прекращения трудового договора и соответствующих трудовых правоотношений между работником и нанимателем. Так, истечение срока действия трудового договора является основанием для его прекращения [4, с. 137].

Истечение срока само по себе не влечет автоматического прекращения трудового договора. Для этого необходимо еще требование одной из сторон. Под требованием в п. 2 ст. 35 ТК понимается желание одной из сторон прекратить трудовые отношения. Оно выражается в том, каждая из сторон, заключивших контракт как вид срочного трудового договора, не позднее, чем за один месяц до истечения срока его действия письменно предупреждает другую сторону о решении продолжить или прекратить трудовые отношения [2]. Делать это нужно для того, чтобы другая сторона имела возможность заранее предпринять соответствующие действия: например, работник мог самостоятельно заняться поисками другой работы, а наниматель - решением вопроса о приеме другого работника на место увольняющегося.

Важно грамотно соблюдать порядок увольнения работника в связи с истечением срока действия контракта, потому как при несоблюдении определенных правил происходит преобразование срочного трудового договора в бессрочный. Так, на практике имеют место случаи, когда после истечения срока действия контракта трудовые отношения фактически продолжаются и ни одна из сторон не выражает желания прекратить их – в таком случае происходит фактическая трансформация срочного трудового договора в бессрочный [1, ст. 39]. В таком случае п. 2 ст. 35 ТК применяться уже не может. В последующем прекращение трудового договора может производиться на общих основаниях, в частности, по желанию работника, за нарушение трудовой дисциплины, если таковые будут иметь место.

Если же работник написал заявление об увольнении по п. 2 ст. 35 ТК, а наниматель не увольняет его, хотя срок договора и истек, то на следующий день после истечения срока договора работник имеет право не выходить на работу. Наниматель же будет обязан не только осуществить увольнение работника, выдав ему трудовую книжку и произведя окончательный расчет, но и заплатить среднюю заработную плату за вынужденный прогул.

Контракт расторгается в последний день его действия. Если последний день срока контракта приходится на выходной или выходной праздничный день, то приказ об увольнении издаётся в последний рабочий день, предшествующий выходному, но дата увольнения в нём указывается фактическим последним рабочим днём. Если на момент увольнения работник находится в отпуске или на больничном, то это не является препятствием для увольнения [3, п. 16].

Прекращение трудового договора в связи с истечением его срока, даже если с требованием о прекращении выступил наниматель, не может расцениваться как увольнение по инициативе нанимателя, поэтому здесь и не действуют особый порядок расторжения трудового договора и дополнительные гарантии для работника, т.е. при увольнении по п. 2 ст. 35 ТК не применяются гарантии, установленные ст. 268 и ч. 2 ст. 43 ТК.

Исключения из упомянутого общего правила применительно к контрактам, они установлены в ст. 261-5 ТК, где предусмотрено обязательное продление контрактов: с работающей женщиной, находящейся в отпуске по беременности и родам, матерью (отцом ребенка вместо матери, опекуном), находящейся в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста 3 лет, - на срок не менее чем до окончания указанных отпусков; с работающей матерью (отцом ребенка вместо матери, опекуном), приступившей к работе до или после окончания отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет, – на срок не менее чем до достижения ребенком возраста пяти лет; с работником, добросовестно работающим и не допускающим нарушений трудовой дисциплины, которому до достижения общеустановленного пенсионного возраста остается не более двух лет, – не менее чем до достижения указанного возраста.

Таким образом, с целью недопущения неправомерного увольнения работников, работающих по срочному трудовому договору, ТК закрепляет ряд особенностей, соблюдение которых является обязательным: письменное уведомление обеих сторон при контрактной форме найма и соблюдение порядка увольнения, когда дата увольнения приходится на выходной или выходной праздничный день.

Литература

1. Трудовой кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 26 июля 1999 г., № 296-З: принят Палатой представителей 8 июня 1999 г. :одобр. Советом Респ. 30 июня 1999 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 18 июля 2019 г. № 219-З // Эталон-Беларусь. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

2. О дополнительных мерах по совершенствованию трудовых отношений, укреплению трудовой и исполнительской дисциплины [Электронный ресурс] : Декрет Президента Респ. Беларусь, 26 июля 1999г., № 29: в ред. Декрета Президента Респ. Беларусь от 09.04.2020 №1// Консультант Плюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.

3. О практике рассмотрения судами трудовых споров, связанных с контрактной формой найма работников [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного суда Респ. Беларусь, 26.06.2008 г. №4: в ред. Постановления Пленума Верховного суда Респ. Беларусь от 25.03.2009 г. № 3// Консультант Плюс: Беларусь / ООО «Юр Спектр»; Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. - Минск, 2021.

4. Греченков А. А. Трудовое право: учеб. пособие / А. А.Греченков. – Минск : Адукацыя і выхаванне, 2013. – 376 с.

УДК 364:476+(1-87)

СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ ИНВАЛИДАМ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ЗА РУБЕЖОМ: НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Подлобная К.В. – студентка 4 курса факультета бухгалтерского учета
Научный руководитель – Васюк А. В., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье проведен обзор нормативных документов по обеспечению прав и гарантий людей с ограниченными возможностями в Республике Беларусь и за рубежом.

Ключевые слова: социальная защита, социальные гарантии, инвалидность.

Сегодня социальная защита инвалидов, обеспечение их прав и гарантий – одно из приоритетных направлений социальной политики Республики Беларусь. В отношении данной категории граждан реализовываются государственные программы и соответствующие законодательные акты. С целью создания условий для устойчивого повышения качества жизни инвалидов государство обеспечивает их социальную поддержку путем: оказания адресной социальной помощи и социальных услуг; предоставления льгот и гарантий, предусмотренных законодательством; организации медицинской, профессиональной, трудовой и социальной реабилитации инвалидов; посредством реализации государственных и местных программ в области предупреждения инвалидности и реабилитации инвалидов. Однако развитие государственной политики по защите инвалидов зависит, прежде всего, от уровня развития страны и её особенностей. Так, характерным примером в этом отношении служит сравнение европейской и американской моделей социального обслуживания.

Для защиты прав инвалидов основными нормативными актами в Республики Беларусь являются: Закон Республики Беларусь от 11 ноября 1991 года № 1224-XII «О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь» (в ред. от 17.07.2009 г., № 48-З); Закон Республики Беларусь от 23 июля 2008 года № 422-З «О предупреждении инвалидности и реабилитации инвалидов» (в ред. от 09.01.2018, № 91-З); Закон Республики Беларусь от 22 мая 2000 года № 395-З «О социальном обслуживании» (в ред. от 19.06.2017, № 31-З); Закон Республики Беларусь от 14 июня 2007 года № 239-З «О государственных социальных льготах, правах и гарантиях для отдельных категорий граждан» (в ред. от 10.07.2012, № 390-З).

В соответствии с данными нормативными актами, льготы предоставляются инвалидам 1-й и 2-й группы всегда, кроме случаев: если гражданин Беларуси стал инвалидом вследствие совершения противоправных деяний; отравился спиртным или наркотическими веществами.

Так, инвалиды 1-й и 2-й группы имеют право на скидку 90 % на медикаменты, получаемые в государственном аптечном пункте по рецепту доктора. То же самое касается перевязочных материалов. Поддержка государства ощутима и при установке в государственных стоматологиях зубных протезов, но сюда не входят металлокерамика и фарфор. Белорус имеет право явиться по месту жительства и предъявить официальные документы, подтверждающие его статус, после чего получить стоматологическую помощь совершенно бесплатно. Раз в год инвалиду 1-й и 2-й группы положено санаторно-курортное лечение, также путевка выдается ухаживающему за больным, ведь поехать самостоятельно и заботиться о себе он не в силах. Вне зависимости от того, где проживает гражданин Беларуси, при наличии документов инвалид 1-й и 2-й группы имеет право ездить на городском общественном транспорте бесплатно (бесплатно перемещаться инвалиды могут и на пригородном транспорте). Точно такая же льгота дается сопровождающему инвалида 1-й группы.

Если гражданин, получивший инвалидность, не работает, он может не оплачивать техническое обслуживание и использование жилого помещения квадратурой до 20 кв. м в полном размере – достаточно вносить деньги величиной 50 %.

В стране сформирована и постоянно совершенствуется система ранней комплексной помощи детям с ОПФР, предполагающая максимально раннее выявление нарушений в развитии и как можно более раннее начало работы с ребенком и его семьей. На дальнейших этапах с инвалидом работают территориальные центры социального обслуживания населения, специалисты которых уделяют особое внимание социально-бытовой, социально-трудовой и психологической реабилитации инвалидов. Существует и сеть стационарных учреждений социального обслуживания (дома-интернаты для престарелых и инвалидов, психоневрологические дома-интернаты, дома-интернаты для детей-инвалидов и молодых инвалидов) [1].

Обзор нормативных документов, позволяет сделать вывод, что в Беларуси проводится целенаправленная социальная политика по обеспечению прав и гарантий людей с ограниченными возможностями в разных сферах жизнедеятельности, а также работа, направленная на предупреждение инвалидности.

Что же касается зарубежных стран, то следует отметить, что приоритетными направлениями в социальной политике многих развитых государств является совершенствование законодательства в области защиты прав людей с ограниченными возможностями, их реабилитации, создании доступной среды.

В США особое значение имеет Закон «Об американцах-инвалидах», принятый в 1990 году, который пропагандировал антидискриминационную, социальную политику по отношению к инвалидам. Закон запрещает проявление дискриминации к инвалидам во всех сферах жизни общества: в трудовых отношениях, гражданских правоотношениях, в органах государственной власти, в области транспортной доступности и т.д.

Интересен и тот факт, что при постройке сооружений на территории США, строительные компании и государственные службы должны учитывать особенности передвижения в них инвалидов-колясочников, и проектировать соответствующие приспособления для беспрепятственного доступа инвалидов. Общественный транспорт должен быть так же оборудован для транспортировки инвалидов.

Отдельным законом, регулирующим трудовые отношения инвалидов в США, является закон «О трудоустройстве инвалидов». Он закрепляет основные положения о приёме на работу инвалидов, обучении, оплате труда, льгот и т.д. [2].

В Германии законодательство об инвалидах основано на том, что реабилитация и последующее трудоустройство инвалидов экономически выгоднее, чем постоянное обеспечение их пенсиями и пособиями. Путём оказания социальной помощи в Германии, инвалид постепенно интегрируется в общество, становясь менее зависимым от предоставления социальной помощи. Социальные службы земель в Германии оказывают два вида помощи: помощь жизненной поддержки и помощи в особых жизненных ситуациях.

Реабилитационные мероприятия для инвалидов осуществляются в форме медицинской реабилитации и специальной помощи. Регулирует вопросы реализации различных видов реабилитации для инвалидов, специальные справочно-консультационные службы, действующие в соответствии с принятым соглашением о предоставлении такого вида услуг. Законодательство в Германии надёжно гарантирует права инвалидов и запрещает увольнять их до достижения ими 30 лет [3].

В Великобритании создана нормативная база по развитию негосударственного сектора по предоставлению услуг медицинской и социальной реабилитации. Здесь помощь инвалидам оказывают различные организации. Социальные службы реализуют помощь в самостоятельной жизни инвалидов дома, в случае невозможности этого, инвалиды могут посещать дневные центры, обслуживающие их. Так же существуют центры социального обучения, обеспечивающие обучение навыками социализации.

В Великобритании реализована комплексная схема для помощи инвалидам в трудовой деятельности: введение в работу, работа на дому, доплаты, необходимое оборудование на рабочем месте и т.д. [2].

В Израиле очень большой процент лиц с ограниченными возможностями, что объясняется бесчисленными военными действиями на территории государства и терактами. «Конвенция о правах инвалидов» здесь подписана в 2007 году. В стране существует Служба национального страхования в Израиле. Здесь не устанавливают группы инвалидности, но есть 4 степени нетрудоспособности: 60 %, 65 %, 74 % и 100 %. В израильской армии можно встретить военнослужащего на коляске или костылях, т.к. при призыве на срочную воинскую службу устанавливается «медицинский профиль» по 100-балльной шкале: 100 баллов – абсолютно здоров, 1 – абсолютно болен. В стране созданы условия безбарьерной среды для всех возрастных категорий, а тех, кто не выполняет закон о равноправии людей с ограниченными возможностями, подвергаются уголовному наказанию.

В Японии гарантии инвалидов декларирует «Основной закон об инвалидах», направленный на обеспечение независимости инвалидов, а также регламентирует план по работе с лицами с ограниченными возможностями и предотвращению инвалидности. Законом установлено, что каждый инвалид имеет право на уважение его личного достоинства, на участие в социальной, экономической, культурной деятельности. Правительство и местные органы власти принимают необходимые меры для содействия профилактике инвалидности путем распространения необходимых знаний, повышения медицинских услуг для матери и ребенка, а также путем содействия раннего выявления болезней, приводящих к инвалидности. Одной из особенностей является проведение ежегодной «Недели инвалидов». Она проводится с 3 по 9 декабря с целью повышения осведомленности людей о благосостоянии инвалидов и привлечения лиц с ограниченными возможностями к активному участию в социальной, экономической и другой видах деятельности.

Центральным органом регулирующий вопросы инвалидов в Кипре является Совет по вопросам реабилитации при министерстве труда и социального страхования. В Китае с 1991 года принят Закон «О защите людей с ограниченными возможностями». Равенство в Законе выражается в запрещении дискриминации, обеспечении трудоустройства и занятости людей с ограниченными возможностями, помощи в реабилитации, а также прописывает обязанности и ответственность инвалидов. В целом, в Китае во все времена милосердие к людям с ограниченными возможностями считалась одной из добродетелей [4].

Таким образом, забота об интеграции инвалидов в общество, во всём мире инициируемая, как правило, главами государств, включает не только строительство пандусов и съездов, но и целый ряд мероприятий по устранению всех возможных барьеров, а также создание отдельных государственных институтов, координирующих и контролирующих проведение государственной политики по отношению к инвалидам. Международный опыт социальной защиты инвалидов может быть полезен для нашего государства, которое нацелено на достижение успехов в развитие данной сферы.

Литература

1. Могилевский городской исполнительный комитет. Социальные гарантии инвалидам. - URL: http://mogilev.gov.by/sotsialnaya-sfera/poleznaia-informatciia/5153-7559-sotsialnye-garantii-invalidam.html (дата обращения: 26.09.2020).

2. Студенческая библиотека онлайн. Зарубежный опыт социально-правовой защиты инвалидов - URL: https://studbooks.net/2418570/pravo/zarubezhnyy_opyt_sotsialno_pravovoy_zaschity_invalidov (дата обращения: 26.09.2020).

3. Чалдаева Д. А. Зарубежный опыт социальной реабилитации инвалидов./ Д. А. Чалдаева, И. Г. Нигматьянова // Вестник Казанского технологического университета. - 2010. - №3. - С. 20-30.

4. Кабакович Г. А. Монографический анализ положения людей с ограниченными возможностями в азиатских странах. - URL: http//www.scienceforum.ru/2014/524/6426 (дата обращения: 26.09.2020).

УДК 347.132.6

МНИМОСТЬ КАК ОСНОВАНИЕ НИЧТОЖНОСТИ СДЕЛКИ

Попкова А.Ю. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель – Лазарчук Е.А., магистр юр. наук
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассматривается понятие «мнимая сделка», особенности применения законодательства о недействительности мнимых сделок, признания их ничтожными, а также проблемы выявления подобных сделок.

Ключевые слова: мнимая сделка, ничтожность, последствия недействительности.

В настоящее время, когда общество развивается в условиях рыночной экономики, значимой является проблема выявления мнимых сделок. Такие сделки нарушают гражданский оборот, так как стороны совсем не стремятся к правовому результату, который должен возникнуть посредством данного соглашения.

В ст. 171 Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З [1] (далее – ГК Республики Беларусь) закреплено понятие мнимой сделки. Так, мнимой признается сделка, совершенная лишь для вида, без намерения создать соответствующие ей юридические последствия. Мнимые сделки признаются ничтожными. На первый взгляд может показаться, что такие сделки являются законными, поскольку соответствуют предъявляемым требованиям как по своей форме, так и по содержанию, и нет никаких причин их признавать недействительными. Но впоследствии выясняется, что сделка заключена, договор подписан сторонами, однако фактически правовых последствий по ней не наступило.

В п. 15 постановления Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 28.10.2005 г. № 26 «О некоторых вопросах применения хозяйственными судами законодательства, регулирующего недействительность сделок» [3] (далее – постановление Пленума ВХС № 26) сказано, что при применении ст. 171 ГК Республики Беларусь, которая устанавливает недействительность мнимой и притворной сделки, следует иметь в виду, что эти сделки отличаются между собой направленностью воли сторон. При заключении мнимой сделки воля сторон направлена на возникновение правовых последствий для каждой стороны или одной из них в отношении третьих лиц. А при заключении притворной сделки воля сторон направлена на установление иных гражданско-правовых отношений, чем те, которые предусмотрены сделкой. Признание судом сделки как мнимой есть факт признания ее недействительности [4, с. 116].

Недействительная сделка не влечет юридических последствий, за исключением тех, которые связаны с ее недействительностью и недействительна с момента ее совершения (п. 1 ст. 168 ГК Республики Беларусь). Если иное не предусмотрено законодательством, общим последствием недействительной сделки в силу п. 2 ст. 168 ГК Республики Беларусь является двухсторонняя реституция, которая представляет собой обязанность каждой из сторон возвратить другой все полученное по сделке, а в случае невозможности возвратить полученное в натуре – возместить его стоимость в деньгах, если иные последствия недействительности сделки не предусмотрены ГК Республики Беларусь либо иными законодательными актами. В силу ст. 167 ГК Республики Беларусь в отношении ничтожных сделок суд вправе применить такие последствия по собственной инициативе. Согласно ст. 182 ГК Республики Беларусь срок исковой давности по обращению в суд с иском о признании сделки ничтожной не должен превышать 10 лет со дня начала исполнения сделки.

Важным моментом в совершении таких сделок является сокрытие цели соглашения. Волеизъявление таких участников не совпадает с их волей, а своими действиями они вводят в заблуждение всех, кому становится известно о совершении сделки. Например, может произойти ситуация, когда возникает необходимость в конфискации имущества при осуждении лица, совершившего преступление. При этом может выясниться, что все имущество должником подарено или продано. Что делать в подобной ситуации? Рассмотрим пример из судебной практики.

В районный суд был подан иск прокурором в интересах государства, Министерства финансов Республики Беларусь к Д., М. об установлении факта ничтожности договора купли-продажи и признании недействительной государственной регистрации перехода права собственности на автомобиль. В обоснование встречного иска прокурор указал, что приговором районного суда осужден Д. за совершение преступления. Ему было назначено наказание в виде 3,6 лет лишения свободы с конфискацией имущества. В ходе проведенной проверки было установлено, что 26.08.2016 был наложен арест на имущество Д., а именно на автомобиль марки «Porsche Cayenne S», 2004 года выпуска. Однако 07.09.2016 после задержания по непосредственно возникшему подозрению в совершении указанного преступления и после наложения ареста на имущество, указанный автомобиль был снят с учета в связи с его отчуждением по договору купли-продажи, заключенному между Д. и его матерью М., не имевшей водительского удостоверения. М. на момент заключения договора купли-продажи автомобиля на ее имя не имела намерения использовать транспортное средство по назначению, и указанный договор был заключен лишь для вида, без намерения создать соответствующие ей юридические последствия, с целью сокрытия имущества от возможной конфискации. По договору купли-продажи от 06.09.2016, заключенному между Н., действующим от имени Д. на основании доверенности, и М., Д. (сын) продал указанный автомобиль М. (матери). В своем решении суд установил факт ничтожности договора купли-продажи от 07.09.2016, заключенного между Д., от имени которого действовал Н., и М., в отношении автомобиля «Porsche Cayenne S», 2004 года выпуска, и применил последствия недействительности ничтожной сделки [2].

В связи с изложенным выше можно констатировать факт, что указанная сделка была заключена лишь для вида, с тем, чтобы создать у третьих лиц представление, что сделка совершена, во избежание возможной конфискации имущества Д. Такая сделка является мнимой и заключается без намерения создать соответствующие ей юридические последствия. Выявление и доказывание фактов совершения подобных соглашений вызывают сложности у лиц, подающих иски о признании данных сделок недействительными, так как стороны хорошо маскируют свои манипуляции в обход закона.

В свою очередь, при доказывании факта совершения мнимой сделки истцу необходимо предоставить доказательство того, что оба субъекта сделки не желают возникновения, изменения и наступления правовых последствий, которые влечёт за собой установление данного правоотношения. При мнимых сделках оба субъекта сделки не намерены исполнять или требовать исполнения юридически оформленной сделки и оба субъекта осознают это в полной мере. Получается, что если сделка повлекла за собой какие-то правовые последствия, то суд уже не сможет признать её мнимой, несмотря на возможное нарушение прав одного из субъектов.

Судебная система также сталкивается с обширной доказательной работой, которую нужно провести, чтобы сделка была признана недействительной. Нужно предоставить доказательства того, что у субъектов сделки отсутствует намерение выполнять условия сделки. Также можно отметить, что зачастую иски о признании сделки ничтожной по основаниям ч. 2 ст. 171 ГК Республики Беларусь предъявляются лицами, выступающими в силу предоставленных им законодательством полномочий в защиту государственных и общественных интересов. Это говорит о том, что государственным органам чаще всего самим приходится выявлять факт совершения как притворных, так и мнимых сделок. Однако

в силу огромного сделкооборота, не всегда представляется возможным обнаружить подобного рода сделки.

Совершенно естественно, что мнимые сделки чаще всего оспаривают не стороны, их совершившие, а лица, имеющие некоторую заинтересованность. Логика простая: лица, заключающие мнимую сделку, заведомо знают о том, что осознанно совершают противозаконные действия с целью достижения корыстной заинтересованности. В соответствии со ст. 167 ГК Республики Беларусь с требованием о признании недействительной мнимой сделки, независимо от применения последствий ее недействительности, может обратиться любое заинтересованное лицо. Однако в силу п. 4 постановления Пленума ВХС № 26 требование об установлении факта ничтожности сделки и (или) о применении последствий недействительности ничтожной сделки может быть заявлено неограниченным кругом лиц, интересы которых нарушены ничтожной сделкой. В частности, такими лицами могут являться как имеющие непосредственный интерес в исходе дела юридические лица и индивидуальные предприниматели (а в случаях, предусмотренных законодательными актами, – организации, не являющиеся юридическими лицами, и граждане), на права и обязанности которых непосредственно влияет ничтожная сделка, так и выступающие в силу предоставленных законодательством полномочий в защиту государственных и общественных интересов. Значит, лицо, которое знает о факте совершения мнимой сделки, но интересы которого не нарушены ничтожной сделкой, не может обратиться в суд с иском о признании сделки недействительной. Это означает, что и мнимые сделки могут не попасть в поле зрения суда и, следовательно, субъекты будут продолжать свои неправомерные правоотношения.

Таким образом, при мнимой сделке должно отсутствовать наступление каких-либо правовых последствий, а также полноценное осознание субъектами сделки отсутствия друг у друга намерений, направленных на установление каких-либо новых гражданских прав и обязанностей, которые могла породить мнимая сделка.

Решение проблем признания мнимого характера сделки имеет ключевое значение в борьбе с экономическими преступлениями. Требуется скрупулезная проработка положений о мнимых сделках в цивилистической доктрине. Для обеспечения правопорядка необходимо выработать ряд мер, препятствующих совершению сделок подобного характера. Дальнейшее развитие теоретической основы и нормативного закрепления ничтожности должно опираться на опыт судопроизводства, чтобы оперативно прорабатывать противоречия, совершенствовать законодательство путем разъяснения действующих нормативных положений.

Литература

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 07.12.1998 г., № 218-З: с изм. и доп.: текст Кодекса по состоянию на 18 декабря 2019 г. // Эталон-Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

2. Извлечение из решения районного суда по делу об установлении факта ничтожности договора купли-продажи и признании недействительной государственной регистрации перехода права собственности на автомобиль от 19 января 2018 года // АПС «БизнесИнфо»: Беларусь / ООО «Профессиональные правовые системы». – Мн., 2021.

3. О некоторых вопросах применения хозяйственными судами законодательства, регулирующего недействительность сделок: постановление Высшего Хозяйственного Суда Респ. Беларусь, 28 октября 2005 г., № 26 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

4. Попкова А. Ю. Гражданско-правовое значение воли и волеизъявления в сделке / А. Ю. Попкова // Политическое и социально-экономическое развитие Республики Беларусь: история и современность : материалы Респ. науч. конф. студентов и магистрантов, Горки, 1 нояб. 2019 г. / Белорус. гос. сельхоз. академия ; [редкол.: В. В. Великанов (гл. ред.) и др.]. – Горки : БГСХА, 2020. – С. 116 – 119.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Порубова А.С. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере образования в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого уровня развития образования для дальнейшего поступательного развития государства.

Ключевые слова: образование, законодательство, административное регулирование в сфере образования.

Образование является одной из главных составляющих развития общества, и в настоящее время приобретает всё большую актуальность.

Под образованием подразумевается процесс развития и саморазвития личности, связанный с овладением социально значимым опытом человечества, воплощенным в знаниях, умениях, творческой деятельности и эмоционально-ценностном отношении к миру; необходимое условие сохранения и развития материальной и духовной культуры. Согласно преамбуле Закона РФ от 10 июля 1992 г. N 3266-1 «Об образовании», образование представляет собой целенаправленный процесс обучения и воспитания.

В современном мире право на образование рассматривается как одно из фундаментальных естественных основных прав человека [7.8].

Политика государства в области высшего образования направлена на формирование практикориентированных, адаптивных моделей обучения под запросы рынка труда [1,2,3,6].

Образование в Российской Федерации осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации и нормами международного права. Законодательство Российской Федерации в области образования включает в себя Конституцию РФ, закон Российской Федерации от 10 июля 1992 года «Об образовании», Федеральный закон «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» от 22 августа 1996 года № 125-ФЗ, принимаемые в соответствии с ними другие законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, а также законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации в области образования.

Главными задачами законодательства РФ в области образования являются: разграничение компетенции между органами государственной власти и органами управления образованием различных уровней; обеспечение и защита конституционного права граждан Российской Федерации на образование; создание правовых гарантий для свободного функционирования и развития системы образования Российской Федерации; определение прав, обязанностей, полномочий и ответственности физических и юридических лиц в области образования, а также правовое регулирование их отношений в данной области.

Определение и корректировка стратегических задач в сфере образования осуществляются поэтапно исходя из установленного статьей 7 Федерального закона No172-ФЗ принципа сбалансированности системы стратегического планирования по приоритетам, целям, задачам, мероприятиям, показателям, финансовым и иным ресурсам и срокам реализации, отраженным в документах стратегического планирования разного уровня.

Согласно ч.2 ст. 93 Федеральному закону от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (далее –Закон об образовании) государственный контроль в сфере образования – «деятельность по оценке соответствия содержания и качества подготовки обучающихся по имеющим государственную аккредитацию образовательным программам федеральным государственным образовательным стандартам посредством организации и проведения проверок качества образования и принятия по их результатам предусмотренных законом мер» [5].

Юридические инновации в образовании можно рассматривать как совокупность нормативных правовых актов, определяющих и регулирующих принципиально новые или обновленные в значительной степени порядок организации, управления, функционирования и развития системы образования.

Осознание государством значимости образования в социально-экономическом развитии, что нашло отражение в документах стратегического планирования, обусловило усиление внимание к правовому регулированию отношений в сфере образования. Речь идет не только о переходе на новую систему федеральных государственных образовательных стандартов, основанных на компетентностной парадигме, но и о принятии и постоянном совершенствовании ФЗ «Об образовании в РФ» [4].

Литература

1. Козлова Е.А Смарт-образование как трансляция информации /Е.А. Козлова, А.Г. Праздников, О.А. Казакова, С.А. Чиркин, Э.А. Цеглеев, В.В. Грецков, Ю.П. Попов, И.Ю, Китаева //Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 74-79.

2. Лежнина О.В. Оосбенности и проблемы управления персоналом по теории поколений /О.В. Лежнина // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 121-125.

3. Лежнина О.В., Жукова Ю.С., Лежнин В.А. Миграция молодежи в Кировской области и меры по ее сокращению / О.В.Лежнина, Ю.С.Жукова, В.А.Лежнин //Вектор экономики. - 2020. - № 3 (45). - С. 21. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=42661967 (дата обращения 20.02.2021).

4. Скоробогатов А.В. Инновации в образовательном законодательстве как средство повышения эффективности правового регулирования отношений в сфере образования /А.В. Скоробогатов, Н.Р. Борисова //Юридическая техника. – 2021. - №15. – С.555-559.

5. Федеральный закон от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»

6. Чиркин С.А. О совершенствовании учебно-воспитательной работы в Вятской государственной сельскохозяйственной академии /С.А.Чиркин // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 297-298.

7. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

8. Шиврина Т.Б. Проблемы антикоррупционного просвещения и воспитания в высших учебных заведениях /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова //Дневник науки. – 2019. - №10. - – Режим доступа: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41319392 (дата обращения: 25.01.2021).

УДК 347.27:332.28(476)

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СОВЕРШЕНИЯ СДЕЛОК ДАРЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Романьков Д.Д. – студент 3 курса землеустроительного факультета
Научный руководитель – Казакевич Н.А., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье приведены теоретические основы порядка совершения сделки дарения земельного участка. Изложены положительные и отрицательные стороны данной сделки.

Ключевые слова: договор, дарение, рынок, стоимость, цена, земельный участок.

Согласно статье 44 Конституции Республики Беларусь государство гарантирует каждому право собственности и содействует ее приобретению. Собственник имеет право владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом как единолично, так и совместно с другими лицами. Согласно указанной статье неприкосновенность собственности, право ее наследования, а также собственность, приобретенная законным способом, защищаются государством, что достигается, в том числе, посредством государственной регистрации [1].

Государственная регистрация недвижимого имущества осуществляется на основании Закона «О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним».

Государственная регистрация недвижимого имущества – юридический акт признания и подтверждения государством создания, изменения, прекращения существования недвижимого имущества, возникновения, перехода, прекращения прав, ограничений (обременений) прав на него [3].

Регистрационное законодательство тесно связано с гражданским правом. Гражданский Кодекс Республики Беларусь содержит более двадцати статей, непосредственно связанных с государственной регистрацией недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним.

Статья 210 Гражданского Кодекса Республики Беларусь гласит, что собственник вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие законодательству, общественной пользе и безопасности, не наносящие вреда окружающей среде, историко-культурным ценностям и не ущемляющие прав и защищаемых законом интересов других лиц. За собственником в том числе закреплено право отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им, оставаясь собственником, права владения, пользования и распоряжения имуществом, отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, а также распоряжаться им иным образом [2].

Право собственности на имущество, которое имеет собственника, может быть приобретено другим лицом на основании договора купли-продажи, мены, дарения или иной сделки об отчуждении этого имущества.

В Республике Беларусь дарение недвижимого имущества – довольно частое явление. Данная процедура используется в различных жизненных ситуациях, поэтому, важно знать все особенности и нюансы.

Следует отметить, что по договору дарения одна сторона (даритель) безвозмездно передает или обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь в собственность, либо имущественное право (требование) к себе или к третьему лицу, либо освобождает или обязуется освободить ее от имущественной обязанности перед собой или перед третьим лицом. Другими словами, даритель не вправе требовать какой-либо материальной или иной компенсации от одаряемого.

Договор дарения является односторонним и безвозмездным. При наличии встречной передачи вещи (права) договор не признается дарением. В противоположном случае

применяются правила о недействительной сделке. Договор дарения не теряет своих качеств, если имеется встречное предоставление, которое носит чисто условный или символический характер. При этом важное значение имеет осознание сторонами того факта, что встречное предоставление является именно данью традиции и не выполняет роль компенсации за полученное имущество (право).

Договор может быть, как реальным, так и консенсуальным. В первом случае имеет место обещание дарения в будущем, которое должно быть ясно выражено, то есть содержать намерение совершить в будущем безвозмездную передачу вещи или права конкретному лицу, либо освободить его от имущественной обязанности.

Обещание дарения признается дарением и связывает дарителя вещи (права), если оно сделано в предусмотренной законом форме и содержит явно выраженное намерение совершить в будущем безвозмездную передачу вещи или права конкретного лица.

Сторонами договора дарения являются даритель и одаряемый. Дарителем может быть только лицо, которое обладает правом собственности на даримое имущество. Форма договора дарения зависит от его вида. Однако договор дарения недвижимого имущества подлежит обязательной государственной регистрации.

Государственная регистрация сделки с недвижимым имуществом — юридический акт признания и подтверждения государством факта совершения сделки.

При дарении имущества заинтересованное лицо предоставляет в обязательном порядке нотариусу: документ, удостоверяющий личность (паспорт, вид на жительство, удостоверение беженца) - оригинал. Для иностранных граждан - паспорт, или иной документ, удостоверяющий личность, с нотариально засвидетельствованным переводом на русский или белорусский язык; документ, подтверждающий полномочия представителя,- в случае совершения действий от имени и в интересах другого гражданина; соответствующий договор или протокол о результатах торгов, имеющий силу договора; документ, подтверждающий внесение платы за совершение регистрационных действий.

Следует отметить, что для того, чтобы дарение было осуществлено юридически правильно, необходимо получить согласие всех граждан, которые зарегистрированы в дарящейся квартире (жилом доме). Также необходимо согласие супруга (супруги) для тех случаев, когда недвижимое имущество является совместно нажитым в браке. Документом, подтверждающим полномочия представителя, - в случае совершения действий от имени и в интересах другого гражданина, является доверенность. Доверенностью признается письменное уполномочие, выдаваемое одним лицом другому для представительства перед третьими лицами, удостоверенное в предусмотренном настоящей статьей порядке. Письменное уполномочие на совершение сделки представителем может быть представлено представляемым непосредственно соответствующему третьему лицу. Доверенность на совершение сделок, требующих нотариальной формы, должна быть нотариально удостоверена. Срок действия доверенности не может превышать трех лет. Если срок действия в доверенности не указан, она сохраняет силу в течение одного года со дня ее совершения. Доверенность, в которой не указана дата ее совершения, ничтожна.

Право собственности у приобретателя вещи по договору возникает с момента ее передачи, если иное не предусмотрено законодательством или договором.

Если договор об отчуждении имущества подлежит государственной регистрации, право собственности у приобретателя возникает с момента его регистрации, если иное не установлено законодательством.

Срок регистрации договора дарения составляет 7 рабочих дней со дня принятия необходимых для регистрации документов. При ускоренной регистрации этот срок снижается до 2 рабочих дней. Регистрация договора дарения действует бессрочно.

Договор дарения, как и любая другая сделка, имеет свои положительные и отрицательные стороны.

Положительные стороны договора дарения:

1. Безусловно данный договор достаточно прост в оформлении. Договор дарения не подлежит обязательному нотариальному удостоверению.

2. Если собственнику доли в квартире необходимо продать такую долю, а другие собственники злоупотребляют своим правом преимущественной покупки, чем создают препятствия для осуществления сделки купли-продажи, то переоформить долю возможно по договору дарения. Договор дарения не предусматривает преимущественного права приобретения права на недвижимость для других долевых собственников.

Отрицательные стороны договора:

1. Договор дарения является безвозмездной сделкой. Следовательно, его проще признать недействительным, после чего одаряемый может быть лишен приобретенной по дарению собственности. Безусловно, нельзя говорить, что любой договор дарения легко признать недействительным. Однако если такой договор заключается с престарелыми лицами или в процессе оформления договора дарения имели место события, которые могли повлиять на психическое состояние дарителя (например, длительное лечение с применением соответствующих препаратов), то договор дарения можно отменить, признав его недействительным.

2. Дарение недвижимости, находящейся в общей совместной собственности, налагает некоторые ограничения на дарителя, а именно - допускается только с согласия всех остальных сособственников.

3. Закон предоставляет дарителю право в ряде случаев отменить дарение. Даритель вправе отказаться от исполнения договора, содержащего обещание передать недвижимость в будущем, если после заключения договора имущественное или семейное положение либо состояние здоровья дарителя ухудшилось. Даритель вправе отменить дарение, если одаряемый совершил покушение на его жизнь, жизнь кого-либо из членов его семьи или близких родственников либо умышленно причинил дарителю телесные повреждения.

4. Существенным условием договора дарения жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры, в которых проживают лица, сохраняющие в соответствии с законодательными актами право пользования этим жилым помещением после перехода права собственности на него, является перечень этих лиц с указанием их прав на пользование передаваемым в дар жилым помещением.

5. Если договор дарения заключен между посторонними лицами, не являющимися близкими родственниками (свойственниками), то одаряемый должен уплатить подоходный налог со стоимости недвижимости, превышающей нормы, установленные законодательством.

Литература

1. Конституция Республики Беларусь: Конституция Республики Беларусь от 15 марта 1994 г. №2875-XII // Национальный правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – Режим доступа: http://www.pravo.by/ document/guid. – Дата доступа: 14.02.2021.

2. Гражданский кодекс Республики Беларусь: Кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. №218-З // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа: http://pravo.by/document/guid 3961&p0 HK9800218. – Дата доступа: 14.02.2021.

3. О государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним : Закон Республики Беларусь от 22 июля 2002 г. № 133-З // Нац. реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2002. – 2/882.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА)

Русанов С.И., Юдинцева Д.В. – студенты 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере сельского хозяйства в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого уровня его развития для дальнейшего поступательного развития экономики, в том числе в аграрной сфере.

Ключевые слова: сельское хозяйство, законодательство, административное регулирование в сфере сельского хозяйства.

Государственное регулирование в области предпринимательской деятельности в последние годы ориентировано на формирование и поддержание в Российской Федерации наиболее благоприятного делового, предпринимательского и инвестиционного климата, создание определенных условий для ведения честного бизнеса путем стимулирования законной деятельности предпринимателей, модернизации экономики.

В этой связи политика государства сегодня ориентирует уполномоченные контролирующие органы и силовые государственные структуры ослабить степень давления на предпринимательский сектор, снизить чрезмерный контроль и уменьшить вмешательство в его деятельность, в частности в производственные процессы, оказываемые бизнесом услуги, содержание ведущейся учетной документации и пр. [13].

В настоящее время, в непростых условиях все ещё действующих международных санкций, а также в условиях необходимости обеспечения продовольственной безопасности, роль сельского хозяйства постоянно возрастает.

Сельское хозяйство является стратегически важной отраслью национальной экономики, в том числе с точки зрения его влияния на социально-экономическое развитие всей российской экономики [4, 12,7,8,9].

В сельском хозяйстве России создается около 3% ВВП страны, но масштаб отрасли не отражает всю полноту ее стратегического значения и важности для развития страны.

Большое значение имеет административно-правовое регулирование предпринимательской деятельности и в области сельского хозяйства. Здесь также играет роль принятие различных нормативных актов, направленных на рост предпринимательской активности.

Государственное регулирование сельского хозяйства заключается в воздействии на систему аграрного предпринимательства методами финансового (экономического) регулирования (цен, налогов, кредитов, субсидий, государственных программ и государственных заказов), а также нормативного, социального и экологического регулирования [2].

Малое предпринимательство является важнейшим фактором развития экономики сельских территорий [5], обеспечения занятости сельского населения и доходов сельских муниципальных образований [6,14].

Эффективность малого предпринимательства во многом зависит от форм и размеров государственной поддержки [10].

Одна из основных форм государственной поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств как на территории Кировской области, так и в России в целом – это грантовая поддержка [3,11].

Начиная с 2013 года, проводится конкурс на предоставление грантов на создание и развитие крестьянского (фермерского) хозяйства, а также конкурс на предоставление грантов на развитие семейных животноводческих ферм.

В настоящее время действуют следующие виды грантовой поддержки в сельском хозяйстве: Агростартап, грант на развитие семейной фермы, грант на развитие материально-технической базы, Агропрогресс (с 1 января 2021 года).

На развитие предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве влияет множество негативных факторов, одним из которых является недостаточная теоретическая разработанность существующих проблем, что не позволяет достичь совершенства правовому регулированию данной отрасли.

Дальнейшее развитие предпринимательской деятельности в области сельского хозяйства будет способствовать повышению эффективности сельскохозяйственного производства в стране. Однако это невозможно без должного внимания со стороны государства в виде нормативно-правовой регламентации указанных правоотношений, развитии государственных про-грамм и законодательства [1].

Литература

1. Брик А.Д. Вопросы правового регулирования предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве /А.Д. Брик, Л.П. Кетова //Современный ученый. – 2020. - №5. – С.316-321.
2. Быковская Н.В. Эффективность государственного регулирования сельскохозяйственного производства /Н.В. Быковская, Е.В. Баришевский // Вестник Российского государственного аграрного заочного университета. - 2021. - № 36 (41). - С. 86-90.
3. Жукова Ю.С. Направления совершенствования грантовой поддержки крестьянских (фермерских) хозяйств /Ю.С. Жукова, О.В. Лежнина, Э.В. Наговицына //Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 80-83.
4. Жукова Ю.С. Проблемы и перспективы развития малого предпринимательства в сельском хозяйстве /Ю.С. Жукова //Экономика, управление, образование: история, исследования, перспективы: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2018. – С. 38-41.
5. Куклин А.В. Малое предпринимательство как фактор развития экономики сельских территорий Кировской области /А.В. Куклин, В.И. Гагаринов, П.И. Ануфриев //Экономика и предпринимательство. – 2015. - №9-1. – С.938-941.
6. Куклин А.В. Роль субъектов малого предпринимателства в обеспечении занятости и доходов муниципальных районов Кировской области /А.В. Куклин, В.И. Гагаринов // Региональные проблемы устойчивого развития сельской местности: сборник статей XII Международной научно-практической конференции, 2015. – Пенза: Пензенский ГАУ. - С. 41-45.
7. Ларинина Т.И. Основные направления государственного регулирования и прогнозирования развития АПК /Т.И. Ларинина //Экономико-математические методы исследования современных проблем экономики: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Уфа: ООО «Аэтерна», 2015. – С.216-219.
8. Лежнина О.В. Биогазовая установка как фактор повышения эффективности сельскохозяйственного производства /О.В. Лежнина // Научно-технический прогресс в сельскохозяйственном производстве: сборник докладов XIII Международной научно-практической конференции молодых ученых. – Великие Луки: Великолукская ГСХА, 2018. - С. 140-145.
9. Маринина А.Ю. Аграрный маркетинг и его актуальность для российских агропредприятий /А.Ю. Маринина //Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник статей Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2019. – С.369-371.
10. Спиридонова Е.В. Эффективность поддержки и развития малого бизнеса в Кировской области /Е.В. Спиридонова //Современный ученый. – 2017. – Т.1. - №1. – С.47-50.

11. Шарипов Ш.И. Государственная поддержка крестьянских (фермерских) хозяйств как фактор повышения устойчивости аграрной экономики /Ш.И. Шарипов, Ж.А. Ахмедова //Региональная экономика: теория и практика. – 2011. - №18. – С. 2-7.
12. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
13. Шилов Ю.В. Некоторые аспекты реализации механизма административно-правового регулирования в области предпринимательской деятельности /Ю.В. Шилов //Вестник Прикамского социального института. – 2020. - №1. – С.69-76.
14. Шулятьева Г.М. Инновации в хозяйствах населения как фактор развития предпринимательства на селе /Г.М. Шулятьева //Экономика и предпринимательство. – 2015. - №9-1. – С. 945-948.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Садакова В.И., Якимов Е.А.– студенты 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере здравоохранения в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого уровня здоровья населения, в том числе с позиции роста продолжительности жизни в стране.

Ключевые слова: здравоохранение, законодательство, административное регулирование в сфере здравоохранения.

В Послании Президента РФ Федеральному Собранию поставлена общенациональная цель – увеличить продолжительность жизни населения с нынешних 73 до 78 лет к 2024 г. Это сверхзадача для российского здравоохранения, решение которой немыслимо без консолидации усилий всего общества: государства, бизнеса, самих граждан. Для этого сначала необходимо провести объективный анализ текущего состояния здоровья населения и оценить, какие факторы на него влияют и в какой степени. Затем обеспечить созидательную мощь: определить приоритеты, сформулировать стратегические задачи и контрольные показатели, рассчитать необходимые ресурсы.

Настороженность вызывает рост числа граждан, страдающих хроническими заболеваниями, в том числе сахарным диабетом 2 типа.

С 2000 по 2020 год количество пациентов с сахарным диабетом возросло на 3 млн. человек. Динамика количества пациентов с сахарным диабетом с 2000 по 2020 гг. представлена на рисунке 1.

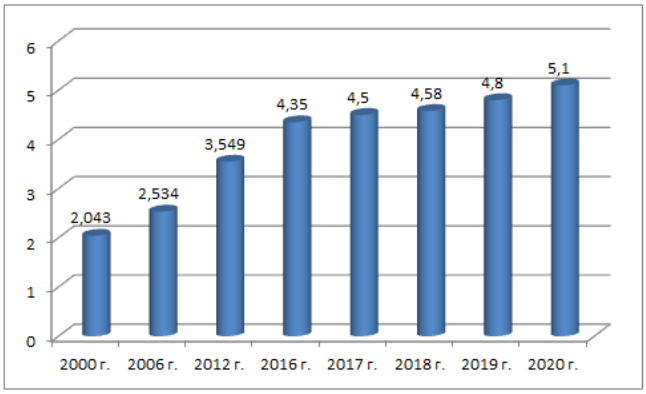


Рисунок 1 – Количество пациентов с сахарным диабетом, млн. чел. [1,2,3,4]

В 2020 году зарегистрировано 5,1 млн. человек, страдающих сахарным диабетом, основная масса из которых – это лица с сахарным диабетом второго типа.

Не меньшую озабоченность вызывает рост числа граждан, страдающих ожирением. Около 60% населения России имеет избыточную массу тела, 25% россиян страдают ожирением, которое является одной из причин сердечно-сосудистых заболеваний и сахарного диабета.

Согласно Федеральному закону от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (далее — Федеральный закон) каждый имеет право на охрану здоровья и право на медицинскую помощь в гарантированном объеме, оказываемую без взимания платы в соответствии программой государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи, а также на получение платных медицинских услуг и иных услуг, в том числе в соответствии с договором добровольного медицинского страхования.

Структура законодательства о здравоохранении как комплексное образование включает в себя Конституцию Российской Федерации и целый ряд нормативных правовых актов, конкретизирующих ее положения.

В ст. 2, 7, 20,41 Конституции Российской Федерации одной из основных задач Российского государства определена задача охраны здоровья людей, создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека, закреплены права граждан России на жизнь и здоровье [6].

В управленческой части системы две группы федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих административное управление в области здравоохранения. В первую группу органов входят Министерство здравоохранения Российской Федерации, а также подведомственные ему федеральная служба и федеральное агентство: 1) Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения; 2) Федеральное медико-биологическое агентство. Вторую группу органов составляет Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека. Руководство деятельностью Министерства здравоохранения РФ и деятельностью Федеральной службы по защите прав потребителей и благополучия человека возложено на Правительство РФ.

Сегодня законодательная деятельность в здравоохранении продолжает активно развиваться, что связано с интенсивностью общественных отношений, повышенным вниманием населения и органов власти к развитию всей сферы в целом, особенно в период разгара коронавирусной инфекции, которая еще больше оголила все несовершенства нашей системы [4].

Литература

1. Жукова Ю.С. Роль сельского хозяйства в развитии производства инновационной диабетической продукции в России /Ю.С. Жукова // Инновации и достижения науки в сельском хозяйстве: материалы I Всероссийской (национальной) научно-практической конференции . – Киров: Вятская ГСХА, 2019. - С. 36-39.
2. Жукова Ю.С. Современное состояние и перспективы развития производства диабетических продуктов в России /Ю.С. Жукова // Проблемы и перспективы социально-экономического развития на макро- и микроуровне: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2016. - С. 49-52.
3. Жукова Ю.С. Перспективы выращивания стевии в современных условиях роста заболеваемости сахарным диабетом в России /Ю.С. Жукова // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: материалы Международной научно-практической конференции. – Киров, 2019. - С. 96-99.
4. Жукова Ю.С. Перспективы развития рынка льняного масла в условиях роста заболеваемости сахарным диабетом /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2020. - С. 50-52.

5. Лупарев Е.Б. Новый подход к организации государственного контроля и надзора как один из путей решения проблем в сфере здравоохранения /Е.Б. Лупарев, А.А. Еременко //Очерки новейшей камералистики. – 2021. - №1. – С. 19-23.
6. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 631

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА СЕНЕГАЛА

Салл Папа Массамба – студент 2 курса отделения СПО
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены основные факторы развития сельского хозяйства в одной из африканских стран, изучены проблемы развития данной отрасли, показано взаимодействие в области сотрудничества в сельском хозяйстве между Россией и Сенегалом

Ключевые слова: сельское хозяйство, Сенегал, экспорт, импорт

Сельское хозяйство является важнейшей отраслью народного хозяйства во всех странах мира, что безусловно определяет важность проблемы изучения состояния и проблем развития данной отрасли в любом государстве [3,4,5,11,12].

Уровень развития сельского хозяйства отражает уровень обеспечения продовольственной безопасности страны, которая в свою очередь является важнейшей составляющей экономической безопасности государства [8,9,10].

Экономика большинства африканских государств носит аграрный характер, что объясняет актуальность анализа сельскохозяйственной деятельности как для континента в целом, так и для отдельных его стран. Важность сельского хозяйства в экономике государств этого макрорегиона заключается в том, что отрасль является источником обеспечения продовольствием населения, а ряд культур тропического земледелия имеет важное экспортное значение [2].

В условиях быстрого роста населения и урбанизации импорт продовольствия в странах Африки растет быстрее, чем экспорт, и стоимость этого импорта стала серьезным бременем для экономик с низким уровнем дохода [1].

Республика Сенегал - страна с доходом ниже среднего, расположенная на побережье Западной Африки, где на долю сельского хозяйства приходится 17,5 процента ВВП.

Хотя вклад сельского хозяйства в экономику ниже, чем в среднем по странам Африки к югу от Сахары (24 процента), этот сектор остается основным средством существования для 69 процентов рабочей силы.

Сенегальские фермеры в основном выращивают сахарный тростник, арахис и хлопок в качестве основных товарных культур. В остальном производстве преобладают натуральные культуры, особенно зерновые: рис, просо, сорго и кукуруза.

Сенегал предлагает стабильную политическую обстановку, благоприятное географическое положение и сильные институты с растущими возможностями для иностранных инвестиций.

Сенегал занимает четвертое место по величине экономики в западноафриканском субрегионе после Нигерии, Ганы и Кот-д'Ивуара. Эта страна является второй по величине экономикой во франкоязычной Западной Африке после Кот-д'Ивуара д'Ивуар, со средним темпом роста в 5,4% за последние пять лет. Это открытая экономика с крупными торговыми потоками с Европой и Китаем. Индия.

Важным аспектом развития сельского хозяйства в Сенегале является сотрудничество в плане поставок сельскохозяйственной продукции и продовольствия. Рассмотрим взаимодействие в этой сфере между Сенегалом и Россией в 2020 году [7,8].

В январе-октябре 2020 года Россия поставила в Сенегал продовольственных товаров на сумму 66 млн долл., что на 26% больше аналогичного периода прошлого года. Основным видом агропродукции, отгружаемой из РФ в Сенегал, является пшеница. За 10 месяцев ее экспорт увеличился в физическом выражении на 31% до 313 тыс. тонн, в стоимостном – на 28% до 65 млн долл.

Также в африканскую страну экспортировано 500 тонн подсолнечного масла на сумму 395 тыс. долл. – вдвое больше показателя января-октября 2019 года. Впервые начались поставки шротов и жмыхов (500 тонн на 191 тыс. долл.) и кондитерских изделий (16 тонн на 37 тыс. долл.).

В свою очередь, для России Сенегал – второй по объемы поставок покупатель в Западной Африке после Нигерии. В прошлом году, согласно данным ФТС, российский агроэкспорт составил 65 млн долл. По оценке Федерального центра «Агроэкспорт», в перспективе этот объем можно увеличить вдвое. В частности, существует потенциал увеличения экспорта зерновых, в том числе пшеницы и кукурузы, масложировой продукции, рыбы, сахара и кондитерских изделий, табачной продукции, напитков.

Кроме того, столица Сенегала Дакар – крупный морской порт, который в том числе является хабом для поставок в другие страны. На порт Дакар приходится около 90% внешней торговли страны, также импортируемые продовольственные товары автомобильным транспортом отправляются в другие страны, такие как Мали, Гвинея-Бисау, Мавритания, Гамбия.

Суммируя вышесказанное, отметим, что сельское хозяйство играет значительную роль в экономике стран Черной Африки и имеет достаточно неплохие предпосылки к развитию. При этом рассматриваемый регион все же значительно уступает прочим регионам мира и имеет ряд проблем, разрешение которых крайне необходимо для повышения производительности.

Литература

1. Африка в контексте глобальной продовольственной безопасности: монография / рук. авт. кол. В. П. Морозов. - М.: Институт Африки РАН, 2015.
2. Битума Л.М.Ш. Стратегические цели развития сельского хозяйства стран Африки /Л.М.Ш. Битума // Актуальные проблемы и перспективы развития инновационной экономики и управления: сборник научных статей по итогам II Всероссийской научно-практической студенческой конференции. - Калининград, 2021. - С. 116-120.
3. Жукова Ю.С. Основные тенденции развития рынков сельскохозяйственной продукции России /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына // Дневник науки. – 2019 – № 2 (26). – С. 36. - URL: http://dnevniknauki.ru/images/publications/2019/2/economy/Zhukova_Nagovitsyna.pdf
4. Жукова Ю.С. Организация малого бизнеса в агропромышленном комплексе: монография /Ю.С. Жукова, Э.В. Наговицына. – Киров: Вятская ГСХА, 2017. – 124 с.
5. Лежнина О.В. Разработка экономико-математической модели мясного скотоводства /О.В. Лежнина //Аграрная наука Евро-Северо-Востока. – 2009. - №6. – С. 151.
6. Наговицына Э.В. Российский и зарубежный опыт в повышении эффективности экспортной деятельности /Э.В. Наговицына, Д.С. Тусин //Вестник НГИЭИ. – 2020. - №9. – С. 112-125.
7. Наговицына Э.В. Оценка рисков компании при осуществлении внешнеэкономической деятельности /Э.В. Наговицына, Д.С. Тусин //Вестник НГИЭИ. – 2019. - №8. – С. 95-104.
8. Наговицына Э.В., Давыдова Ю.В. Балльная методика оценки состояния продовольственной безопасности Кировской области /Э.В. Наговицына, Ю.В. Давыдова //Фундаментальные исследования. – 2015. - №12-6. – С.1258-1262.

9. Никонова Н.В. Диагностика банкротства как основа экономической безопасности государства /Н.В. Никонова //Качество управленческих кадров и экономическая безопасность организации. Тринадцатые ходыревские чтения: сборник материалов национальной научно-практической конференции. – Курск: Курский государственный университет, 2019. – С.356-358.
10. Щинова Р.А. Экономические проблемы регионального агропромышленного комплекса и пути их решения /Р.А. Щинова, Д.А. Логинов //Пермский аграрный вестник. – 2016. - №2. – С.154-159.
11. Шиврина Т.Б. Экономика отраслей АПК /Т.Б. Шиврина, Ю.С. Жукова. – Киров: Вятская ГСХА, 2009. – 172 с.
12. Шулятьева Г.М. Комплексный подход к решению проблемы импортозамещения на рынке сельскохозяйственной продукции и продовольствия //Аэкономика: Экономика и сельское хозяйство. – 2016. - №4. – С.18

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ТРАНСПОРТА

Сатосов Д.С. – студент 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере транспорта в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования необходимого экономического развития государства.

Ключевые слова: транспорт, законодательство, административное регулирование в сфере транспорта.

Современная Россия располагает мощной транспортной системой, в которую входят железнодорожный, морской, речной, автомобильный, воздушный, трубопроводный и другой транспорт. Каждый из этих видов транспорта представляет собой совокупность средств и путей сообщения, а также различных технических устройств и сооружений, обеспечивающих нормальную и эффективную работу всех отраслей хозяйственной деятельности коммерческих предприятий.

Транспорт играет огромную роль в экономике страны и является составной частью экономики. От работы транспорта зависят развитие и нормальное функционирование предприятий промышленности, сельского хозяйства, строительства и торговли [3,4,5,6].

Состояние транспортной отрасли тесно взаимосвязано с положением в других отраслях промышленности – например, динамика производства грузообразующих отраслей существенно влияет на динамику грузовых перевозок, – и с макроэкономическими событиями. В 2019 году основным фактором снижения погрузки на железнодорожном транспорте стало падение спроса на энергетический уголь, связанное с теплыми погодными условиями и перераспределением нагрузки на ГЭС в России, а также ухудшением конъюнктуры европейского энергетического рынка. Конец года охарактеризовался рядом крупных сделок, способствовавших значительной консолидацией рынка.

В I полугодии 2020 года сокращение погрузки железнодорожного транспорта продолжилось на фоне экономического кризиса, усугубившегося в связи с эпидемией и введенными ограничительными мерами. Масштабный профицит подвижного состава, образовавшийся вкупе со снижением погрузки, определил новые тренды рынка оперирования: лидеры отрасли отказываются от закупок подвижного состава, а ставки аренды грузовых вагонов упали до рекордных значений [7].

Конституцией РФ федеральный транспорт, а также пути сообщения относятся к ведению Российской Федерации. К ведению субъектов РФ относятся транспортное обслуживание населения, развитие региональной сети автомобильных дорог, а также другие

вопросы регионального характера в сфере транспорта (ст. 71 Конституции РФ). Административно-правовое регулирование в области транспорта осуществляется как на федеральном, так и на региональном уровне органами исполнительной власти субъектов РФ [8].

Однако наиболее важные вопросы управления в сфере транспорта решаются федеральными органами исполнительной власти. Правительство РФ определяет основные направления государственной транспортной политики, утверждает и обеспечивает реализацию федеральных программ развития транспортного комплекса и дорожного хозяйства, принимает нормативные правовые акты, регулирующие наиболее важные вопросы функционирования транспортного комплекса, в частности правила дорожного движения, порядок лицензирования отдельных видов транспортной деятельности и т.д.

Министерство транспорта Российской Федерации является федеральным органом исполнительной власти в области транспорта, осуществляющим функции по выработке госполитики в сфере гражданской авиации, использования воздушного пространства, морского, внутреннего водного, железнодорожного, автомобильного, городского электрического и промышленного транспорта.

В Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 года определено, что современная транспортная система не только создает условия «экономического роста, повышения конкурентоспособности национальной экономики и качества жизни населения», «играет важную роль в развитии конкурентных преимуществ страны», но и обеспечивает обороноспособность и национальную безопасность России.

Правовые меры в качестве одной из составляющих включают меры административно-правового характера, которые принято понимать как совокупность нормативных правовых актов, устанавливающих права, обязанности, компетенцию, юридическую ответственность субъектов обеспечения транспортной безопасности, т.е. их правовой статус, правовое регулирование их деятельности, иных субъектов транспортной инфраструктуры, перевозчиков, а также поведение физических лиц, следующих либо находящихся на объектах транспортной инфраструктуры или транспортных средствах всех видов транспорта, включая автотранспорт, железнодорожный, воздушный, морской, речной и иные виды [1].

В настоящее время в соответствии с решениями Правительства Российской Федерации проводится работа по уточнению национальных проектов «Транспортная часть комплексного плана модернизации и расширения магистральной инфраструктуры на период до 2024 года», «Безопасные и качественные автомобильные дороги», государственной программы Российской Федерации «Развитие транспортной системы» на 2021–2024 годы(с учетом итогов реализации в 2020году, а также параметров федерального бюджета, утвержденных Федеральным законом от 8 декабря 2020г.No 385-ФЗ «О федеральном бюджете на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов»), осуществляется подготовка проекта Транспортной стратегии Российской Федерации на период до 2035 года. Актуализация и разработка иных отраслевых стратегий, относящихся к компетенции Министерства транспорта Российской Федерации, будет проводится после утверждения Транспортной стратегии Российской Федерации на период до 2035 года. Реализация Плана и Публичная декларация направлена на достижение общественно значимых целей деятельности Правительства Российской Федерации в рамках компетенции Минтранса России [2].

Литература

1. Афанасьева О.Р. Административно-правовое регулирование транспортной безопасности /О.Р. Афанасьева //Транспортное право и безопасность. – 2020. - №1. – С.98-106.
2. Доклад о реализации в 2020 году плана деятельности Министерства транспорта РФ на 2019–2024 годы. - https://mintrans.gov.ru/ministry/targets/140/documents.

3. Носов А.Л. Управление качеством работы городского пассажирского транспорта с использованием транспортной модели /А.Л. Носов //Логистика сегодня. – 2015. - №1. – С. 38-47.
4. Носов А.Л. Транспортная логистика: методика обследования транспортных потоков и подвижности населения города /А.Л. Носов //РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. – 2015. - №2. – С.36-42.
5. Носов А.Л. Оценка качества работы городского пассажирского транспорта /А.Л. Носов //Вопросы новой экономики. – 2014. - №4. – С.80-86.
6. Носов А.Л. О современном состоянии рынка транспортно-логистических услуг /А.Л. Носов //Логистика. – 2010. - №1. – С.14.
7. Транспортная отрасль России 2020 года. Итоги 2019 года и перспективы развития до 2022 года. - https://infoline.spb.ru/shop/issledovaniya-rynkov/page.php?ID=172651.
8. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 314.7

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ

Смышляев Д.М. – студент 2 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье проведена статистическая оценка системы образования в России.

Ключевые слова: образование, статистическая оценка, Россия.

Образование – это способ становления личности, путём приобретения новых знаний, умений и навыков развития познавательно-умственных и творческих способностей через социальные институты: семья, СМИ, школа. Образованный человек активно усваивает новый опыт, знания и вырабатывает мыслительную деятельность.

В современном мире право на образование рассматривается как одно из фундаментальных естественных основных прав человека [10].

Сегодня роль образования в развитии индивида находится на первом месте. В большей степени важны интеллектуальные ресурсы в современности, чем физический труд. Знания стали главным капиталом, которым обладают люди. Так, например, с 20 веком, рабочая сила нуждается меньше в нынешнее время.

Одна из ключевых ролей статистики является изучение образовательного потенциала общества, его измерения и оценки. В Российской Федерации сложная структура уровней образования, но мы выделим несколько:

1. Дошкольное образование;
2. Общее образование;
3. Среднее профессиональное образование;
4. Высшее образование.

Каждый этап получения образования рассматривается с точки зрения актуальности, необходимости и востребования. Характерно проведение анализа и выявление тенденции.

При проведении научного исследования было сосредоточено внимание на трёх более востребованных уровнях образования: дошкольное, общее и высшее образование (таблица 1).

Дошкольное образование является первоначальным этапом воспитания и обучения человека. В него входят разные по формам собственности учреждения, деятельность

которых, является развитие ребенка как личности, его творческих способностей, подготовка к школе путем реализации психофизиологического и умственного потенциала.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики (Росстата) по состоянию на конец 2020 года в стране осуществляли свою деятельность 47,8 тыс. дошкольных учреждений, которые посещало 7582,4 тыс. детей. Количество мест в дошкольных учреждениях на 1 тыс. детей составило в 2020 году 659 места. По сравнению с 2015 годом число дошкольных образовательных учреждений выросло на 1,1%, в отличие от возросшего на 19,4% количества детей, посещающих учреждения дошкольного образования. Следовательно, мы наблюдаем нехватку мест в дошкольных учреждениях Российской Федерации [6].

Следующий этап – общее образование, которое охватывает школы, гимназии, лицеи, детские сады, школы-интернаты для детей с умственным или физическим недоразвитием и т.д. с дневной формой обучения.

На начало учебного года 2020 число государственных и муниципальных образовательных учреждений в Российской Федерации составляло 41,3 тысяч. В сравнении с началом учебного года 2015 число государственных учреждений уменьшилось на 8,4% за счёт закрытия малочисленных школ, которые находились в «шаговой» доступности (это актуально для сельских школ). Однако, в это время количество учащихся выросло на 16,1%.

Последующим уровнем получения образования является высшее [7,8]. Уровни высшего профессионального образования были установлены в 1996 году Федеральным законом № 125-ФЗ «О высшем и послевузовском профессиональном образовании».

Таблица 1 – Сводные данные по количеству учащихся и числу образовательных учреждений (на начало года)

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение, %
Дошкольное образование							
Число дошкольных образовательных учреждений, тыс.	43,2	51	50,1	49,4	48,6	47,8	110,7
Численность детей в дошкольных образовательных учреждениях, тыс. чел.	6347	6814	7152	7343	7479	7582,4	119,5
Количество мест на 1000 детей	600	612	626	635	649	659	109,8
Общее образование							
Число дневных общеобразовательных учреждений, тыс.	45,1	44,8	43,4	42,6	44,8	41,3	91,6
Численность обучающихся, тыс. чел.	13896	14399	14770	15219	15485	16137	116,1
Высшее образование							
Число образовательных учреждений высшего образования, тыс.	969	950	896	818	766	741	76,5
в них обучается студентов, тыс. чел.	5647	5209	4766	4399	4246	4300	76,1
Число государственных высших учебных заведений, тыс.	571	569	557	525	500	484	84,8
в них обучается студентов, тыс. чел.	4762	4406	4061	3874	3823	3559	74,7
Число негосударственных высших учебных заведений, тыс.	398	381	339	293	266	178	44,7
в них обучается студентов, тыс. чел.	885	803	705	525	423	336	38,0

При конкретизированном анализе динамики изменения численности студентов высшего образования и количества учреждений в Российской Федерации за исследуемый период 2015-2019 гг., можно определить параллельную тенденцию снижения учреждений высшего образования и их численности обучающихся студентов. Можно предположить, что распад СССР в 1990-е, кризис, спад рождаемости, повлиял на данные изменения учащихся в высших учебных заведениях.

Сокращение высших учебных заведений связано с реформацией всей системы образования. Меры по развитию этой сферы направлены на повышение эффективности деятельности образовательных организаций и на оптимизацию бюджетных расходов на образование. Снижение числа вузов – следствие объединения образовательных учреждений, проводимое именно с такой целью. Снижение же численности студентов отражает демографические тенденции в стране.

Высшее образование в современном обществе рассматривается как база формирования личности, что делает данный уровень образования одним из наиболее важных этапов в развитии человека [3].

Не менее важным является значение высшего образования как базы для формирования патриотического воспитания личности [1].

Политика государства в области высшего образования направлена на формирование практикориентированных, адаптивных моделей обучения под запросы рынка труда [2,4,5,9].

Пандемия в мире 2020 года не обошла систему образования на всех населённых континентах, что привело к временной остановке работы школ и вузов. По состоянию на конец марта 2020 года правительства в 130 странах объявили или осуществили закрытие школ, в том числе 122 страны закрыли школы по всей стране и 10 стран закрыли школы только в некоторых регионах. Из-за закрытия школ в связи с распространением коронавирусной инфекции каждый четвертый ученик в мире не посещал школу.

Закрытию на карантин, удаление на дистанционный формат обучения подверглись и организации высшего образования по всему миру. В России, начиная с марта 2020 года, практикуется использование онлайн обучение как в школах, так и в высших учебных заведениях. Такой переход обязательно отразиться на качестве полученных знаний, особенно при очной дневной форме обучения. Начиная с середины 2020/2021 года в России используется очная и дистанционная форма обучения, в связи с сложившейся ситуацией в мире.

Литература

1. Казакова О.А. Формирование уважения к ВУЗу как фактор патриотического воспитания /О.А. Казакова // Совершенствование воспитательной работы в вузе: патриотическое воспитание: сборник статей VI Межвузовской научно-практической конференции. – Киров, 2020. – С.20-26.

2. Козлова Е.А Смарт-образование как трансляция информации /Е.А. Козлова, А.Г. Праздников, О.А. Казакова, С.А. Чиркин, Э.А. Цеглеев, В.В. Грецков, Ю.П. Попов, И.Ю. Китаева //Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С. 74-79.

3. Козлова Л.А. Высшее образование как основа формирования личности человека в современном обществе /Л.А. Козлова, С.Н. Плотникова // Совершенствование воспитательной работы в вузе: сборник статей III Межвузовской научно-практической конференции. – Киров, 2017. - С. 191-194.

4. Лежнина О.В. Оосбенности и проблемы управления персоналом по теории поколений /О.В. Лежнина // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 121-125.

5. Лежнина О.В., Жукова Ю.С., Лежнин В.А. Миграция молодежи в Кировской области и меры по ее сокращению / О.В.Лежнина, Ю.С.Жукова, В.А.Лежнин //Вектор экономики. - 2020. - № 3 (45). - С. 21. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=42661967 (дата обращения 20.02.2021).
6. Россия в цифрах. 2020: Крат.стат.сб./Росстат-М.: 2020, –550 с.
7. Трусова Л.Н. Статистический анализ деятельности организаций высшего образования в России /Л.Н. Трусова, Е.Н. Гришина //Статистический анализ социально-экономического развития субъектов РФ: материалы 6-ой Международной научно-практической конференции. – Брянск, 2019. – С. 503-507.
8. Трусова Л.Н. Система образования в РФ /Л.Н. Трусова, Е.Н. Гришина //Экономика, финансы, образование: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров, 2019. – С. 48-51.
9. Чиркин С.А. О совершенствовании учебно-воспитательной работы в Вятской государственной сельскохозяйственной академии /С.А.Чиркин // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 297-298.
10 Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 342

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ТРУДА И СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Ульянова Д.С. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Проблемы административно-правового регулирования в сфере труда и социальной защиты в настоящее время имеют большое значение с точки зрения формирования системы повышения производительности труда во всех отраслях экономики России.

Ключевые слова: труд, законодательство, административное регулирование в сфере труда и социальной защиты.

Рынок труда – это важнейший элемент рыночной экономики. В отличие от других рынков его специфика состоит в том, что здесь объектом контрактов выступает способность человека к труду. Исходя из этого, рынок труда можно определить, как совокупность социально-трудовых отношений в обществе по поводу найма и использования работников в сфере общественного производства, обусловленную многообразием форм собственности, неоднородностью рабочей силы и интересов субъектов производства [1,4].

Одной из важнейших задач административно-правового регулирования труда является кадровое обеспечение всех отраслей экономики. Например, одна из сложнейших ситуаций с точки зрения кадрового обеспечения складывается в аграрном секторе.

При этом, проблема кадрового обеспечения аграрного сектора начинается не с нежелания выпускников аграрного профиля следовать выбранной специальности, а гораздо раньше – на этапе взросления и становления личности, и проблема эта является комплексной. Ведь молодых людей, в большинстве случаев, при принятии решений относительно будущей профессии и перспектив работы поддерживают их родители и другие старшие родственники [6].

Формирование эффективной системы регулирования трудовых отношений воздействует и на эффективность использования трудовых ресурсов во всех сферах экономики [5,7,9].

Конституция РФ, являясь нормативным правым актом высшей юридической силы государства, закладывает основу для всего национального законодательства, в том числе и в сфере труда, и содержит ряд принципов, прав и свобод, имеющих важнейшее значение.

Конституция РФ, являясь нормативным правым актом высшей юридической силы государства, закладывает основу для всего национального законодательства, в том числе и в сфере труда, и содержит ряд принципов, прав и свобод, имеющих важнейшее значение [8].

Деятельность государства с точки зрения регулирования трудовых отношений должна быть направлена и на решение проблем, связанных с массовыми нарушениями трудового законодательства.

Массовые нарушения трудового законодательства в РФ вызваны рядом причин, среди которых Федеральная служба по труду и занятости выделяет такие как недостаточное знание положений трудового законодательства работодателями, отсутствие информированности руководителей и специалистов организаций по вопросам трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, а также иные причины [3] .

Закрепленные в Конституции Российской Федерации 1993 года основы конституционного строя, основные права и свободы человека и гражданина, Трудовой кодекс Российской Федерации 2001 года существенно изменили подходы к регулированию сферы труда, повысив значение локальногоправового регулирования в сфере реализации трудовых прав работников и организ ации производственной деятельности.

В настоящее время трудовое право активно развивается в направлении исследования международных правовых стандартов в области труда. Выросшее в нашей стране, трудовое право шагнуло за ее пределы, развилось не только во внутригосударственном, но и в мировом масштабе. В современных условиях наблюдается унифицирующее воздействие международно-правового регулирования труда, международная трудовая миграция, универсализация механизмов признания и защиты трудовых прав и свобод, что привело к сближению национальных систем трудового права различных стран, имплементации в национальное право международных конвенций.

Поэтому в современном трудовом праве появилось два новых направления – это международно-правовое регулирование труда и сравнительное правоведение. Они позволяют выявить мировые тенденции в развитии трудовых стандартов, положительный опыт зарубежных стран и оценить трудовое право России в свете международных стандартов и зарубежного опыта правового регулирования труда [2].

Литература

1. Гагаринов В.И. Проблема обеспечения квалифицированными кадрами и пути ее решения работодателями региона /В.И. Гагаринов, А.В. Куклин // Актуальные научные исследования: экономика, управление, образование и финансы: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2017. - С. 21-24.

2. Епифанова Е.В. Правовое регулирование труда в России: история и современные тенденции развития /Е.В. Епифанова, Т.Е. Павлисова //Юридические исследования. – 2017. – № 7. – С. 55 - 71. - URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=23480

3. Жукова Ю.С. Проблемы защиты прав граждан в сфере труда /Ю.С. Жукова //Дневник науки. - 2019. - №9. - С.27. - URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41131324

4. Куклин А.В. О некоторых проблемах цифровизации сельского хозяйства на примере рынка труда в Кировской области /А.В. Куклин, С.А. Шихов //Цифровая экономика и управление знаниями: сборник научных трудов международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С.113-115.

5. Ларинина Т.И. Инновации в системе управления персоналом /Т.И. Ларинина // Общество, наука, инновации: сборник статей научно-практической конференции. - Киров: Вятский государственный университет, 2016. - С. 3029-3033.

6. Лежнина О.В. Миграция молодежи в Кировской области и меры по ее сокращению / О.В.Лежнина, Ю.С.Жукова, В.А.Лежнин. – Текст: электронный //Вектор экономики. - 2020. - № 3 (45). - С. 21. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=42661967
7. Лежнина О.В. Особенности и проблемы управления персоналом по теории поколений /О.В. Лежнина // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 121-125.
8. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.
9. Шулятьева Г.М. Внутрифирменное обучение персонала /Г.М. Шулятьева //Науке нового века – знания молодых: тезисы докладов 5-й научной конференции аспирантов и соискателей, посвященной 75-летию основания Вятской государственной сельскохозяйственной академии. - Киров: Вятская ГСХА, 2005. - С. 202-204.

УДК 369.04

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПОСОБИЙ СЕМЬЯМ, ВОСПИТЫВАЮЩИМ ДЕТЕЙ В БЕЛАРУСИ

Флорьянович Н.В.– студентка 4 курса факультета бухгалтерского учета
Научный руководитель – Васюк А. В., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье рассмотрен порядок оказания помощи семьям, воспитывающим детей, отмечена важность оказание материальной поддержки на содержание детей.

Ключевые слова: социальная защита, государственная поддержка, пособия.

Проблемы управления персоналом на предприятиях любых форм собственности всегда были и остаются наиболее актуальными как во всем мировом сообществе в целом, так и в отдельно взятой стране независимо от ее общественно-политического строя. Ведь от четко разработанных систем управления персоналом зависит не только социальная и творческая активность работников, но и конечные результаты предприятий в их многогранной социально-экономической деятельности.

Демографические проблемы характерны для множества стран и решаются по-разному. Некоторые страны реализуют политику повышения рождаемости (Германия, Италия, Латвия, Литва, Россия, Франция) и предоставляют семьям с детьми пособия исходя из материальных возможностей государства. Другие страны осуществляют политику невмешательства в вопросы рождаемости (Великобритания, Дания, Норвегия, Финляндия, Швеция).

Республику Беларусь можно отнести к первой группе стран, для которой, в связи с нарастающей угрозой демографической безопасности, поддержка семей с детьми стала важным направлением социальной политики государств. Главной проблемой на современном этапе является низкая рождаемость, которая предопределяет сокращение численности населения и ведёт к старению населения. Одним изважных способов влияния на демографическую ситуацию является государственная финансовая поддержка семей сдетьми, которая служит толчком для роста рождаемости [1].

Государственная поддержка семей, воспитывающих детей, включает систему государственных пособий семьям, воспитывающим детей; государственную адресную социальную помощь; налоговые, трудовые и пенсионные льготы; льготы в системе образования и иные правовые гарантии. Одной из мер социально-экономического характера является выплата государственных пособий.

Сущность социального страхования заключается в том, что финансирование социальных выплат осуществляется за счет аккумулируемых в специальном фонде взносов. В Беларуси социальное страхование является государственным и поэтому обязательным для всех субъектов хозяйствования. Органом государственного руководства средствами социального страхования является Фонд социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты (Фонд социальной защиты населения) [2].

В соответствии с Законом Республики Беларусь «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей» [3] назначаются следующие пособия: пособия по материнству, семейные пособия, пособия по временной нетрудоспособности по уходу за ребенком.

К семейным пособиям относятся:

– пособие в связи с рождением ребенка;

– пособие по уходу за ребенком в возрасте до 3 лет;

– пособие семьям на детей в возрасте от 3 до 18 лет в период воспитания ребенка в возрасте до 3;

– пособие на детей старше 3 лет из отдельных категорий семей;

– пособие на ребенка в возрасте до 18 лет, инфицированного вирусом иммунодефицита человека;

– пособие по уходу за ребенком-инвалидом в возрасте до 18 лет.

В органах по труду, занятости и социальной защите государственное пособие по уходу за ребенком в возрасте до 3 лет назначается матери или отцу, усыновителю, опекуну ребенка. Другие члены семьи или родственники (бабушки, дедушки и любые другие родственники) ребенка также могут иметь право на данное пособие. Это право возникает в случае, когда мать ребенка выходит на работу, учебу и ей прекращается выплата пособия по уходу за ребенком. Для получения пособия указанные лица должны выйти в отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста 3 лет.

С 1 февраля 2021 г. в связи с ростом бюджета прожиточного минимума (БПМ) в среднем на душу населения и среднемесячной заработной платы работников в республике увеличились размеры государственных пособий семьям, воспитывающим детей.

Новые размеры государственных пособий в *связи с рождением ребенка (единовременно)* составляют:

• при рождении первого ребенка – 10 БПМ – 2628,7 руб. (ранее – 2581,1 руб.)

• при рождении второго и последующих детей – 14 БПМ – 3680,18 руб. (ранее – 3613,54 руб.)

Женщинам, ставшим на учет в организациях здравоохранения до 12-недельного срока беременности (единовременно) выплачивается 100 % БПМ – 262,87 руб. (ранее – 258,11 руб.)

Размеры пособия по уходу за ребенком в возрасте до 3 лет (ежемесячно) составляют:

• на первого ребенка – 35 % среднемесячной заработной платы – 472,92 руб. (ранее – 376,11 руб.).

• на второго и последующих детей – 40 % среднемесячной заработной платы – 540,48 руб. (ранее – 429,84 руб.).

• на ребенка-инвалида до 3 лет – 45 % среднемесячной заработной платы – 608,04 руб. (ранее – 483,57 руб.) [4].

Пособие семьям на детей в возрасте от 3 до 18 лет в период воспитания ребенка в возрасте до 3 лет (ежемесячно) выплачивается в размере 50 % БПМ – 131,44 руб. (ранее – 129,06 руб.).

Помимо пересмотра размеров пособия, Законом «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей» систематизированы подходы к порядку назначения и выплаты пособия.

Таким образом, по общему правилу пособие назначается комиссиями, создаваемыми местными исполнительными и распорядительными органами и выплачивается по месту работы или учебы лица, осуществляющего уход за ребенком. При этом для полных семей

пособие назначается по месту работы или учебы матери ребенка. В случае, если мать не работает и не учится, пособие назначается по месту работы или учебы отца ребенка. В остальных случаях пособие назначается и выплачивается органами по труду и социальной защите. Обратиться за пособием по уходу за ребенком необходимо в течение 6 месяцев со дня возникновения права на такое пособие. В ином случае пособие будет назначаться с момента обращения за пособием.

Несмотря на то, что в законодательных актах четко указаны порядок назначения и выплаты пособия, на практике встречаются ситуации, которые нуждаются в разъяснении.

Так, например если женщина отдала ребенка в детский сад и не выходит на работу, ей положено пособие в полном размере. А если вышла на работу – то только половина. Почему так происходит?

В данном случае эта ситуация объясняется следующим: в период ухода за ребенком в возрасте до 3 лет государство гарантирует лицу, осуществляющему за ним уход, материальную поддержку в виде пособия независимо от того, застраховано это лицо или нет. Другими словами, пособие является частичной компенсацией утраченного трудового дохода. При выходе на работу у лица, осуществляющего уход за ребенком, появляется доход в виде заработка. Размер пособия зависит от того, на каких условиях работает данное лицо. В случае занятости более половины месячной нормы рабочего времени, размер пособия снижается на 50 процентов.

Также много вопросов возникает и по норме по выезду детей, постоянно проживающих в Беларуси, за пределы республики на срок более 2 месяцев. Данной нормой предусмотрено, что в случае выезда ребенка за пределы Республики Беларусь на срок более 2 месяцев выплата государственных пособий прекращается. Однако не всегда данная информация своевременно поступает в Фонд социальной защиты населения.

Если получатель пособия не сообщил сведения о выезде ребенка за пределы Беларуси на срок более двух месяцев, возврату подлежит излишне выплаченная сумма государственного пособия со дня выезда ребенка за пределы республики до конца месяца, в котором ребенок вернулся в республику, в порядке, установленном законом.

Излишне выплаченные суммы пособий (вследствие представления документов с заведомо недостоверными сведениями, а также вследствие иных переплат) подлежат возврату получателем пособия. В случае отказа получателя пособия от возврата излишне выплаченных сумм пособий в добровольном порядке, их удержание производится ежемесячно до полного погашения задолженности из сумм пособий, заработной платы или иного дохода в размере не более 20 процентов от суммы пособий в месяц. Другие удержания из пособий производятся в случаях, установленных законодательством [5].

Таким образом, вся информация об обстоятельствах, которые влекут за собой изменения в выплате пособий, должна быть своевременно предоставлена в Фонд социальной защиты населения. Что будет способствовать правильной и точной организации порядка начисления и выплаты пособий.

Несмотря на то, что на практике встречаются спорные ситуации по выплатам государственных пособий, крайне важно оказание возможной материальной поддержки на содержание детей. Её отсутствие может негативно сказаться на уровне рождаемости и добавить социального напряжения в обществе. В современных условиях система поддержки людей, воспитывающих детей, т.е. подавляющего большинства граждан страны, стала важнейшим и необходимым элементом социально-экономических реформ, проводимых в Республике Беларусь.

Литература

1. Демографическая ситуация и поддержка семей с детьми: итоги совещания у Президента [Электронный ресурс]. URL: https://www.sb.by/articles/v-interesakh-budushchego-strany.html (дата обращения: 25.09.2020).

2. О Фонде социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты [Электронный ресурс] : Указ Президента Республики Беларусь, 16 января 2009 г. , № 40 : в ред. Указа Президента Республики Беларусь от 10.02.2020 г., № 48 // Бизнес-инфо : аналит. правовая система / ООО «Профессиональные правовые системы». – Минск, 2020.
3. О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 29 дек. 2012 г., № 7-З : в ред. ЗаконаРесп. Беларусь от 31.12.2017 № 85-З // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.
4. С 1 февраля повышены пособия семьям с детьми [Электронный ресурс]. URL: https://neg.by/novosti/otkrytj/s-1-fevralya-povysheny-posobiya-semyam-s-detmi (дата обращения: 12.02.2021).
5. Государственная поддержка семей, воспитывающих детей. Реализация Закона Республики Беларусь «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей» [Электронный ресурс] / Сайт Министерства труда и социальной защиты. URL: http://www.min-trud.gov.by/ru/conference_ru/view/gosudarstvennaja-podderzhka-semej-vo-spityvajuschix-detej-realizatsija-zakona-respubliki-belarus-o-gosu-darstven-nyx-posobijax-semjam-vospityvajuschim-detej_397/page/2 (дата обращения: 25.09.2020).

УДК 342

ВОЗМОЖНОСТЬ ВЗЫСКАНИЯ НЕУСТОЙКИ ПОСЛЕ РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

Шелюто А.Д. – студентка 3 курса факультета бизнеса и права
Научный руководитель - Кузьмич А.П., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. В статье раскрывается важность законодательного регламентирования порядка права на взыскание неустойки после расторжения договора. Указывается на то, что неустойка является акцессорным обязательством.

Ключевые слова: договор, обязательство, неустойка, расторжение договора, основное обязательство, акцессорное обязательство.

Основание возникновения обязательства – договор, заключенный между субъектами права. То есть соглашение сторон непосредственно об обязательстве и о выборе способа обеспечения его исполнения.

Все определенные законодательством способы обеспечения, кроме неустойки, представляют собой дополнительное обязательство. Неустойка выступает еще и в качестве части основного обязательства.

В соответствии со ст. 311 ГК Республики Беларусь (далее ГК Республики Беларусь) неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законодательством или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору, если иное не предусмотрено законодательными актами, в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения. Вне зависимости от того, в какой форме - устной или письменной стороны заключили основное обязательство, соглашение о неустойке должно иметь письменную форму. [1]

С точки зрения большинства исследователей, неустойка - это не только способ обеспечения исполнения обязательств, но и форма ответственности. Причем как способ обеспечения неустойка действует до момента исполнения обязательства в ненадлежащем виду или его неисполнения вовсе. Когда обязательство нарушается, неустойка переходит в новое качество - становится ответственностью и способом защиты гражданских прав [3].

В.В.Витрянский отмечает, что законная неустойка не может считаться способом обеспечения исполнения. Она не привязана к конкретному обязательству или конкретным сторонам, поэтому не служит целям обеспечения исполнения. Она выступает в качестве

гаранта защиты прав и законный интересов сторон при несоблюдении или неточном соблюдении требований по соглашению о неустойке [4].

Двоякий подход к неустойке - как к способу обеспечения исполнения обязательств и форме гражданско-правовой ответственности - создает в правоприменительной практике ряд сложностей. Среди них проблема определения периода взыскания неустойки при расторжении договора.

Так, возникают много вопросов и трудностей, когда стороны, заключив договор, вынуждены его расторгнуть через какое-то количество времени в силу неисполнения обязательства со стороны контрагента и столкнувшись с проблемой: взыскание неустойки.

Добросовестный кредитор, потребовал расторжения договора из-за неисполнения, договор расторгнут, однако во время действия этого договора должна была быть уплачена пеня. И здесь кредитор задается вопросами: а значит ли это то, что кредитор имеет право взыскивать неустойку даже после расторжения договора; до какого дня исчислять выплату неустойки: до момента прекращения договора или до моменты полного погашения долга.

Пленум Верховного Суда России разъясняет, что по общему правилу, если при расторжении договора основное обязательство прекращается, неустойка начисляется до момента его прекращения (п. 4 ст. 329 Гражданского кодекса Российской Федерации) [2].

В белорусской законодательстве же нет четкой регламентации данного положения, поэтому необходимо исследовать нормы законодательства постатейно.

Итак, в силу п. 1 ст. 423 ГК Республики Беларусь при расторжении договора обязательства сторон прекращаются. Данная норма не предусматривает каких-либо исключений ни для основного обязательства, ни для обеспечительного. Значит, что абсолютно все обязательства перед сторона прекращаются. Никто ничего никому не должен. На сегодня это императивное предписание.

С точки зрения структуры договора обязательство можно определить как его предмет. Имеется в виду исполнение так называемой основной обязанности и реализация основного права [5].

Это позволяет сделать вывод, что не может быть предметом договора взыскание неустойки. Следовательно, спорным считается вывод, что в силу п. 1 ст. 379 ГК Республики Беларусь надлежащее исполнение прекращает обязательство. Дело в том, что неустойка выступает не обязательством, а способом обеспечения его исполнения. При нарушении обязательства неустойка становится формой ответственности. То есть соглашение о неустойке не выступает в качестве отдельного договора и не приобретает самостоятельный характер, а является акцессорным по отношению к основному обязательству.

Данная позиция нашла отражение в п. 1 ст. 365 ГК Республики Беларусь. Согласно этой норме, если за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства стороны установили неустойку, убытки должны возмещаться в не покрытой ею части.

Нормы ГК не указывают на взаимосвязь между основным и обеспечительным обязательством при прекращении основного. Такая взаимосвязь существует только применительно к их недействительности. При этом недействительность основного обязательства влечет недействительность обеспечивающего обязательства, если законодательство не предусматривает иного <5>.

Это позволяет сделать вывод о том, что обязательства по выполнению условий договора действуют до полного исполнения. Они относятся только *к основному долгу* и не могут быть основанием для взыскания неустойки после расторжения договора. Разъясняя, можно сказать, что после расторжения договора должник обязан уплатить основной долг, а неустойка начисляется исключительно до момента расторжения этого договора.

В этом случае ссылка на п. 1 ст. 379 ГК Республики Беларусь несостоятельна. С момента ненадлежащего исполнения договора неустойка утрачивает обеспечительную функцию. Она трансформируется в гражданско-правовую ответственность.

Неустойку, рассматриваемую как форму гражданско-правовой ответственности, можно включить в договор только как элемент основного обязательства.

Глава 26 ГК Республики Беларусь определяет основания прекращения обязательства, и так как неустойка не может выступать в качестве предмета договора, то невыплата неустойки не может влечь за собой поводом для расторжения договора в одностороннем порядке.

Кроме того, к ответственности в форме взыскания неустойки субъекта можно привлечь только на основании условий конкретного договора либо в силу требований законодательства.

Таким образом, автор считает целесообразным регламентировать возможность взыскания неустойки в конкретных случаях после расторжения договора для упрощения системы судебных разбирательств и усовершенствования законодательной системы.

Литература

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-З: принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г.: одобр. Советом Республики 19 нояб. 1998 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 01.02.2019 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : 30 нояб. 1994, №51-ФЗ: *принят Гос. Думой 23 апреля 1994 года, с изменениями и дополнениями от* 12 мая 2020 года N 23-П // КонсультантПлюс. Россия / ЗАО «Консультант Плюс». – М., 2021.

3. Гришин Д.А. Неустойка: теория, практика, законодательство / Д.А.Гришин // Ответы на вопросы в регулировании национального законодательства. - М.: Статут, 2015. - С. 53;

4. Витрянский В.В. Ответственность за нарушение договорного обязательства / М.И.Брагинский, В.В.Витрянский. - [4-е изд., стер.]. - М., 2001. - Кн. 1: Общие положения. - С. 662.

5. Авдеева Т. В. К вопросу о самостоятельности права кредитора требовать уплаты неустойки /Авдеева, Т. В. // Проблемы правового регулирования общественных отношений : теория, законодательство, практика : сб. материалов Респ. науч.-практ. конф. (с междунар. участием), Брест, 25 нояб. 2016 г. / БрГУ имени А. С. Пушкина ; кафедра теории и истории государства и права; редкол.: О. В. Чмыга (отв. ред.) [и др.]. – Брест : Изд-во БрГУ имени А. С. Пушкина, 2017. – С. 375–378.

УДК 811.161.1

КОМПЬЮТЕРНЫЙ СЛЕНГ И ОСОБЕННОСТИ ЕГО РАСПРОСТРАНЕНИЯ СРЕДИ ЗООТЕХНИКОВ

Горшкова Т.В. – студентка 3 курса биологического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия.

Аннотация. В статье рассмотрен компьютерный сленг и особенности его распространения среди зоотехников.

Ключевые слова: компьютерный сленг, зоотехния, распространение.

Компьютерный сленг (жаргон) содержит лексику, отличающуюся от разговорной, грубо-фамильярной окраской. В нем встречается большое количество англицизмов [2]. Компьютерный сленг – это разновидность сленга, используемого как профессиональными, так и другими пользователями компьютеров [2].

Актуальность исследования заключается в том, что компьютерные технологии уверенно внедряются в нашу жизнь. Жизнь современного человека нельзя представить без компьютера. Компьютерные технологии умело заполнили нашу жизнь наш быт. Современное поколение много времени проводит за компьютером: поиск учебной информации, общение, работа. В процессе работы с компьютером сложилась определённая группа слов, используемая для общения и игр, так называемый компьютерный сленг (рисунок 1).

Целью исследования является обоснование оправданного употребления компьютерного сленга и его распространения среди зоотехников.

Для реализации цели были поставлены следующие задачи:

1. Узнать причины бурного образования компьютерного сленга;
2. Определить место компьютерного сленга в зоотехнии;
3. Провести анкетирование среди одногруппников по изучению владения профессиональным сленгом.

Вся лексика того или иного языка делится на литературную и нелитературную.

Литературная лексика – лексика, которая употребляется в литературе, в устной речи, либо в официальной обстановке. К ней относят такие виды лексики, как книжные слова, разговорные, нейтральные.

Нелитературная лексика – это та часть лексики, которая отличается своим разговорным и неофициальным характером. К данной лексике относят жаргонизмы, вульгаризмы, профессионализмы и на конец, сленг.

Сленг – это категория слов, которые часто рассматриваются с точки нарушения норм стандартного языка. Это очень выразительные, ироничные слова, служащие для обозначения предметов, о которых говорят в повседневной жизни [3].

Профессия зоотехника связана с животноводством и уходом за скотом и птицей. Иногда специалистов называют просто животноводами.

Зоотехники преимущественно работают на фермах и в компаниях, связанных с сельским хозяйством. Они великолепно разбираются в анатомии и физиологии животных, хорошо знакомы с производственными процессами, биологией, генетикой.

Зоотехники занимаются обеспечением оптимальных условий для содержания и кормления животных, чтобы добиться высокого качества получаемой продукции от домашнего скота и птицы. На крупных агропредприятиях они отвечают за правильность технологий и соблюдение стандартов и норм.

Зоотехник, как и любой другой профессионал в своём деле должен изучить компьютерный мир. С помощью компьютера животноводу легче подсчитать рацион кормления, выявить какие-либо отклонения от нормы [4].

Кроме того зоотехник должен владеть профессиональным сленгом, на котором разговаривают производственники. Примерами данного сленга могут служить такие слова, как «охота» («корова в охоте»). Это слово значит, что корова готова к оплодотворению. Либо «корова водится» – появилась охота для спаривания. Когда корова спарится с быком, она – «завелась», но если при «случке» не прошло удачное оплодотворение, то корова тогда уже «развелась». Когда корова не смогла выносить плод до нужного срока и произошла смерть плода, говорят, что «корова скинула».

В животноводстве можно услышать слово «лакай» по отношению к крупному сельскохозяйственному животному, что значит пей воду, что не логично будет отнести к данным животным, так как это слово применяется в обычной жизни, например, к кошкам. Часто можно услышать такое выражение: «Убери свою ногу», что не относится к копытным животным.

Рисунок 1 – Диаграмма «Причины образования сленга»

В наше время любой человек, вне зависимости от того где и кем он работает, учится или живет, сам не замечая этого, употребляет в своей речи нелитературную лексику.

Специалист зооветеринарной службы, приступающий к организации компьютерной технологии должен:

1.Иметь чёткое представление об алгоритме решаемой задачи, подборе лекарственных средств;

2.Иметь объём специальных знаний, обеспечивающих правильную интерпретацию и эффективное использование полученных результатов. При этом от специалиста требуется понимание возможностей компьютерных технологий и программного обеспечения. Персональный компьютер в области животноводства следует рассматривать и как средство облегчения интеллектуального труда, а также в качестве мощного инструмента познания и воздействия на процессы, осуществляемые в отрасли [1].

В животноводстве (зоотехнии, ветеринарии) накоплен громадный объём информации, но она не является информационным ресурсом, т.к. для её реализации традиционными методами требуется непомерно большие материальные и физические затраты. С началом формирования компьютерных баз данных по состоянию здоровья животных, их продуктивности и другим показателям, положение резко изменяется.

Компьютерные технологии в зоотехнии и ветеринарии:

1.Определяется необходимость в использовании персонального компьютера при решении конкретных задач, т.е. проводится предварительный анализ состояния дел. Этот раздел решает зооинженер и ветеринарный специалист.

2.Для этого подбирается техника, программное обеспечение и набор исходных данных. Техническое выполнение: 95% рабочего времени тратится на формирование базы данных, 5% непосредственно на анализ и выдачу результатов. Это находится в компетенции специалиста по вычислительной технике, но лучше, чтобы эту задачу решал непосредственно специалист сельского хозяйства. Этому способствует современное программное обеспечение, позволяющее без значительных усилий внедрять компьютерные технологии.

3. Полученные результаты должны быть проанализированы с целью использования в практической деятельности. Этот вопрос также в компетенции специалистов зоотехнической и ветеринарной службы [1].

Для того, чтобы легко разбираться с поставленными задачами, животноводы, как и любые другие профессионалы в своем деле, между собой общаются более облегченно, используя всеми знакомый компьютерный сленг (ричунок 2).

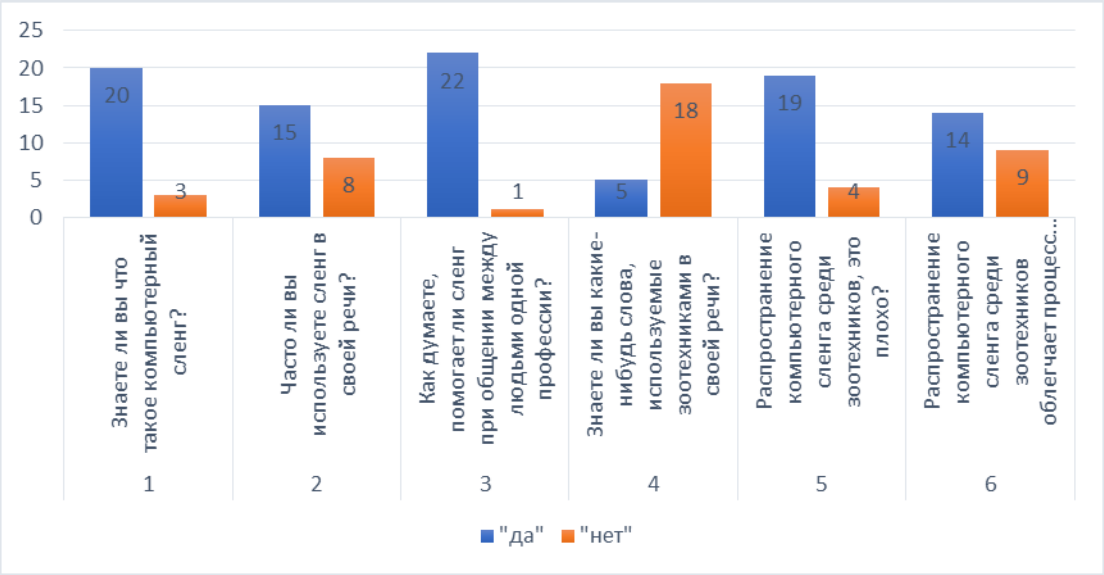


Рисунок 2 – Диаграмма «Данные опроса между студентами-зоотехниками на тему «Компьютерный сленг в зоотехнии»»

Приведённые приверы не охватывают всей сферы производственной деятельнсоти зоотехника и требуют более детального и дилтельного изучения, что не позволяет нам в рамках данной статьи раскрыть этот вопрос всесторонне. Поэтому мы продолжим его изучение.

Литература

1. Белова Т.Н. Экономико-математические задачи оптимизации процессов сельскохозяйственного производства на основе EXCEL – 2000 / Т.Н. Белова //Достижения науки и техники АПК. - 2002. – №4. - С.40-44.

2. Виноградова Н.В. Компьютерный сленг и литературный язык: проблемы конкуренции /Н.В. Виноградова // Исследования по славянским языкам / Н.В. Виноградова. – Сеул: Корейская ассоциация славистов, 2001. – С. 61-72.

3. Дьячков В.П. Домашняя контрольная работа по дисциплине «Информатика»: учебно-методическое пособие для обучающихся по направлению 36.03.02 Зоотехния / В.П. Дьячков. – Киров, 2019. – 87 с.

4. Дьячков В.П. Информатика: учебно-методическое пособие для самостоятельной работы обучающихся по направлению 36.03.02 Зоотехния / В.П. Дьячков. – Киров, 2019. – 75 с.
5. Лихолитов П.В. Компьютерный жаргон / П.В. Лихолитов. – М.: Русская речь. – 1997. - №11.
6. Сергованцев Т.В. Компьютеризация в сельскохозяйственном производстве. /Т.В. Сергованцев, Е.А. Воронин, Т.И. Воловник, Н.Л. Катасонова. – М.:КолосС, 2003. - 265 с.

УДК 004.4'27

АППАРАТНО-ПРОГРАММНЫЙ КОМПЛЕКС ВЫРАЩИВАНИЯ ТОМАТОВ В АЭРИРУЕМОМ ПИТАТЕЛЬНОМ РАСТВОРЕ

Кузнецовский Д.В. – студент 4 курса инженерного факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрен аппаратно-программный комплекс выращивания томатов в аэрируемом питательном растворе.

Ключевые слова: томаты, раствор, аппаратно-программный комплекс.

Автоматизация в сельском хозяйстве позволяет в несколько раз повысить производительность труда. Новые технологии также способствуют значительному повышению уровня производства сельскохозяйственной продукции и стремительному росту её качества [2].

Arduino, является самым надёжным и недорогим способом реализации управления физическими процессами с использованием персональных компьютеров (ПК). Платы данной марки имеют открытую архитектуру, то есть возможность изменять программный код. Данную плату можно подключать к ПК по универсальной последовательной шине USB, а в качестве периферии – любые устройства от светодиодов до исполнительных механизмов. Всё это даёт возможность решать сложные технические задачи по проектированию автоматизированных систем, например, есть возможность сделать шаговый двигатель, который сможет подавать корм или воду животным, открывать и закрывать двери, управлять климатом в помещении [1].

Актуальность темы заключается в том, что сейчас в век информационных технологий, неотъемлемой частью является автоматизация ручного труда. Для этого создаются специальные платы, которые могут управлять различной электроникой с помощью датчиков.

Цель данной статьи заключается в том, чтобы изучить способы и методы реализации для выращивания томатов.

Основными задачами для достижения цели будут являться:

- показать пример разработанной аппаратной модели устройства управления для выращивания томатов.
- проанализировать, как идёт процесс управления системой выращивания томатов.
- рассмотреть процесс и логику программирования модуля управления.

На основе Arduino инженеры создали полностью автоматическую систему для выращивания томатов. Томаты несколько недель без вмешательства человека росли в данной теплице. Томаты находились в условиях автоматизированной подачи воды и питательного раствора по расписанию, регуляции тепла и света.

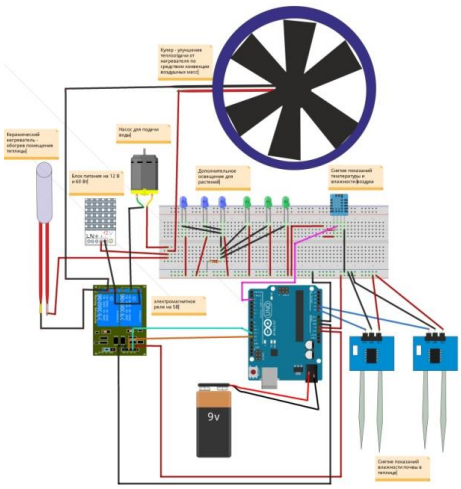
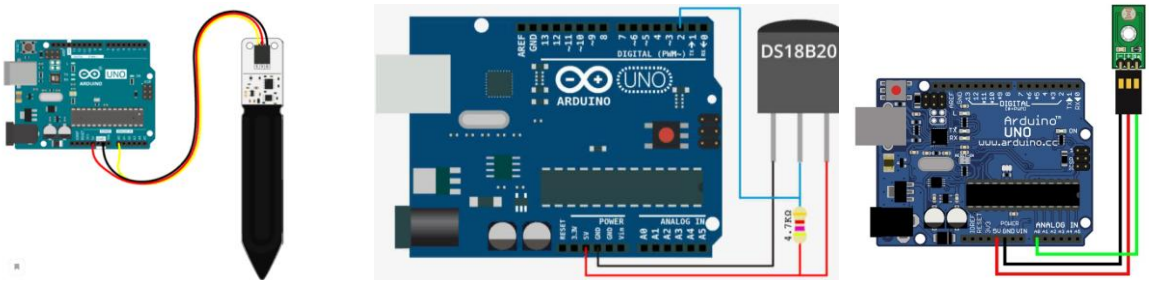


Рисунок 1 – Схема разработанной фермы для выращивания томатов

Специальный емкостный датчик выполнен в виде штыря, на котором расположены два электрода. Изменение влажности грунта сказывается на его диэлектрических свойствах и меняет ёмкость, что приводит к повышению или понижению сигнала уровня сисгнала, передаваемого на ПК.

У датчика температуры в замкнутом контуре из двух полупроводников в зависимости от температуры окружающей среды возникает разный по значению электрический ток. Чем выше температура, тем больше эта разность, которая с помощью программы в ПК и специальных исполнительных уменьшает её до заданного значения.

Датчик освещения в зависимости от интенсивности светового потока изменяет сопротивление чувствительного элемента. Чем меньше освещенность, тем больше его сопротивление. Это сопротиление преобразуется в электрический сигнал, вызывающий изменение освещения в теплице с помощью испольнительных устройств, управляемых через ПК.



Датчик влажности Датчик температуры Датчик освещения

Рисунок 2 – Датчики влажности, температуры и освещения

Данные датчики каждую секунду отправляют полученные данные на плату Arduino Uno. В зависимости от результатов контроллер регулирует показания на ферме с помощью исполнительных механизмов.

В качестве исполнительных механизмов используются осевые тепловентиляторы, система оптимальной влажности почвы и освещения.

Все вышеперечисленные датчики управляются с помощью программы, которая написана на языке программирования C++ с фреймворком Wiring [4].

```
int raw = 0;
float temp = 0;

void setup() {
    pinMode( A0, INPUT );
}

void loop() {
    raw = analogRead(A0);
    temp = ( raw/1023.0 )*5.0*1000/10;
    if (temp < 15)
        digitalWrite(13, HIGH);
    else
        digitalWrite(13, LOW);
    delay(1000);
}
```

Рисунок 3 – Пример кода для датчика температуры

Программа содержит два условия и бесконечный цикл (рекурсия). Если температура воздуха меньше 20 градусов по Цельсию, то подаётся команда на включение через электромагнитное реле тепловентилятора. Под действием конвекции воздух начинает равномерно прогреваться, когда воздух прогреется до 21 градуса по Цельсию, то подаётся команда на отключения нагревателя через реле [3].

Если влажность почвы будет выше установленного значения, то подаётся команда на реле, которое запускает насос для полива растений и увлажнения почвы, пока её влажностьне понизится до заданного значения.

В установленные прогрммой моменты времени подаётся питательный раствор для подкромки томатов.

Данная система так же может иметь графическую оболочку программы для корректировки данных и мониторинга.

Рисунок 4 – Графическая оболочка программы для управления теплицей по выращиванию томатов

Микроконтроллеры на базе Arduino позволяли создать комплекс по выращиванию томатов в аэрируемом растворе. Датчики, подключаемые к данному контролеру, позволяют

автоматизировать весь процесс выращивания томатов. Процеес управления осуществляется с помощью программыы, написанной на языке программирования С++, которая собирает тексущие параметры с датчиков и производит корректировку значений параметров с помощью исполнительных механизмов.

В заключение хочется обратить внимание на то, что такие проекты имеют болшие перспективы развития и могут быть профинансированы со стороны министерства сельского хозяйства, поэтому важно привлекать студентов и преподавателей сельскохозяйтсвенных вузов к разработке таких автоматизированных информационных систем и комплексов[1].

Литература

1. Дьячков В.П. Информатика: учебно-методическое пособие для самостоятельной работы обучающихся на инженерном факультете очной формы по направлению 35.03.06 «Агроинженерия». – Киров, 2017. – 72 с.
2. Кузнецовский Д.В. Применение аппаратно-программных средств Arduino в сельском хозяйстве //Знания молодых – будущее России: сб. науч. трудов. В 5 ч. – Ч.5. Экономические науки. – Киров, 2020. – 333 с.
3. Перспективы развития применения Arduino в сельском хозяйстве– URL: https://interactive-plus.ru/ru/article/117682/discussion_platform – (дата обращения: 20.03.2021).
4. Примеры реализации автоматических ферм на Arduino– URL: https://www.gidroponika.su/gidroponika-svoimi-rukami.html/groureporty/145-tomaty-nad wc-pod-kontrollerom-arduino.html – (дата обращения: 23.03.2021).
5. Структура программы на языке С++ для Arduino – URL: https://arduinoplus.ru/coding-arduino/ – (дата обращения: 25.03.2021).

УДК 332.54(476.5)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОЗДАНИЯ BIM МОДЕЛИ ОБЪЕКТА ТЕХНИЧЕСКОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ В ПРОГРАММНОМ КОМПЛЕКСЕ REVIT И ARCHICAD

Лагунов Н.С. – студент 3 курса, землеустроительного факультета
Научный руководитель – Крундикова Н.Г., старший преподаватель
УО БГСХА, г. Горки, Республика Беларусь

Аннотация. Изучены возможности внедрения BIM в процесс технической инвентаризации недвижимого имущества, на примере технической инвентаризации общежития и создания его модели в программном комплексе Revit и Autodesk .

Ключевые слова: BIM-технологии, техническая инвентаризация, недвижимость.

Revit от Autodesk и Archicad от Graphisoft являются двумя крупнейшими программными обеспечениями по созданию BIM. Это сравнение между Archicad и Revit поможет выбрать лучшую программу для использования в технической инвентаризации недвижимого имущества. Для этого сравним их по ряду показателей:

Во-первых, удобство интерфейса. Интерфейс Archicad устроен по стандартной системе модулей - палеток с инструментами. Эту систему можно считать более понятной и простой в освоении. Палетки можно добавлять, закрывать и переносить - таким образом можно сохранить множество преднастроенных рабочих сред. Однако в окне программы всегда будут видны палетки нескольких типов. В Revit тоже можно без труда настроить панели инструментов под свои нужды, но у него есть одно значительное преимущество — ленточный интерфейс, который подстраивается под выбранную в данный момент функцию и показывает лишь те инструменты, которые необходимы для работы с ней. Это помогает сфокусироваться на текущих задачах и сэкономить время на поиске нужных кнопок.

Следующий показатель - скорость 2D-черчения. И в Archicad, и в Revit помимо автоматического получения чертежей с моделей можно использовать инструменты 2D-черчения. В обеих программах инструменты реализованы достаточно хорошо, но у Archicad есть несколько технических преимуществ. Для работы с 2D Revit использует инструменты, схожие с Archicad, но скорость обработки и редактирования 2D-элементов здесь в разы меньше. Ещё один недостаток - невозможность работы с небольшими элементами и кривыми.В обеих программах есть возможность доработать плоскую проекцию независимо от 3D-модели. В ArchicadD можно превратить чертёжный вид модели в линейную проекцию, и доработать её при помощи инструментов черчения. В Revit можно скрыть некоторые элементы модели и дорисовать их при помощи инструментов аннотаций. Возможность доработать проекции в 2D облегчает работу на ранних этапах, и в Archicad для этого предусмотрено больше инструментов.

Показатель - настройки графики в Archicad предлагает настраивать отображение элементов в слоях - можно создать неограниченное количество слоёв и присвоить им различные объекты независимо от категории. В Revit работа осуществляется с семействами объектов и их свойств. В обеих программах можно настроить отображение отдельных заливок, линий и штриховок разных категории элементов, а также использовать динамическую раскраску - при изменении свойств компонента его отображение изменится автоматически. В Archicad за эту функцию отвечает («Графическая замена»), в Revit - фильтры. С помощью этих функций можно также присваивать одинаковый цвет похожим, но не связанным друг с другом элементам, например, чтобы увидеть на плане дверные проёмы определённой ширины или покрасить разные типы стен по классу пожарной безопасности. Индивидуальная настройка программы, это краеугольный камень эффективной работы по принципам BIM.

Скорость 3D-моделирования: моделирование в программах можно условно поделить на моделирование элементов и моделирование концептуальных форм и сложных оболочек. В Revit каждый элемент 3D-модели подчинён строгой логике: есть наборы правил, контролирующих поведение элемента, и для разных элементов эти правила немного отличаются: нельзя просто деформировать объект, потянув за точку элемента. Элементы в Revit привязаны к опорным плоскостям или уровням, и для их редактирования необходимо использовать систему поднастроек: зайти в специальный режим, потом в подрежим и только в нём произвести манипуляцию с объектом. Эта логика помогает качественно организовать модель, но замедляет работу и требует внимательности на старте. В Revit сложно моделировать нестандартные объекты, для этого используются семейства, работа с которыми достаточно трудоемка. В Archicad тоже есть система привязок элементов чертежа и модели к уровням, но она не настолько жёсткая. Также можно редактировать элементы чертежа и модели по отдельности: стены и перекрытия на плане можно свободно двигать и деформировать и при необходимости преобразовывать в геометрию с более простым поведением, это делает работу с геометрией более гибкой. С каждой новой версией Archicad инструменты для создания криволинейных 3D-объектов становятся лучше, но пока работать с ними внутри программы не очень удобно, эти задачи по-прежнему проще решать при помощи связок с другим софтом.

Что касается библиотеки элементов, то подход к библиотеке элементов в программах принципиально разный. В Revit это система семейств, на которой строится вся работа программы, чаще всего семейства разрабатываются под каждый проект индивидуально, тем не менее множество людей и организаций занимаются созданием и продажей семейств. Для создания нового элемента или внесения изменений в уже существующий нужно создать новый тип элемента, либо отдельно настроить возможность редактирования его параметров. Редактирование каждого параметра может тормозить работу на стадии концепции, но полезно на стадии рабочего проектирования и позволяет быстро создавать спецификации объектов, так как все данные содержатся в настройках семейств. Если говорить о создании собственных библиотечных элементов, то в отличие от Archicad, для работы в Revit не

нужно обладать дополнительными навыками программирования, все функции подчиняются общей логике программы, а интерфейс для создания проще и дружелюбнее. В Archicad библиотечные элементы часто используются, но служат лишь одним из многих инструментов работы. База готовых элементов Archicad удивляет размахом: в комплекте с программой идёт стандартная библиотека с 1000-й объектов, и ещё десятки тысяч можно найти в открытом доступе на специализированных порталах и форумах. Есть люди, которые продают библиотечные объекты или делятся ими безвозмездно. В Archicad есть возможность создавать и добавлять в библиотеку свои элементы, но для этого придётся овладеть языком программирования GDL, в противном случае может появиться ряд проблем, например, некорректное масштабирование или не редактируемые материалы.

Следующий показатель - возможности спецификаций. Обе программы обладают сильными инструментами для работы со спецификациями: каждому элементу модели можно присваивать параметры, а затем отображать их в виде таблиц с данными, классифицировать и подсчитывать суммарные значения. При этом спецификации в Archicad и Revit не просто формат вывода данных, а альтернативная форма отображения модели. Это значит, что в спецификациях всегда отображаются только актуальные значения, через них можно находить и редактировать элементы модели, а в Revit, даже удалять из пространства модели.

Если говорить про работу в связках, то Revit хорошо интегрирован с другими продуктами Autodesk и отлично работает с DWG-форматом: импортированные в программу DWG-файлы можно использовать в качестве обновляемой подложки, а при экспорте в этот формат модель Revit автоматически раскладывается на слои, основанные на категориях элементов: стены, двери, лестницы. Archicad тоже дружит с DWG, но настройки экспорта требуют здесь особого умения - по умолчанию они работают некорректно.

Рассматривая показатель - стоимости софта, хотелось бы отметить, что годовая подписка на Revit обойдётся в 4171,55 бел.руб. Также есть бесплатные студенческая и преподавательская версии, которые ничем не отличаются от профессиональной. Стоимость годовой лицензии Archicad на один компьютер — от 4637,16 бел.руб. Так же есть бесплатная версия на месяц и ее можно продлить на один год.

Делая вывод, можно Archicad более легок в обучении и занимает меньше времени при создании BIM модели, но Revit более удобна при использовании ее при технической инвентаризации недвижимого имущества, так как редактирование семейств в нем позволяет произвести больше настроек объектов, что дает высокую точность, и позволяет оформить чертеж согласно требованиям инструкции по технической инвентаризации, а также Revit более интегрирован для работы с Autocad, в котором сейчас выполняется создание поэтажных и ситуационных планов по технической инвентаризации недвижимого имущества.

Литература

1. Шавров С.А. Реинжиниринг технологий земельного администрирования на основе архитектурно-строительных информационных моделей зданий BIM / С. А. Шавров, А. А. Иванов //Труды БГТУ. Экономика и управление. – 2015. - №7. – С. 168-171.
2. Лучшие программы BIM моделирования. – 2019.

УДК 338

РОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ РЫНОК

Михеева К.К. – студентка 3 курса экономического факультета
Научный руководитель – Плотникова С.Н., старший преподаватель
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Информационный рынок является системой экономических, организационных и правовых отношений по продаже, покупке и распространению информационных ресурсов, технологий, товаров и услуг.

Ключевые слова: информационный рынок, ПАО Ростелеком, ИТ-услуги.

Информатизация общества тесно связана с возникновением и развитием рынка информационных услуг и продуктов, представляющего из себя систему правовых, экономических и организационных отношений в сфере свободной купли-продажи товаров интеллектуального труда и услуг между разными субъектами хозяйствования и потребителями [1].

В условиях самых разных отраслевых тенденций Россия становится активным заказчиком ИТ-решений. Российский ИТ-рынок в 2019 г. оценивался в 369 млрд. рублей, из которых 278 млрд. рублей пришлось на закупку программного обеспечения и аппаратных средств, около 44 млрд. рублей – на оплату услуг ИТ-аудита и ИТ-консалтинга, и около 2,5 млрд. рублей было инвестировано компаниями организации в повышение квалификации работников в ИТ сфере (рис.1) [2].

Рисунок 1 – Объем российского рынка ИТ-услуг

Рассмотрим одного из лидеров информационного рынка в России – ПАО «Ростелеком».

ПАО «Ростелеком» является крупнейшим в России интегрированным поставщиком цифровых решений и услуг, расположенный во всех сегментах рынка и охватывает миллионы домохозяйств, государственных и частных организаций. «Ростелеком» занимает лидирующие позиции на рынке услуг высокоскоростного интернета и платного телевидения. Услуга широкополосного доступа имеет более 14,5 млн. абонентов, платного ТВ «Ростелекома» – 11,7 млн. пользователей, из которых более 5,8 млн. подключено к услуге «Интерактивное ТВ». Компания является лидером рынка телекоммуникационных услуг для российских органов государственной власти, общественных организаций и корпоративных пользователей всех уровней [3].

«Ростелеком» специализируется в области инновационных решений, электронного правительства, кибербезопасности, центров обработки данных и облачных вычислений, биометрии, здравоохранения, образования и жилищно-коммунального хозяйства. Компания является исполнителем государственных программ в области информационных технологий: создание и развитие инфраструктуры электронного правительства, телекоммуникационное обеспечение и другие мероприятия в избирательном процессе.

Главными направлениями деятельности ПАО "Ростелеком" являются [4]:

1) «Ростелеком» – это уникальный операторреализующий национальный проект – ликвидация цифрового неравенства. Целью этого проекта является снабжение высокоскоростным доступом в интернет жителей сельских поселений путем подключения населённых пунктов к волоконно-оптическим линиям связи. Согласно контракту, компания будет обязана обеспечить точками доступа населённые пункты с населением 280-550 человек. В программе УЦН участвуют более 6000 населённых пунктов;

2)«Ростелеком» является исполнителем распоряжения правительства об подключении медицинских госучреждений к сети интернет. По итогам 2019 года более 4500 медицинских учреждений были обеспечены высокоскоростным доступом в интернет. Формирование сильнейшей платформы в медицинских учреждениях дает рост эффективности использования компьютеризированного оборудования, способствует вводить телемедицинские технологии и повышает качество оказания медицинской помощи;

3) Обеспечение высокоскоростного доступа в интернет является одним из наиважнейших направлений компании. «Ростелеком» считается лидером в России по числу абонентов услугширокополосного доступа в интернет, срозничной абонентской базой более 12,5 млн. человек;

4) Большинство клиентов компании вместе с услугой широкополосного доступа в интернетподключают услугу интерактивного телевидения (IPTV). В этой сфере деятельности «Ростелеком» также является лидером по числу абонентов, их количество к 2019 году превышает 11,4млн. человек, из которых около 6 млн. обладают федеральным продуктом «Интерактивное ТВ»;

5) «Ростелеком» активно предоставляет вычислительные мощности Национальной облачной платформы (НОП) в аренду своим клиентам. Мощности этой платформы обладают высоким уровнем информационной безопасности и соответствуют международным стандартам. Кроме того, на основе НОП осуществляется резервное копирование информации в облако и предоставляются противоаварийные решения;

6) Ростелеком» обладает высокими компетенциями в области удалённого просмотра видео в режиме реального времени или архивного режима. В частности, компания обеспечивает видеонаблюдение в местах проведения Единого государственного экзамена, а также во время государственных выборов. В марте 2018 года во время выборов Президента Российской Федерации компания обеспечила видеонаблюдением более чем 45 тыс. помещений избирательных участков;

7) В сфере образования «Ростелеком» создаёт программные решения, позволяющие автоматизировать процессы. Каталог информационно-библиотечного центра содержит более 2100 наименований книг художественной литературы, больше 900 учебников в электронном виде, а также более 320 адресов электронных образовательных ресурсов.

В России цены на услуги мобильной связи и доступа в интернет одни из самых низких в мире. В то же время доля проникновения мобильной связи и Интернета является одной из самых высоких среди стран с большой территорией. Эти обстоятельства и нынешняя высокая конкуренция в телекоммуникационной отрасли создают серьезные препятствия для дальнейшего органического роста. Кроме того, значительную часть выручки компании по-прежнему составляют доходы от фиксированной телефонии, которые вместе с количеством абонентов последние годы сокращаются.

Предыдущие года «Ростелеком» динамично сокращает количество своих сотрудников в ходе программы оптимизации (рис.2).

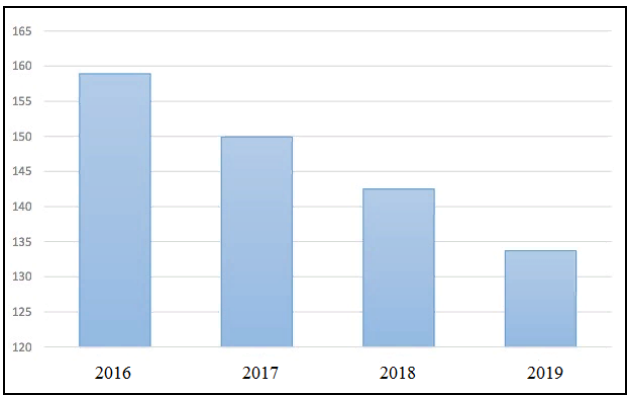


Рисунок 2 – Численность персонала, тыс. чел.

В соответствии со стратегией компании количество сотрудников должно снизиться до 120-140 тысяч человек к 2022 году. При этом производительность труда повысится на 45% [3].

За 2018 и 2019 годы наметился рост показателя выручки, после падения по итогам 2015 году и стагнации в 2016-2017 годах (рис.3).

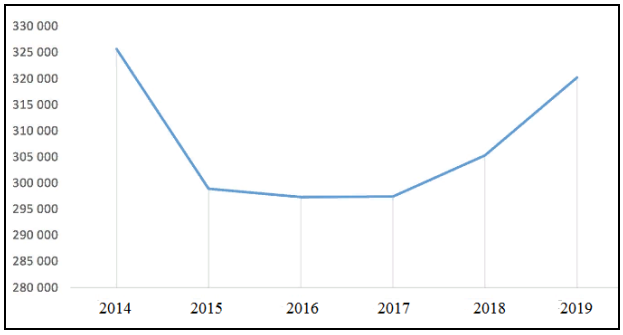


Рисунок 3 – Выручка группы, млн. руб.

Компания «Ростелеком» стремится охватить все сферы жизни человека, при этом не рассматривая развитие технологий как самоцель. Для людей важны не технологии, а то, как эти технологии делают нашу жизнь лучше. «Ростелеком» предвосхищаем желания и ориентируется на потребности в стране, в бизнесе, в повседневной жизни. Технологии – это лишь инструмент, который позволит всего этого достичь. Государство станет эффективнее, а жизнь человека комфортнее и безопаснее.

Литература

1. Бурцева Е.В. Информационные системы: учеб. пособие / Е.В. Бурцева, И.П. Рак, А.В. Селезнев, А.В. Терехов, В.Н. Чернышов – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2009. – 128 с.

2. ИТ-услуги (рынок России) – URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:ИТуслуги_(рынок_России)#.D0.9E.D0.B1.D1.8A.D0.B5.D0.BC_.D1.80.D1.8B.D0.BD.D0.BA.D0.B0

3. ПАО «Ростелеком»-анализ деятельности – URL: https://journal.open-broker.ru/visit-card/rostelekom/

4. Скрипкин К.Г. Экономика информационных продуктов и услуг: Учебник. – М.: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2019. – 192 с.

5. ПАО «Ростелеком» – URL: https://www.com-pany.rt.ru/10 https://www.company.rt.ru/about/strategy/11 https://journal.open-broker.ru/visitcard/rostelekom/ .

УДК 004.4

ERP-СИСТЕМЫ В РОССИИ

Ральникова М.И. – студентка 3 курса экономического факультета
Научный руководитель - Плотникова С.Н, старший преподаватель
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. На современном - этапе развития ERP системы занимают ключевое место в управлении большей частью различных компаний во всех отраслях.

Ключевые слова: ERP-системы, российский рынок ERP-систем, возможности ERP-систем.

Enterprise Resource Planning (ERP) относится к разряду программного обеспечения, которое организации используют для управления различными бизнес-операциями: бухгалтерский учет, учет закупок, управление рисками и обеспечение нормативно-правового соответствия, управление проектами и управление цепями поставок. В комплекс ERP также входят мероприятия для повышения эффективности деятельности предприятия, которые помогают планировать операции, составлять бюджет и прогнозы и вести отчеты о финансовых результатах компании [5].

На международном рынке ERP-систем ежегодно наблюдается рост в среднем на 7,2%, и прогнозируется, что к 2020 году достигнет 41,69 млрд долларов США [6]. Ключевую часть клиентов ERP занимают участники сектора промышленности. В последние годы наблюдается тенденция роста интереса к ERP-системам среди предприятий из сфер профессиональных услуг и госсектора (рис. 1).

Российский рынок ERP-систем живёт по общим законам мирового рынка, однако у него есть ряд характеристик, которыми он не похож на рынки других стран. Первая из них заключается в том, что здесь всегда присутствуют две группы решений: отечественные ERP-системы («1С», «Галактика» и другие) и зарубежные (SAP, Microsoft, Oracle и другие). Год от года на российском рынке, как и на мировом, наблюдается снижение количества новых внедрений ERP-систем. Если в 2013 году в России внедрено порядка 500 новых систем, то в 2019 порядка 200 (по исследованию DRGroup 2019 г.). В 2020 году наблюдается некоторый рост числа внедрений российских систем из-за политики импортозамещения [3].

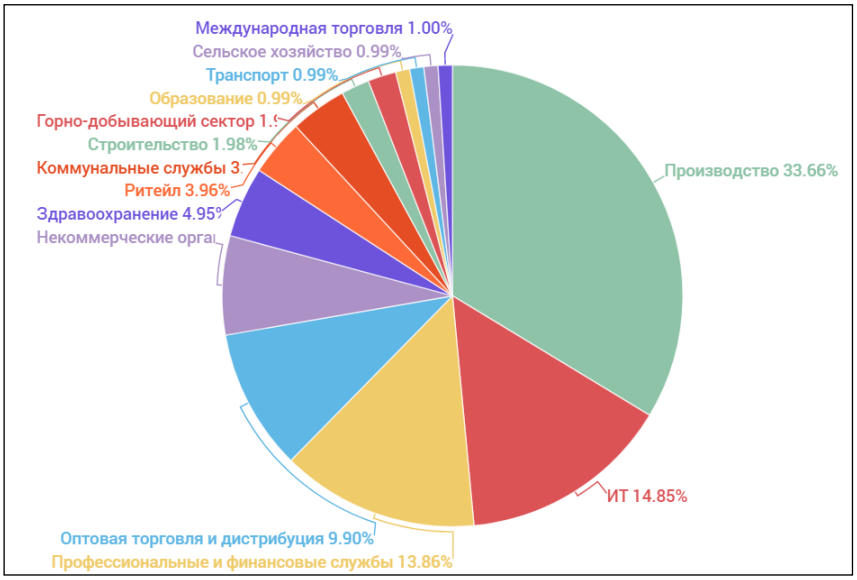


Рисунок 1 – Отраслевое распределение проектов ERP в 2019 г.

Цифровизация российской экономики, на которой несколько лет заостряет внимание президент России, способствует тому, что руководители начинают внедрять ERP-системы в своих компаниях. Срок реализации национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» определен до 2024 года для финансирования поставленных целей выделено 2,676 трлн рублей. Также в этой программе предусмотрены льготы для предприятий отрасли производства, так, например, они могут брать целевые кредиты по сниженным ставкам на модернизацию своего производства [2].

В 2018 года International Data Corporation провел анализ российского ERP-систем управления предприятием. В ходе исследования выяснилось, что объем российского рынка в 2017 году увеличился на 29,6% что составило $819,27 млн. В стоимостном выражении по сравнению с предыдущим годом рынок ПО корпоративных приложений возрос на 12,8% [5].

По финансовым показателям неизменным лидером в России остается немецкая система SAP (49%) за счет внедрениям в крупных компаниях с большим количеством АРМ и более высокой стоимостью внедрения, лицензий и сопровождения отечественный вендор. Отечественная программа «1С» со своим флагманским решением «1С:ERP» занимает второе месте, в 2019 году доля рынка в процентах составила 32,9%. Третье место, по сумме внедрений 2-х систем, занимает компания Microsoft. Доля еще одной российской компании «Галактика» составляет 2,2% (рис. 2) [6, 7].

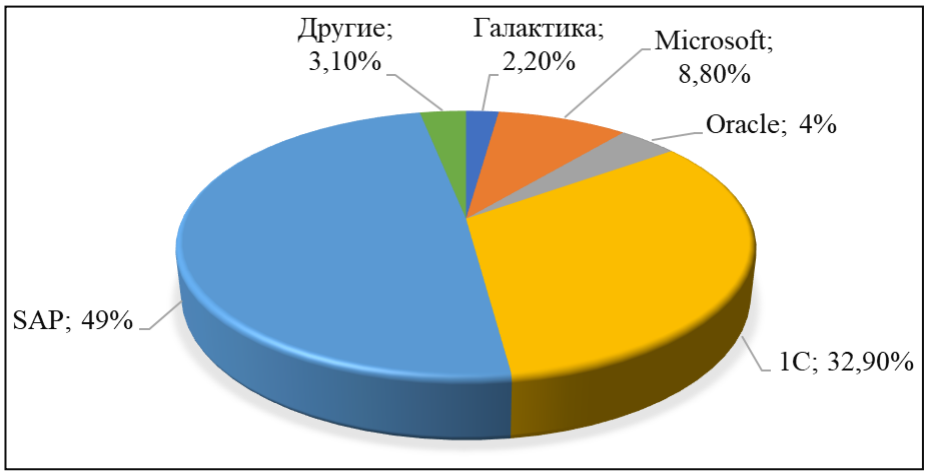


Рисунок 2 – Рынок ERP в России в 2019 г.

«1С:ERP» – является эффективным инструментом, который позволит построить комплексную информационную систему управления деятельностью как малого предприятия, так и крупного предприятия, с несколькими видами деятельности, в том числе со сложным процессом производства. Решение пользуется высоким спросом среди крупных и средних компаний России и СНГ. Пользователями «1С:ERP» уже стали более 5000 организаций, опубликовано более 1300 успешных внедрений» [1].Возможности «1С ERP:

1. Автоматизация производства.

В этом разделе присутствуют возможности для анализа незавершенного производства, для контроля за соблюдением норм расходов материалов, так же есть возможность оперативно контролировать процесса производства и ход выполнения работ согласно составленному графику, который также можно составить в данном разделе.

2. Мониторинг и анализ показателей деятельности.

В данном разделе присутствует возможность для построения иерархии целей и целевых показателей, возможно проведение мониторинга этих показателей, также можно проанализировать эффективность деятельности по финансовым показателям по всем направлениям работы.

3. Обслуживание и ремонт оборудования.

В данном разделе мы можем следить за состоянием объектов, задействованных в производстве, мы можем спланировать, какие нам потребуются доработки и какой ремонт, также мы можем сформировать наиболее объективную стоимость, в которую нам обходится владение объектами эксплуатации.

4. Управление финансами.

В разделе управления финансами мы можем просмотреть историю изменений корректированных данных, мы можем распоряжаться имеющимися кредитами и займами, нашими текущими платежами, депозитами и операциями с пластиковыми картами, мы также можем спланировать наши будущие платежи. В данном разделе подготовка отчетности в основной организации и ее филиалах происходит автоматически.

5. Учет и отчетность по МСФО.

В данном разделе присутствует поддержка международных стандартов финансовой отчётности (МСФО) в транзакционной и трансформационной моделях, есть набор инструментов «быстрого закрытия периода»: портал сверки внутренних операций, портал начисления. Присутствует функция «двойного» закрытия отчетного периода, которая дает возможность закрыть период по МФСО до закрытия периода по РСБУ.

6. Управление запасами и складом.

В данном разделе присутствуют такие возможности как, организация работы крупного склада, управление ячеистым складом и организация мобильны рабочих мест, проведение инвентаризации, при этом без прерывания работы склада, также присутствует возможность резервирования, а рабочие места складских работников становятся мобильными.

7. Управление закупками.

В данном разделе мы можем охарактеризовать бизнес-процессы сложной закупки, следить за условиями поставок и их выполнением, анализировать потребности в поставках того или иного продукта/услуги, проводить учет абсолютной стоимости товарно-материальных ценностей (ТМЦ), которые были приобретены нами.

8. Управление продажами и ценообразованием.

В разделе управления продажами и ценообразованием мы имеем возможности для полной регламентации процесса продаж, мы можем отслеживать состояние процесса продаж, также мы имеем возможность для контроля работы торговых представителей. Для анализа цен и остатков товаров мы можем сформировать прайс-листы, где будет вся необходимая информация. Также в данном разделе есть такая функция, как расширенное управление заказами клиентов. Если нам требуется сделать анализ продаж, мы можем сформировать «воронку продаж».

9. Учет затрат и расчет себестоимости.

В этом разделе все операции производятся, основываясь на данные оперативного учета, также возможно осуществлять учет в нескольких валютах. Присутствует возможность предоставления развернутых данных о структуре себестоимости выпуска и многое другое.

Функционал, предоставленный пользователям в «1С:ERP Управление предприятием», позволяет «включать» или «выключать» различные функциональные части прикладного решения без изменения конфигурации[8].

Литература

1. Интерес к решениям «1С» для корпоративного сектора привлек на седьмой Бизнес-форум 1С:ERP более 6000 руководителей и специалистов из 13 стран. URL: https://www.cnews.ru/news/line/2020-12-25_interes_k_resheniyam_1s_dlya (дата обращения 26.12.20)

2. Рынок ERP в России продолжит расти [Электронный ресурс]. URL: https://vc.ru/finance/47811-rynok-erp-v-rossii-prodolzhit-rasti-vot-pochemu (дата обращения 26.12.20)

3. Сжатие рынка ERP-систем – это неизбежное следствие сегодняшних реалий [Электронный ресурс]. URL:https://spbit.ru/it_class/cl189735/ (дата обращения 26.12.20)
4. Системы ERP области [Электронный ресурс]. URL: https://www.oracle.com/ru/erp/what-is-erp/ (дата обращения 15.12.20)
5. Системы управления предприятием (ERP) рынок России [Электронный ресурс]. URL: https://www.tadviser.ru/index.php (дата обращения 26.12.20)
6. Смена ERP системы в сезоне 2020-2021 [Электронный ресурс]. URL: https://fto.com.ru/blog/smena-erp-sistemy-v-sezone-2020-2021/ (дата обращения 26.12.20)
7. Современная ERP-система области [Электронный ресурс]. URL: https://izhevsk.1cbit.ru/company/news-izhevsk/369052/#top3 (дата обращения 22.12.20)
8. Характеристика «1С:ERP Управление предприятием» области [Электронный ресурс]. URL: https://izhevsk.1cbit.ru/erp/#desc-1 (дата обращения 15.12.20)

УДК 004.627

СРЕДСТВА ДИНАМИЧЕСКОГО СЖАТИЯ ФАЙЛОВ

Степанов П.Д. – студент 1 курса агрономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены основные средства динамического сжатия файлов.
Ключевые слова: файлы, средства, сжатие файлов.

С нынешним объемом информации человек сталкивается с необходимостью обработки огромного количества данных, представленных в виде различного рода файлов. Для этого необходимо, чтобы они были структурированы, имели небольшой объем и содержались вместе. В данной ситуации подходит сжатый архив, который позволяет хранить файлы в одной папке, при этом уменьшая их размер. Программы, которые предоставляют возможность уменьшения объема файлов, путем их запаковки в архив, а также распаковки этих архивов называются архиваторами.

Цель исследования заключается в том, чтобы изучить существующие на сегодняшний день средства для динамического сжатия файлов.

Основные задачи:

1) Рассмотрение основных функций программ-архиваторов
2) Изучение способов сжатия данных
3) Ознакомление с существующими на сегодняшний день программами-архиваторами
4) Сравнительный анализ программ
5) Проведение анкетирования среди учащихся факультета

Программы-архиваторы последовательно объединяют содержимое файлов в архив, который, помимо файловых данных, содержит информацию об именах и размерах исходных файлов, чтобы имелась возможность точного восстановления файлов в их первозданном виде. Поэтому большинство архиваторов запрограммированно сохранять метаданные файлов, предоставляемые операционной системой, такие как время создания и права доступа. Многие архиваторы позволяют указывать дополнительные параметры, наиболее важные из которых влияют на степень и скорость сжатия. Эти характеристики – обратно зависимые величины. То есть, чем выше скорость упаковки, тем меньше степень сжатия, и наоборот. Большинство архиваторов имеет функцию проверки целостности хранящихся в архиве данных. Для этого в архив при добавлении туда файлов вносится информация об их контрольных суммах. При распаковке архива обязательно вычисляется контрольная сумма каждого извлекаемого файла, и, если она не совпадает с суммой, хранящейся в архиве, то выводится сообщение об ошибке. Таким образом, архиваторы предоставляют очень важную возможность - гарантию целостности данных [1].

В зависимости от того, в каком объекте размещены данные, подлежащие сжатию, различают:

1) Сжатие (архивация) файлов: используется для уменьшения размеров файлов при подготовке их к передаче каналами связи или к переносу на внешние носители небольшой емкости;

2) Сжатие (архивация) папок: используется как средство уменьшения их объема перед долгим хранением, например, при резервном копировании;

3) Сжатие (уплотнение) дисков: используется для повышения эффективности использования дискового пространства путем сжатия данных при записи их на носителе информации (как правило, средствами операционной системы).

Существует множество практических алгоритмов сжатия данных, но все они основаны на трех теоретических способах уменьшения избыточности данных. Первый способ состоит в изменении содержимого данных, второй – в изменении структуры данных, а третий – в одновременном изменении, как структуры, так и содержимого данных. Если при сжатии данных происходит изменение их содержимого, то метод сжатия называется необратимым, то есть при разархивировании данных из архива не происходит полное восстановление информации. Такие методы часто называются методами сжатия с регулированными потерями информации. Если при сжатии данных происходит только изменение структуры данных, то метод сжатия называется обратимым. В этом случае имеется возможность полного восстановления информации из архива. Обратимые методы сжатия применимы к любым типам данных, но они дают меньшую степень сжатия по сравнению с необратимыми методами [2;3].

В настоящее время существует множество программ для сжатия файлов, перечень которых представлен в таблице 1 [4].

Таблица 1 – Существующие программы-архиваторы

Название программы	Поддерживаемые форматы	Особенности
1) WinRAR	RAR, ZIP, 7Z, AJR, CAB, JAR, ISO, LZH, ACE, TAR, GZ, UUE	Возможность использования 256-разрядное хеширование BLAKE2sp
2) 7-Zip	7Z, BZIP2, XZ, WIM, UDF, MSI	Высокая степень сжатия
3) WinZip	Z, Cabinet, LHA, XZ, VHD	Поддержка работы с облачными хранилищами
4) IZArc	BH, BZA, CAB, YZI, C2D, DEB	Поддержка образов диска (ISO, BIN, MDF, NRG, PDI)
5) PeaZip	TBZ2, GZ, TPZ, TGZ, CHI, HXI	Встроенный файловый менеджер
6) WinUHA	UHA	Закрытый исходный код
7) NXPowerLite	Файлы, созданные в пакете MS Office	Алгоритмы сжатия, основанные на поиске и кодировании пустого места и повторяющихся последовательностей в двоичной сигнатуре файла
8) PowerArchiver	ZIP, 7Z, TAR, RAR, ACE	Создание и монтирование ISO файлов
9) UltimateZip	PK3, BH, ARC, ARJ, ZOO	Поддержка кодированных файлов UUE, XXE
10) Ashampoo Zip Pro 2	ZIP, RAR, 7-ZIP, CAB	Возможность взлома защищенных архивов

11) HaoZip	HFS, SPLIT, TXZ, ALZ	Поддержка работы с образами виртуальных CD/DVD
12) Hamster Free Zip Archiver	ZIP, 7Z	Возможность изменения интерфейса программы
13) TUGZip	ZIP, SQX	Поддержка сторонних плагинов
14) ALZip	EGG, UU, HA, EAR, BHX, GZ	Возможность восстановления пароля к архиву
15) Bandizip	7ZIP, RAR, ZIP	Поддержка функций изменения кодовой страницы

В 2019 порталом Ghacks было проведено тестирование архиваторов на их работоспособность. Основное внимание было уделено самым популярным и известным архиваторам, тестирование проводилось в формате ZIP. Результаты тестирования приведены в таблице 2 [5].

Таким образом, свободно распространяемые архиваторы показали достойные результаты во время тестирования, и, по крайней мере, одному из них удалось превзойти коммерческие приложения во всех испытаниях.

Таблица 2 – Результаты тестирования программ-архиваторов

Название программы	Место	
	Тест на сжатие	Тест на распаковку
Bandizip	1	1
WinRAR	3	3
7-Zip	2	2
WinZip	5	2
PeaZip	4	2

Среди учащихся агрономического факультета 1 курса был проведен опрос. Результаты опроса результаты опроса приведены на рисунке 1.

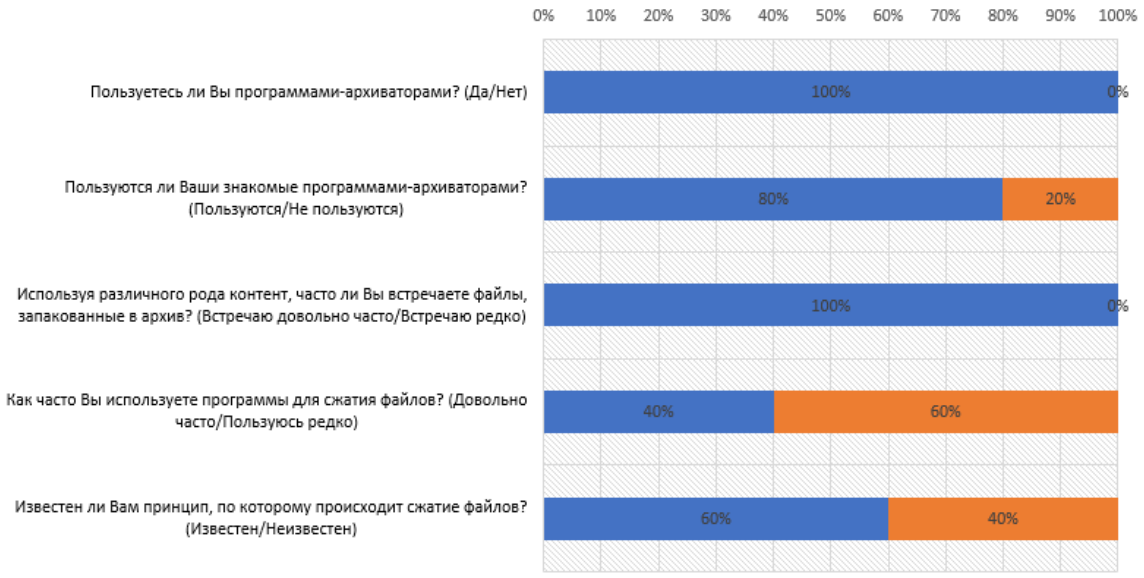


Рисунок 1 – Опрос среди учащихся 1 курса агрономического факультета

По результатам опроса можно сделать вывод, что программы-архиваторы пользуются спросом среди пользователей персональных компьютеров и являются неотъемлемой частью программного обеспечения.

Литература

1. Архиватор // Википедия – свободная энциклопедия. – URL: https://ru.wikipe-dia.org/wiki – (дата обращения: 28.11.2020).
2. Выбираем лучший архиватор для сжатия файлов и распаковки архивов // Comss. URL: https://www.comss.ru/page.php?id=6412 – (дата обращения 28.11.2020).
3. Дьячков В.П. Информатика: учебно-метод. пособие для самостоятельной работы обучающихся очной формы агрономического факультета по направлению 35.03.07 Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции. – Киров, 2017. – 69 с.
4. Дьячков В.П. Прикладная офисная программа текстовый процессор Microsoft Office Word 2013: учебно-методическое пособие для выполнения лабораторно-практических работ. – Киров, 2020. – 96 с.
5. Информатика. Базовый курс / под ред. С. В. Симоновича. – СПб., 2003. – 640 с.
6. Микляев А. П. Настольная книга пользователя IBM PC. - 3-издание. - М.: «Солон-Р». – 2000. -720 с.
7. Программы для сжатия файлов // Monobit. – URL: https://monobit.ru/programmy-dlya-szhatiya-faylov – (дата обращения: 28.11.2020).

УДК 339.732

МЕЖДУНАРОДНЫЕ БАНКОВСКИЕ СЕТИ

Сысолятина О.Л. – студентка 3 курса экономического факультета
Научный руководитель – Плотникова С.Н., старший преподаватель
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Появление крупнейшей глобальной сети Интернет поспособствовало развитию межбанковских сетей. В частности, появилась всемирная банковская система SWIFT, которая дала возможность любой финансовой организации считать себя частью мирового банковского сообщества.

Ключевые слова: межбанковские сети, SWIFT, финансовые организации.

Современные информационные технологии – это важнейший источник и средство развития международных банковских сетей. Глобальные сети неотъемлемая часть банковской деятельности. Они дают возможность финансовым организациям предоставлять услуги огромному количеству клиентов.

Основное назначение глобальной сети – объединение обособленных региональных сетей. Региональные сети состоят из объединения локальных сетей и компьютеров, находящихся в одной стране или регионе. Локальная сеть, в свою очередь представляет компьютерную сеть на небольшой территории, в пределах фирмы, офиса и т.п. Таким образом, пользователи глобальных сетей могут взаимодействовать между собой находясь даже в разных странах или на разных континентах с помощью общественных каналов телекоммуникаций. Крупнейшей глобальной сетью является сеть Интернет [4].

Передача информации между банками осуществляется с помощью систем межбанковских коммуникаций. Исходя из типов, совершаемых операции, системы делят на системы межбанковских сообщений и системы расчетов. Системы межбанковских сообщений отвечают только за отправку и хранение документов. К таким сервисам можно отнести: всемирную систему SWIFT, американскую систему передачи сообщений

BANKWIRE и межбанковскую систему BACSTEL, применяемую в Англии. Системы межбанковских расчетов отвечают за выполнение взаимных требований и обязательств. Это такие системы, как – FEDWIRE и CHIPS (США), SAGRITTER и SIT (Франция), ЭЛСИМЕР (Россия), CHAPS (Великобритания).

SWIFT в международной практике – это основная и крупнейшая сеть, по передаче межбанковской информации и осуществлению транзакций. Она была создана в рамках бельгийского законодательства в начале 1973 года. В настоящее время головной офис SWIFT расположен недалеко от Брюсселя (коммуна Ла-Юльп).

SWIFT это – автономная ассоциация, принадлежащая её членам. Пользователями SWIFT могут стать различные финансовые организации: центральные и национальные банки, инвестиционные и ипотечные банки, небанковские кредитные организации независимо от их территориального расположения. Численность участников SWIFT свыше 150 тыс., и с каждым годом она растет [5].

В SWIFT используются надежные, отвечающие современным стандартам каналы передачи информации. Поэтому банки при вступлении в SWIFT получают немало возможностей и преимуществ. Например, таких как: надежность и скорость обмена сообщениями; возможность круглосуточной и непрерывной передачи информации; защита передаваемой информации от несанкционированного доступа; координирование передачи сообщений на всех этапах; сокращение расходов в ходе коммуникаций; преодоление языковых барьеров и различий в банковских операциях разных стран и пр. Таким образом, участвующие в проекте организации имеют возможность повысить эффективность своей работы.

Каждому банку-участнику системы SWIFT, присваивается номер или код (SWIFT-код.) Это уникальный идентификатор участника системы, выделяющий его среди множества других. SWIFT-код включает в себя 8 обязательных символов: код банка это – 4 из них, код страны и код региона по 2 символа, и 3 необязательных символа, отражающие код отделения банка.

Все сообщения передаваемые внутри системы SWIFT можно разделить на две большие группы: первая – финансовые сообщения, передаваемые при взаимодействии между пользователями системы; вторая – системные сообщения, при взаимодействии между системой и её участниками. При этом последние имеют приоритет перед первыми, так как они уведомляют пользователей о состоянии системы, о её работоспособности и новых возможностях.

Так как система SWIFT – это крупнейший механизм международных банковских коммуникаций, то через неё каждый день проходит около 200 млн сообщений разных типов. Из числа всех сообщений большую долю занимают платежи. В среднем за день через систему проходят платежные поручения на сумму 10 трлн долл.

В системе SWIFT предусмотрен перевод денежных средств от отправителя к получателю не только с открытого банковского счета, но и перевод с внесением наличных. SWIFT-перевод производится на основании поручения, которое должно содержать ряд данных. Во-первых, в платежном поручении должен быть указан уникальный код – SWIFT-код банка, получающего денежные средства; во-вторых, необходимо указать наименование банка-получателя и реквизиты его отделения; в-третьих, указывают контактные данные получателя денежного перевода – наименование организации или ФИО и паспортные данные, если получатель частное лицо; также необходимо указать номер банковского счёта конечного получателя [2].

Сообщения, передаваемые через систему SWIFT, делятся на 10 категорий. К нулевой категории относятся системные сообщения с информацией для обмена между системой и её пользователями. Как правило, такие сообщения имеют самый высокий приоритет и уведомляют подключенных участников о состоянии работоспособности системы и о её новых возможностях. А сообщения от 1 до 9 категории относятся к различным направлениям

финансовой деятельности, например, обслуживание клиентов банка; межбанковские операции; операции по обмену валюты и др.

Для работы со своими пользователями SWIFT предоставляет продукты и сервисы, такие как: FIN, SWIFTNet, SWIFTNetFileACT, SWIFTNetINTERACT и SWIFTNetBROWSE.

Основным сервисом SWIFT является FIN. Он служит для передачи финансовых сообщений и гарантирует защищенный, надежный и экономически эффективный обмен финансовой информацией.

SWIFTNet является дополнительным интерактивным расширением основного сервиса. С вводом его в эксплуатацию появились следующие возможности: передача файлов не только финансовых, но и любого типа; взаимодействие с провайдерами финансовых услуг и доступ к их ресурсам; структуризация сообщений в системе. Благодаря этому расширению коммуникации между пользователями SWIFT стали более удобными и доступными.

Объединение сервисов SWIFTNet и FIN называется SWIFTNetFileACT. Это также дополнительный сервис, который на сегодняшний день в большей степени отвечает за платежи. С введением сервиса SWIFTNetFileACT уменьшилась сложность обработки финансовых сообщений и оптимизировалось проведение финансовых транзакций. Кроме того, данный сервис позволяет финансовым организациям повысить защиту обмена файлами и сократить расходы по оплате трафика.

SWIFTNetINTERACT является дополнительной интерактивной службой для сервисов SWIFTNetFileACT и SWIFTFIN. Данная служба отвечает за обмен сообщениями между двумя пользователями. Коммуникация происходит в интерактивно-автоматическом режиме, то есть через приложение отправляется запрос и тут же приходит ответ на него.

Ещё одним дополнением к основным сервисам SWIFT является SWIFTNetBROWSE. Этот сервис предоставляет пользователям непосредственный доступ к службам SWIFTNetINTERACT и SWIFTNetFileACT и удаленный доступ к web-технологиям при сохранении безопасности [3].

Одним из основных документов регулирующим деятельность международной банковской системы SWIFT является Устав. Согласно Уставу общества SWIFT, каждая страна, вступившая в международное членство, должна создать национальную группу участников SWIFT. В России это – Российская Национальная Ассоциация РОССВИФТ.

По данным статистического отдела Российской Национальной Ассоциации РОССВИФТ на 1 января 2019 года в России к системе SWIFT подключено около 349 пользователей в том числе крупнейшие кредитные, финансовые учреждения и корпорации. В течение трех последних лет в нашей стране к системе SWIFT было подключено 4 новых пользователя. Однако в это же время из-за реорганизации и отзыва банковских лицензии было исключено 57 организаций из числа пользователей. Распространение сети SWIFT в России имеет локализованный характер, потому что в нашей стране наибольше число пользователей сосредоточено в крупнейших городах, таких как Москва и Санкт-Петербург.

За 2019 год доля российского трафика в общей сумме всех сообщений SWIFT составила 1,7%. В мировом рейтинге по данному показателю наша страна занимает 12 место. В среднем за год российские пользователи отправляют около 135 млн сообщений. Наибольший удельный вес в структуре сообщений, отправляемых нашей страной, занимают платежные поручения – 89,7%. Остальная доля принадлежит сообщениям, передаваемым при проведении транзакций на финансовых рынках и осуществлении операции с ценными бумагами [1].

В течение трех последних лет внедрения членство в SWIFT увеличилось более чем в 2 раза, хотя существуют другие службы сообщений, но SWIFT продолжает сохранять свое доминирующее положение на рынке, потому что в систему постоянно добавляются новые коды сообщений для передачи финансовых транзакций.

Важность SWIFT для международной финансовой архитектуры неоспорима. Большинство членов системы выступают за сохранение политического нейтралитета, однако нередки случаи превращения SWIFT в инструмент противостояния государств. Например, со

стороны Запада неоднократно поступали предложения об отключении нашей страны от системы SWIFT. Россия, в свою очередь, приняла ряд мер по защите национальной платежной системы. Во-первых, была создана новая российская платежная система «Мир» и начат выпуск кобейджинговых карт. Во-вторых, был создан единый российский операционно-клиринговый центр обработки операций по международным картам внутри страны. В-третьих, Центральным банком России была запущена собственная система передачи финансовых сообщений. Кроме того, для развития международной альтернативы системе SWIFT Россия сотрудничает с Китаем и странами Евросоюза.

Таким образом, проникающие во все сферы нашей жизни глобальные сети стали её неотъемлемой частью. А появление крупнейшей глобальной сети Интернет поспособствовало развитию межбанковских сетей. В частности, появилась всемирная банковская система SWIFT, которая дала возможность любой финансовой организации считать себя частью мирового банковского сообщества.

Литература

1. Годовой отчет Российской Национальной Ассоциации SWIFT [Электронный ресурс] : https://rosswift.ru/doc/ANNUAL_REPORT_ROSSWIFT_2019.pdf (дата обращения 26.12.2020).
2. Платежная система SWIFT [Электронный ресурс] // Инвестиционный справочник: https://investim.guru/wiki/swift (дата обращения 4.12.2020).
3. Сервисы SWIFT [Электронный ресурс]: https://rosswift.ru/300/30011/ (дата обращения 26.12.2020).
4. Таненбаум Э., Уэзеролл Д. Компьютерные сети [Электронный ресурс] // Э. Таненбаум, Д. Уэзеролл. – 5-е изд. – СПб.: Питер,2019. – С. 70-72 – Режим доступа https://books.google.ru/books (дата обращения 4.12.2020);
5. Хоменко Е.Г. Тенденции в правовом регулировании национальной платежной системы России [Текст] // Законы России: опыт, анализ, практика / Е.Г. Хоменко – 2015. - № 6. - С. 27–30.

УДК 368

РАЗВИТИЕ ИНТЕРНЕТ-СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Трегубова А.В. – студентка 3 курса экономического факультета
Научный руководитель – Плотникова С.Н., старший преподаватель
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье представлен анализ интернет-страхования, маркетинг, дизайн и содержание сайта компании Росгосстрах. Анализ проводился с помощью метода сравнительного анализа, в результате которого были определены виды страховых услуг и эффективность сайта на потребителей. Знание данных факторов позволяет в выборе компании для оформления страховки в интернете.

Ключевые слова: интернет-страхование, Росгосстрах, страховые услуги, содержание сайта.

Интернет-страхование – комплекс элементов взаимодействия страховой компании и ее клиента, который возникает в процессе продажи продукта страхования, его обслуживания и выплаты страхового возмещения, если он полностью или большей частью осуществляется с использованием сети Интернет [2].

На сегодняшний момент онлайн-услуги, в том числе и в страховом бизнесе, позиционируются как что-то инновационное. Именно с их помощью бизнес-компании могут заинтересовать современных покупателей, увеличить объем продаж и повысить собственную конкурентоспособность.

Любой человек, желающий приобрести страховой полис через Интернет может сделать это на сайте любой понравившейся страховой компании. Благодаря этому способу,

клиент может узнать, что включено в определённую страховку у той или иной компании, какие документы необходимы, а также сравнить цены разных страховщиков на одни и те же виды услуг.

Технология онлайн страхования заключается в том, что можно выбрать и приобрести страховой продукт на сайте компании, исходя из описания услуги, онлайновых консультаций или советов

К комплексу интернет-страхования можно отнести:

1. Расчет величины страховой премии и определение условий ее выплаты.
2. Заполнение формы заявления на страхование.
3. Заказ и непосредственно оплату полиса страхования.
4. Осуществление периодических выплат (рассроченной страховой премии).
5. Обслуживание договора страхования в период его действия.
6. Обмен информацией между страхователем и страховщиком при наступлении страхового события и т.д.

Разные страховые фирмы предоставляют собой различные страховые услуги посредством сети Интернет. В России есть наиболее популярные страховые фирмы, к ним можно отнести: Росгосстрах (ПАО), Ресо-Гарантия, Ингосстрах, ВСК, АльфаСтрахование и др.

Рассмотрим интернет-страхование на примере компании Росгосстрах.

Росгосстрах – одна из крупнейших по масштабам, собранным страховым премиям, активам и резервам страховой организацией в России страховая компания. Также эта компания является системообразующей основой рынка страхования и безусловным лидером в Российской Федерации, по сравнению с другими страховыми организациями.

Клиентами рассматриваемой страховой компании являются как физические, так и юридические лица. Они могут рассчитывать на покрытие собственных рисков в различных сферах, например, здоровья, жизни, сбережений, поездок, транспорта, имущества, бизнеса, инвестиций, сельского хозяйства и т. д. [3].

В Росгосстрах обязательное страхование проводится с ориентацией на регламентирующие процедуру нормы закона, отклонение от правил не допускается.

Проведем экспресс анализ сайта компании Росгосстрах.

Оценка доступности сведений об организации на сайте компании Росгосстрах.

Уровень репутации данных об организации на исследуемом сайте составляет 92%, что можно оценить, как высокий. Эффективность воздействия на посетителей сайта высокая. На сайте предоставлена информация об истории предприятия, его организационно-производственная структура, а также контактная информация. На сайте отсутствуют сведения о проводимых тендерах.

Рассмотрим маркетинг сайта Росгосстрах.

Уровень маркетингового сайта составляет 73%, что можно оценить, как хороший. Эффективность воздействия на посетителей хорошая. На сайте выполнена классификация страховок с подробным описанием, можно изучить прайс-лист страховок, где можно рассчитать цену страховки на основе собственных данных. Присутствует возможность оформления электронной страховки непосредственно на сайте и электронная оплата. На сайте отсутствует классификация клиентов, реклама прочих компаний и консультация клиентов, консультация проводится только письмами на электронную почту, либо по указанному номеру.

Рассмотрим дизайн и содержание сайта Росгосстрах.

Уровень развития и содержания сайта составляет 91%, что говорит об высоком уровне дизайна данного сайта. Эффективность воздействия на посетителей высокая. На сайте размещены фото, иллюстрации о деятельности компании и видах страховок, есть раздел новости компании, имеются ссылки на страницы компании в социальных сетях, присутствует обратная связь, так же есть инструмент поиска, что облегчает найти конкретную информацию. На сайте отсутствуют видеоматериалы.

Таблица 1 – Результаты исследования сайта компании Росгосстрах

Группа показателей	Количество изучаемых групп сведений	Итоговый балл	Процент наполняемости, %
1	2	3	3/2*100
Оценка доступности сведений об организации на сайте	12	11	92
Маркетинг сайта	11	8	73
Оценка дизайна и содержания сайта	11	10	91
Итого (полнота сайта)	34	29	85

Класс доступности сайта открытый, все сервисы и разделы доступны для любого посетителя. Данный сайт можно рассматривать как представительский сайт, так как на нем размещен подробный каталог страховок компании, проводятся маркетинговые акции, есть обратная связь, можно найти контактную информацию и новости о компании.

К целевой аудитории сайта рассматриваемой компании можно отнести:

1. Заинтересованных в получении информации о компании.
2. Заинтересованных в информации о товарах или услугах компании.
3. Заинтересованных в приобретении товара или услуги на сайте.
4. Партнеры по бизнесу.
5. Заинтересованные в поиске вакансий.

Итоговый показатель полноты сайта составляет 85%. Таким образом, сайт можно оценить, как хороший, эффективно воздействующий на посетителей. На сайте размещены сведения об истории Росгосстрах и о его организационно-производственной структуре с фотографиями. Размещен подробный каталог страховок, можно рассчитать цену на основе своих данных. А также в целом можно отметить высокий уровень дизайна сайта.

Недостатки: отсутствуют сведения о проводимых тендерах, нет консультации клиентов прямо на сайте, отсутствуют видеоматериалы.

Самый удобный вариант оформления страховки в наше время, это оформить ее онлайн через официальный сайт выбранной страховой компании. Процесс оформления страховки немного времени, и вы получите готовый полис в электронном виде.

Страхование движимого имущества пользуется спросом во всём мире на протяжении многих лет. Поэтому, интересы собственника будут защищены в случае повреждения, хищения либо уничтожения любых предметов, которые законодательство позволяет застраховать.

Все те, кто уже оформлял страховку онлайн и получили электронный документ, оценили удобство процедуры. Они выделили такие преимущества, как оформление прямо из дома, отсутствие необходимости стоять в очереди, быстрое рассмотрение заявки, возможность передачи документов. Поэтому оформление страховки через Интернет гораздо удобнее и быстрее.

Оформление страховки на авто онлайн.

Оформить полис на авто может только ее собственник, это является главным правилом страхования. Так же он может покупать документ, изменять условия договора. При наступлении страхового случая он является выгодоприобретателем [4]. Страхование движимого имущества осуществляется после подписания договора со страховой компанией. Документ является гарантом защиты гражданской ответственности человека.

В Федеральном Законе №40 отмечается, что «процедура регулируется Правилами обязательного страхования, на которые ориентируется каждая страховая компания». В них отражается полный порядок заключения договора, взноса страховой премии, права и

обязанности сторон. в нем также описываются действия страховщика и страхователя при наступлении аварийной ситуации [1].

Таким образом, интернет-страхование в России продолжает развиваться. Страховых компаний множество и каждая пытается привлечь клиентов. Поэтому они делают свой сайт доступным и продолжают их усовершенствовать, чтобы привлечь новых клиентов и не потерять старых. Росгосстрах является одной из таких компаний. Сайт компании хороший и эффективно воздействует на посетителей. Оформить страховку в Интернете гораздо удобнее и быстрее, чем ходить в компанию и ждать свою очередь. Процесс усовершенствования интернет-страхования облегчает жизнь всем тем, кто хочет оформить страховку на что-либо.

Литература

1. Федеральный закон «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» от 25.04.2002 г. № 40-ФЗ
2. Халтурина Е.И. Интернет-страхование в России: современное состояние и перспективы развития: учебное пособие / Е.Н. Халтурина, Л.Н. Щербакова– Йошкар-Ола, 2018. - 122-124 с. Режим доступа URL: https://www.elibrary.ru/query_results.asp (Дата обращения: 14.01.2021).
3. РОСГОССТРАХ [Электронный ресурс]: https://www.rgs.ru/ (Дата обращения: 07.01.2021).
4. Страхование движимого имущества: https://insdetails.ru/stra-hovanie-imushestva/strahovanie-dvijimogo-imushestva/ (Дата обращения: 14.12.2020).

УДК 347.6

ИСТОРИЯ БРАЧНО-СЕМЕЙНОГО ПРАВА РОССИИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Барышникова А.С. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье изложены основные моменты развития брачно-семейного права в России, сделаны основные выводы по истории данной отрасли права в дореволюционный период.

Ключевые слова: семейное право, Россия, дореволюционный период, институт брака.

В настоящее время изучение вопросов развития семейного права, в том числе в дореволюционный период, является как никогда актуальным. Данный факт объясняется тем, что семейное право является неотъемлемой частью общества и государства. Оно выполняет важнейшие функции, принципы и методы регулирования. В основе его лежит императивно-дозволительный характер, это означает, что каждый участник правоотношений наделяется правом, которое однозначно (императивно).

В современном обществе значительно сокращается число патриархальных семей, появляется равноправие членов семьи и для того, чтобы не было разногласий в распределении обязанностей как в работе так и в быту, ему необходимы соответствующие органы.

Появляется большое количество «гражданских» браков и фиктивных семей где только один законный представитель, а так же браки которые быстро распадаются в связи с неподготовленностью к семейной жизни.

Изучение истории семейного права необходимо, на наш взгляд, изучать с правления Петра Первого, поскольку реформы Петра I положили начало новому периоду в развитии семейного права. Прежде всего усиливается роль светского законодательства, в основном императорских указов, служащих для восполнения пробелов в каноническом праве [4].

Российское брачное законодательство, и светское, и каноническое, всегда строилось на основании религиозных правил. Поэтому лица разных вероисповеданий и конфессий попадали под действие различных законов в зависимости от предписаний своей религии.

С одной стороны, это было свидетельством веротерпимости (гораздо хуже было бы навязывание всему населению империи православных представлений о браке), с другой стороны, на рубеже XIX—XX вв. начала настоятельно ощущаться потребность, в хотя бы альтернативном едином светском законодательстве, допускающем браки между лицами разных религий, развод по взаимному согласию в светском органе и т.д.

Личные права и обязанности супругов в период империи также претерпели существенные изменения. Прежде всего с восприятием европейских форм жизни изменилось само положение женщин в обществе. Власть мужа, формально сохранившаяся до 1917 г., приобретает более цивилизованные формы. С 1845 г. муж не вправе подвергнуть жену физическому наказанию. Насильственное пострижение в монахини также становится невозможным.

Действовавшее законодательство второй половины XIX - начала XX в. запрещало браки между православными и раскольниками, а также между православными, католиками и греко-униатами, с одной стороны, и нехристианами, с другой.

Российское законодательство признавало только церковную форму заключения брака, и только эта форма имела силу для лиц всех вероисповеданий, признанных государством: «Законный брак между частными лицами совершается в церкви, в личном присутствии сочетающихся, во дни и время, для сего положенные, при двух или трех свидетелях, совокупно с обручением и во всем сообразно правилам и обрядам» [2].

Характерной чертой брачно-семейного законодательства XIX в. являлось поощрение межконфессиональных браков при условии сохранения православным лицом его исповедания и наличия письменного обещания супруга о воспитании детей, рожденных в таком браке, в православной вере. Данная тенденция согласовывалась с общегосударственной политикой в области веротерпимости в XIX в.

Гражданский брак законом не предусматривался: «Гражданский брак у нас до сих пор не дозволен, и те невенчанные связи, которые под этим названием все более и более умножаются в обществе, закон считает греховными и преступными, а живущих в них лиц - «явными прелюбодеями».

Сама процедура заключения брака слагалась из нескольких моментов:

1) подавалось письменное или словесное заявление в полицейское управление или волостное правление о предстоящем браке;

2) при дверях управления или правления выставлялось в течение 7 дней объявление о предстоящем браке;

3) из полицейского управления выдавалось свидетельство о сделанном объявлении и о том, что никто не заявил о препятствиях к браку;

4) желающие вступить в брак лично являлись в полицейское управление;

5) поручители от жениха и невесты (по 2 с каждой стороны) письменно заявляют о том, что брак не принадлежит к числу запрещенных законом;

6) жених и невеста дают подписки о том, что они принадлежат к расколу от рождения.

К середине XIX в. одной из главных проблем в институте развода были противоречия между системами церковного законодательства и гражданского права. Изначально правовая система пыталась пересмотреть границы между духовным и светским участием в институте развода посредством введения отличия между внутренней стороной брака, подвластной церкви, и внешними отношениями, регулируемыми государством.

К концу XIX в. принятие решения о подтверждении окончания брака, официального признания о его действительности или недействительности и развод были по-прежнему в юрисдикции духовных судов, «несмотря на то, что личные и имущественные отношения супругов и детей относились к юрисдикции гражданского суда». Таким образом, различные стороны семейной жизни контролировались гражданским правом и церковным законодательством.

Причины, по которым брак мог быть расторгнут, были четко определены законом. Это были:

1) доказанное прелюбодеяние одного из супругов;

2) неспособность одного из супругов к брачному сожительству;

3) «в случае, когда один из супругов приговорен к наказанию, сопряженному с лишением всех прав состояния, или же сослан на житие в Сибирь, с лишением всех особенных прав и преимуществ»;

4) в случае безвестного отсутствия одного из супругов.

На основании изложенного были сформулированы следующие выводы:

С юридической точки зрения в XIX в. брачно-семейные отношения регулировались как государственными, так и церковными нормами. Основным источником светских законов в данной области был том 10 «Свода Законов Российской империи», а именно его разделы «О союзе брачном», «О союзе родителей и детей и союзе родственном», «Об опеке и попечительстве в порядке семейственном». Церковное брачно-семейное законодательство основывалось на Законе Божием и других вероучительных книгах, а также на Духовном регламенте и указах и определениях Св. Синода.

Следует отметить, что одновременное регулирование данной категории правоотношений государственным и церковным законодательствами в ряде случаев имело негативные последствия по причине несогласованности двух законодательных баз.

Характерной чертой брачно-семейного законодательства XIX в. являлось поощрение межконфессиональных браков при условии сохранения православным лицом его

исповедания и наличия письменного обещания супруга о воспитании детей, рожденных в таком браке, в православной вере. Данная тенденция согласовывалась с общегосударственной политикой в области веротерпимости в XIX в.

В современном контексте основные принципы семейного права закреплены в Конституции РФ. Так, ст. 19, 38 Конституции РФ провозглашают:

- государственную защиту семьи, материнства, отцовства и детства;
- равенство прав супругов в семье, прав родителей по воспитанию детей, которые одновременно являются и родительскими обязанностями.

Основой семейного права в Российской Федерации служит ст. 38 Конституции РФ [5].

В заключении необходимо отметить, что изучение истории семейного права в дореволюционный период имеет своей целью и воспитание нынешних молодых людей, в том числе в высших учебных заведениях [1,3]

Литература

1. Козлова Л.А. Высшее образование как основа формирования личности человека в современном обществе /Л.А. Козлова, С.Н. Плотникова // Совершенствование воспитательной работы в вузе: сборник статей III Межвузовской научно-практической конференции. – Киров, 2017. - С. 191-194.
2. Тютрюмов И.М. Законы гражданские с разъяснениями Правительствующего Сената и комментариями русских юристов. Книга первая. – М.: Статут, 2004. – 348 с.
3. Чиркин С.А. О совершенствовании учебно-воспитательной работы в Вятской государственной сельскохозяйственной академии /С.А.Чиркин // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 297-298.
4. Чиркин С.А. Вятская земля в эпоху Петровских преобразований /С.А. Чиркин //В мире научных открытий. – 2013. - №5. – С. 290-298.
5. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 796.834: 613.24

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД ПО СНИЖЕНИЮ ИНДЕКСА МАССЫ ТЕЛА С ПРИМЕНЕНИЕМ ЗАНЯТИЙ ПО ПАУЭРЛИФТИНГУ

Богатырев М.С. – студент факультета менеджмента и сервиса
Научный руководитель - Стрельникова И.В., канд. пед. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский государственный университет, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье описано влияние занятий по пауэрлифтингу на человека, страдающего лишним весом. А также в ней подробно разобрано влияние, оказываемое упражнениями на состояния здоровья.

Ключевые слова: пауэрлифтинг, здоровье, метаболизм, ожирение, упражнения.

Пауэрлифтинг (от англ. powerlifting: power – сила, и lift – поднимать) – силовой вид спорта, суть которого заключается в преодолении веса максимально тяжелого отягощения. [5]

Популярность пауэрлифтинга постоянно растет благодаря простоте, доступности и получению быстрых результатов. Помимо наращивания мышечной силы, он укрепляет связки, вырабатывает у спортсмена выносливость, уверенность в своих силах, благотворно влияет на состояние всего организма.

Люди, страдающие ожирением зачастую имеют различные проблемы со здоровьем: боли в спине, коленях, слабость, высокая утомляемость. Некоторые из этих проблем связаны со слабым мышечным каркасом, вследствие чего нагрузка от жизнедеятельности ударяет по связкам и костям. Другие появляются из-за нарушений в гормональной системе. Обычно такие нарушения происходят в результате неправильного образа жизни и переедания.

Существует мнение, что пауэрлифтингом с такими проблемами лучше не заниматься, так как выполнение упражнений с дополнительным весом создаст еще больше проблем со здоровьем, но это в корне не верно. Упражнения пауэрлифтинга при правильном подборе рабочего веса укрепят мышечный каркас, а также усилят выработку гормонов, что положительно повлияет на организм в целом. [2]

Пауэрлифтинг связан с выполнением силовых упражнений, во время выполнения которых сжигаются калории и худеет организм. Однако это еще не все, во время выполнения упражнений происходит разрушение мышечных волокон, что вынуждает организм во время фазы отдыха наращивать эти волокна. В результате этих процессов, можно наблюдать, что силовые тренировки не только сжигают калории, в процессе самих занятий, но и во время отдыха между тренировками.

В силу специфики тренировок у спортсмена занимающегося данным видом спорта, растет мышечная масса, а, следовательно, увеличивается собственный вес. Новичок впервые придя в тренажерный зал, решив скинуть лишний вес, может быть разочарован данным фактом, и может решить, что пауэрлифтинг не подходит для похудения. Однако это не так. Прежде всего стоит начать с того, что отложение лишнего жира связано прежде всего с избытком калорий. Исходя из этого есть 2 пути решения проблемы с лишним весом:

1. Уменьшить объемы потребляемой пищи.

С одной стороны, это очень простой и дешевый метод, однако вследствие резкого изменения количество калорий у организма человека может ослабнуть иммунитет, ухудшится самочувствие и появиться слабость.

2. Увеличить физическую активность.

Пауэрлифтинг очень хороший способ увеличить количество потребляемых калорий, нарастить мышечную и укрепить иммунитет организма.

Стоит отметить еще один важный факт мышечная ткань потребляет гораздо больше калорий чем жировая, для примера приведу таблицу 1.

Таблица 1. Примерное потребление калорий организмом мужчины весом 70 кг. [6]

Орган или ткань	Скорость метаболизма (ккал/кг/день)	Процент от общего расхода энергии в состоянии покоя	Средний вес	Расход за день
Жировая ткань	4,5	4,2	15	67,5
Мышечная ткань	13	22,8	28,2	366,6
Печень	200	19,9	1,6	320
Сердце	400	7,5	0,3	120
Почки	400	7,5	0,3	120
Мозг	240	20,9	1,4	336
Прочие	12	17,2	23,2	278,4

К прочему относятся кости, кожа, кишечник и железы. Легкие не были измерены по методологическим причинам, но были оценены в 200 ккал/кг, аналогично печени.

Как можно увидеть из таблицы 1 мышцы занимают первое место по расходу калорий за день, а жировая ткань наоборот последнее. Следовательно, чтобы снизить индекс массы тела человеку, страдающему ожирением необходимо нарастить мышечную массу, чтобы она впоследствии не давала лишним калориям откладываться в жировую ткань. В определенный

период после начала тренировок наступит момент дефицита калорий и организм начнет сбрасывать лишние жировые запасы.

Разберем основные упражнения пауэрлифтинга: приседания, жим лежа и становую тягу. Мы рассмотрим какую они дают нагрузку и как эта нагрузка отражается на организме человека.

Начнем с приседаний. В приседаниях работают мышцы бедра (бицепс, квадрицепс, отводящие и приводящие), икроножные, спины и кора, статическую нагрузку получают руки. Приседания стимулируют метаболические процессы и выработку тестостерона – сильнейшего анаболического гормона, необходимого для роста мышечной массы.

Жим лежа. Когда человек жмет от груди, нагрузку получают: грудные или пекторальные мышцы, трехглавые мышцы плеча, трицепсы, дельтовидные мышцы (передние пучки). Также нагружаются кисти, предплечья, пресс. Мышцы стабилизаторы, которые удерживают ваше тело и руки в правильном положении. [3] А это практически вся мускулатура, плоть до ног. Поскольку упражнение многосуставное и тяжелое, то влияние на организм примерно такое же, как и при приседаниях, но с меньшим эффектом.

Становая тяга. Это упражнение включает в работу почти все мышцы человека. [1] Спортивные исследования этого упражнения показывали, что становая тяга вызывает рекордный синтез в организме тестостерона и гормона роста – основных анаболических гормонов. Из этого следует вывод о том, что становая тяга растит мышечную массу всего организма.

Проведя анализ основных упражнений пауэрлифтинга, мы можем заметить, что они максимально эффективно развивают мускулатуру и способствуют выработке полезных для организма гормонов. Из этого можно сделать вывод, что при правильном построении тренировочного процесса, пауэрлифтинг подходит для решения проблем со здоровьем людей с высоким индексом массы тела и ожирением. Конечно, как и в любом виде спорта на начальном этапе необходимо уделять особое внимание технике выполнения упражнений, а также желательно найти высококвалифицированного тренера. [5] Он должен составить персональный тренировочный план, а также следить за техникой выполнения упражнений.

Чтобы доказать это утверждение был проведен эксперимент. Была создана группа из 3 человек которые на протяжении месяца занимались пауэрлифтингом и попутно измеряли собственный вес. Для осуществления эксперимента испытуемые на протяжении месяца старались придерживаться одинакового количества поглощаемых калорий в сутки. В качестве испытуемых были взяты 3 человека отличающихся по уровню подготовки и собственному весу. Испытуемый 1- новичок, впервые пришел в секцию по пауэрлифтингу. Испытуемый 2- выступающий спортсмен после большого перерыва в занятиях. Испытуемый 3- профессиональный спортсмен. Результаты эксперимента приведены в таблице 2.

Таблица 2. Влияние тренировок по пауэрлифтингу на массу тела.

Дата взвешивания	Собственный вес испытуемых в кг.		
	Испытуемый 1	Испытуемый 2	Испытуемый 3
02.11.2020	87,3	113,4	106,7
04.11.2020	87,1	113,1	106,9
06.11.2020	87	112,7	106,6
09.11.2020	87,2	113	106,9
11.11.2020	86,9	112,5	107,1
13.11.2020	86,5	111,8	107,5
16.11.2020	86,6	111,9	107,6
18.11.2020	86,4	110,8	107,2
20.11.2020	86,1	110,2	107,5
23.11.2020	86,1	110,5	107,1
25.11.2020	85,8	109,7	106,9
27.11.2020	85,4	109,4	107,2
30.11.2020	85,2	109,5	106,8

Как мы можем наблюдать испытуемый 1 за месяц потерял 2,1 кг. Во время эксперимента он не менял образ жизни и не уменьшал рацион питания из чего мы можем сделать вывод, что изменение веса произошло именно благодаря тренировкам по пауэрлифтингу. Так же стоит отметить, что за время эксперимента он не только потерял лишний вес, но и увеличил процент мышечной массы, о чем свидетельствует увеличение силовых показателей в выполняемых упражнениях. Испытуемый 2 за месяц потерял 3,9 кг, этот показатель больше чем у испытуемого 1, это связано с тем, что у испытуемого 2 собственный вес больше и уже есть опыт тренировок, а также мышечная память. Испытуемый 3 практически не изменился в весе, это связано с тем, что его организм уже находится в хорошей физической форме и уже не так сильно реагирует на нагрузку.

В заключении мы можем сделать вывод, что пауэрлифтинг подходит для людей с проблемой лишнего веса. Занимаясь пауэрлифтингом, разумеется при правильном тренировочном процессе и под наблюдением тренера, можно избавиться от проблем ожирения и пред ожирения, построить хороший мышечный каркас и избавиться от последствий лишнего веса.

Литература

1. Дальский Д. Д. Физиологический пауэрлифтинг / Д. Д. Дальский, В. Д. Зверев, Э. В. Науменко. — Тула : Тул. полиграфист, 2013. — 120 с.
2. Загузова С.А., Кузнецов А.С. Развитие силовых способностей школьников 10-11 классов на занятиях пауэрлифтингом // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов. -2017.-. Т. 22. Вып. 6 (170). С. 145.
3. Ишков А.В., Вяльцев А. С. Аспекты оптимизации биомеханики движений в пауэрлифтинге (на примере упражнения «Жим лежа») А.В. Ишков, А.С. Вяльцев // Журнал Вестник спортивной науки. -2017. - С. 8.
4. Макарьев И. В. Влияние пауэрлифтинга на организм спортсмена и развитие его силовых способностей / И. В. Макарьев // Физическая культура. Спорт. Туризм. Двигательная рекреация. — 2017. — Т. 2, № 3. — С. 25.
5. Стеценко А. И. Теоретические и методические основы подготовки в пауэрлифтинге / А. И. Стеценко // Пауэрлифтинг Украины. -2005.-№1 (2).-С.25.
6. McClave SA, Snider HL. Dissecting the energy needs of the body. Curr Opin Clin Nutr Metab Care. (2001) 4(2):143-7

УДК 347

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Варлыгина Д.В. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье изложены основные этапы развития института защиты прав потребителей как в целом в мире, так и в России.

Ключевые слова: права потребителей, Россия, защита прав потребителей.

Институт защиты прав потребителей имеет большое значение как для потребителей, так и для производителей и продавцов. Развитие торговых отношений и в целом разных видов торговли также играет большую роль в развитии института защиты прав потребителей [1,2,3,5].

Законодательство в области защиты прав потребителей возникло достаточно недавно (в XX в.), однако его отдельные элементы можно обнаружить в основных памятниках истории права. За основу была взята проблема взаимоотношений, возникших между покупателем и продавцом, заказчиком и исполнителем. Этот сложный вопрос с давних пор волновал не

только юристов, но и философов. Доказательством тому может служить раздел о торговле книги одиннадцатой Законов Платона.

Законы об охране прав потребителей появились во многих западноевропейских странах еще в 70-е гг. Консьюмеризм - движение в защиту прав потребителей - наиболее развито в Японии. Уже в 1968 г. закон гарантировал японским гражданам права на защиту от физического и материального ущерба, полученного в ходе использования приобретенного товара; на всестороннее и точное знание действительных свойств товаров и услуг и др. В Швеции с 1970 г. применяются законы «О торговой практике», «О договорных условиях». Законодательство о торговой практике, аналогичное шведскому, было принято в Норвегии (1972 г.), Дании (1975 г.), Финляндии (1975 г.).

9 апреля 1985 года была принята резолюция Генеральной Ассамблеей ООН "Руководящие принципы для защиты прав потребителей" в качестве основы для разработки правительствами политики в этой области.

Положения, касающиеся непосредственно защиты прав потребителей, впервые появились еще во времена Древней Руси (IX—XII вв.) в Пространной редакции Русской Правды XII века. Например, в соответствии со статьей «О коне» разрешалось вернуть купленного коня продавцу и получить обратно деньги, если у коня обнаруживались скрытые недостатки или болезнь.

В 1961 году были приняты Основы гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик (далее — Основы гражданского законодательства), а в 1964 году — Гражданский кодекс РСФСР (далее — ГК РСФСР), в статьях, которых были отражены права потребителей (статьи 36, 41, 42 Основ гражданского законодательства и статьи 245—249 ГК РСФСР).

Первой важной попыткой, направленной на оптимизацию правового регулирования защиты прав потребителей, явилась разработка в 1988 году проекта закона «О качестве продукции и защите прав потребителей», однако при обсуждении было принято решение о недоработке проекта, и он не был принят.

В Законе РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» были провозглашены международно признанные права потребителей, определен механизм их реализации, а также способы защиты.

Конституция РФ гарантирует основные конституционные права и свободы человека и гражданина. В статьях 45 и 46 Конституции РФ гарантируется защита этих прав. Эти статьи также можно отнести к проблеме защиты прав потребителей [7].

Краткий обзор становления защиты прав потребителей в России показывает, что данная разновидность защиты прав имеет длительную историю, которую возможно соотнести с историей становления и развития российского государства. В настоящее время защита прав потребителей представляет собой «специфическое законодательное наслоение над отраслевым законодательством, основной целью которого является предоставление специфических дополнительных прав потребителям и возложение на их контрагентов дополнительных обременений, балансирующих их неравное экономическое положение на рынке»[6].

Вместе с тем очевидно, что вряд ли возможно создать универсальное специфическое законодательство, так как экономические, а следовательно, и потребительские отношения находятся в постоянном развитии, что требует систематического обновления и совершенствования законодательной базы [4].

Литература

1. Жукова Ю.С. Особенности организации бизнес-планирования в сфере торговли и общественного питания: монография /Ю.С. Жукова, О.В. Лежнина, А.Ю. Маринина. – Киров: Аверс, 2019. – 96 с.

2. Маринина А.Ю. Современное состояние и перспективы развития розничной торговли в России //Актуальные вопросы экономической науки: Материалы Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. – С. 158-160.
3. Мильчик И.В. Оценка затрат торгового предприятия: экономико-статистический подход /И.В. Мильчик // Дневник науки. – 2017. – №11. – С. 26. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=30728442
4. Науджина Е.В. Исторический аспект становления защиты прав потребителей в России /Е.В. Науджина //Современное право. – 2009. - №6. – С. 140-144.
5. Санович М.А. Маркетинговое исследование рынка оптово-розничной торговли канцелярскими товарами Кировской области /М.А. Санович, И.В. Маракулина //Экономика и предпринимательство. – 2014. - №11-4. – С.433-436.
6. Шерстобитов А.Е. Гражданско-правовые вопросы охраны прав потребителей. - М., 1993. - С. 44.
7. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 61:44

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТАФОРЫ В МЕДИЦИНСКИХ ТЕРМИНАХ НА ПРИМЕРЕ ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА

Глушкова М. М. – студентка 2 курса факультета ветеринарной медицины
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Медицинская терминология формировалась в течение длительного исторического периода из различных языков-источников: латинского, греческого, арабского и других. Особый интерес приобретает использование метафоры в медицинском дискурсе. В статье представлены примеры использования метафоры в медицинской терминологии на французском языке.

Ключевые слова: метафора, медицинская терминология, термин, французский язык.

В течение многих лет формировалась современная медицинская терминология – одна из сложнейших систем, которая выходит из греческого, латинского, арабского и других языков.

Она насчитывает несколько сотен тысяч слов и словосочетаний. Используется в медицине для обозначения научных понятий. Для лучшего понимания друг друга врачи использовали и частично используют до сих пор интернациональный язык (латинский), благодаря которому люди могли понимать друг друга без языковых рамок. Если слова-термины просты и однозначны, принимаются большинством специалистов, точно отражают суть процесса, предмета или органа, то они становятся тогда всеобщим достоянием.

Медицинская лексика пополнялась благодаря трудам многих ученых-медиков различных стран, которые внесли вклад в изучение медицинской терминологии. Ф. П. Поликарпов в 1704 года написал «Лексикон треязычный», в котором описывалось большое количество названий болезней и лекарственных трав на различных языках (греческий, латинский и русский языки). М. В. Ломоносов принимал участие в обсуждении самого первого анатомического атласа на русском языке. Благодаря П. А. Загорскому и У. О. Мухину появилось множество эквивалентов латинским терминам.

Особый интерес представляет собой метафора, которая является одним из наиболее эффективных механизмов создания терминологических единиц. Термины-метафоры широко представлены в различных сферах медицины и прочно укореняются в медицинской сфере.

Первое определение термину «метафора» дал Аристотель: «Метафора – перенесение слова с изменением значения из рода в вид, из вида в род, или из вида в вид, или по аналогии**».** Метафора по Аристотелю дает право, **«**говоря о действительном, соединять с ним невозможное**».** Казалось бы, какая связь между яблоком и глазом, между сосудами и системой водоснабжения, однако даже наивному в науке человеку, имеющему хоть какое-то воображение эта аналогия кажется вполне обоснованной. Сложные процессы, благодаря метафорическому переносу, становятся понятными, аналогии можно разворачивать в мышлении в дальнейшей перспективе и делать научные открытия.

Обратимся к словарю литературоведческих терминов, там мы встречаем следующее определение: «Метафора – это переносное значение слова, основанное на уподоблении одного предмета или явления другому». По мнению Д. Н. Ушакова, «Метафора – это троп, оборот речи, состоящий в употреблении слов и выражений в переносном смысле на основе какой-нибудь аналогии, сходства» [1].

Само понятие «метафора» происходит от греческого «metaphora» – перенесение. В разных словарях будет дано разное определение термина «метафора», но всегда оно будет обозначать одно – это скрытое сравнение, которое построено на сходстве явлений или предметов.

Медицинская терминология рассматривает метафору в качестве профессионального языка, который включает в себя «сложившиеся в обществе типы общения, отражающие специфику соответствующего социального института», так утверждает В. И. Карасик в своей монографии «Языковой круг: личность, концепты, дискурс» [2, с. 278.].

Метафора исследуется как когнитивный механизм концептуализации, присваивая объекту признаки и свойства другим объектов. Н. Н. Болдырев в своей работе «Когнитивная семантика» говорит, что метафора представляет «один из важнейших процессов в познавательной деятельности человека, заключающийся в осмыслении поступающей к нему информации и приводящий к образованию представлений, называемых концептами и являющихся единицами сознания» [3, с. 22.].

Сознание человека формирует концепты (кванты знания). Концептосфера человека состоит из сложнейших комбинаций концептов, представленных в образной форме и соединенной со словесным материалом с помощью универсального кода. Благодаря концептам образуются различные метафоры. Лингвисты выделяют несколько типов метафорических групп:

1) Структурные метафоры. Они проецируют структуру конкретного концепта на структуру сложного для понимания понятия. Так, например, к структурным относят военную метафору. В медицине военная метафора применяется для характеристики различных патологий или оперативных вмешательств.

Концепты БОРЬБА, ВОЙНА или ФРОНТ используются в качестве проведения определенных врачебных мероприятий для обнаружения и лечения различных заболеваний. Следует отметить, что ВОЙНА – это частый концепт не только в профессиональном медицинском дискурсе, но и в экономическом, публичном деловом [4].

«Aujourd’hui, la recherche avance sur tous les fronts pour les vaincre: mise au point de marqueurs pour un dépistage précoce, découverte de traitements innovants…» - Сегодня исследования проводятся по всем фронтам, чтобы их (заболевания) победить: проведение диагностики, открытие новых способов лечения…

«Aussi, la recherche se bat sur tous les fronts pour développer de nouvelles thérapies contre ces maladies». – Исследования проводятся по всем фронтам, чтобы использовать новые виды терапии против заболеваний.

ЗАЩИТА – концепт, с помощью которого свойства человеческого организма представляются как способ сопротивления болезням.

«Devant toute infection, le système de défense de l'organisme, le système immunitaire, met en place des mécanismes pour limiter la multiplication du pathogène dans le corps». – На любую инфекцию организм отвечает защитной системой, вырабатывая механизмы, борющиеся с патогенными микробами.

ЖЕРТВА – концепт представляет больного как лишившегося какого-либо органа либо человека, страдающего от заболевания.

Sacrifice du rein – потеря почки; victime de la maladie d'Alzheimer – *жертва* болезни Альцгеймера.

2) Пространственно-ориентировочные метафоры – положение и форма объекта.

В качестве примера в терминообразовании чаще всего используются ГЕОМЕТРИЧЕСКИЕ ФОРМЫ.

Muscle carré fémoral / quadriceps – квадратная мышца бедра; aife blanche interne / trigone de l'hypoglosse/ trigone du nerf hypoglosse – треугольник подъязычного нерва; arc aortique – дуга аорты.

Пространство объекта: estomac en cascade – каскадный желудок.

3) Антропоморфная метафора – биологические характеристики живых существ. Если в других видах дискурса антропоморфность выражается, в основном, путем олицетворения – когда целые процессы и неживые объекты «очеловечиваются», сравниваются с организмом человека (например «экономика сидит на нефтяной игле», «барахлит сердце двигателя» и т.д.), то в медицинской терминологии применяется модель, которую можно назвать «организм в организме»: ort de cellules – омертвение клеток: typhlatonie – атония слепой кишки;

Также антропоморфная метафора представлена наименованиями частей тела: cœur / cor – сердце; estomac – желудок; foie – печень; ventricule – желудочек; tête – голова.

«Certaines formes de parasites responsables du paludisme persistent dans le foie sous forme dormante, et sont à l'origine des rechutes de la maladie» - Некоторые формы паразитов малярии остаются в печени в «спящей» форме и провоцируют рецидивы.

4) Бытовая метафора: используются группы лексики, связанные с бытом человека, названия предметов быта, помещений и их элементов: nerf lacrymal – слезный нерв; myocarde – сердечная мышца.

5) Ландшафтная метафора: fente / fissure – борозда; protubérance / tuber – бугор; nodule / tubérosité – бугорок; ductus / tube / aqueduc / canal – канал.

6) Флористические метафоры включают основные части растения, отражающие стадии его развития: racine – корень; bulbe de l`aorte – луковица; apophyse – отросток; tronc – ствол; tronc – стебель; cortex – кора; branche – ветвь; tronc cérébral – ствол мозга; flore intestinale – флора кишечника [5]. Эта группа метафор, по нашему мнению, наиболее интересна для рассмотрения, тем более что по наблюдениям ученых во французском медицинском профессиональном дискурсе она встречаются наиболее часто [6]. Возможно, эта близость связана с тем, что «живое» легче ассоциировать с «живым», и организм как часть биосистемы воспринимается более органично [7]. Концепт СТВОЛ органично связан с древней метафорой родового дерева. Такие концепты, как ЛУКОВИЦА, ЯБЛОКО, КОРЕНЬ и др. формируются из абсолютной похожести по форме и свойствам. Растения – это то, что дает жизнь: кислород и питание. Кроме того, растения отчасти способны к самовосстановлению (новые ветви и корни отрастают), что более оптимистично позволяет посмотреть на возможности медицины.

Подводя итоги, хочется еще раз отметить, что метафора играет немаловажную роль в формировании медицинских терминов во всех областях и, прежде всего в анатомии. В терминологии медицины воспроизводится определенная языковая картина мира, своеобразная «другая плоскость видения». Человек с помощью метафоры моделирует эту другую плоскость, одновременно упорядочивая сложный научный дискурс и делая его общепонятным и однозначным для понимания.

Литература
1. Ушаков Д. Н. Толковый словарь русского языка. - URL: https://ushakovdictionary.ru/. – Текст: электронный
2. Карасик В. И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс: монография. – Волгоград: Пермена, 2004. – 477 с.
3. Болдырев Н.Н. Когнитивная семантика: Учебное пособие. - Тамбов, 2002
4. Козлова Е.А. Метафора как средство концептуализации действительности в публичном деловом дискурсе // Проблемы и перспективы социально-экономического развития региона в условиях глобализации: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – 2014. – С.138-143.
5. Русско-французский медицинский словарь. - URL: https://slovaronline.com/
6. Синельников Ю. Г., Подорванова Я. С. Метафора как средство образования медицинских терминов (на материале французской прессы) // Вопросы журналистики, педагогики, языкознания. - 2014. – №6 (177). – С. 116-121.
7. Батухтина Е.В. Принципы формирования социально-экологических компетенций у будущих бакалавров биологии // Вестник Вятского государственного гуманитарного университета. – 2014. – № 1. – С.76-80.

УДК 631.86: 633.16: 631.453

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ГОРОДСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ И АНГЛИИ В XV ВЕКЕ

Емельянова Н.В. – студентка 1 курса биологического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье анализируется городская структура Англии и России в XV веке.
Ключевые слова: городская система, анализ городских систем, Англия, Россия.

Российское государство унаследовало естественно сложившееся в XV вв. их расположение под влиянием могучего ордынского фактора (отлив горожан с юга и юго-востока, запустение целого ряда городов), владетельных амбиций и внутренних усобиц, экономических потребностей (возникновение городов в зонах колонизации, на важнейших речных торговых путях), наконец, оборонных нужд. Так, в Новгородской и Псковской землях довольно многочисленные каменные города-крепости были сосредоточены вдоль северо-западных, западных и южных границ. Планомерное обустройство восточного, южного, западного порубежья началось в Российском государстве во второй четверти XV в. и продолжалось, по мере роста его территории, на протяжении веков. Нетрудно заметить сгущения в размещении городских центров. Они концентрировались по верхнему и среднему течению Волги, в междуречье Оки и Волги, особенно по рекам Москве, Клязьме, Оке, вдоль главных дорог.

Доля городского населения была невелика и намного меньше, чем в развитых странах Западной и Центральной Европы. Правда, в Новгородской земле горожане составляли около 9% всего населения, причем и сам Новгород, и Старую Нуссу даже по европейским меркам следует отнести к числу крупных и средних городов: в Великом Новгороде насчитывалось более 32 тыс. горожан, в Руссе — свыше 10 тыс. Столь «приличный» процент горожан следует объяснять позициями Новгорода в торговле между Русью и Европой: он в многом монополизировал в ней роль посредника и сам выставлял на экспорт богатства своих северных владений. Большие объемы торговли (город был стапельным пунктом Ганзы) требовали развитых ремесел и многих людей по обслуживанию торговли. Связи с Ливонией и Литвой подпитывали благополучие и демографический рост во Пскове. В целом по России доля городского населения была заметно ниже. В 70-е годы уже XVII в. считалось, что за вычетом феодалов и духовных лиц непривилегированные горожане составляли чуть более

7% трудового населения страны. Для первой половины предыдущего столетия этот показатель следует уменьшить не менее чем в полтора раза.

Итак, городов было немного, их размещение оказалось неравномерным, доля городского населения была небольшой. Но и этого мало — крайне неравноценными оказались городские поселения по численности. В Новгородской земле на два «нормальных» города приходилось до десятка крепостей-городов, в которых население исчислялось немногими сотнями. Так же обстояло дело и в других регионах. Весьма скромная цифра крупнейших (Москва справедливо причислялась к выдающимся по численности городам Европы) и крупных городов (Тверь, Ярославль, Вологда , Кострома, Нижний Новгород, Смоленск, Коломна , Рязань и некоторые другие) вобрала подавляющую часть горожан. Это имело немаловажные экономические, социальные и отчасти политические следствия [4].

К середине XV века в Англии насчитывалось около 400 городов, в большинстве из которых численность населения не превышала 1000 человек. А вследствие эпидемии чумы, численность городского населения резко пошла на убыль. Только крупные городские центры, такие как Йорк, Лондон, Бристоль, смогли быстро восстановиться за счет миграции из сельской местности. К концу XV века в Лондоне проживало до 50 тыс. человек, в Йорке и Бристоле – около 15−20 тысяч. В городах интенсивно развивалось ремесло. Еще в период раннего Средневековья, активный рост переживало производство сукна, обработка металла и камня, дерева, кожи и меха . Появились новые гильдии перчаточников, кошелёчков, булавочников, лучников и др. К XV веку к ним присоединилось ювелирное дело, особенно сильно развивавшееся в Лондоне.

В 1328 году, в Лондоне насчитывалось 25 гильдий, тогда как в 1422 г. их было уже 111. Становление капиталистических отношений в Англии XV вв. способствовало росту городского населения, разделению труда и богатства . В то же время, произошло обострение и усложнение классовых противоречий. К XV веку развитие получила ремесленная и купеческая гильдия, функционировавшая с согласия и под жестким контролем городских властей [1].

Период XV веков стал временем решающего сражения за представительство в муниципальном управлении между цеховыми объединениями и олигархической верхушкой. Наряду с этим, происходит обострение отношений внутри самих цехов.

1. Между Торговыми и ремесленными цехами.
2. Между богатыми и бедными мастерами.
3. Между мастерами и подмастерьями.

Каждый мастер имел мастерскую, двух-трех подмастерьев и пару учеников. Ученичество , как правило в течение семи лет, было обязательным, а переход из подмастерьев мастера весьма затруднен. Наряду с этим, наблюдалось ухудшение уровня жизни подмастерьев, сблизившихся по своему положению, с наемными рабочими. Для подмастерьев основными требованиями были повышение заработной платы и длительность рабочего дня. Условия труда стали более тяжелыми в результате введения «рабочего законодательства» и Столетней войны, требовавшей больших расходов. Казна восполнялась за счет все возраставших налогов и реквизиций, собиравшихся с основного трудового населения. Для защиты своих интересов, подмастерья пытаются создать собственные гильдии. Гильдии не были санкционированы правительством, в результате чего систематически подвергались репрессиям, но продолжали тайную деятельность сыграв значительную роль в событиях 1381 года .

К XV веку большинство городов Англии уже приобрело широкие политические, экономические и административные свободы, регулярно получая из рук королевской администрации соответствующие привилегии и хартии [2].

Тем не менее, города продолжали выполнять в пользу короля различного рода повинности. Король мог вмешиваться во внутренние дела города , пользовался правом арбитра, смещал должностных лиц или требовал избрания новых. Однако рост политической

активности городского населения способствовал его включению в систему государственного управления путем избрания представителей в парламент. К середине XV века таких представительств насчитывалось около 200, но регулярные приглашения получали около 70−80 городов. Участие зависело от экономического административного положения города, нередко небольшие города сами игнорировали приглашение. К XV веку количество отказов несравненно уменьшилось, что свидетельствовало о росте политического веса городского сословия и о возрастании доверия к парламенту как государственному институту.

В заключение можно сделать вывод о том, что городская система Англии и России имела значимые различия, которые и сформировали дальнейшее развитие этих стран.

Литература

1. Праздников А.Г. Английский город XIV–XV веков: социальная структура и менталитет. – Киров, 2007.
2. Праздников А.Г. Государственные изменники периода Войн Роз: социальная структура и мотивация // Средние века. - 2011. - Вып. 72 (1-2). - С. 153-174.
3. Праздников А.Г. Участие английских городов в Войнах Роз // Вопросы истории. - 2019. - №7. - С. 155-159.
4. Сахаров А.М. Города Северо-восточной Руси XIV–XV веков. – М., 1959.

УДК 342

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В РОССИИ

Жилкина Е.А., Мелешкина Д.В. – студентки 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Права человека являются важнейшей ценностью любого государства, в связи с чем были рассмотрены основные проблемы в области соблюдения и защиты прав человека в России.

Ключевые слова: права человека и гражданина, Россия, защита прав.

Права человека в условиях современного мира являются важнейшей ценностью и выступают главным критерием любого правового государства. Все изменения, происходящие как на государственной арене, так и в самом обществе, отражаются и на проблемах прав человека.

Как юридическое явление права человека впервые появились в VI-VIII вв. у западных народов, а затем (с конца XIX в. до начала XX в.) они начали появляться и в других странах. Предпосылкой их появления послужило развитие частной собственности, ее обособление от власти, развитие демократии как регулятора общественных отношений и социализация личности.

В соответствии с Конституцией права и свободы человека и гражданина определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность всех органов государственной власти, местного самоуправления.

Права и свободы человека выступают одновременно и средством, и целью развития всякого цивилизованного общества, а значит, и его важнейшего политического, публично-властного института, то есть государства. Таким образом, права человека выступают тем реальным и эффективным социальным регулятором, который направляет и упорядочивает деятельность всех общественных и политических институтов, осуществляющих поддержку в жизненной и творческой реализации каждой человеческой личности [3].

По результатам опроса, проведенного в 2019 году фондом «Общественное мнение» на проблемы с соблюдением прав человека в России указали 54% опрошенных, и лишь 35% выразили мнение о соблюдении прав человека. Самыми «проблемными» в глазах населения

являются право на охрану здоровья, право на жилье, право на социальное обеспечение, право на труд [4].

Актуальность данной проблемы состоит в том числе и в том, что граждане зачастую просто не знают о том, что их права нарушены. Например, в сфере трудовых прав граждан наблюдается такая ситуация, что работники в ряде случаев даже не знают о том, что их права нарушаются [5].

Основной закон государства российского регламентирует возможность защиты прав всеми доступными способами и методами. Причём способы защиты определяются, как законные, т.е. чётко регламентированные национальным законодательством.

Права человека является одним из приоритетов национальной политики России. Юридическая консолидация прав человека и защита прав человека играют особую роль в обеспечении прав. Только благодаря существованию и действию системы гарантирования прав мы можем действительно обеспечить уважение и защиту прав человека [2].

Личные права человека и гражданина в Российской Федерации выступают фундаментальным началом, всеобъемлющей ценностью, являются важнейшей частью Основного Закона российского государства и имеют характерный статус в нашей легитимной системе. Поэтому нормы главы 2 Конституции РФ «Права и свободы человека и гражданина» имеют особый статус в российской правовой системе.

Основное назначение личных прав заключается в том, чтобы гарантировать человеческую жизнь и обеспечить защиту от всяких форм насилия, жестокого или унижающего человеческое достоинство обращения; индивидуализировать гражданина, создать ему условия личной неприкосновенности и невмешательства в частную и семейную жизнь; гарантировать индивидуальную свободу, возможность беспрепятственного выбора различных вариантов поведения в сфере национальных, нравственных, религиозных и иных отношений, где индивид выступает как биосоциальное существо [1].

Важным вопросом с точки зрения защиты прав граждан является работа по правовому просвещению граждан в области их прав и свобод, а также в сфере защиты в случае их нарушения [6].

Литература

1. Бродская В. А. Личные права человека и гражданина в Российской Федерации: конституционно-правовой аспект / В. А. Бродская // Молодой ученый. - 2019. - № 28 (266). - С. 102-103. - URL: https://moluch.ru/archive/266/61621/ (дата обращения: 06.05.2021).
2. Бутырин Е.Ю. Права и свободы человека и гражданина в современной России /Е.Ю. Бутырин // Актуальные вопросы юриспруденции: сборник статей V Международной научно-практической конференции. - Пенза, 2021. - С. 118-120.
3. Галкин И.В. Проблема обеспечения эффективной реализации законодательства в сфере защиты прав человека в Российской Федерации /И.В. Галкин // Lex russica (Русский закон). – 2016. - №2. – С. 10-28.
4. Доклад Уполномоченного по правам человека в РФ «Ежегодный доклад о деятельности Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2019 год»
5. Жукова Ю.С. Проблемы защиты прав граждан в сфере труда /Ю.С. Жукова //Дневник науки. - 2019. - №9. - С.27. - URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41131324
6. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 124.5

ИСТОКИ КРИЗИСА СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЫ

Князев Д.А. – студент 1 курса биологического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены истоки кризиса современной культуры.
Ключевые слова: кризис, культура, современность.

Кризис культуры – понятие, фиксирующее ситуацию, возникающую в результате разрыва между культурой со всеми ее институтами и структурами и резко изменившимися условиями общественной жизни. На судьбе культуры сказывается столкновение духовно-нравственных идеалов с реальной жизнью. Иссякает энергия культур, ценностей, творческий дух покидает культуру, неспособную утолить духовный голод общества.

Существует целый ряд причин, породивших в культурологии XX века устойчивое ощущение кризиса культуры. Главное — осознание новых реальностей: универсального характера жизненно важных процессов, взаимодействия и взаимозависимости культурных регионов, общности участия человечества в современном мире, т.е. тех реальностей, которые являются источником цивилизации и одновременно ее следствием. Общность судеб различных культурных регионов представлена «катастрофами», которые захватывали не только отдельные народы, а все европейское сообщество в XX веке: мировые войны, тоталитарные режимы, фашистская экспансия, международный терроризм, экономические депрессии, экологические потрясения и т.д. Все эти процессы не могли протекать локально, не затрагивая внутренней жизни других народов, не нарушая стиля культурного развития. Все это, с точки зрения О.Шпенглера, только доказывает ошибочность эволюционного пути всей западной цивилизации.

Освальд Шпенглер написал в 1923 году труд «Закат Европы». Целью написания данной работы является изучение кризиса современной западноевропейской культуры. Задачи, которые ставились при написании работы: изучить феномены кризиса, изучить истоки кризиса культуры, сформулировать дальнейшие пути развития культуры.

О. Шпенглер выделяет в мировой истории восемь культур, достигших предельной полноты осуществления своих возможностей: Египет, Вавилон, Китай, Индию, античность, а также арабскую культуру Средневековья, мексиканскую культуру (майя) и культуру Западной Европы (начиная с X века). Каждая из этих культур отличается глубиной и совершенством самовыражения своей души, чистотой языка своих форм. Все культуры, по Шпенглеру, "живые существа высшего ранга", которые проходят все этапы эволюции любого живого организма: детство, юность, возмужалость, старость [3].

Когда возникает кризис в культуре? Шпенглер считает, что он наступает тогда, когда ее душа осуществит всю совокупность своих возможностей, в виде народов, языков, религиозных учений, искусств, государств и наук. Вследствие этого культура вновь возвращается в объятия первобытной души. Протекание культуры неверно представлять, как плавный, спокойный процесс; оно, ее живое бытие, есть напряженная, страстная борьба.

Культура не способна развиваться вечно по единой, универсальной схеме. В ее развитии наступают сложности, феномены.

Представитель так называемого второго поколения франкфуртской школы Ю. Хабермас утверждает, что современное «позднекапиталистическое» государство способно вытеснять кризисные явления из одной сферы общества в другую: политический кризис может быть вытеснен в сферу экономики, экономический — в социальную сферу и т.д. Но область культуры, подчеркивает Ю. Хабермас, — область, применительно к которой понятие кризиса сохраняет свое значение, где он не может быть «смягчен», поскольку сфера культуры неподвластна административному манипулированию, которое осуществляет государство. В данном случае Ю. Хабермас говорит о подлинной культуре,

неформальной морали и искусстве, а не о «массовой», суррогатной культуре, заполонившей историческое пространство Европы в нынешнем столетии [2].

О кризисе в нашей стране говорят общественные деятели и учёные, пишут журналисты, кричат СМИ. При этом кризис культуры касается не только нашей страны, а и многих других цивилизованных стран, он имеет глобальный характер. Отмечу, прежде всего, что кризис этот, конечно, есть, но он не имеет абсолютного характера. Есть сферы культуры, где можно говорить о плодотворном развитии. Это относится, например, к музыкально-исполнительскому искусству и к хореографическому (тоже исполнительскому) творчеству. Но исполнительские искусства – это деятельность интерпретации уже существующих, ранее созданных произведений, а не рождения новых. Там же, где речь идёт о возникновении новых художественных явлений в любых видах искусства, дело обстоит сложнее [1].

Кризис в культуре имеет две составляющие: материальную и духовную. Материальная сторона связана с недостатком финансирования во всех сферах культуры и искусства. Художественное творчество никогда не может быть на самоокупаемости и приносить прибыль. Оно почти всегда финансировалось властью, каковы бы ни были формы этой власти в истории. Ныне искусство во всех цивилизованных странах финансируется государством по так называемому "остаточному принципу". Но если в других странах он составляет от 2 до 5 процентов государственного бюджета, то у нас 0,5 процентов бюджета. И, кроме того, меценатство и спонсорство в других странах оказывает гораздо большую поддержку искусству, чем у нас. Из всего этого и происходит материальная составляющая кризиса. Закрываются театры, сокращается кинопроизводство, рушатся памятники архитектуры, прекращают работать журналы, ухудшается издательская деятельность, миллионы музыкантов, артистов, художников, особенно на периферии, получают нищенскую зарплату, а коммерческие шоу подавляют подлинное художественное творчество.

В России произошла настоящая культурная революция. В современной отечественной культуре проявляются многочисленные и весьма противоречивые тенденции. Но их можно, условно говоря, объединить в две группы. Первая: тенденции разрушительные, кризисные, содействующие полному подчинению культуры России стандартам западной цивилизации. Вторая: тенденции прогрессивные, питаемые идеями патриотизма, коллективизма, социальной справедливости, традиционно понимаемыми и исповедуемыми народами России. Борьба между этими по своей сути антагонистическими тенденциями, видимо, и будет определять основное направление развития отечественной культуры третьего тысячелетия.

У России особая цивилизующая и организующая функция в мировом социокультурном пространстве. Но как бы ни сложилась ее судьба, русская культура остается главным богатством страны и залогом единства нации.

Русская культура издавна играла важную роль в этом процессе. Она доказала свою жизнеспособность, подтвердила, что развитие демократии, нравственное очищение невозможны без сохранения и приумножения накопленного культурного потенциала. Россия - страна великой литературы и искусства, смелой науки и признанной системы образования, идеальных устремлений к общечеловеческим ценностям, не может не быть одним из самых активных созидателей культуры мира.

В результате проведенного исследования были сделаны следующие выводы:

- Кризис культуры действительно существует, не только в России, но и в странах Европы.
- На развитие кризиса влияют материальная и духовная сторона.
- Выход из кризиса культуры возможен, если она обретет прочную этическую основу. А человек почувствует в ней необходимость и потребность.

Литература
1. Китаева И. Ю. Из истории персонализма в философии / И. Ю. Китаева // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятской ГСХА и 55-летию экономического факультета. – Киров, 2020. - С. 480-483.
2. Хабермас Ю. Демократия. Разум. Нравственность: Лекции и интервью - М., 1992. – С.128.
3. Шпенглер О. Закат Европы / О. Шпенглер - Т.1. - М., 1993. – С. 57-67.

УДК 159.9.072

ДЕПРЕССИЯ И ЕЁ ПРОЯВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ВНУТРИГРУППОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Михеева К.К., Бестужева А.Д. – студентки 3 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрены проявления депрессии в системе внутригрупповых отношений.

Ключевые слова: депрессия, отношения, группы.

Депрессия на сегодняшний день является достаточно распространённым психическим расстройством. Всемирная Организация Здравоохранения (ВОЗ) сравнивает её с эпидемией, охватившей значительную часть человечества: она вышла на одно из первых мест в мире среди причин неявки на работу, потери трудоспособности, получения инвалидности. В России примерно 5-15% населения страдают от депрессии (каждый 10-й), среди них молодёжи в возрасте от 15 до 25 лет отводится примерно 40%. К сожалению, депрессия не всегда диагностируется точно и своевременно. А вред от неё очевидный: личностный, социальный, экономический.

Являясь одной из важных проблем современного общества, эта тема стала актуальной для нас. Мы решили провести небольшое исследование, в котором на добровольных и анонимных началах приняли участие все члены нашей студенческой группы.

Цель исследования – изучить склонность к депрессии, её влияние на внутригрупповые отношения.

Конкретизируя эту цель, поставили перед собой следующие задачи:

1. Познакомиться с научными представлениями о депрессии.
2. Выявить особенности депрессивного состояния и их проявление в системе взаимоотношений.
3. Дать рекомендации по преодолению депрессивного состояния.

Для решения этих задач использовали следующие методы: изучение психологической литературы, тестирование («Шкала депрессии Бека»), наблюдение и самонаблюдение, статистическая обработка данных.

Обратимся сначала к самому слову «депрессия». В переводе с английского языка «depress» означает угнетать, подавлять, снижать. Этот термин в научном языке появился в XIX веке, сама депрессия известна давно и называлась меланхолией.

Являясь в первую очередь особым эмоциональным проявлением, она находилась в поле внимания многих зарубежных и отечественных учёных: З. Фрейда, К. Изарда, А. Адлера, И.П. Павлова, Д.А. Авдеева, М.Е. Бурно, А. Курпатова, Р. Комера и др.

Депрессия – это психическое расстройство, связанное с утратой смысла жизни, надежд и целей, психического равновесия. Депрессия проявляет себя в эмоциональной сфере (тревожность, беспокойство, ухудшение настроения, угнетённость, апатия и т.п.), на физическом уровне (двигательная заторможенность, нехватка энергии и т.д.), в поведении (снижение интереса к делам и занятиям, отстранённость от окружающих), в

интеллектуальной сфере (ухудшение внимания и правильной интерпретации информации, негативные суждения, сужение восприятия, ухудшение работы образного мышления, бедность образной речи и т.п.) [3].

В психологической литературе выделяют следующие подходы к изучению депрессии – когнитивный и социальный. Когнитивная модель ставит возникновение депрессии в зависимость от работы познавательной сферы человека: нарушение мышления, появление негативных мыслей и установок; отрицательная оценка окружающей жизни, происходящих событий, своего будущего (Бек, Селигман). Социальный подход (Левинсон и др.) видит причины возникновения депрессии в неблагоприятных условиях окружающей действительности, в слабо развитых социальных навыках, в нарушении обратной связи с людьми и т.д.

Мы считаем, что на появление депрессии влияют и социальные, и когнитивные факторы.

Депрессия многообразна в своих проявлениях, поэтому разные авторы называют и рассматривают различные виды депрессии: сильную, хроническую, маниакальную; гормональную, связанную с временами года и т.д. Мы не ставили перед собой цель подробно рассматривать отличие одного вида депрессии от другого, а больше остановились на понимании причин её возникновения.

Депрессию вызывают и биологические, и психологические, и социальные факторы. К основным причинам относят следующие: генетические (наследственная предрасположенность), кризисные жизненные события (потеря близких людей, работы, утрата трудоспособности и т.п.), неблагоприятные условия среды (внезапная смены места жительства, негативное окружение и т.д.), базовые когнитивные нарушения (утрата смысла жизни), тяжёлые болезни, в том числе и психические.

Кроме того, к возникновению депрессивного состояния предрасположены алкоголики и наркоманы, женщины, личности с некоторыми индивидуальными особенностями (заниженная самооценка, склонность к пессимизму, неуверенность в себе, низкая стрессоустойчивость и т.д.).

Как отмечалось выше, значительное количество молодых людей так же страдает от депрессии. Чем может быть вызвана депрессия в юношеском возрасте? В первую очередь негативной атмосферой в семье, отсутствием взаимопонимания, неумением считаться с потребностями и интересами друг друга, жёстким давлением со стороны родителей и не предоставлением повзрослевшему ребёнку автономии и т.п. Такие обстоятельства приводят к сильным разочарованиям, угнетённости, безразличию и т.д. [2].

Не меньшую роль в возникновении депрессивности в юношеском возрасте играют личностные особенности как результат воспитания и самовоспитания: характер и темперамент, недостаточно развитый волевой контроль, вредные привычки, слабо развитые интересы, не умение противостоять трудностям и др.

В юношеской жизни любого молодого человека на первое место выходит общение со сверстниками и утверждение себя в группе ровесников, а также выбор профессии и дальнейшего жизненного пути. Поэтому немаловажное значение в возникновении депрессивного состояния в молодом возрасте играют отсутствие близких друзей, непонимание со стороны сверстников, потеря или измена любимого человека, низкий социальный статус в значимой группе, неправильный выбор профессии и вуза, неуспехи в учёбе и т.д.

Такое разнообразие причин приводит к безразличию, чувству пустоты, возникновению своеобразного вакуума, который воспринимается человеком как потеря самого себя. Данные проявления депрессии очень тяжелы и могут подтолкнуть к самоубийству.

Взяв за основу шкалу определения депрессии А. Бека, мы постарались выявить предрасположенность членов нашей студенческой группы к депрессии с учётом её глубины и влияния на межличностные отношения. Тест-опросник включал в себя 21 вопрос с 4-5

выборами, которые показывали наличие следующих симптомов депрессии: эмоциональных, когнитивных, физических и вегетативных, мотивационных, поведенческих.

Суммарный балл ответов показывал уровень проявления депрессии: меньше 9 – депрессии нет, 10-15 – лёгкий уровень депрессии, 16-19 – умеренная депрессия, 20-29 – депрессия средней тяжести, от 30 до 63 баллов – тяжёлая депрессия.

Анализ результатов тестирования и наблюдений показал, что у большинства членов студенческой группы состояние депрессивности отсутствует (64,6%), что свидетельствует о внутренней гармонии, отсутствии серьёзных проблем. Это положительно отражается на взаимоотношениях в группе, на успехах в учёбе. У 30,8% испытуемых была выявлена лёгкая степень депрессии; а индивидуальные беседы показали, что она в основном носит ситуативный характер и связана с плохим настроением, незначительными конфликтами, проблемами в учёбе из-за собственных просчётов. Такие причины легко преодолеть самому человеку и с помощью друзей. И только у одного человека (7,7%) оказалась выраженная депрессия средней тяжести (см. рис. 1).

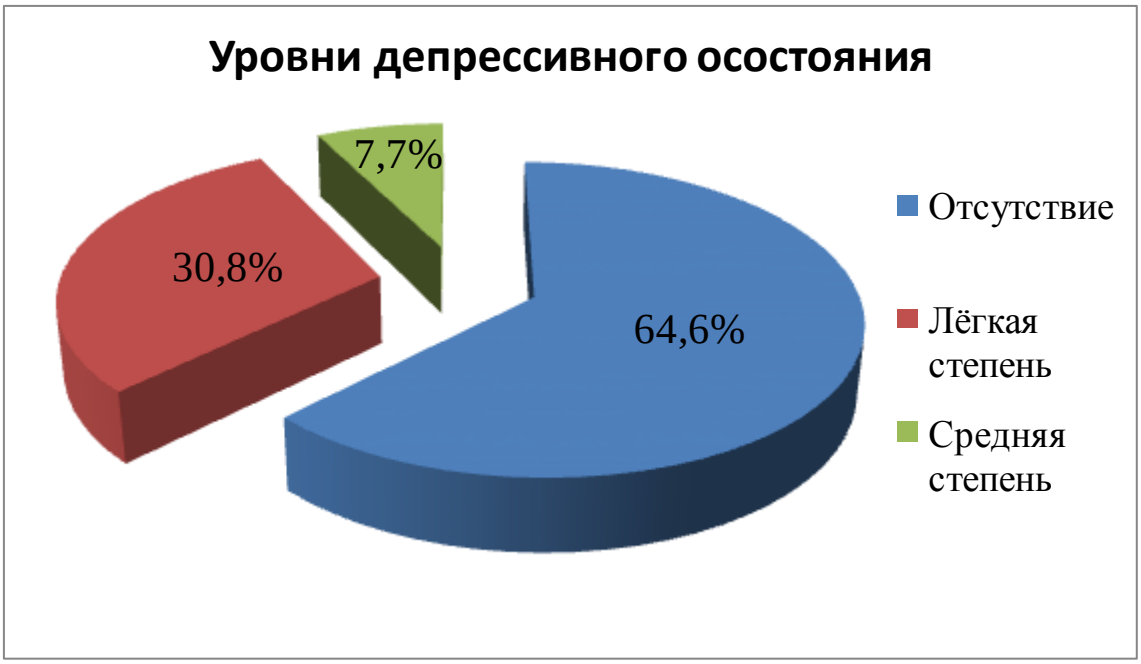


Рисунок 1. Уровни депрессивного состояния

Что можно посоветовать самому себе и окружающим людям (в первую очередь членам группы) по профилактике и преодолению депрессии?

1. Быть внимательным к своим мыслям, не сосредотачиваться на плохом, уметь направлять своё мышление в позитивное русло.
2. Чаще хвалить себя и окружающих, радоваться даже небольшим достижениям. Похвала окрыляет человека.
3. Обращаться за поддержкой, советом, помощью к тем людям, которым мы доверяем, которые компетентны в решении личной проблемы.
4. Вести правильный, интересный, насыщенный разными делами и увлечениями образ жизни.
5. При необходимости сменить обстановку, круг общения, начать делать что-то новое. Это поможет понять, кем мы были и каким становимся, начиная менять что-то в своей жизни.

Вывод. Депрессия действительно относится к тяжёлым расстройствам, затрагивающим разные стороны человеческой жизни. Начавшись с лёгкой стадии, она может принять хроническую, тяжёлую форму и привести к ещё более негативным последствиям

для физического и психического здоровья. В нашей студенческой группе уровень депрессивного состояния находится в пределах нормы, что положительным образом сказывается на учёбе, свободном времяпровождении, установившихся дружеских, равноправных взаимоотношениях.

Литература

1. Depression and other Common Mental / Disorders. Global Health Estimates (Депрессия и другие распространённые психические расстройства. Глобальные оценки состояния здоровья). – Всемирная Организация здравоохранения. Женева. 2017 г. – 24 с. / Информационный бюллетень: http: // www. who. int / mediacentre / factsheets / fs369 / ru.
2. Казакова О.А., Трусова Л.Н. Влияние семейного воспитания на формирование личности // Проблемы и перспективы развития образования в России: сборник материалов XXXVIII Всероссийской научно-практической конференции / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. – С.107-113.
3. Козлова Е.А. Файловое устройство концептуального пространства // Вопросы когнитивной лингвистики. – 2015. - №4(045). – С.134-137.
4. Коротыш А.И., Терещенко Н.Ф. Проблемы маскированной депрессии в современном социуме // Современные научные исследования и инновации. 2015. - №4.4.5 [Электронный ресурс]. URL: http: // web.snauka.ru / issues / 2015/ 04/ 51671.
5. Смирнова Н.А. Теоретические аспекты изучения депрессии в психологии // Психология: традиции и инновации: Материалы III Международной научной конференции. – Самара: ООО «Издательство АСГАРД», 2018. – С.3-5. – URL https: // moluch.ru / conf / psy/ archive/ 255/13918/.

УДК 94(47).066

ВЫХОДЦЫ ИЗ ФРАНЦИИ В РОССИИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVIII ВЕКА

Мишко Е.В. – студентка 1 курса биологического факультета
Научный руководитель – Праздников А.Г., канд. ист. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассматривается положение французских эмигрантов в России второй половины XVIII века. Определяется степень влияния, которое они оказывали на формирование российской политики в отношении французской революции.

Ключевые слова: Франция, Россия, французская революция, Екатерина II, монархия, эмиграция.

XVIII век считается в европейской истории веком Франции. В этот период жили и творили самые известные философы эпохи Просвещения. Достигли расцвета французская литература, театр и дворцово-парковое искусство. Во Франции продолжалось развитие промышленности: изготавливались предметы роскоши, бумага и ткани, строились новые мануфактуры.

Интенсивные русско-французские связи, начавшиеся при Петре I, продолжали развиваться в течение всего XVIII века. Одним из направлений этого взаимодействия было привлечение русским правительством французских специалистов широкого профиля.

Ещё при «старом порядке» (т.е. до Великой французской революции 1789 года) в Россию приехало около 1,5 тысяч французов. Среди них было немало выдающихся деятелей, которые получали в России официальные должности и нередко оставались навсегда [1, с. 57].

Так, при дворе Елизаветы Петровны работали французские живописцы Луи Каравак, Луи Жан-Франсуа Лагрене и Жан Луи Токе, написавшие ряд портретов императрицы.

Директором Медицинской канцелярии и доверенным лицом Елизаветы долгое время был Жан-Арман де Лесток.

Екатерина II в первую половину своего царствования также поддерживала оживлённые отношения с представителями французского искусства, литературы и философии.

С 1766 по 1778 годы в России работал выдающий скульптор Этьен-Морис Фальконе, создатель «Медного всадника». В 1773 году, по приглашению императрицы, в Петербург для подготовки проекта реформы системы образования прибыл философ Дени Дидро. Более трёх лет провёл в России представитель древнего бельгийско-французского рода Шарль-Жозеф де Линь [4, с. 13]. Он сопровождал Екатерину II в путешествии в Крым, а затем в качестве представителя Австрийского императора состоял при армии князя Г. Потёмкина во время второй русско-турецкой войны [5, с. 77].

Структура и численность миграционных потоков из Франции в Россию резко изменились после Французской революции 1789 года и казни Людовика XVI, состоявшейся 21 января 1793 года. Из 150 тысяч человек, покинувших Францию в условиях начавшегося революционного террора, около 15 тысяч человек в конечном счёте обосновалось в России [1, с. 54].

Поначалу в Россию ехало сравнительно мало французов, т.к. многих из них пугала «варварская» северная страна. Между тем, некоторые обстоятельства со временем привели к изменению их отношения к России.

Страны, пограничные с Францией (в особенности германские княжества) опасались, что покровительство иммигрантам навлечет на них гнев Французской республики и вынуждены были принимать против иммигрантов меры, вплоть до изгнания. С другой стороны, внезапный наплыв значительного количества иностранцев в эти небольшие государства неизбежно приводил к удорожанию предметов первой необходимости.

В России не было оснований опасаться чего-либо подобного. Российская Империя, удалённая от границ Франции, спокойно относилась к угрозам революционного правительства. Что же касается экономических вопросов, то присутствие в России даже нескольких тысяч иностранцев не могло оказать сколько-нибудь существенного влияния на стоимость жизни.

В петербургском придворном кругу французских эмигрантов встречали очень радушно. В них видели представителей утончённой французской культуры, носителей нравов Версальского двора. И, разумеется, что в борьбе между роялистами и революцией симпатии российского придворного общества были на стороне первых.

Наконец, сама императрица относилась к французским изгнанникам с подчёркнутым вниманием и сочувствием, что являлось примером для остального общества. Екатерина с самого начала революции являлась защитницей и покровительницей тех представителей французского старого режима, которые вынуждены были бежать из своего отечества. Она принимала все меры, чтобы эмигранты могли устроиться как можно лучше в её владениях.

Эмигранты, приезжавшие в Россию, делились на две категории.

С одной стороны, это были те, кто явился в Россию без всяких знакомств и покровительства. Среди них также было немало представителей старинных французских семейств, но в России их никто не знал. Им на первых порах было очень тяжело в чужой и незнакомой им стране, и, главным средством к существованию для них было идти домашними учителями. Некоторые устраивались в столицах в семьях вельмож, другие находили пристанище в провинции в семьях помещиков. «Скоро в самых отдаленных губерниях всякий небогатый даже помещик начал иметь своего маркиза», – писал об этом Ф.Ф. Вигель [1, с. 55].

Французы незнатного происхождения работали также в коммерческих учреждениях и отчасти занимались промыслами и земледелием. Из них к концу XVIII века в Москве сформировалась Французская колония в районе Басманной слободы и Лубянки, центром которой стал храм Святого Людовика на Сретенке [3, с. 35].

Другую категорию эмигрантов составляли лица, известные императрице или имевшие какие-либо связи среди российской знати. Сами они принадлежали по большей части к высшим слоям французской аристократии. Для них были открыты все двери, они получали доступ на государственную службу и нередко достигали высоких должностей.

Рассмотрим деятельность некоторых из них, оставивших заметный след в истории России той эпохи.

Первыми французскими эмигрантами, принятыми на русскую службу, стали изъявившее желание участвовать во второй русско-турецкой войне герцог Арман-Эмманюэль де Ришелье и граф Александр-Андро де Ланжерон.

Герцог *Ришелье* пользовался особым доверием императрицы. По поручению Екатерины он составил проект о создании в южной России поселения французских эмигрантов, а при Александре I был назначен градоначальником Одессы. В этой должности он фактически отстроил Одессу. Там были проложены улицы и разбиты сады, открыто несколько низших учебных заведений, выстроены собор, церковь, две больницы и театр.

Граф *Ланжерон*, став русским пехотным генералом, воевал затем на Дунае и на Кавказе, участвовал в битве под Аустерлицем и во всех сражениях Отечественной войны 1812 года и Освободительного похода 1813–1814 годов. После 40 лет армейской службы он сменил уехавшего в Париж герцога Ришелье на посту градоначальника Одессы и генерал-губернатора Новороссии.

Маркиз Жан-Батист-Прево де *Траверсе* считался одним из лучших морских офицеров Франции. В октябре 1790 года, после того как революционеры сожгли его замок, Траверсе уехал в Швейцарию, где получил приглашение Екатерины II ехать в Россию. В России он сначала служил контр-адмиралом, а затем был назначен главным командиром Черноморского флота и военным губернатором Николаева и Севастополя. При нём в Николаеве появились ботанический сад, театр, ремесленное управление, картографическое бюро с типографией и библиотека.

Граф Мари-Габриэль-Огюст де *Шуазель-Гуфье*, французский посол в Константинополе, узнав о конфискации революционерами своих владений, обратился к Екатерине II с просьбой принять его в России. Здесь он дослужился до должностей президента Академии художеств и главного директора Императорской библиотеки, а в 1802 году, когда эмигрантам была объявлена амнистия, вернулся во Францию [2, с. 50].

Мари-Элизабет-Луиза *Виже-Лебрен*, любимая художница королевы Марии-Антуанетты, в 1789 году вместе с дочерью бежала из Парижа в Австрию, а затем отправилась в Россию. За пять лет, проведенных в России, Виже-Лебрен занималась созданием эскизов костюмов и написала около пятидесяти больших портретов, в том числе членов императорской семьи.

Виконт Гийом-Эмманюэль-Гиньяр де *Сен-При* в 1791 году эмигрировал в Россию и стал капитаном Семёновского полка. Он сделал блестящую военную карьеру и в начале 1812 года участвовал в составлении планов для предстоявшей войны с французами, а также первого положения о полевом управлении войск во время военных действий. В Отечественную войну он являлся начальником Главного штаба 2-й Западной армии и принял участие в большинстве крупных битв.

В последние годы екатерининского правления среди французских эмигрантов, прибывших в Россию, выделяется маркиз Артюс-Жан де *Ламбер*. Во французской армии он пользовался репутацией опытного и знающего генерала. В 1794 году маркиз де Ламбер был принят на русскую службу и вскоре направлен Екатериной в Германию, чтобы воздействовать на прусского короля с целью не подписывать мира с Францией. Эта поездка не увенчалась успехом, но де Ламбер вёл дневник и отправлял в Петербург отчёты о настроениях эмигрантов и их планах.

Таким образом, роль французских эмигрантов в России во второй XVIII века была весьма велика. Они немало сделали для развития российского искусства, образования и экономики, принимали большое участие в осуществлении политических идей и замыслов

российского правительства. Благодаря им в политической элите России долгое время поддерживалась идея общеевропейской солидарности в борьбе с французской угрозой.

Литература

1. Пискунова Е.П. Французские эмигранты при дворе Екатерины II // Вестник Волгоградского государственного университета. - Сер. 4. - 2012. - № 2 (22). - С. 53-60.
2. Георгиева Н.Г., Лукьяненко А.В. Легко ли французу на русской службе: граф Шуазель-Гуффье в России // Вестник РУДН, серия История России. - 2015. - № 3. - С. 47-59.
3. Загрязкина Т.Ю. Следы Франции в России // Вестник Московского университетата. Сер. 19. Лингвистика и межкультурная коммуникация. - 2009. - № 4. - С. 32-45.
4. Чиркин С.А. Принц де Линь и двор Екатерины II // Новое слово в науке: стратегии развития. Сборник материалов XIII Международной научно-практической конференции. - 2020. - С. 12-14.
5. Цеглеев Э.А., Чиркин С.А. Генерал-аншеф русской службы Шарль де Линь // Новые импульсы развития: вопросы научных исследований. Материалы III Международной научно-практической конференции. - 2020. - С. 76-80.

УДК 631

СТАНОВЛЕНИЕ СЕЛЕКЦИОННОЙ РАБОТЫ В ВЯТСКОМ КРАЕ

Мишко Е.В. – студентка 1 курса биологического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье дан обзор начальных этапов работы Фаленской селекционной станции (1890-1900 годы). Приводятся сведения о реорганизации станции в 1910-1920-е годы. Дана характеристика работ, осуществлявшихся на станции в 1890-1930-е годы с важнейшими культурами Вятского края – озимой рожью, озимой пшеницей, яровой пшеницы.

Ключевые слова: Фаленская селекционная станция, Вятская губерния, семеноводство.

В 1895 году на окраине города Вятки была организована Вятская опытная станция, ставшая первым в нашей стране подобного рода научно-исследовательским сельскохозяйственным учреждением.

Первые шаги в работе станции были сделаны в направлении изучения природно-экономических условий Вятской губернии и состояния крестьянского хозяйства, изыскания приемов агротехники и подборе сортов сельскохозяйственных культур, популяризации более совершенных земледельческих орудий и внедрения полевого травосеяния. В 1897 году работники станции провели работы по выявлению в районах рек Кобры и верховьев Камы месторождений вятских фосфоритов, изучили их агрохимическую эффективность.

В дореволюционный период в своей деятельности сотрудники станции изучали по своей инициативе множество вопросов по ряду отраслей сельского хозяйства. Из-за недостаточного количества научных кадров и материальных средств исследования проводились в небольшом масштабе и неглубоко [1, с. 18].

С другой стороны, раздробленность сельскохозяйственных угодий, как в Вятской губернии, так и во всей царской России на тысячи мелких клочков крестьянских хозяйств, полуфеодальный способ производства в сельском хозяйстве затрудняли внедрение в практику научных достижений. В результате этого часто ценные научные рекомендации ученых оставались без применения и носили чисто познавательный характер [2, с. 76].

В 1912 году на станции был организован специальный химический отдел, который изучал почвы Вятской губернии, проводил вегетационные опыты с целью определения плодородия этих почв и потребности их в удобрениях.

Работа по селекции ряда сельскохозяйственных культур началась с первых лет организации станции, но стала более целенаправленной после прихода ученого агронома, впоследствии академика – Н.В. Рудницкого. В 1913 году на станции создается небольшой селекционный отдел во главе с Н.В. Рудницким. К этому периоду относится начало работы по изучению местных сортов зерновых культур с целью подбора наиболее урожайных форм.

Отношение властей города Вятки к опытной станции было пренебрежительным. Они не только не оказывали достаточной материальной помощи станции, но в 1910 году даже потребовали освободить тот небольшой клочок земли, который она занимала. Подобные проявления субординации не были редкостью в дореволюционной Вятской губернии [6, с. 297].

В 1915-1916 годы станция приобрела новый земельный участок и из г. Вятки перебазировалась в Соколовку Косинской волости Слободского уезда (ныне Зуевский район). Общая площадь земли, занимаемая станцией в этот период, составляла 293 гектара, из них было всего лишь 35 гектаров пашни [3, с. 73].

После Октябрьской революции начался подлинный расцвет станции как действительно научного учреждения. Уже в 1918 году Советское государство, несмотря на исключительные трудности того периода, стало оказывать станции всестороннюю помощь. В 1920 году Вятская опытная станция была переименована в Северо-Восточную областную сельскохозяйственную опытную станцию. В это время дополнительно организуются отделы животноводства, кормодобывания, сельскохозяйственной экономики, сельскохозяйственной метеорологии и почвоведения.

13 июня 1921 года Совет Народных Комиссаров издал декрет о семеноводстве, в котором указывалось на государственную важность размножения и быстрейшего распространения чистосортных семян.

Решение этой задачи было возложено на старейшие опытные учреждения, в числе которых (всего девять) была названа и Вятская опытная станция. В этом декрете обращалось внимание на оказание опытным учреждениям всесторонней помощи, на необходимость обеспечения их в первоочередном порядке всеми материалами и средствами производства.

Для успешного решения задач в 1922 году станции передается дополнительный земельный массив около селения Подоплеки (совхоз «Подоплекинский»), расположенный в 24 километрах от поселка Фаленки. Здесь были в короткий срок построены новые служебные и бытовые помещения. В 1925 году в Подоплеки переехал отдел полеводства, а в 1927 году – отдел селекции [6, с. 297].

В 1924 году станцией было организовано два опытных поля: Яранское в 11 километрах от г. Яранска, где изучали вопросы полеводства, главным образом полевого травосеяния и агротехники льна, и Камешницкое опытное поле в 12 километрах от станции Оричи Горьковской железной дороги, где работали над вопросами полеводства (в основном лугового кормодобывания) и животноводства. Несколько позднее станция организует третье опытное поле – Вотское, расположенное в 39 километрах от г. Ижевска.

В начале тридцатых годов в связи с общей перестройкой системы научно-исследовательских учреждений станция переживает последовательно несколько реорганизаций. Подоплекинский участок превращается в Северный институт зернового хозяйства, а на базе отдела животноводства организуется Вятская зональная станция по свиноводству.

В 1932 году Северный институт зернового хозяйства становится Северо-Восточным селекцентром, а в 1937 году он был переименован в Фаленскую государственную селекционную станцию. Из научных подразделений ведущее место занял отдел селекции. Его задачами являлись выведение новых сортов и производство семян в первичных звеньях семеноводства по зерновым и зернобобовым культурам, картофелю, льну-долгунцу и многолетним травам. В отделе селекции появились селекционные группы озимой и яровой пшеницам, перекрестноопыляющимся культурам, серым хлебам, зернобобовым, многолетним травам, льну-долгунцу и по картофелю [4, с. 77].

Станция размещалась на наиболее возвышенной части Кировской области, которая представляет увалисто-холмистую равнину со значительными перепадами высот на водоразделе рек Вятки и Чепцы. На характер рельефа станции сказывалась близость среднего Урала. Почвы станции, в основном среднеподзолистые, состояли из средних и тяжелых суглинков с содержанием гумуса до 2,5%, с повышенной кислотностью (Ph равна 4,0-5,6). Почвы типичны для центральной и северной зон Кировской области. При высоком уровне культуры земледелия эти почвы способны были давать сравнительно высокие и устойчивые урожаи сельскохозяйственных культур.

На первых этапах Фаленская селекционная станция свою работу по селекции сводила лишь к изучению всего многообразия форм сельскохозяйственных культур из различных хозяйств Вятской и других соседних с ней губерний с целью выявления наиболее урожайных и ценных по другим хозяйственно-биологическим свойствам форм и популяций.

Селекционная работа на станции с отдельными культурами велась с конца XIX века.

Так, с озимой рожью работа по селекции была начата в 1896 году. Первоначальный этап селекционной работы заключался в сборе популяций озимой ржи из различных районов Вятской губернии с последующим их изучением по всем хозяйственно-биологическим признакам. До 1911 года работа велась в основном методом массового отбора по крупности колоса и зерна. С 1911 по 1928 годы массовый отбор был заменен наиболее совершенным методом семейственного отбора. В результате, в 1926 году Н.В. Рудницким был выведен сорт Вятка, который был районирован в 35 областях и автономных республиках Советского Союза [5, с. 16].

В период с 1928 по 1933 годы селекционная работа заключалась в улучшении сорта Вятка. Сорт Вятка, отличаясь высокой урожайностью, зимостойкостью и другими качествами, имеет для селекционеров из других агроклиматических зон большое значение в создании исходного материала и выведения новых сортов. Он привлекался как исходная форма при создании следующих сортов: Вятка, Вятка 2, Московская, Литовская 3, Мыгева 112, Калужская 45, Камалинская 13, Фаленская, Тульская 1, Деснянка 2.

С озимой пшеницей работа по селекции была начата в 1908 году. На первых этапах она велась методом аналитической селекции из местных и сибирских образцов. Из местного образца бывшего Канского уезда Омской губернии в 1928 году Н.В. Рудницким и Е.А. Рогавской были выделены две линии – Лютесценс 116 и Эритроспермум 529, Лютесценс 116 был районирован в 1944 году в Кировской, Архангельской, Вологодской, Калининской и Ярославской областях, а Эритроспермум 529 – в 1948 году в Кировской области.

Селекция яровой пшеницы началась в 1896 году. Она велась методом массового и индивидуального отбора из местных образцов и коллекции ВИРа. Н.В. Рудницкий организовал большую работу по сбору и изучению имеющегося разнообразия в стране яровых пшениц. Он выделил и отселектировал три формы: Эритроспермум 012, Мильтурум 026 и Мильтурум 032, но они не получили распространения.

Таким образом, Вятская (Фаленская) селекционная станция с первых дней своей работы стала крупным научным учреждением. Сумев аккумулировать выдающиеся кадры, она сохранила свой статус и в период коренной перестройки российского общества 1920-1930-х годов. Более того, именно в этот период на станции были получены значительные результаты в сфере селекции основных сельскохозяйственных культур Вятского края.

Литература

1. 75 лет Фаленской селекционной станции. – Киров: Издательство НИИСХ Северо-Востока, 1972. – 82 с.

2. Козлова Е.А., Праздников А.Г., Казакова О.А., Чиркин С.А., Цеглеев Э.А., Грецков В.В., Попов Ю.П., Китаева И.Ю. Смарт-образование как трансляция информации // В сборнике: Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции . 2020. С. 74-79.

3. Цеглеев Э.А., Чиркин С.А. Шарль де Линь в воспоминаниях графа С.С. Уварова // Научные междисциплинарные исследования. Сборник статей V Международной научно-практической конференции. 2020. С. 72-74.
4. Цеглеев Э.А., Чиркин С.А. Генерал-аншеф русской службы Шарль де Линь // Новые импульсы развития: вопросы научных исследований: материалы III Международной научно-практической конференции. 2020. С. 76-80.
5. Чиркин С.А. Развитие крестьянских промыслов Вятской губернии в конце XIX - первой четверти XX вв. / автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата исторических наук / Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет. Нижний Новгород, 2009.
6 Чиркин С.А. О совершенствовании учебно-воспитательной работы в Вятской государственной сельскохозяйственной академии // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. - 2015. С. 297-298.

УДК 30.428

СЕМЕЙНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ САМОИЗОЛЯЦИИ

Муксинова З.Н.- студентка 5 курса факультета земельного кадастра
Научный руководитель – Лыкасов О.Н., ассистент
Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа, Россия

Аннотация. События последнего времени, в частности прошедшего 2020 года, заставили общество переосмыслить свое отношение к привычному образу жизни, общественному устройству и внутрисемейным отношениям. Люди стали ценить те незаметные, на первый взгляд, общественные отношения и социальные блага, которые оказались недоступны в связи с изменениями, наложенными вспышкой пандемии короновирусной инфекции и введенными, вслед за этим, такими ограничениями как - самоизоляция и карантин. Человек, будучи существом общественным, оказался на определенный период замкнутым в границах своей семьи, что стало испытанием на прочность, для многих семейных отношений.

Ключевые слова: современная семья, члены семьи, семейные отношения, типы взаимоотношений в семье, кризисные периоды семьи, самоизоляция, кризис, гармоничная семья, дисфункциональная семья.

Самоизоляция, введенная как мера ограничения распространения короновирусной инфекции, стала для многих людей пиком стрессового периода жизни прошлого года. Страх заражения, болезни и смерти, от распространяющейся инфекции, которой мог заразиться любой человек, переживание за жизнь и здоровье своих близких, неуверенность в будущем, а также негативный фон от ежедневных новостей – все это вызывало стресс у большинства людей. Введенная самоизоляция, и другие ограничительные меры, стали неожиданными для населения. Требования, сопровождающие это ограничение – социальная дистанция, обязательное ношение масок и перчаток, воспринимались людьми как вид наказания, а не заботу об их здоровье и безопасности. Главным испытанием для многих стала необходимость проводить все свое время в кругу семьи. [1]

Семья представляет собой малый социально-психологический коллектив, основанный на персональных и доверительных взаимоотношениях членов этого коллектива (или группы) – супругами, родителями супругов с обоих сторон и детьми. Нравственно-психологический климат семьи, ее характерная для нее структура и социальная активность взаимосвязана не только с условиями, закономерностями и обстоятельствами, внешними по отношению к семье, но и от специфики тех жизненных ситуаций, которые оказывали влияние на ее развитие в самом начале ее формирования. Естественно, такое кризисное явление, как

самоизоляция, не могла не повлиять на внутрисемейный климат, и особенности взаимоотношений супругов.

Практикующие психологи отмечали, что в период самоизоляции в разных странах, количество обращений по поводу семейных конфликтов увеличилось, как увеличилось и количество разводов. Люди были не научены понимать друг друга, разговаривать, слушать и договариваться. И на этой почве возникали бытовые ссоры, они становились искрой, которая превратилась в костер. Это приводило к глобальным конфликтам вплоть до развода. Когда люди оказались вместе, они стали смотреть друг на друга по-другому, понимая, что у человека свои интересы и потребности. [3]

Современные семьи в основу своего благополучия закладывают карьеру, как способ заработка достаточных денежных средств и материальных благ, для себя и своих детей. График динамично развивающейся жизни, давал семьям ограниченное время для совместного времяпрепровождения, обсуждения текущих событий и построения планов на будущее. Период самоизоляции, вынудил людей отказаться от привычного ритма жизни и выявил ряд социальных и психологических семейных проблем. То есть по своей сути, период самоизоляции стал, своеобразным тест на благополучие в семье. Семьи, отношения в которых находились в гармоничном развитии, с радостью получили возможность больше времени проводить друг с другом, уделять внимание второй половине и своим детям. Совместно решая все возникающие вопросы и недопонимания, постоянно находясь в поиске вариантов решения возникающих проблем, а не пытаясь закрывать на них глаза, супруги еще более духовно сближались. Понимание того, что важно проговаривать все свои претензии, но не с обвинениями в адрес супруга, а с той позиции как человеку было бы комфортнее, помогает другому понять суть возникшей проблемы.

Дисгармоничные (дисфункциональные) семьи, напротив получили повод для выявления всех накопившихся семейных проблем и дальнейшему развитию негативных моментов. В подобных семьях изначально нарушены представления о семье и ее ролевой структуре, о способах и механизмах ее интеграции, кардинально искажены или ограничены в понимании представления о межличностной коммуникации, что несомненно сказывается на всех сторонах жизни семьи. Постоянное столкновение интересов супругов в дисфункциональных семьях, создает атмосферу дополнительной психической напряженности, вызывая вспышки тревожности и нервозности всех членов семьи. Самоизоляция в кругу семьи, стала поводом пристальнее присмотреться к своему супругу, его привычкам и поступкам, и учитывая дисфункциональный характер семьи, в первую очередь стали проявляться отрицательные черты характера супруга. То, что раньше не замечалось в ежедневном ритме жизни, теперь стало дополнительным раздражающим фактором, приводя к росту психологического напряжения внутри семьи.[2]

Необходимо отметить, что факт проживания полноценной семьи, совместно с родителями мужа или жены, также негативно сказывалось на внутрисемейном психологическом климате. Люди старшего поколения наиболее подвержены стрессам и страхам вызываемых сложившейся ситуации. Составляя группу риска по заболеваемости, пожилые люди добавляли панические эмоции, особенно в дисгармоничных семейных взаимоотношениях. В семьях без отклонений в отношениях и стилях воспитания, это обстоятельство не играло настолько отрицательной роли.

От негативных последствий, вызванных самоизоляцией, в первую очередь пострадали дети, перешедшие на дистанционное обучение и ставшие поводом для выплеска родительского раздражения, особенно в дисфункциональных семьях. В ряде случаев, неполноценная или неграмотная организация дистанционного обучения, стала поводом для проблем во взаимоотношениях между родителями и детьми. Не каждый взрослый помнил школьную программу и знал учебные предметы до такой степени, чтобы быть способным все грамотно и спокойно объяснить своему ребенку. И чем старше был учащийся, тем большие проблемы это вызывало. Родители оказались в некомфортной ситуации, когда

желание и обязанность быть примером для своего ребенка наталкивалась на подобные бытовые препятствия в учебе.

В гармоничных семьях все эти сложности преодолевались совместно родителями и детьми, в дисфункциональных же семьях это стало еще одним поводом для раздражительности взрослого, грубом отношении к ребенку, вызывая у него дополнительный дискомфорт и стресс. Это обстоятельство касалось и обычного семейного общения. Сам процесс общения взрослого с ребенком – это определенная работа, которую нужно грамотно выстраивать, показывая свою заинтересованность жизнью ребенка, проблемами, которые у него возникают в обычной жизни, и в учебе, разделяя его тревоги и объясняя, как нужно правильно реагировать на ту или иную ситуацию. Из-за нарушенной структуры взаимоотношений в проблемных семьях, с нарушенными стилями воспитания, подобные разговоры с детьми либо вообще не происходят, либо заканчиваются очередным скандалом и развитием конфликта в семье.

С другой стороны, особенности удаленной работы, позволили уравновешенным людям, с гармоничными отношениями в семье, так перераспределить рабочую нагрузку в течении дня, что у них появилось 2-3 часа свободного времени в самый функциональный период дня, для дополнительного общения с близкими, освободило от обязанности ежедневных поездок на работу, с присущими автомобильными пробками и стрессовыми ситуациями. Для таких людей самоизоляция стала благом, и их скорее расстраивала перспектива возвращения в офис и отказа от преимуществ, которые принесла самоизоляция.

В самый разгар самоизоляции, Фонд общественного мнения провел опрос среди жителей России, на тему изменений в их семейных взаимоотношениях с учетом существующих ограничений. Данные опроса показали, что 42% людей скептически относятся к ситуации и уверены, что самоизоляция принесет только негативные последствия в их семейную жизнь. Оптимистично были настроены всего 28% опрошенных респондентов. Опрос показал, что женщины в этом вопросе более оптимистичнее, чем мужчины и уверены, что, чем больше времени семья будет проводить вместе – тем крепче будут отношения. Также опрос показал, что чем младше по возрасту были опрашиваемые, тем менее позитивно они были настроены к развитию семейных взаимоотношений в условиях самоизоляции. Преобладающее мнение у тех, кто был критично настроен – слишком много времени люди стали проводить вместе, что не может сказаться положительно на отношениях внутри семьи.[5]

Значительны фактором, повлиявшим на качество семейных взаимоотношений стало и существенное ухудшение финансовой составляющей. Повысился уровень безработицы, многие компании просто не смогли выдержать длительного периода карантина, а вслед за этим снижение потока клиентов. Естественно произошли сокращения кадрового состава, отправка персонала в неоплачиваемые отпуска. Государство предприняло ряд мер, для поддержки и помощи самым незащищенным слоям населения, а также семьям с детьми. Также были выработаны и реализованы мероприятия по поддержке тех предприятий, которые в период карантина не стали сокращать свой персонал. Однако эти меры не смогли полностью нивелировать последствия самоизоляции и карантина.[4] Ухудшение финансового благополучия семьи, в условиях, когда многие люди находятся в кредитных обязательствах перед банками, естественным образом сказалось на психологическом климате. Неуверенность в завтрашнем дне, непредсказуемость развития событий с продолжительностью ограничений – все это вызывало дискомфорт, отражающийся на семейных отношениях человека.

Таким образом, человек, пережив период глобальных карантинных ограничений и самоизоляцию, находясь в настоящий момент на этапе стабилизации всех сторон общественной жизни, получил немаловажный опыт по грамотной организации семейных взаимоотношений. Эффективно использовав полученные практические знания, помогут многим избежать кризисов в семейных взаимоотношениях и органично выстроить свою дальнейшую жизнь.

Литература
1. Анисимова Н. Росстат зафиксировал рост числа разводов после самоизоляции. 2020. URL: Росстат зафиксировал рост числа разводов после самоизоляции: Общество: РБК (rbc.ru) (дата обращения: 11.02.2021)
2. Добров Е., Сысоев Т. 15 образов мира после коронавируса // Эксперт. Online version. Режим доступа: https:// www.google. ru/search?newwindow=1&source=hp&ei= XtenXr-mOpC Wa__UgpgL&q.
3. Лабутина Дарья. // Не прошли проверку: почему люди разводятся после карантина. 2020. URL: Психологи объяснили, почему количество разводов выросло после карантина - Газета.Ru (gazeta.ru) (дата обращения: 10.02.2021)
4. Полякова Н.Л. Глобальная социология. Основные исследовательские подходы. Часть I. Универсалистский подход // Вестник Московского университета. Серия 18: Социология и политология. 2019. Т. 25, № 4. DOI: 10.24290/1029-3736-2019-25-4-154-174.
5. Проект КоронаФОМ. Ежедневный мониторинг социальных сетей и поисковых систем по теме «Короновирус» // Социология пандемии. URL: https://covid19.fom.ru/k-sm (дата обращения: 24.06.2020).

УДК 342

ИСТОРИЯ КОНСТИТУЦИИ В РОССИИ

Мушкова Ю.А. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье изложены основные исторические основные этапы развития основного закона государства – Конституции, отражены основные поправки в действующую Конституцию.

Ключевые слова: Конституция, Россия, история, поправки.

6 мая 1906 года Николай II утвердил свод основных государственных законов Российской империи. Фактически это была конституция, в которой говорилось об основных принципах управления государством и разделении власти между императором и российским парламентом, состоящим из Государственного совета и Государственной думы.

Эти изменения были вызваны революционными волнениями в России в 1905 году. Желая разрядить обстановку в стране, Николай II учредил Первую Государственную Думу. В октябре 1905 года он издал манифест, существенно расширивший полномочия Думы, которая стала законодательным органом, откуда законы поступали в верхнюю палату парламента — Госсовет.

Основные государственные законы стали фактически первой конституцией России, которая состояла из двух разделов, 17 глав и 223 статей. В них говорилось об общих началах государственного строя Российской империи, закреплялся государственный язык, принципы верховной власти, порядок законодательства, принципы организации и деятельности центральных государственных учреждений, права и обязанности российских подданных, положение православной церкви. Основные законы потеряли юридическую силу в 1917 году при крушении монархии.

Первая Конституция была принята 10 июля 1918 года на V Всероссийском Съезде Советов, вскоре после Октябрьской социалистической революции, роспуска Учредительного Собрания.

По сравнению со всеми последующими советскими конституциями, она как первая Конституция не опиралась на принцип преемственности конституционного развития, определяла основы устройства общества на конституционном уровне впервые, руководствуясь при этом лозунгами, под которыми шли к власти большевики во главе с

Лениным, и опираясь на первые декреты советской власти, принятые до середины 1918 года. Данная Конституция полностью зачеркнула весь предшествующий государственно-правовой опыт России, не оставила ничего от дореволюционных государственных институтов и структур.

31 января 1924 года II съезд Советов СССР единогласно утвердил первую Конституцию СССР и завершил конституционное оформление единого Советского государства.

Конституция 1924 года была посвящена принципам построения первого в мире социалистического союзного многонационального государства на базе диктатуры пролетариата. Она законодательно закрепила полное правовое равенство всех народов СССР и их суверенитет.

Осенью 1935 года Центральный исполнительный комитет СССР создал Конституционную комиссию под председательством И. В. Сталина и 12 подкомиссий для разработки нового варианта Конституции СССР, в котором должны были найти отражение представления о победе социализма в Советском Союзе.

12 июня 1936 года проект Конституции был опубликован и обсуждался в течение полугода на всех уровнях — от собраний трудящихся на предприятиях до республиканских съездов Советов. В обсуждении участвовало более половины взрослого населения страны, комиссия получила 154 тыс. предложений, поправок, дополнений. Редакционная комиссия приняла 47 поправок и дополнений к более чем 30 статьям.

5 декабря 1936 года VIII Чрезвычайный Съезд Советов принял новую Конституцию СССР.

«Брежневская» конституция была принята Верховным советом СССР 7 октября 1977 года. Этот документ вошёл в историю как «конституция развитого социализма», поскольку констатировал построение в СССР развитого социалистического общества и создание общенародного государства.

Несмотря на преемственность с предшествующими конституциями, основной закон 1977 года представлял собой более высокий уровень конституционного законодательства.

Вопрос о принятии нового текста Конституции возник еще во время существования СССР, так как нестабильный и быстро изменяемый Основной Закон 1977 года не решал всех возникающих проблем и предполагал создание нового соответствующего нормативного акта. Данный вопрос развивался в соответствии с положением «Декларации о государственном суверенитете РСФСР», предусматривающей принятие новой Конституции в обязательном порядке [1].

Решение поставленной задачи было вынесено на I Съезде народных депутатов, в соответствии с которым, для разработки проекта была сформирована Конституционная Комиссии при Верховном Совете РСФСР, возглавляемая Б.Н. Ельциным [4].

Ныне действующая Конституция России принималась в условиях коренного изменения политического устройства и экономической системы общества. Конституция Российской Федерации, принятая в 1993 году, определила статус России как демократического, правового государства, как Президентскую Республику с федеративной формой государственного устройства.

В отличие от предшествующих Конституций СССР 1918, 1924, 1936, 1977 годов, данная Конституция создавалась под сильнейшим влиянием либеральной идеологии, поэтому в содержании основных статей Конституции делался акцент на правах человека. Так, в статье 2 первой главы Конституции утверждается: «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства» [3].

Действительно одним из наиболее важных вопросов, волнующих любого гражданина, являются вопросы соблюдения прав и свобод человека и гражданина, обозначенные в Конституции РФ [2,5].

В конце января 2020 года президент России Владимир Путин внёс в Госдуму законопроект о поправках в Конституцию РФ; после ряда разнородных изменений он был

принят в марте 2020 как 1-ФКЗ. Изменения Основного закона посвящены новым требованиям, выдвигаемым к президенту, членам правительства и госчиновникам разного уровня, закрепляют социальные гарантии государства перед гражданами, меняют круг полномочий парламента, запрещают отчуждение федеральных территорий, устанавливают статус русского языка, закрепляют приоритет национального законодательства перед международным в случае его противоречия Конституции России. Кроме того, поправки позволяют действующему президенту вновь баллотироваться на этот пост в 2024 году (ранее не обсуждавшееся обнуление).

Конституционные изменения были вынесены на общероссийское голосование, состоявшееся 1 июля 2020 года, по официальным результатам которого были одобрены 77,92% участников голосования. 3 июля Президент подписал указ об официальном опубликовании текста Конституции Российской Федерации с внесёнными в неё поправками. Новая редакция Конституции вступила в силу 4 июля 2020 года.

Литература

1. Декларация СНД РСФСР от 12.06.1990 N 22-1 «О государственном суверенитете Российской Советской Федеративной Социалистической Республики»
2. Жукова Ю.С. Проблемы защиты прав граждан в сфере труда /Ю.С. Жукова //Дневник науки. - 2019. - №9. - С.27. - URL: https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41131324
3. Пахарь Л.И. Внесение поправок в Конституцию РФ как средство совершенствования социального государства /Л.И. Пахарь // Abyss (Вопросы философии, политологии и социальной антропологии). - 2020. - № 1 (11). - С. 53-60.
4. Тарасова Е.А. Проблемы принятия Конституции Российской Федерации 12 декабря 1993 года /Е.А. Тарасова// Ученые записки СПб филиала РТА. - №4 (48). - 2013. - С.90.
5. Шиврина Т.Б. Проблемы правового просвещения граждан в области защиты прав и свобод /Т.Б. Шиврина // Цифровая экономика и управление знаниями: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. - С. 203-205.

УДК 30.428

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ

Насырова А.З. - студентка 5 курса факультета земельного кадастра
Научный руководитель - Лыкасов О.Н., ассистент
Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа, Россия

Аннотация. В современном мире, тенденции, вызванные глобализацией всех общественно-значимых процессов, проходящих через кризисные явления, четко показывают значимость междисциплинарных общественных наук, направленных на решение кризисных явлений. Четкое прогнозирование социальных последствий, возникающих на фоне экономического кризиса, а также ограничений, вызванных пандемией короновируса COVID-19 (2019-nCoV) позволит государству своевременно предпринимать шаги к их сглаживанию и устранению.

Ключевые слова: пандемия коронавируса COVID-19; глобальная социология; сценарии и тренды посткоронавирусного мира; трансформация экономики, государственности, форм социального взаимодействия.

Русский философ, писатель и публицист Александр Иванович Герцен, в одном из своих трудов писал: «Наука — сила; она раскрывает отношения вещей, их законы и взаимодействия, и ей до употребления нет дела». Однако события 2020 года заставляют задуматься – насколько сильна современная наука, если даже при существующем уровне развития фундаментальных и прикладных наук возможны вспышки заболеваний уровня

пандемии? Так ли безграничны возможности человека, если даже самые экономически и технологически развитые государства мира не смогли полноценно противостоять подобным угрозам и вовремя отреагировать на возникшую опасность? [2]

Безусловно необходимо отметить, что в разных странах мира отмечается разный уровень заболеваемости и готовности государства к подобным современным вызовам. У всех есть свои причины и сложности. Однако есть и общие тенденции, основанные на развитии общества, его дисциплинированности и образованности. Современный человек дорожит своими свободами и тяжело переносит ограничения, которыми государство старается снизить ущерб от кризисных явлений. Человек воспринимает любые запреты как попытку ограничить его личные права и свободы. Таким образом, государство, прогнозируя возможные последствия, сталкивается с дилеммой – допустить временные социальные кризисы и недовольство граждан, вводя ограничения на деятельность ряда предприятий и организаций, ограничивая социальные контакты, либо столкнуться с неконтролируемыми последствиями, связанными с отсутствием ограничительных мероприятий. [4]

Россия всегда была государством с сильными научными школами и традициями. В 90-е годы прошлого века Россия пережила распад Советского союза, разрушением всех прежних связей научных школ и столкнулась с глобальным недофинансированием образования и науки, заменой прежних жизненных ценностей и принципов, на те, что были продиктованы создаваемой рыночной экономикой. Финансовый кризис сопровождающий все стороны жизни создаваемого на обломках СССР - Российского государства, не позволял рассчитывать на развитие отечественной науки.

Начало 21 века было связано с рядом событий, положительно повлиявшим на экономику России. Ни для кого не секрет, что Россия — это государство с экономикой, напрямую зависящей от цен на сырьевые ресурсы. Рост стоимости энергоресурсов, а также высокий спрос на мировых рынках, позволил России укрепить свои экспортные возможности в этой сфере и начать восстановление других сфер экономики.

Реформирование существующей системы науки и образования, до сих пор вызывает много споров и сомнения в ее эффективности. Подготовка научных кадров, в значительной степени нарушенная в 90-е года 20 века, восстанавливалась с трудом. Множество ученых выбрало карьеру в западных странах, с развитой экономикой, другие сменили научную деятельность на работу в тех сферах экономики, что были более выгодны на тот момент. Научные школы держались на истинных патриотах и людях, выбравших служение науке, а не материальным благам.

В начале 2000-х годов наука в России стала с трудом, но восстанавливаться, и на данный момент претерпев множество реформ функционирует на высоком уровне, но сохраняя много проблем в своем развитии.[1]

Среди основных можно выделить:

1. Недостаточное финансирование.

Несмотря на создание разнообразных научных инновационных центров (например, Сколково) существует масса сложностей с финансовым обеспечением научно-исследовательских разработок, вызванных прежде всего современной ситуацией в мире (финансовый кризис, падение спроса на энергоресурсы, пандемией) и беспрецедентным санкционным давлением на Россию со стороны стран Запада. Ограничение доступа к финансовым ресурсам мировых компаний-производителей, а также существующие санкции против отдельных ученых и научно-исследовательских институтов, не позволяют в полной мере применять и развивать современные технологии и проводить полноценные научно-исследовательские разработки

2. Сохраняющаяся зависимость России от экспорта сырьевых ресурсов.

Нестабильность на сырьевых рынках, падение спроса на энергоресурсы, снижают доходную часть страны, а соответственно вызывают снижение финансирование науки и образования. Переориентация экономики России на технологические сектора происходит

недостаточно интенсивно и на данный момент не позволяет освободиться от подобной зависимости.

3. Сокращение количества исследователей.

Государство до сих пор ощущает последствие кризиса 90-х годов прошлого века, и на данном этапе находится на пути восстановления научных школ и научных кадров, способных эффективно развивать отечественную науку.

4. Деградация прикладного сектора науки, в значительной степени разрушенного в 90 -х гг., снижение результативности работы научных центров.

Ориентация на быструю окупаемость вложений в науку, не позволяет в полной мере развивать масштабные научные проекты. В последние годы отечественным предприятиям было проще купить технологии за рубежом, чем вкладываться в отечественные разработки. Это обстоятельство несомненно сказывается на развитии отечественной науки.

Но также необходимо отметить и позитивные шаги в этом направлении, такие как создание Российского Фонда прямых инвестиций, чья деятельность как раз и направлена на долгосрочные инвестиционные программы в том числе и в отечественные научные разработки. Среди самых актуальных разработок в создании которой поучаствовал РФПИ - вакцина против коронавирусной инфекции «Спутник V», разработанная «НИЦЭМ им. Н.Ф.Гамалеи», получившей свидетельство о регистрации Минздрава России и стала первой зарегистрированной вакциной от SARS CoV-2 в мире. В настоящий момент данная разработка пользуется большим спросом среди многих стран мира и является одной из самых эффективных вакцин среди подобных.

5. Низкая научная активность российских вузов.

Реформа, которую переживает российская система образования, отразилась и на научной активности высших учебных заведений. Российским ВУЗам необходимо выстраивать учебный процесс таким образом, чтобы выстраивать свою собственную научную школу, и с помощью подготовленной научной среды из множества ученых позитивно воздействовать на экономику страны.

6. Девальвация авторитета научного знания в обществе.

Восстановление престижности отечественной науки как сферы решающей все основные современные проблемы, вопрос долговременный и не простой. Общество, в котором научные знания ценятся выше, чем ежеминутные материальные блага, будет способно эффективно противостоять любой жизненной проблеме и решать сложные ситуации.

Среди прочих проблем, которые сопутствуют отечественной науке – старение научных кадров. К сожалению, молодые ученые часто уходят из науки по причине недостаточности финансового обеспечения: низких зарплат, слабого финансирования проектов. Другие видят перспективы для своей научной деятельности в зарубежных научных центрах, поэтому до сих пор сохраняется отток молодых кадров за границу.

Эффективная научная деятельность зависит не только от наличия научных кадров, но и всей инфраструктуры сопутствующей научной деятельности. Это и приборно-экспериментальный парк, доступ к информации и ее полнота, система управления и поддержки науки, а также вся инфраструктура, обеспечивающая опережающее развитие науки и информационного сектора. Все эти сложности особенно четко проявляются в современной ситуации, когда из-за неправомерных санкций со стороны стран Запада, российские ученые ограничиваются в доступе к указанной технологической базе.[3]

Для решения существующих проблем, а также эффективного развития отечественной фундаментальной и прикладной науки, необходимо более тесное взаимодействие научных центров и бизнес-сообщества. Существующие связи необходимо развивать, ориентируясь на собственную научную школу, осознавая все современные вызовы и возможные дальнейшие ограничения. Междисциплинарные связи, которые образуют общественные науки позволяют устранять многие отрицательные моменты нынешней ситуации в мире. [5]

К сожалению недобросовестная конкуренция стала нормой современного мира. Многие государства добиваются своих целей используя все возможные средства, ограничивая соперничающие стороны в доступе к ресурсам, знаниям и технологиям. Важнейшая задача России, как современного государства, опираться на собственные научные школы в достижении глобальных целей и эффективному противостоянию возникающим угрозам. Опираясь на многовековой опыт, важно грамотно распоряжаться имеющейся образовательной базой, для подготовки молодых специалистов в разных областях, создавая научную среду, опираясь на которую Россия сможет смело продвигаться в непростом современном мире.

Литература

1. Аналитический обзор ВЦИОМ № 4194. Режим доступа: https:// wciom.ru/index.php? id= 236&uid=10205.
2. Горшков М.К. Пандемия очищает небосвод. О COVID-19 в контексте социальной диагностики // Литературная газета. Режим доступа: https://lgz.ru/article/_17-18-6735-29- 04-2020/pandemiya-ochishchaet-nebosvod-/.
3. Добров Е., Сысоев Т. 15 образов мира после коронавируса // Эксперт. Online version. Режим доступа: https:// www.google. ru/search?newwindow=1&source=hp&ei= XtenXr-mOpC Wa__UgpgL&q.
4. Илесанми Майкл Абола Пандемии и проблема ограничения прав человека // Юрист. - 2018. - № 8. - С. 59–65.
5. Полякова Н.Л. Глобальная социология. Основные исследовательские подходы. Часть I. Универсалистский подход // Вестник Московского университета. Серия 18: Социология и политология. - 2019. - Т. 25, № 4. DOI: 10.24290/1029-3736-2019-25-4-154-174.

УДК 346

ИСТОРИЯ БРАЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СССР

Окунева Е.С. – студентка 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье изложены исторические аспекты развития брачных отношений в эпоху СССР, отражены основные правовые акты, регламентирующие данный вопрос в изучаемый период времени.

Ключевые слова: брак, СССР, брачные отношения, история.

С 1917 года новая коммунистическая власть отказалась от утонченной эстетики русского венчания, покончив с его пышностью и великолепием. Официальная брачная церемония теперь отличалась революционной простотой, сдержанностью и крайним аскетизмом: ни кольца, ни венчального белого платья, ни последующего праздничного застолья.

В первые два десятилетия существования советской власти семья подверглась серьезной всесторонней трансформации, пройдя путь от дефамилизации до формирования классической советской семьи. Результат этого процесса имеет огромное значение для истории нашей страны, так как именно в конце 1930-х гг. складывается в окончательном своем виде первичная клетка и генетическая структура советского общества – семья [1].

В новом советском государстве символику свадеб теперь определили кодексы о браке и семье. Первый такой документ появился уже в 1918 году. Таким образом, была реализована давно назревшая общественная потребность во введении гражданского брака. Такая форма брака обеспечивала определенную свободу частной жизни и способствовала уничтожению уже отживших, феодальных черт российской семьи.

В советской России при органах местного самоуправления стали действовать ЗАГСы, при этом они были подведомственны и НКВД.

Правила светской свадебной церемонии были значительно упрощены. В кодексе лишь указывалось, что заключение брака должно публично проводиться в определенном помещении. При этом от будущих супругов должно быть предварительное заявление и удостоверения их личности.

Еще в начале века Троцкий писал Ленину о том, что считает семью полностью изжившим себя буржуазным институтом. И что об этом обязательно надо разъяснять рабочим. Ленин соглашается с ним: «…И не только семья. Все запреты, касающиеся сексуальности, должны быть сняты… Нам есть чему поучиться у суфражисток: даже запрет на однополую любовь должен быть снят». Возможно благодаря столь смелым и сверхлиберальным взглядам большевиков во власти, в 1918 году в советском государстве был принят закон об отмене наказания за гомосексуализм.

В декабре 1917 года выходят декреты «Об отмене брака» и «О расторжении брака», а также — декрет «О гражданском браке». Согласно новым законам, признавался только гражданский брак, а церковный, «наряду с обязательным гражданским, является частным делом брачующихся». Брак, согласно новому закону, становится актом, который устанавливал гражданское и моральное право супругов.

В первую половину 20-х годов XX века появились свои коммунистические ритуалы – «красные крестины», «октябрины» и «красные свадьбы». Подобные церемонии воспринимались советскими людьми не как семейные празднества, а как значимые общественно-политические события. Такое массовое явление как «красные свадьбы» просуществовало почти до середины 30-х годов.

К середине 20-х годов ЗАГСы выходят из подчинения НКВД и полностью переходят под юрисдикцию местных советов. Но принятие в 1926 году нового брачно-семейного кодекса, приравнивавшего не зарегистрированные браки к зарегистрированным, свело на нет значимость свадебного обряда. Фактический брак теперь в любой момент мог по решению суда получить юридическую силу.

Юридическое оформление брака и форма церемонии (церковный или гражданский) теперь стали частным делом вступающих в брак. На рубеже 20-30 –х гг. традиция ношения обручальных колец, зародившаяся еще в стародавние времена, начала отмирать. Причиной этому была прежде всего идеологическая властная установка – отрицание прежней церковной венчальной церемонии, как пережитка прошлого. А также материальные трудности, заставляющие нередко отдавать дорогие сердцу семейные реликвии в систему Торгсина.

ЗАГСы НКВД теперь стали размещаться в зданиях местных отделов милиции. Это, естественно, не придало обряду бракосочетания дополнительной торжественности, если не считать штампа в паспорте. Единственный антураж – стол, покрытый красной скатертью, на стене – портрет Ленина и строгий делопроизводитель. А в качестве музыкального сопровождения – гимн. Только деревенские свадьбы даже в середине 1950-х продолжали сохранять привычные народные черты, с соблюдением национальных, а зачастую и религиозных традиций.

К концу 30-х годов в СССР были официально провозглашены нормы семейной жизни, включающие в себя ориентацию на моногамный брак. Несмотря на изменения формы брачного ритуала, суть семейных ценностей и норм семейной жизни в советском обществе остались прежними. Они практически полностью совпадали с традиционными, религиозно-патриархальными. А в 1944 году власть оформляет Указ, который вновь возвращает официальному браку былой статус. Теперь юридически действительным будет признаваться только зарегистрированный брак. Толчком этому послужило примирение в период войны государства с православной церковью. Это породило в народе надежду на более лояльное отношение к церковному венчальному браку, или хотя бы к традиционной брачной обрядности.

В начале 60-х вновь назрела потребность в возрождении торжественных брачных ритуалов и традиций закатывать «пир на весь мир». Это наглядно показал соцопрос 1961-1962 гг. Проведение пышных свадебных торжеств теперь становится традиционной практикой в городской среде. Власть вынуждена была считаться с изменениями настроений в обществе, которое настоятельно требовало усиления торжественности ритуала и выработки СВОИХ обрядов. По всей стране начинают создаваться Дворцы бракосочетаний. Сначала в Ленинграде (1959), потом в Москве, Киеве и других городах. К началу 70-х таких «дворцов счастья» в СССР насчитывается уже до 600.

С начала 60-х новобрачным стали предоставляться кратковременные отпуска без сохранения заработной платы для проведения свадебного торжества. Теперь молодым давался испытательный срок, отделяющий дату подачи заявления от даты регистрации. Он составлял ровно 1 месяц. За это время молодые должны были еще раз пройти проверку своих чувств, испытать их на прочность. Это в определенной степени напоминало религиозный обряд оглашения и способствовало расширению гласности ритуала бракосочетания. В 70-е-80-е испытательный срок удлинился. Теперь брак регистрировался только по истечении 2-3 месяцев после подачи заявления в ЗАГС.

Брачный ритуал 60-80-х годов теперь проводился с особой пышностью на фоне парадных интерьеров новых ЗАГСов. А в свадебную церемонию, наконец, вернулась ее прежняя атрибутика: обмен кольцами, цветы, нарядное белое платье невесты и жениха.

Повсеместно в города стали возвращаться прежние православно-патриархальные свадебные традиции и обряды, до того сохранившиеся лишь в деревнях и селах. В том числе и такой замечательный обычай, как родительское благословение молодым, без которого в старину даже не венчали в церкви. Самое первое благословение пара получала в доме невесты накануне посещения ЗАГСа или венчания. Второе – перед домом жениха или перед банкетным залом после регистрации брака или венчания. Если у кого-то из молодых родителей уже не было в живых, тогда пара отправлялась на кладбище для получения символического благословления от родных.

В период развития свадебной индустрии 60-70-х появилось немалое количество и новых обрядов. В честь свадьбы вручались сертификаты новой семьи, ключ от семейного счастья, медаль «Совет да любовь». Иногда проводилась ритуальная посадка дерева в знак создания новой семьи или торжественно открывалась аллея молодоженов. Благодаря такой традиции в некоторых городах создавались парки семейного счастья. В это же самое время появилось такое явление, как «свадебная прогулка», когда после регистрации молодые с гостями отправлялись к памятнику Ленина, к Вечному огню или к памятнику Неизвестному солдату для возложения цветов и для фото на память.

Нормой 60-80-х годов становится следующая модель оформления брачных отношений: сначала молодые подавали заявление в ЗАГС, накупали разных вещей в Салонах для новобрачных (наряды для свадьбы, «приданое»), затем, при красивом антураже, регистрировались во Дворце бракосочетаний, а потом с родственниками и гостями отправлялись в какой-нибудь ресторан или кафе, где весело и широко отмечали свою свадьбу.

С 1962 года государство установило жесткий контроль над венчаниями и другими церковными ритуалами. Если жених и невеста все же решались на такой обряд, то паре приходилось в обязательном порядке регистрироваться в специальных журналах, а затем информация передавалась в районные советы, комитет КПСС и ВЛКСМ. И почти всегда это влекло за собой партийные и комсомольские взыскания.

И подытожил изменения в процедуре заключения браков новый брачно-семейный кодекс 1969 года. В нем указывалось, что заключение брака теперь должно проводиться торжественно, а ЗАГСы должны обеспечивать соответствующую брачному ритуалу торжественную обстановку «при согласии на это лиц, вступающих в брак». Таким образом, этот кодекс ввел новые традиции в систему нормативных предписаний. А это, в ситуации

юридической неправомочности церковного брака, автоматически сужало степень личной свободы.

Литература

1. Янцен И.Д. Семейно-брачные отношения в СССР в 1920-1930-е годы: от дефамилизации к классической советской семье /И.Д. Янцен //Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. - №4-2. – С. 29-31.

УДК 159.9.072

ВЛИЯНИЕ ТРЕВОЖНОСТИ НА УРОВЕНЬ ОБЩИТЕЛЬНОСТИ

Ральникова М.И., Черепанова К.А., Сюткина М.А. – студентки 3 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассмотрено влияние тревожности на уровень общительности.
Ключевые слова: тревожность, общительность, влияние.

На протяжении жизненного пути, в разных сферах деятельности, в том числе и в учебной, люди сталкиваются с разными ситуациями, обстоятельствами, преградами. Для каждой личности характерен свой индивидуальный способ взаимодействия с окружающей средой, решения актуальных проблем. На это влияют физические и физиологические особенности организма, мировоззрение, волевая и моральная закалка, черты характера, эмоциональные особенности человека и многое другое. Особую роль в нашей жизни играют эмоции и чувства.

Психология трактует эмоции и чувства как особый способ отражения реальной действительности в форме переживаний. Различные формы переживаний (эмоции, страсти, чувства, настроения, аффекты и т.д.) образуют в совокупности эмоциональную сферу человека.

Индивидуальные проявления эмоций и чувств обычно называют эмоциональностью. Эмоциональность показывает, что именно в окружающем мире является очень значимым для человека и как он внешне на это реагирует. Эмоциональность имеет свою структуру. К важным её компонентам относятся: сила эмоциональных реакций, эмоциональная лабильность, возбудимость, тревожность, эмоциональная устойчивость и т.п. Разные психологические исследования показывают, что чем выше у человека эмоциональная возбудимость и тревожность, тем большее влияние они оказывают на ухудшение деятельности и общения, взаимодействия с окружающими людьми [1].

Заинтересовавшись тревожностью, как одной из проявлений эмоциональности, мы решили провести небольшое психологическое исследование на базе нашей студенческой группы.

Цель работы: выявить уровень личной тревожности студентов и его влияние на уровень общительности.

Эту цель конкретизировали в следующих задачах:

1. Изучить литературу по данной проблеме.
2. Изучить уровень тревожности у студентов.
3. Определить взаимосвязь между уровнем тревожности и уровнем общительности.

Выдвинули гипотезу: чем выше уровень тревожности, тем ниже уровень общительности.

В своём исследовании мы использовали следующие методы: изучение психологических работ по данной теме, наблюдение, тестирование (тест «Шкала самооценки и оценки тревожности Ч. Спилбергера-Ханина», опросник В.Ф. Ряховского для определения уровня общительности), статистическая обработка данных.

Необходимо отметить, что изучением тревожности занимались ранее и занимаются сейчас многие учёные: З. Фрейд, Ч. Спилбергер, К. Хорни, Г. Салливен, А.И. Захаров, С.В. Ковалёва, АВ Филиппова, В.В. Суворова, А.М. Прихожан и др. В своих работах авторы отмечают, что состояние тревоги и тревожность по-разному влияют на деятельность и поведение индивида, в одних ситуациях являются нормой, в других – обеспечивают безопасность и адаптивность, а в третьих – могут нести угрозу для психики человека. Поэтому проявления тревоги и тревожности исследуются и оцениваются на производстве, в общественной жизни, в различных образовательных учреждениях. Изучение динамики тревожности даёт возможность адекватно оценить влияние разных факторов на неё, индивидуальные реакции человека и выработать рекомендации по преодолению негативных последствий [3].

В психологической литературе встречаются разные определения тревожности, но все авторы сходятся в том, что это внутреннее состояние опасения, беспокойства, испытываемое человеком в условиях ожидания неприятностей.

Классификация видов тревожности так же разнообразна. З. Фрейд говорит о первичной и сигнальной тревожности, АМ. Пригожин называет тревожность учебную, межличностную, самооценочную; Ч. Спилбергер – ситуативную и личностную и т.д. Для своего исследования мы взяли виды тревожности по Спилбергеру.

Ситуативная тревожность порождается конкретной ситуацией, может возникнуть у любого человека в преддверии возможных жизненных осложнений, позволяет мобилизовать свои силы на решение проблем, а, значит, является нормальной и играет положительную роль.

Личностная тревожность психологами рассматривается как достаточно устойчивая характеристика, проявляющаяся в постоянной склонности к отрицательным переживаниям в разных обстоятельствах, в том числе и таких, которые не несут в себе угрозы для индивида. Человек, подверженный такому состоянию, постоянно находится в настороженном и подавленном настроении, у него затруднены контакты с окружающим миром, другими людьми.

По результатам нашего исследования оказалось, что у большинства членов группы преобладают средний (умеренный) и высокий уровни ситуативной тревожности.

Основными причинами ситуативной тревожности мы считаем: плохую подготовку к конкретной ситуации (например, к контрольной работе), влияние внешних факторов (например, выступление перед большим количеством людей с докладом), неумение справляться со своим волнением и т.п.

Высокую личностную тревожность имеет большинство членов нашей группы (61,5%), умеренную – 38,5% испытуемых, низкий уровень тревожности никто не продемонстрировал (см. рис. 1).

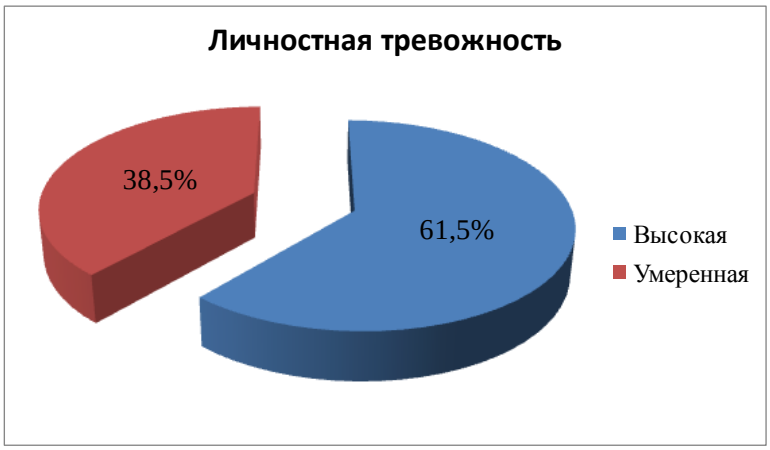


Рисунок 1 - Уровни проявления личностной тревожности

Конечно, причины личностной тревожности связаны с индивидуальными обстоятельствами жизни и формирования человека, с периодом его детства, социальным окружением, особенностями строения и функционирования центральной нервной системы, травмирующими психику ситуациями и т.п.

Как тревожность связана с общительностью?

Общительность считается очень важным достоинством личности. Общительный человек легко вписывается в любую компанию, быстро находит общий язык с разными людьми, меньше подвержен стрессам, умеет брать инициативу на себя, склонен к коллективным делам и т.д.

Изучение этой особенности у испытуемых показало, что большинство из них обладают хорошим уровнем общительности (61,5%). Это проявляет себя в интересе к проблемам и нуждам друг друга, в стремлении помогать, откликаться на просьбы, делиться впечатлениями, организовывать совместные дела и т.п. Именно эта часть группы имеет в основном средний уровень ситуативной и личностной тревожности. Те испытуемые, которые показали высокий уровень тревожности в целом, проявили не высокий уровень общительности (склонны к замкнутости, малоразговорчивы, труднее контактируют с разными людьми).

Таким образом, наша гипотеза подтвердилась. Чем ниже уровень тревожности, тем более человек открыт и лучше настроен на общение и взаимодействие с окружающими. Такие качества ценятся в любых сферах человеческих отношений, являются хорошей основой достижения успехов в жизни.

Литература

1. Казакова О.А. Особенности эмоциональной и стрессовой устойчивости студентов направления подготовки «Техносферная безопасность» Вятской ГСХА / О.А. Казакова // Научно-методологические и социальные аспекты психологии и педагогики: Сб. статей Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 2. – Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С. 193-198.
2. Общая психология: Курс лекций для первой ступени педагогического образования /Сост. Е.И. Рогов. – М.: ВЛАДОС, 1995. – 448 с.
3. Шевцов С.А. Самокоррекция стресса и депрессии. – Москва, 2003. – 114 с.

УДК 811.1/.8

КОММУНИКАТИВНАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВЕТЕРИНАРНОГО ВРАЧА

Тарасова П.А. – студентка 2 курса факультета ветеринарной медицины
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье дается определение термина «коммуникативная компетенция в профессиональной деятельности ветеринарного врача». Описываются речевые модели общения как проявления коммуникативной компетенции ветеринарного врача при работе с потенциальным клиентом. Автор анализирует совокупность факторов, влияющих на процесс формирования коммуникативной компетенции и построения успешного общения между ветеринаром и клиентом.

Ключевые слова: коммуникативная компетенция, ветеринарный врач, модель речевого общения, факторы коммуникативной компетенции.

В настоящее время ветеринария активно развивается и охватывает широкие слои жизни общества. В связи с этим к специалистам предъявляются новые требования к поведению, речи, профессиональным навыкам. Одной из основных составляющих современных образовательных стандартов высшего образования является формирование профессиональных компетенций, одной из которых является коммуникативная компетенция

[1, с. 485-486], являющаяся частью профессиональной компетенции специалиста любого направления [2]

Целью данной статьи является показать особенности коммуникативной компетенции в профессиональной деятельности ветеринарного врача. Для начала определим понятие коммуникативной компетенции, а затем выясним, какие требования предъявляются к специалистам в области ветеринарной медицины и рассмотрим модели общения ветеринарного врача с клиентом в рамках коммуникативной компетенции.

Коммуникативную компетенцию можно определить как умение строить эффективную речевую деятельность и эффективное речевое поведение, которое соответствует нормам социального взаимодействия, присущим конкретному этносу. [3, с. 775-776]. Термин «коммуникативная компетенция» впервые употребил Д. Хаймс, американский антрополингвист: «когда следует говорить, и когда – молчать, о чем следует говорить, с кем, когда, где, в какой форме». В России впервые данный термин использовал М. Н. Вятютнев, понимая его как способность коммуниканта общаться в трудовой/учебной деятельности для удовлетворения своих интеллектуальных запросов. В современных работах коммуникативная компетенция рассматривается как важная часть эффективного общения, способность грамотно выстроить речевое поведение, приобретённая в ходе социального взаимодействия способность индивидуальности к общению [4, 5].

Коммуникативная компетенция осуществляется в устной и письменной формах. Это основной механизм, через который отражается и передается приобретенный индивидуальностью социальный опыт, включающий опыт познавательной деятельности, репродуктивной и творческой деятельности, а также опыт эмоционально-ценностных ориентаций.

Без способности посредством слова организовывать мыслительный процесс и свою индивидуальность такой специалист, как ветеринарный врач, не может ни развиваться, ни рассуждать, ни взаимодействовать не только с другими специалистами в профессиональной области и клиентами, но даже с животными. Цель общения определяет структуру коммуникативной компетенции ветеринарного врача, в которую входят правильно подобранные слова, выражения, фразы, предложения, оформленные соответствующей интонацией, и обращенные к пациенту или клиенту. Для создания такого взаимодействия требуется соответствующая ситуация общения [6, с. 140-141]. Такую ситуацию общения называют профессиональным дискурсом (речевой ситуацией).

Профессиональное взаимодействие вносит вклад в успешное лечение животного Структура, содержание бесед с пациентами и клиентами в той и в другой отраслях медицины аналогичны, поэтому критерии, используемые для оценки медицинских взаимодействий, могут также применяться и в ветеринарии [7, с. 245]. Например, Сюзанна М. Курц и Синди Л. Адамс, канадские доктора философии, авторы статьи «Использование существующих моделей медицинского образования человека для разработки учебной программы по коммуникации в ветеринарии», пишут: «Коммуникация является одним из основных клинических навыков ветеринарной медицины, которому необходимо обучаться в той же степени, что и другим клиническим навыкам. Однако медицинское образование человека имеет 30-летний опыт разработки учебных программ в области коммуникации и, таким образом, является отличным ресурсом, на основе которого ветеринарные преподаватели могут строить и формировать свои собственные программы коммуникации» [8, с. 29].

В ветеринарной консультации формально принимают участие три стороны коммуникативного процесса — ветеринарный врач, владелец домашнего животного и пациент, т. е. животное. Но фактически построение отношений затрагивает две стороны: 1) врач; 2) пациент с владельцем. Об этом говорит тот факт, что можно выстроить эффективную коммуникацию с владельцем, заботливо расспрашивая его о животном, устанавливая роль животного в жизни клиента и ценность его для владельца И, наоборот, спокойная доброжелательная коммуникация врача с владельцем, положительно влияет и на его питомца. С этим связаны особенности построения общения между клиентом и

ветеринарным врачом. Недостаточное владение коммуникативной компетенцией со стороны ветеринарного врача может угрожать его профессионально выполненной работе, профессиональному и личному успеху.

Стандарты подготовки ветеринарного врача включают требования к уровню владения коммуникативной компетенцией, которые рассматриваются как коммуникативные умения в рамках врачебной этики. В модели общения «ветврач - клиент», коммуникативная компетенция рассматривается как одна из основных, обеспечивающая успех ветеринарной практики. За модель такого общения берется Калгари-Кембриджская модель «человеческий врач - пациент». Эта модель может быть использована для ситуации консультации и для экстренных случаев. Она включает в себя 5 основных этапов: 1) начало приема, 2) сбор информации, 3) осмотр, 4) разъяснение и планирование, 5) завершение приема. На каждом этапе есть свои цели и задачи, для достижения которых требуется коммуникативная компетенция ветеринарного врача, например, умение задавать вопросы, умение структурировать информацию, умение услышать жалобы, умение поддержать и правильно отреагировать.

Поскольку сфера деятельности у ветеринаров, работающих с домашними питомцами и в животноводстве, различны, то в последнем случае обязательна долгосрочная профилактика и работа с фермером, т. к. его целью является сохранение поголовья, увеличение его производительности, снижение риска заболеваемости. Для этого ветеринару приходится учитывать тип ведения хозяйства, условия содержания и кормления животных. Поэтому в данной модели общении врача и фермера выделяется 3 фазы. Первая фаза – это «Вы-фаза», на которой фермер зависит от ветеринара, следующая – «я-фаза», предполагает, что фермер действует относительно самостоятельно, а на «мы-фазе» оба сотрудничают для достижения определенных целей путем использования диагностирующей, лечащей, и рекомендующих стратегий, и тактик общения (знакомство, комплимент, утешение и др.). Фазы могут меняться в процессе взаимодействия, их активность зависит от каждого участника общения [9]. Кроме того, для убеждения клиента необходимо применение аргументов, имеющих основание на системе ценностей собеседника, и прагмаэстетических конструкций, которые могут доставляют эмоциональное и интеллектуальное одобрение, снимают напряженность, вызывают улыбку и априорное принятие точки зрения. Прагмаэстетические, или лингвокреативные высказывания могут быть сложными, окказиональными, основанными на языковой игре или неожиданной аналогии, а могут просто представлять собой прецедентное выражение, удачно подобранное к определённой ситуации.

Ученые Коу, Адамс, Боннетт в своей работе «Фокус-групповое исследование восприятия ветеринарами и владельцами домашних животных общения ветеринара с клиентом в практике лечения животных» выделили несколько факторов, влияющих на коммуникацию между ветврачом и клиентом. Во-первых, это обучение клиентов, предполагающее предоставление и объяснение важной информации по лечению. Во-вторых, предоставление владельцам животных возможности выбора клиники, оснащения и др., а также уважительное отношение к ним. В-третьих, уважительное отношение друг к другу как проявление коммуникативной компетенции как со стороны ветеринарного врача, так и владельца животного. Наиболее негативными факторами, усугубляющими процесс взаимодействия, являются, например, обсуждение финансов, дезинформация клиента, участие в общении других клиентов, ограничения по времени и др. [10].

Таким образом, профессиональная деятельность ветеринарного врача связана не только с животным, но и с людьми и предполагает активное взаимодействие с ними как проявление его коммуникативной компетенций, являющейся залогом успеха своей профессиональной деятельности.

Литература
1. Козлова Е.А., Гремицкая М.В., Владимирова Е.Н., Снигирева Е.А., Казакова М.Э., Батухтина Е.В., Бороздина О.Н. Перспективы дистанционного обучения для формирования профессиональной иноязычной коммуникативной компетенции // Развитие отраслей АПК на основе формирования эффективного механизма хозяйствования: сборник научных трудов II Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию ФГБОУ ВО Вятская ГСХА и 55-летию экономического факультета. – Киров, 2020. - С. 483-487.
2. Батухтина Е.В. Принципы формирования социально-экологических компетенций у будущих бакалавров биологии // Вестник Вятского государственного гуманитарного университета. – 2014. – № 1. – С.76-80.
3. Гутник Е. П. Современные теоретические представления о коммуникативных компетенциях / Е. П. Гутник, Е. В. Шереметьева // Молодой ученый. - 2016. - № 27 (131). - С. 774-778. URL: https://moluch.ru/archive/131/36559/ (дата обращения: 20.02.2021)
4. Бочарникова М.А. Понятие «коммуникативная компетенция» и его становление в научной среде // Молодой ученый. - 2009. - № 8 (8). - С. 130-132.
5. Чумаченко Б.В. Кинология в период Великой Отечественной войны // В сборнике: Ветеринарная наука СССР – фронту и тылу. Сборник материалов научно-практической Web-конференции. – 2020. – С. 42-44.
6. Аболина Н.С., Акимова О.Б. Формирование коммуникативной компетенции в процессе профессионального обучения // Образование и наука. - 2012. - № 9 (98). - С. 140-141.
7. Замуравкин В. И., Красильщик Е. А. Формирование коммуникативных компетенций врача ветеринара в рамках вузовского обучения // Материалы международной научно-методической конференции «Образовательная деятельность вуза в современных условиях» Караваево, 23–24 мая 2019 года. С. 245-247.
8. Adams CL, Kurtz, S.M. Building on existing models from human medical education to develop a communication curriculum in veterinary medicine // J Vet Med Educ. 2006. №33(1). P. 28-37.
9. Новикова О. Н. Состояние и задачи изучения ветеринарного дискурса // Современные проблемы науки и образования. - 2014. - № 5.
10. Coe, J.B. A focus group study of veterinarians' and pet owners' perceptions of veterinarian-client communication in companion animal practice / J.B. Coe, C.L. Adams, B.N. Bonnett // J Am Vet Med Assoc. - 2008. - №233(7). - P. 1072.

УДК 342

ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АМНИСТИИ И ПОМИЛОВАНИЯ

Тимшина К.Д., Шишмакова А.С., Уланова П.Е. – студентки 1 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. Амнистия и помилование имеют исторические корни в любом цивилизованном государстве. Проблемы института амнистии и помилования в России подлежали изучению постоянно, и в древности, и в советский период, и в настоящее время.

Ключевые слова: амнистия, помилование, история.

В России история амнистии и помилования берет начало с династии Рюриковичей в период, когда публичная власть была недостаточно централизованной. Каждый из князей мог осуществлять помилование в пределах своей территории. Помилование применялось в Киевской Руси и царской России, в советское и постсоветское время. Российскому законодательству в большей степени знакомо понятие помилования и в меньшей - понятие амнистии, которое появилось значительно позже

Практика массового освобождения преступников, содержащихся в тюрьмах, возникла на религиозной почве, под влиянием идеи о том, что милость, оказываемая преступникам, есть известная религиозная жертва Богу, требующему благодарности. Амнистии

применялись по поводу праздника Пасхи, Масленицы, перед началом Великого поста, накануне Светлого воскресения и т.д.

Чисто в династических целях амнистия впервые применяется Борисом Годуновым при его короновании в 1598 г. Лжедмитрием было объявлено помилование почти всем опальным князьям и боярам, подвергшимся гонению Бориса Годунова. В царствование Василия 3 была объявлена амнистия в связи с рождением сына Иоанна. Иван Грозный в своем завещании от 10.03.1584 г. предписал освободить после своей смерти всех узников.

Принципиально новые тенденции в области амнистии отмечаются в начале 18 в., в эпоху Петра Великого [4]. Он решительно порывает связь права помилования с религиозным основаниями, при этом исчезает практика пасхальных помилований. В Манифесте о милостях осужденным от 04.11.1721 г. по случаю мира со Швецией его действие характеризуется как «генеральное прощение и отпущение вин».

Особо значим для развития института амнистии период правления Екатерины 2. В Манифестах того времени полностью исчезает религиозная. Новое в применении амнистии отмечается во время царствования Александра 1. Вместо сложных ограничений для отдельных категорий обвиняемых и осужденных, встречавшихся в прежних манифестах, устанавливается деление лиц, подлежащих амнистии, на состоящих под следствием или судом и приговоренных. Объем милости для разных категорий виновных был различен: находящиеся под следствием и судом получают полную амнистию, осужденные - частичное помилование.

В период царствования Николая 2 издается целый ряд манифестов об амнистии.

Амнистия, как самостоятельный институт получила свое развитие в советское время. В 1922 г. был принят Уголовный кодекс РСФСР, где закреплялось, что суд вправе ходатайствовать о помиловании перед Президиумом ВЦИК. Один из первых актов об амнистии был издан 2.11.1927 г., к 10-й годовщине Великой Октябрьской социалистической революции. В разъяснении ЦИК СССР от 13.07.1928 г. по поводу применения ряда его статей указывалось, «что амнистия должна применяться судебными органами не только по делам осужденных, но одновременно с вынесением приговоров».

В годы великой Отечественной войны 1941-1945 гг. было несколько Указов Президиума Верховного Совета СССР об амнистии. В результате от 07.07.1945 г. из мест лишения свободы освободилось 391.450 человек.

Указ Президиума Верховного Совета СССР от 27.03.1953 г. «Об амнистии» явился самым широким актом амнистии за всю историю существования Советского государства. В результате амнистии 1953 г. были освобождены многие категории осужденных. Освобождению подлежали осужденные к лишению свободы на срок от пяти лет включительно за контрреволюционные преступления, крупные хищения социалистической собственности, за бандитизм и убийство. Не запрещалось применение амнистии и к особо опасным рецидивистам.

Новый этап в развитии правовых институтов амнистии и помилования связан с принятием Основ уголовного законодательства Союза ССР, союзных республик и новых уголовных кодексов союзных республик в 1959-1961 гг., в которых наряду с институтами досрочного и условно-досрочного освобождения предусматривало освобождение от уголовной ответственности и наказания на основании актов амнистии и помилования.

Конституция СССР 1977 г. и Конституция РСФСР 1978г. значительно расширили правовую основу амнистии и помилования, предусмотрев возможность амнистии и помиловании на любой стадии процесса. Амнистия и помилование являлись прерогативой высших органов государственной власти: Верховного Совета Союза СССР и его, Верховных Советов союзных республик и их Президиумов. Акты амнистии издавались в форме Указов Президиума Верховного Совета и реже в виде законов. Акты помилования издавались в виде указов и постановлений высших органов государственной власти.

Амнистию следует отличать от помилования. Эти понятия близки, но суть их различна. Помилование подразумевает индивидуальную меру, то есть она рассчитана на отдельно

взятого преступника. А процедура амнистирования распространяется на определенные категории лиц, совершивших преступления: женщины; несовершеннолетние; осужденные на небольшой срок и т. д.

Функциональная особенность амнистии в государственной деятельности–акт гуманизма и милосердия. Но помимо этого, благодаря такой процедуре можно уменьшить численность заключенных в государственных учреждениях [2].

Резолюции амнистии в России в основном приурочены к каким-то знаменательным датам. Ранее правительство объявляло амнистии к годовщине победы в Великой Отечественной войне (2000, 2005, 2010, 2015), к 20-летию Конституции (2013) и к 100-летию парламентаризма (2006).

В настоящее время около 500 000 человек отбывают наказание за совершение преступлений легкой и средней тяжести. Некоторые заключенные будут освобождены досрочно, если амнистия будет разрешена в этом году.

Официальная статистика амнистий в России насчитывает более 20 лет применения практики освобождения осужденных. История берет свое начало в 1856 году, когда император Александр II принял решение об освобождении участников польского восстания, а также декабристов и петрашевцев. За последние 100 лет освобождено огромное количество лиц, осужденных за не тяжкие преступления.

14 декабря 2020 года вступило в силу новое Положение о порядке рассмотрения ходатайств о помиловании в Российской Федерации (Указ Президента РФ от 14 декабря 2020 г. № 787) [3].

В частности, в нем расширен перечень лиц, к которым может применяться помилование. К ним отнесены также условно-досрочно освобожденные лица (в течение оставшейся неотбытой части наказания); условно-осужденные; лица, которым отсрочено отбывание наказания.

Кроме того, в новом Положении в перечне обстоятельств, учитываемых при рассмотрении ходатайства о помиловании, теперь прямо закреплено, что во внимание принимаются в том числе обращения о помиловании, поступившие от родственников, адвокатов, представителей общественности и иных лиц, а также мнения потерпевших или их родственников относительно возможности помилования.

Отсутствие нормативно-правового императивного акта, регламентирующего порядок амнистии и помилования, а устанавливающего критериев установления необходимости осуществления амнистии или помилования в отношении тех или иных категорий преступлений или лиц, совершивших преступления, порождает вероятность низкой эффективности данных институтов на практике [1].

Литература

1. Кумаритова З. Б. Амнистия и помилование в уголовном праве Российской Федерации / З. Б. Кумаритова. - Текст: электронный // Молодой ученый. - 2019. - № 48 (286). - С. 241-24 - URL: https://moluch.ru/archive/286/64655/ (дата обращения: 06.05.2021).
2. Мамхягов З.З. Уголовно-правовое значение амнистии и помилования в современной России /З.З. Мамхягов, П.А. Стрешенец //Аллея науки.- 2019. – Т.3. - №6.- С. 665-668
3. Указ Президента РФ от 14.12.2020 N 787 «О некоторых вопросах деятельности комиссий по вопросам помилования на территориях субъектов Российской Федерации»
4. Чиркин С.А. Вятская земля в эпоху Петровских преобразований /С.А. Чиркин //В мире научных открытий. – 2013. - №5. – С. 290-298.

УДК 631: 378

ПРОБЛЕМА ПОВЫШЕНИЯ ПРЕСТИЖНОСТИ АГРООБРАЗОВАНИЯ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Федянина Д.В. – студентка 1 курса отделения СПО
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г.Киров, Россия

Аннотация. Одним из важных ресурсов в агропромышленном комплексе страны являются кадры, но существует проблема их своевременного пополнения. Привлечение молодежи для обучения в аграрные вузы и последующей работе в сельской местности даётся весьма непросто, а значит и сдерживает развитие отраслей АПК. Указанная проблема требует дополнительного внимания не только со стороны органов государственной власти, но и органов образования и воспитания, а также местного самоуправления.

Ключевые слова: сельское хозяйство, агрообразование, престижность.

Современная молодежь зачастую неохотно получает образование аграрного профиля и в дальнейшем пополняет ряды аграриев. Вследствие чего, происходит кадровый дефицит в секторе АПК. Проблема обусловлена тем, что многие молодые люди плохо представляют себе работу аграриев и не готовы сами к такой работе [4].

А ведь от кадрового потенциала, в значительной степени, и зависит эффективность работы российского сельскохозяйственного сектора экономики и его дальнейшее развитие [1,2,3,5,7].

Нами выносятся следующие предложения по законодательному урегулированию проблемы привлечения молодежи в аграрное образование:

1. Внести дополнения в статью 6 ФЗ №489 «О молодежной политике в РФ», где к направлениям реализации молодежной политики добавить еще одно направление – это экономическая и социальная поддержка молодежи, проживающей и работающей в сельской местности. Мы считаем, что в данном федеральном законе необходимо конкретизировать меры поддержки, направленные на сельскую молодежь.

2. Правительству РФ совместно с Министерством науки и высшего образования и Федеральным агентством по делам молодежи (Росмолодежь) необходимо проработать и издать Постановление Правительства РФ «Об утверждении плана мероприятий и программы повышения престижности агрообразования».

В Постановлении необходимо установить обязанность вузов и сельских школ согласно ФЗ создать и включить в практическое применение Программу повышения престижности агрообразования для обучающихся.

В этом Постановлении также необходимо представить Положение по разработке такой программы, где указать цель и задачи, виды мероприятий, план работы, а также показатели оценки эффективности мероприятий по повышению престижности агрообразования для молодежи.

В частности в Положении можно прописать порядок организации и проведения образовательных курсов по аграрным профессиям.

Основными целями образовательных курсов являются:

1) рост престижности агрообразования;
2) повышение авторитета аграрных профессий;
3) профориентационная деятельность.

Данная идея носит не только социальный характер, но имеет и экономическую значимость: привлечение молодежи для учебы и работы в аграрной области, а значит формирование будущего предложения на рынке труда [6].

Нами был разработан такой курс, который может быть взят за основу для создания предлагаемого Положения в рамках Постановления Правительства РФ.

Курс «Жить на селе престижно!» ориентирован на школьников старших классов сельских школ, но может быть интересен и городским старшеклассникам, а также студентам первых курсов учебных заведений аграрного профиля.

Длительность курса составляет примерно 1-2 месяца, формат курса – игровой, участие - бесплатное.

После школы подростки из сельской местности, как правило, сразу попадают во взрослую жизнь, о которой они, зачастую, почти ничего не знают, так как уезжают из села, поступая в сузы и вузы. Им приходится испытывать на себе ряд трудностей, в т.ч. связанных с предвзятым отношением городских сверстников. Вот здесь и должны им помочь аграрные образовательные курсы.

Предлагаемый курс будет состоять из 16 занятий, по 2-3 онлайн-занятия в неделю, длительность 1 занятия около часа. Планируется набор групп по 15 человек. Количество групп будет зависеть от спроса.

Реализация курса предлагается в формате игры, в которой 5 уровней:

1 уровень: «Современный аграрный сектор». Рассказ и наглядные материалы о специфике агропромышленного комплекса, его структуре, работе аграриев, важности и востребованности аграрных профессий, демонстрирование фильма о современном агробизнесе и передовых агротехнологиях. Задача – разрушить «мифы прошлого» о сельском хозяйстве, показать высокий уровень передовых хозяйств.

2 уровень: «Поиск себя». Здесь ребятам будут предложены различные тесты, определяющие личностные качества и подходящий для слушателей курсов вид профессиональной деятельности.

3 уровень: «Моя будущая профессия». Ребята научатся составлять резюме, вести себя на собеседовании, познакомятся с понятиями «карьера», «социальные лифты» и др. Большое внимание здесь следует уделить аграрным профессиям, рассказать, а главное показать молодежи реальные примеры успешного трудоустройства молодых специалистов на селе.

4 уровень: «Тревоги и стрессы». На этом этапе важна работа психологов, ведь у школьников и студентов существует масса поводов для тревоги, они, зачастую, испытывают сомнения и страхи, связанные с выбором профессии. Основная задача – научить молодых людей справляться со стрессом, чувствовать себя уверенно в среде сверстников, не стеснятся своих «деревенских» корней, не боятся брать ответственность за свои решения и смело вступать во взрослую жизнь.

5 уровень: «Поддержка государства». Здесь необходимо подробно и понятно рассказать о мерах поддержки для сельских специалистов, основная задача – замотивировать будущих выпускников на трудоустройство в сельской местности.

В конце каждого уровня ребята должны сделать определенное творческое задание, чтобы перейти на новый уровень: например, для первого блока - изобразить современный аграрный сектор на бумаге в виде схемы, рисунка и т.п., а для третьего - составить привлекательное личное резюме.

Уже сейчас реализовать такие курсы возможно на базе ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, где создан центр непрерывного образования «Агрополис», который активно ведет работу с расположенными на территории области сельскими школами в рамках соглашений о сотрудничестве (так называемые, агроклассы).

Часть занятий могут проводить активные студенты-старшекурсники, их работу будут курировать несколько опытных преподавателей, разрабатывая план занятий и оценивая его результаты.

В образовательном процессе активно будет использована мультимедийная аппаратура и возможности дистанционной работы с помощью собственного образовательного портала (рисунок 1).

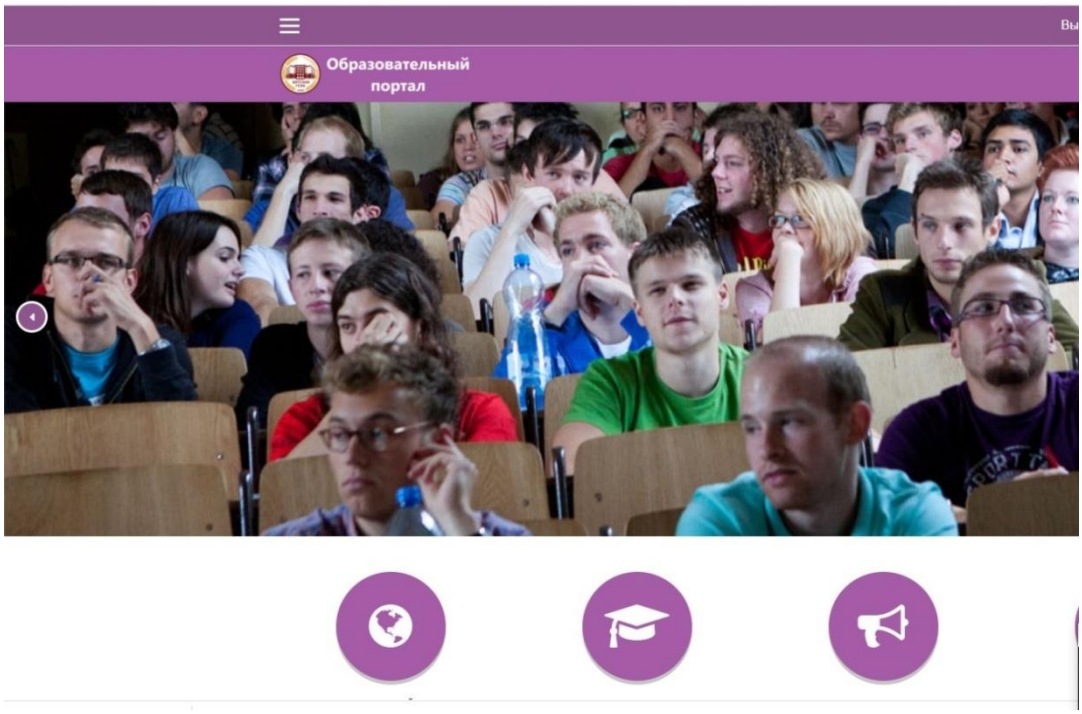


Рисунок 1 - Страница образовательного портала Вятского ГАТУ

Благодаря технически оснащенным кабинетам, в рамках образовательных курсов возможна трансляция обучающих фильмов по темам и уровням курса и проведение различных интерактивов с приглашением к участию руководителей и специалистов сельскохозяйственных предприятий.

Финансовые затраты, связанные с реализацией аграрных образовательных курсов практически отсутствуют. Первоначальных вложений не требуется, так как проведение курсов планируется в рамках действующей образовательной организации, где имеется все необходимое для успешной работы: современные помещения, оборудование и кадры. Текущие ежемесячные затраты по предварительным расчетам не превысят 10000руб в месяц, они необходимы для организации и обеспечения образовательного процесса (канцелярия, работа компьютерной техники и пр.).

Еще раз отметим, что данные предложения не носят коммерческой направленности, они связаны, скорее всего, с социальной стороной жизни, а именно популяризацией агрообразования и повышением его престижности.

Следует сказать, что, по ежегодному опыту Вятского ГАТУ, план по набору обучающихся в рамках контрольных цифр приема, конечно, выполняется, но об очередях абитуриентов на сельскохозяйственные специальности речи не идет. Конкурс по ним 1-2 человека на место, а часть ребят и вовсе приходят в приемную комиссию по, так называемому, «остаточному принципу», не пройдя отбор на иные специальности.

Необходимо комплексное воздействие на ситуацию, чтобы поднять престиж сельскохозяйственных профессий для молодежи, также важно, чтобы в полную силу работала система привлечения и закрепления молодежи в секторе АПК. И одним из элементов этой системы может стать законодательное закрепление порядка организации и проведения образовательных курсов по аграрным профессиям.

Литература

1. Гагаринов В.И. Проблема обеспечения квалифицированными кадрами и пути ее решения работодателями региона /В.И. Гагаринов, А.В. Куклин // Актуальные научные исследования: экономика, управление, образование и финансы: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2017. - С. 21-24.

2. Куклин А.В. О некоторых проблемах цифровизации сельского хозяйства на примере рынка труда в Кировской области /А.В. Куклин, С.А. Шихов //Цифровая экономика и управление знаниями: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2020. – С.113-115.
3. Ларинина Т.И. Инновации в системе управления персоналом /Т.И. Ларинина // Общество, наука, инновации: сборник статей научно-практической конференции. - Киров: Вятский государственный университет, 2016. - С. 3029-3033.
4. Лежнина О.В. Миграция молодежи в Кировской области и меры по ее сокращению / О.В.Лежнина, Ю.С.Жукова, В.А.Лежнин. – Текст: электронный //Вектор экономики. - 2020. - № 3 (45). - С. 21. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=42661967 (дата обращения 20.02.2021).
5. Лежнина О.В. Особенности и проблемы управления персоналом по теории поколений /О.В. Лежнина // Экономический взгляд на проблемы современного общества: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – Киров: Вятская ГСХА, 2015. - С. 121-125.
6. Маринина А.Ю. Необходимость разработки программ лояльности в современном образовании/А.Ю. Маринина, Е.В. Топорова//Известия СПбГАУ.-2011.-№ 17.-С. 100-104.
7. Шулятьева Г.М. Внутрифирменное обучение персонала /Г.М. Шулятьева //Науке нового века – знания молодых: тезисы докладов 5-й научной конференции аспирантов и соискателей, посвященной 75-летию основания Вятской государственной сельскохозяйственной академии. - Киров: Вятская ГСХА, 2005. - С. 202-204

УДК 94(47).072.5

ВЯТСКИЕ ОПОЛЧЕНЦЫ В БОЯХ ПОД ДРЕЗДЕНОМ В 1813 Г.

Фроликова К.Н. – студентка 1 курса биологического факультета
Научный руководитель – Праздников А.Г., канд. ист. наук, доцент
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ, г. Киров, Россия

Аннотация. В статье рассматривается народное ополчение Вятской губернии. Поход Вятского Земского Войска к театру военных действий зимой – весной 1813 г. и его участие в осенней военной кампании.

Ключевые слова: Вятские ополченцы, Дрезден, Наполеон, подвиги, батальон, Екатерина Павловна.

В июне 1812 года огромная армия французского императора Наполеона I без объявления войны перешла государственную границу России и вторглась в пределы страны. Началась тяжелая Отечественная война. Население Вятской губернии внесло свой вклад в разгром наполеоновских полчищ. Во время этой войны в губернии было проведено несколько рекрутских наборов. Сотни вятских рекрутов, вступили в ряды действующей армии, героически сражались под Смоленском, Бородино, Малоярославцем.

В осеннюю кампанию 1813 г. ополченческому корпусу П.А. Толстого (куда входило объединенное Казанское и Вятское ополчение) совместно с регулярными войсками была поставлена задача взломать мощную оборонительную линию французов на реке Эльбе с городами-крепостями Дрезденом, Магдебургом и Гамбургом [5, с. 305]. Здесь Наполеон оставил 36-тысячный гарнизон под командованием маршала Сен-Сира. В конце сентября польская армия блокировала Дрезден. Но в ночь на 1 октября ей было приказано «оставить нужное число войск для наблюдения за неприятелем у Дрездена, а с прочими идти к Лейпцигу», чтобы примкнуть к правому флангу союзной армии «для содействия в общей на неприятеля атаке». Для продолжения блокады Дрездена было оставлено ополчение III округа с численностью около 20 тыс. чел. и 6-тысячный отряд генерала Маркова под общим командованием начальника ополчения генерал-лейтенанта А.П. Толстого. Перед ополчением ставилась задача сковать неприятельские силы в Дрездене накануне Лейпцигской битвы.

«Дрезден есть мой основной путь для противодействия неприятелю», утверждал Наполеон. В течение октября ополчение вело ожесточенную борьбу с группировкой Сен-Сира. Блокированный противник 5 октября предпринял попытку на Вильсдорфовской дороге прорвать блокаду и соединиться с главными силами в Лейпциге. Но ополчение строго выдержало сильный натиск. [2, с. 88].

К 1 октября 1813 г., сломив сопротивление неприятеля на подступах к Дрездену, войска П.А. Толстого подступили к столице Саксонии. Первую серьезную попытку снять осаду Дрездена маршал Сен-Сир предпринял 5 октября. В 4 часа утра со стороны Мейсена показались французские войска, идущие на помощь осажденному дрезденскому гарнизону. Они атаковали русские позиции. Однако русские солдаты и ополченцы, «выказав врожденную им храбрость, сражались упорно» и только под угрозой окружения организованно отступали. В донесении командующему Польской армией Л.Л. Беннигсену П.А. Толстой отмечал, что «ополчения были в первый раз в деле столь хороши, что даже превзошли все ожидания в оном». При этом были взяты в плен 4 французских офицера и 186 солдат [2, с. 88].

Стойкость и массовый героизм в этом сражении проявили ратники Нижегородского, Рязанского, Казанского и Вятского ополчений. Сдержав натиск неприятеля и расстроив его ряды, ополченцы во главе с начальником Казанского и Вятского ополчения А.Д. Гурьевым перешли в контратаку и отбросили противостоящие им французские части к Дрездену.

16 октября начались бои на ближних подступах к Дрездену. Французы были выбиты из деревень Лейбниц, Гистриц и Добриц. 17 октября по диспозиции П.А. Толстого русские войска перешли в общее наступление. Армейские части и ополченцы внезапно атаковали неприятеля одновременно на всех пунктах, прикрывающих подступы к Дрездену. В результате наступления 17 октября Дрезден был полностью блокирован.

Операция по взятию Дрездена в октябре 1813 г. стала одной из самых ярких побед русских войск в наполеоновских войнах. В боях под Дрезденом отличились ратники Казанского и Вятского ополчения. Ими были проявлены хладнокровие и стойкость в обороне, храбрость и стремительность в контратаках. Наблюдалось четкое взаимодействие различных подразделений ополчения, эффективное действие артиллерии. Командный состав показал грамотное управление и личное мужество.

Высокую оценку боевым действиям Поволжского ополчения в специальном приказе дал командующий польской армией «Те полки ополчения под начальством графа Толстого, которые употреблялись под Дрезденом, Магдебургом и Гамбургом, более других имели трудов и случаев к отличию, которые и действительно оказывали во всех противу неприятеля делах и потому войска сии заслуживают особенного уважения за деяния свои на берегах Эльбы» [2, с. 89].

В начале декабря 1813 г. корпус П.А. Толстого был направлен из Дрездена на осаду Магдебурга, а затем и Гамбурга. После капитуляции маршала Л. Сен-Сира комендантом Дрездена был назначен герой сражения 25 октября А.Д. Гурьев, который вскоре стал генерал-майором, а дрезденский гарнизон составили Казанский и 3-й Нижегородский ополченческие полки. Встретив в Дрездене окончание войны, казанские и вятские ополченцы продолжали нести гарнизонную службу до 10 сентября 1814 г. Затем по распоряжению главнокомандующего русской армией генерал-фельдмаршала М.Б. Барклая де Толли и командующего Польской армией Л.Л. Беннигсена в связи с роспуском ополчения Казанское и Вятское ополчение было отпущено домой.

В Отечественной и Освободительной войнах 1812–1814 гг. проявилось высокое качество мобилизованных людских и материальных ресурсов Вятской губернии. [5, с.305]

Литература

1. Апухтин В.Р. Казанское дворянское ополчение. 1812 – 1813 – 1814 гг. – М., 1912. – 68 с.
2. Бабкин В.И. К вопросу о военных действиях народного ополчения в Освободительном походе 1813 – 1814 гг. // Военно-исторический журнал. – 1972. – №6. – С. 88-89.

3. Цеглеев Э.А. Батальон великой княгини Екатерины Павловны в осенней военной кампании 1813 г. // Гуманитарные научные исследования. – 2014. – №2. – С. 37-40.
4. Цеглеев Э.А. Ополчение Вятской губернии в 1812-1814 гг. // Вопросы истории. – 2010. – №6. – С.86-98.
5. Цеглеев Э.А. Участие Вятской губернии в Отечественной и Освободительной войнах 1812-1814 гг. – Киров: ВятГУ, 2009. – 305 с.

Содержание

Секция «Микроэкономика»

Богомолова В.В., Антипова М.А.
Анализ специализации производства агропродукции в ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» 3
Богоянец А.А.
Оценка эффективности операций складирования и хранения на складе временного хранения 6
Бубнова М.Д.
Особенности учета продуктов питания в бюджетном учреждении 9
Глущенко В.С.
Анализ целевой аудитории потребителей мороженого г. Благовещенска 11
Гунбина К.С., Прошкина Д.В.
Состояние и перспективы развития молочного скотоводства в современных условиях в России: проблемы и решения 14
Ершов А.Б.
Систематизация учета денежных средств, контроль за их состоянием 16
Жирнякова Е.А.
Современное состояние учета расходов на продажу 19
Забабурина П.А., Сырчина А.Е.
Современное состояние мясной промышленности России 21
Зайцева К.С., Титова О.Э.
Оценка развития рынка ветеринарных препаратов в современных условиях хозяйствования в России 23
Зинченко А.А., Горский Н.А.
Рыночная стратегия крупных витебских ритейлеров розничной реализации куриного яйца 25
Каунева Е.С.
Оценка рентабельности крестьянско-фермерского хозяйства в условиях Республики Коми 29
Кожинова М.Д.
Оценка качественного фактора при проведении анализа производства продукции 32
Козак Е.Н.
Особенности учета кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками 34
Конанова А.Р.
Составление бизнес-плана ветеринарного специалиста-предпринимателя 37
Коротина А.Д.
Анализ товарных запасов и товарооборачиваемости 40
Костенко П.Е.
Специфика использования труда научно-педагогических работников: цели, методы и пути повышения эффективности 43
Крестьянинова С.Ю.
Особенности аудиторской проверки основных средств 46
Крицкий С.С.
Тенденции развития индустрии исполнительских искусств и специфика конкурентной среды цирковой деятельности 48
Крюкова К.А.
Основные производственно-экономические показатели лицензионной деятельности ОАО «Гомельская птицефабрика» 50

Кудрявцева К.С.
Инвентаризация расчетов с покупателями и заказчиками на примере АО «Агрофирма «Немский» 53
Кузнецова Е.В.
Кадровый потенциал и перспективы его использования в ОАО «Гомельская птицефабрика» 56
Кузнецова Е.В.
Показатели рентабельности отдельных видов сельскохозяйственной продукции в ОАО «Витебская бройлерная птицефабрика» 59
Кузнецовский Д.В., Бессолицын И.П.
Исследование потребительских предпочтений на рынке общественного питания города Кирова 62
Куцаева Е.С.
Анализ эффективности использования производственных ресурсов и виды работ, выполняемых в отделе регистрации и кадастра РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» 67
Лежнин А.А.
Направления повышения эффективности мотивации персонала ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ 70
Лимонова И.А.
Обобщение подходов к определению понятия «имидж организации» 74
Лужанкова В.А.
Анализ эффективности использования производственных ресурсов и виды работ, выполняемых в управлениях технической инвентаризации недвижимого имущества РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» 76
Лянгузова А.А.
Учет готовой продукции на примере ООО «Секрет» 79
Мешина И.В.
Аудит бухгалтерского баланса 81
Мурадова Р.Б.
Анализ себестоимости молока 83
Невзорова А.С.
Проблемы, возникающие при аудите расчетов по оплате труда 85
Немятых Л.А.
Пути повышения эффективности мотивации персонала 86
Обухова Ю. А.
Сложности при формировании бухгалтерского баланса 89
Осипова А.В.
Анализ эффективности использования оборотных средств СПК Племзавод «Гарский» 92
Ошаева К.С.
Факторный анализ показателей финансовых результатов от продажи молока АО «Ластинское» 94
Пекарская Е.С.
Описание сущности понятия денежный поток 96
Пекарская Е.С.
Проблемы учета и аудита денежных средств в организации 99
Перминова К.Э.
Организация учета расчетов с поставщиками и подрядчиками 102
Пономарева В.П.
Оценка эффективности управления капиталом АО «Лепсе» 105

Посяда А.А.
Особенности принятия стратегических решений в системе логистического планирования 108
Придыбайло А.В.
Анализ эффективности использования производственных ресурсов и виды работ, выполняемых в отделе оценки РУП «Минское областное агентство по государственной регистрации и земельному кадастру» 111
Пычкова А.В.
Структурный анализ имущества и капитала организации для целей оценки ее платежеспособности 114
Сандалова Ю.В.
Оценка видов страхования автомобильного транспорта в ПАО СК «Росгосстрах» 117
Северцова Т.В.
О материальном стимулировании труда работников 122
Северюхин А.А.
Эффективность мероприятий по борьбе с онкологическими заболеваниями в Кировской области 124
Торопова Ю.Д.
Анализ качества молока в АО «Агрофирма «Немский» 126
Федорина Е.В.
Учет расчетов с поставщиками по российским и международным стандартам 128
Харламова А.И.
Экономическая эффективность откорма и выращивания свиней в АО «Агрофирма «Дороничи» 130
Чичерина А.В.
Сущность налогового аудита с точки зрения законодательства РФ. Основные методы и этапы проведения налогового аудита 133
Шкарубина А.А.
Особенности хранения товаров на складе временного хранения при их перемещении через таможенную границу 135
Шорохова И.С.
Особенности проведения аудита расчетов с покупателями и заказчиками 138

Секция «Макроэкономика и право»

Абрамчук А.А.
Анализ предоставления земельных участков для ведения крестьянских (фермерских) хозяйств в Брестской области 142
Ветошкина А.А., Чиркова А.А.
Административно-правовое регулирование в сфере культуры 145
Ветошкина А.А., Чиркова А.А.
Сопоставительный анализ наиболее развитых регионов России и США 148
Головина Е.А.
Методология оценки масштабов теневой экономики 150
Голомзик А.Г.
Проблемы расторжения брака в органах, регистрирующих акты гражданского состояния 153
Городилова С.М.
Административно-правовое регулирование в сфере науки 156
Демидович В.А.
Соотношение понятий «прекращение», «увольнение» и «расторжение» трудового договора в трудовом праве 158

Дигтярь Т.Н.
Развитие туристического потенциала Кировской области 160
Дьякова Е.Н.
Специфика и проблемы осуществления поддержки малых предприятий на государственном и муниципальном уровнях 163
Ешкина А.Г.
К вопросу о развитии электронного правительства в Республике Беларусь 167
Заматевская Н.В.
Проблемы и перспективы развития налоговой системы Республики Беларусь 169
Клещук Д.А.
Аффилированные лица в законодательстве Республики Беларусь 171
Клименко В.П.
Проблема государственного долга в Республике Беларусь и странах мира 174
Колосовский В.Д.
Возможности интеграции института групповых исков в правовую систему страны континентальной правовой семьи 176
Колупаева А.С.
Административно-правовое регулирование в сфере торговли 179
Колупаева А.С.
Интернет-торговля как путь сохранения бизнеса в период коронавирусной инфекции 181
Копылова О.А.
Понятие и сущность продовольственной безопасности государства 184
Короленко М.С.
Инвестиционная политика и ее инструменты в Республике Беларусь 186
Кропотина Ю.А.
Проблема обеспечения экономической безопасности России. Профессия специалиста по экономической безопасности: значимость и перспективы 188
Крышталев Д.С.
Порядок проведения аукционов на право заключения договора аренды земельного участка в Республике Беларусь 191
Кузьмичук В.В.
Аспекты социальной защиты населения в Российской Федерации 194
Кузьмичук В.В.
Размер и правила уплаты взносов в фонд социальной защиты населения для предпринимателей 197
Куклин Н.С.
Система управления дорожного хозяйства 199
Лешуков Д.В.
Государственный суверенитет в современном мире: сущность, формы и проблемы обеспечения 201
Лешуков Д.В.
К вопросу о соматических правах человека: перспективы правового регулирования в Республике Беларусь 204
Матюшко И.С.
О правовых особенностях при увольнении работников по п. 2 ст. 35 Трудового кодекса Республики Беларусь 207
Подлобная К.В.
Социальные гарантии инвалидам в Республике Беларусь и за рубежом: нормативно-правовой аспект 209
Попкова А.Ю.
Мнимость как основание ничтожности сделки 212

Порубова А.С.
Административно-правовое регулирование в сфере образования 215
Романьков Д.Д.
Теоретические основы совершения сделок дарения земельных участков в Республике Беларусь 217
Русанов С.И., Юдинцева Д.В.
Административно-правовое регулирование в сфере предпринимательской деятельности (на примере сельского хозяйства) 220
Садакова В.И., Якимов Е.А.
Административно-правовое регулирование в сфере здравоохранения 222
Салл Папа Массамба
Современное состояние и проблемы развития сельского хозяйства Сенегала 224
Сатосов Д.С.
Административно-правовое регулирование в сфере транспорта 226
Смышляев Д.М.
Статистическая оценка системы образования в России 228
Ульянова Д.С.
Административно-правовое регулирование в сфере труда и социальной защиты 231
Флорьянович Н.В.
Роль и значение государственных пособий семьям, воспитывающим детей в Беларуси 233
Шелюто А.Д.
Возможность взыскания неустойки после расторжения договора 236

Секция «Информационные системы в экономике»

Горшкова Т.В.
Компьютерный сленг и особенности его распространения среди зоотехников 239
Кузнецовский Д.В.
Аппаратно-программный комплекс выращивания томатов в аэрируемом питательном растворе 242
Лагунов Н.С.
Сравнительный анализ создания BIM модели объекта технической инвентаризации в программном комплексе REVIT И ARCHICAD 245
Михеева К.К.
Российский информационный рынок 248
Ральникова М.И.
ERP-системы в России 251
Степанов П.Д.
Средства динамического сжатия файлов 254
Сысолятина О.Л.
Международные банковские сети 257
Трегубова А.В.
Развитие интернет-страхования в России 260

Секция «Общественные науки»

Барышникова А.С.
История брачно-семейного права России в дореволюционный период 264
Богатырев М.С.
Инновационный подход по снижению индекса массы тела с применением

занятий по пауэрлифтингу 266
Варлыгина Д.В.
История развития института защиты прав потребителей 269
Глушкова М.М.
Использование метафоры в медицинских терминах на примере французского языка 271
Емельянова Н.В.
Сравнительная характеристика городской системы России и Англии в XV веке 274
Жилкина Е.А., Мелешкина Д.В.
Актуальные проблемы защиты прав человека в России 276
Князев Д.А.
Истоки кризиса современной культуры 278
Михеева К.К., Бестужева А.Д.
Депрессия и её проявления в системе внутригрупповых отношений 280
Мишко Е.В.
Выходцы из Франции в России во второй половине XVIII века 283
Мишко Е.В.
Становление селекционной работы в Вятском крае 286
Муксинова З.Н.
Семейные отношения в условиях самоизоляции 289
Мушкова Ю.А.
История Конституции в России 292
Насырова А.З.
Общественные науки: современные проблемы развития 294
Окунева Е.С.
История брачных отношений в СССР 297
Ральникова М. И., Черепанова К. А., Сюткина М.А.
Влияние тревожности на уровень общительности 300
Тарасова П.А.
Коммуникативная компетенция в профессиональной деятельности ветеринарного врача 302
Тимшина К.Д., Шишмакова А.С., Уланова П.Е.
Историческое развитие института амнистии и помилования 305
Федянина Д.В.
Проблема повышения престижности агрообразования и пути ее решения 308
Фроликова К.Н.
Вятские ополченцы в боях под Дрезденом в 1813 г. 311

Научное издание

ЗНАНИЯ МОЛОДЫХ – БУДУЩЕЕ РОССИИ

Сборник статей
XIX Международной студенческой
научной конференции

Часть 5. Экономические науки

Технический редактор Окишева И.В.

610017, г. Киров, Октябрьский проспект, 133.
ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ
Тел. 54-86-88, факс. (8332) 548633,
E-mail – info@vgsha.info
http://www.vgsha.info

Нелегальное копирование и использование данного продукта запрещено.
Все права на размножение и распространение сборника материалов ежегодной студенческой научной конференции «Знания молодых – будущее России» в любом формате остаются за ФГБОУ ВО Вятский ГАТУ.

Сборник составлен с оригинал-макетов, предоставленных авторами.
Ответственность за содержание материалов возлагается на авторов.